



Upplev en säkrare
och öppnare värld

Säkerställa hållbar, lönsam tillväxt

Vår vision är att vara en världsledande leverantör av innovativa access-lösningar som hjälper människor att känna sig trygga och säkra, så att de kan uppleva en öppnare värld. De senaste 30 åren har vi skapat betydande värde för våra intressenter genom investeringar i produktutveckling, effektiva produktionsprocesser och världsledande marknadsnärvaro. Vi strävar efter att fortsätta skapa långsiktigt värde för alla våra intressenter och säkerställa en hållbart lönsam framtid.

Våra mål



Tillväxt
10%

Årlig tillväxt genom en kombination av organisk och förvärvad tillväxt över en konjunkturcykel

Lönsamhet
16–17%

Rörelsemarginal över en konjunkturcykel



Innovation
25%

Omsättning från produkter som lanserats under de senaste tre åren



Skadefrekvens
–33%

Minskat antal skador per miljoner arbetade timmar fram till 2025 jämfört med 2019



Koldioxidavtryck
–25%

Minskat absoluta Scope 1 & 2 koldioxidutsläpp fram till 2025 jämfört med 2019



Innehåll

Inledning

Året i korthet.....	2
Kommentar från vår VD	4
Höjdpunkter 2024.....	6
Vilka vi är	
Världsledande inom accesslösningar	8
ASSA ABLOY i din vardag.....	11
Värdeskapande affärsmodell	13
Medarbetare.....	14
Hållbarhet.....	15
30 år av innovation och tillväxt.....	16

ASSA ABLOY som investering

Gynnsam bransch	20
En ledande marknadsposition.....	22
En väl beprövad strategi.....	24
Finansiella mål.....	29

Divisionsöversikt

Översikt över höjdpunkter	33
Opening Solutions EMEA	34
Opening Solutions Americas	36
Opening Solutions Asia Pacific	38
Global Technologies.....	40
Entrance Systems.....	42

Förvaltningsberättelse

Förvaltningsberättelse	45
Väsentliga risker och riskhantering.....	47
Bolagsstyrning	50
Styrelse	54
Koncernledning	56
Intern kontroll – finansiell rapportering.....	59
Hållbarhetsrapport.....	60
Allmänna upplysningar	65
Miljöinformation	81
Samhällsansvarsinformation	94
Styrningsinformation.....	103

Finansiella rapporter

Finansiell rapportering.....	111
Noter	123
Fem år i sammandrag	147
Kommentarer till fem år i sammandrag.....	148
Definitioner av nyckeltal.....	149
Styrelsens och verkställande direktörens försäkran	150
Revisionsberättelse	151
Revisorns granskningsberättelse av frivilligt upprättad hållbarhetsrapport.....	156
Aktieägarinformation	158
ASSA ABLOY-aktien.....	158
Information till aktieägare.....	161
Finansiell kalender och kontaktoppgifter	161



Året i korthet

Marginal i linje med vårt finansiella mål

- Omsättningen ökade med 7% till 150 162 MSEK (140 716), drivet av en stark förvärvad tillväxt på 8%, medan den organiska försäljningen minskade med 1%.
- Rörelseresultatet¹ ökade kraftigt med 10% till 24 296 MSEK (22 185) med en rörelsemarginal¹ på 16,2% (15,8).
- Vinsten per aktie¹ ökade med 4% till 14,09 SEK (13,54).

Förvärv under året

- 26 förvärv slutfördes, vilket bidrog till 8% förvärvad nettotillväxt.
- HHI, som förvärvades 2023, har utvecklats enligt plan och bidragit till 5% förvärvad tillväxt.

Produktutveckling

- Vi lanserade över 550 nya produkter och lösningar.
- Över 250 nya patent registrerades.
- Cirka 23% av omsättningen kom från produkter som lanserats under de senaste tre åren.

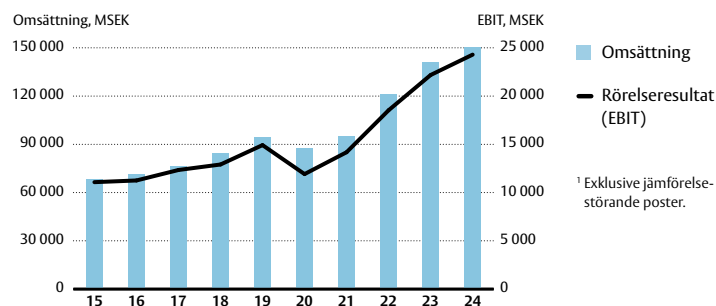
Hållbarhet

- Vi fortsatte att implementera vårt hållbarhetsprogram för 2025 och ligger i fas eller före plan.
- Scope 1 & 2 koldioxidutsläppen minskade med 20% jämfört med föregående år, varav 2% genom förbättrad energieffektivitet och 18% är kopplade till implementeringen av de senaste utsläppsfaktorerna. Sedan 2019 har Scope 1 & 2 utsläppen minskat med 36%.
- Scope 3 utsläppen minskade med 3% och har minskat med 10% sedan 2019.
- Skadefrekvensen var oförändrad jämfört med föregående år och har minskat med 17% sedan 2019.

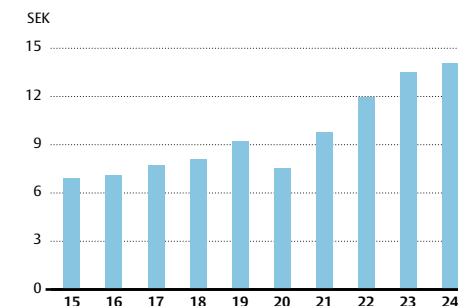
”

Omsättningen ökade med 7% och rörelsemarginalen med 40 baspunkter till 16,2% tack vare starkt operativt genomförande.

OMSÄTTNING OCH RÖRELSERESULTAT (EBIT)¹



VINST PER AKTIE^{1,2}



Nyckeltal	2023	2024	Förändring
Omsättning, MSEK	140 716	150 162	+7%
varav: Organisk tillväxt, %	+3	-1	
varav: Förvärvad nettotillväxt, %	+8	+8	
varav: Valutaeffekt, %	+5	0	
Rörelseresultat (EBIT), MSEK ¹	22 185	24 296	+10%
Rörelsemarginal, % ¹	15,8	16,2	+40 baspunkter
Resultat före skatt (EBT), MSEK ¹	19 654	20 914	+6%
Operativt kassaflöde, MSEK	25 232	23 052	-9%
Avkastning på sysselsatt kapital, % ¹	15,6	14,4	-120 baspunkter
Utdelning, SEK/aktie	5,40	5,90 ²	+9% ²

¹ Exklusive jämförelsestörande poster.

² Enligt styrelsens förslag.

Mål och utfall

Vi har satt ambitiösa finansiella och hållbarhetsrelaterade mål.

De finansiella målen har utformats för att balansera tillväxten med en avkastningsnivå som kan generera ett betydande och hållbart värde.

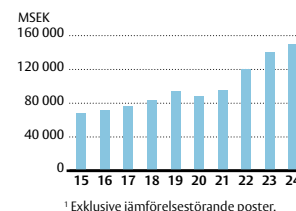
Hållbarhetsmålen för 2025 är ett steg på vägen mot målet att uppnå nettonollutsläpp senast 2050.



ÖVER EN KONJUNKTURCYKEL

10%

Årlig tillväxt som en kombination av organisk och förvärvad tillväxt

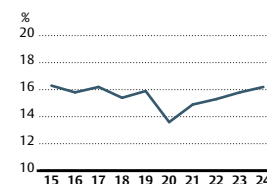


Tillväxt

Omsättningen ökade med 7% under 2024, drivet av en stark förvärvad tillväxt på 8% i och med förvärven av HHI, Integrated Warehouse Solutions och Evolis. Den organiska försäljningen minskade med 1%, med god tillväxt i Americas, stabil tillväxt i EMEA och minskad organisk tillväxt i Entrance Systems, Global Technologies och Asia Pacific.

16–17%

Rörelsemarginal¹

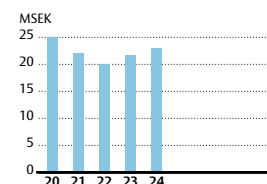


Rörelsemarginal

Den justerade rörelsemarginalen nådde 16,2% (15,8), i linje med vårt finansiella mål, drivet av en stark operativ hävstångseffekt till följd av lägre direkta materialkostnader och effektivitetsåtgärder. Marginalen hade en utspänning med 20 baspunkter, på grund av förvärv under året och förvärvet av HHI 2023.

25%

Innovation



Innovation

Andel omsättning från produkter lanserade de senaste tre åren var cirka 23%, vilket är en ökning med 100 baspunkter jämfört med föregående år. Andelen ökade i alla divisioner. Global Technologies har den högsta andelen, som ett resultat av divisionens teknikinriktade produktsortiment. 2024 lanserade vi mer än 20% fler produkter än föregående år.

MÅL 2025 JÄMFÖRT MED 2019 (BASÅR)

-33%

Skadefrekvens

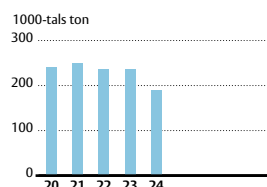


Skadefrekvens

Skadefrekvensen var oförändrad 2024 jämfört med föregående år och har minskat med 17% sedan 2019. Koncernen fortsatte att introducera systematiska aktiviteter i hela organisationen, särskilt i nyförvärvade bolag, med åtgärder och medvetenhetskampanjer för att minska skadefrekvensen.

-25%

Koldioxidavtryck



Koldioxidavtryck

Våra absoluta Scope 1 & 2 koldioxidutsläpp minskade med 20% jämfört med föregående år, varav 2% genom förbättrad energieffektivitet och 18% är kopplade till implementering av de senaste utsläppsfaktorerna. Dessa utsläpp har minskat med 36% jämfört med basåret 2019. Utsläppen i Scope 3 minskade med 3% under året och har minskat med 10% sedan 2019.

Marginal inom målspannet

Vi kan se tillbaka på ett framgångsrikt år där ASSA ABLOY uppnådde flera milstolpar. Trots utmanande marknadsförhållanden gjorde vi en rekordhög vinst med en rörelse-marginal i linje med vårt finansiella mål. Vi uppfyllde vårt mål för minskade koldioxid-utsläpp i Scope 1 & 2 ett år tidigare än planerat. Under året har vi dessutom firat 30-årsjubileum för ASSA ABLOY och vår framgångsrika resa. ASSA ABLOY är världsledaren inom accesslösningar och genom att kontinuerligt fokusera och satsa på innovation har vi en stark position för att leda vår bransch framåt.

**150 162
MSEK**

total omsättning

**24 296
MSEK**

rörelseresultat

**23 052
MSEK**

operativt kassaflöde

Under 2024 ökade den totala omsättningen med 7%, drivet av en stark förvärvad nettotillväxt på 8%, medan den organiska försäljningen minskade något med 1%. Över 550 produkter lanserades och prisrealiseringen på 2% bidrog till vår organiska försäljning på en utmanande marknad med svag efterfrågan inom bostadssegmentet och låg aktivitet inom logistiksegmentet. Den minskade organiska försäljningen kompenserades mer än väl av de många förvärven, totalt 26 stycken. De senaste fem åren har vi genomfört 96 förvärv, som har bidragit starkt till vårt finansiella resultat. Genom förvärven har vi också fått tillgång till nya teknologier som har breddat vårt produkterbjudande.

Rörelseresultatet ökade med 10% till rekordhöga 24 296 MSEK med en marginal på 16,2%. Vi är åter inom marginalmålspannet, trots utmanande marknadsförhållanden och utspädning från integrationen av de nyligen förvärvade HHI, SKIDATA, Integrated Warehouse Solutions och Level Lock.

Kassaflödet var starkt, 23 052 MSEK (25 232), med en kassakonvertering på 110%. ASSA ABLOY är en starkt kassagenererande verksamhet och de senaste fem åren har det ackumulerade kassaflödet varit 91 917 MSEK, med en kassakonvertering på 111%.

Resultat på divisionsnivå

Våra divisioner genererade starka resultat trots utmanande marknadsförhållanden. Den organiska försäljningstillväxten var högst i Americas med 2%,

drivet av robust efterfrågan i North America Non-Residential segmentet och stabil utveckling i North America Residential segmentet. Rörelse-marginalen nådde 18,5%, trots utspädning från förvärvet av HHI. HHI:s marginal ökade under året tack vare realisering av synergier. EMEA hade en stabil organisk försäljningstillväxt. Efterfrågan på bostadsmarknaden var svag, men tack vare stark utveckling inom övriga segment och i tillväxtländerna hade divisionen en stabil tillväxt och ökade rörelse-marginalen med 60 baspunkter till 14,2%. Den organiska försäljningstillväxten inom Entrance Systems minskade något med 1%. Segmenten Pedestrian och Perimeter Security hade en stark utveckling, medan minskad efterfrågan på lastkajer och svag efterfrågan på garageportar till bostäder i USA påverkade tillväxten negativt. Vår serviceverksamhet fortsätter att växa kraftigt och bidrog till divisionens starka marginal på 17,2%, trots utspädning från förvärv på 50 baspunkter. Den organiska försäljningen inom Global Technologies minskade med 2%, vilket berodde på höga jämförelsesiffror på grund av en inhämtning av backlog inom Physical Access Control under 2023. Rörelsemarginalen nådde 17,5%. Slutligen, den kinesiska byggmarknaden var fortsatt mycket svag, vilket var den största anledningen till den negativa organiska tillväxten på 6% i Asia Pacific. Tack vare stark kostnads-kontroll ökade marginalen med 40 baspunkter till 6,8% under året.



Nico Delvaux på vår Traka-fabrik i Olney, Storbritannien, vid ett besök 2024.

”

ASSA ABLOY har rönt stora framgångar de senaste 30 åren, men vi har många fler möjligheter framför oss.

Vidareutveckling av vår väl beprövade strategi

Under året har vi sett över och vidareutvecklat vår strategi i enlighet med utvecklingen på marknaden. De huvudsakliga delarna av strategin är oförändrade, såsom vår mission och vision, våra finansiella mål och de strategiska målsättningar som vägleder oss i det dagliga arbetet, men vi har förtydligat vårt fokus på tillväxt genom våra nio prioriteringar som beskrivs närmare på sidorna 26–28.

Behovet av trygghet och säkerhet är en grundläggande drivkraft för vår verksamhet, men vår största tillväxtmöjlighet är övergången till elektromekaniska produkter och lösningar. Under 2024 ökade elektromekaniska produkter och lösningar med 8% valutajusterat i våra regionala divisioner, med en genomsnittlig årlig tillväxt på 9% de senaste tio åren. Framöver förväntar vi oss att detta kommer att fortsätta vara vårt snabbast växande produktområde och vi fortsätter att göra viktiga investeringar i produktutveckling för att öka tillväxten ytterligare. Vårt arbete med hållbar innovation gör att vi kan växa snabbare på en marknad med ökat fokus på hållbarhet.

Framgångsrik implementering av vårt hållbarhetsprogram

Ett viktigt framsteg under året var minskningen av våra absoluta Scope 1 & 2 koldioxidutsläpp, som nu

har minskat med 36% sedan 2019. Scope 3-utsläppen är emellertid en större utmaning och utgör 96% av våra totala koldioxidutsläpp. De senaste åren har vi arbetat metodiskt för att identifiera dessa utsläpp, och 2024 började vi vidta konkreta åtgärder för att åstadkomma framtida utsläppsminskningar. Eftersom det främst är våra leverantörer som ger upphov till dessa utsläpp samarbetar vi med dem för att uppnå målen.

Vårt arbete för att se till att ASSA ABLOY erbjuder en säker arbetsmiljö har gett resultat, och vår skadefrekvens har minskat med 17% sedan basåret 2019. Vi arbetar med att lansera vårt nästa hållbarhetsprogram, eftersom programmet för 2020–2025 snart avslutas.

Vi firar 30 år och blickar framåt

Under 2024 firade ASSA ABLOY 30-årsjubileum. Vi har utvecklats från ett regionalt låsföretag i Norden till den globala ledaren inom accesslösningar. Under dessa 30 år har vi haft en genomsnittlig årlig tillväxt på 13%, vi har betalat nästan 58 miljarder SEK i utdelning och vår aktiekurs har stigit med över 17 800%. Detta har varit möjligt tack vare våra engagerade medarbetare över hela världen. Jag vill tacka alla som har bidragit till denna framgångsrika resa!

Vår decentraliserade affärsmodell gör att vi kan fatta beslut nära kunderna baserade på vår goda

lokalkännedom. Den lokala dynamiken inom vår verksamhet ger oss flexibilitet att agera snabbt på specifika marknadsförändringar, vilket har visat sig vara en stor konkurrensfördel. Vår globala räckvidd innebär dessutom att vi kan realisera viktiga skalfördelar. Detta resulterar i ökad innovation och högre operationell effektivitet.

ASSA ABLOY har gjort stora framsteg de senaste 30 åren, men vi har många fler möjligheter framför oss. Genom att vara fortsatt ödmjuka, nyfikna och engagerade kommer vi att fortsätta skapa stora värden i framtiden.

Tack för ert förtroende för ASSA ABLOY under dessa år.

Stockholm den 12 mars 2025

Nico Delvaux
VD och koncernchef

Höjdpunkter 2024

Produktutveckling

Produktledarskap är en av de viktigaste drivkrafterna för organisk tillväxt. 2024 kom cirka 23% av om-sättningen från produkter som lanserats under de senaste tre åren. Vi har fokuserat på elektromekaniska produkter och lösningar, som är en dynamisk produktkategori under snabb utveckling. 2024 ökade vår försäljning av elektromekaniska produkter och lösningar med 8% valutajusterat i de regionala divisionerna. Över 550 produkter lanserades under året. Level Lock, som erbjuder ett "osynligt" smart lås utan behov av skrymmande beslag, har till exempel lanserat nya Matter-kompatibla Level Lock+. Denna lösning har stöd för Apple Home Key, Bluetooth och Matter i en och samma produkt, vilket gör att den kan användas med HomeKit, Google Assistant, Amazon Alexa och Samsung SmartThings.

I samarbete med Boston Dynamics har vi lanserat en ny accesslösning med robouthunden Spot®. Tack vare inbyggda digitala kodbärare som kommunicerar med Signo-läsare från HID, kan Spot fritt passera genom kompatibla automatiska dörrar för att patrullera utanför byggnader eller ta sig in genom låsta innerdörrar. Fler innovationer och nya produktlanseringar beskrivs på olika ställen i denna årsredovisning.

Dessutom registrerade vi över 250 nya patent.



Robothunden Spot®, utrustad med våra läsare, öppnar en automatisk dörr på 2024 års Global Security Exchange (GSX) i Orlando, USA.

Starkt ekonomiskt utfall

16,2%

Rörelsemarginal

30%

försäljning av elektromekaniska produkter

25%

försäljning av mekaniska produkter



Strukturprogram

Vi har gjort besparingar på 684 MSEK inom ramen för våra strukturprogram. Under året har vi bland annat stängt tolv fabriker samt sex lager- och kontorsanläggningar. Sedan det första programmet 2006 har vi gjort besparingar på 7 823 MSEK.

Integrationen av HHI

Under 2023 köpte vi HHI, som är vårt största förvärv någonsin. Integrationen av HHI har fortsatt enligt plan. Till exempel har antalet elektromekaniska produktlanseringar ökat med cirka 50% under året som ett resultat av våra investeringar i produktutveckling. Ett exempel är nästa generations Halo Select, ett uppkopplat smart lås med en mängd avancerade funktioner för säkrare och bekvämare bostäder. Dessutom har Kwikset och Baldwin integrerats i vår programvara för specifikation, och alla specifiktörer har fått utbildning i produkterna. Vi har också börjat integrera HHI:s patenterade SmartKey-teknologi med vårt Fenestration-team, som arbetar

mot några av våra största fönster- och dörrkunder. I Kanada har vi använt ASSA ABLOYs försäljningsteam till HHI:s varumärke Weiser och börjat med korsförsäljning. Liknande initiativ har även startats i Oceanien och Sydamerika.

Operationellt har vi även börjat använda gemensamma ställleverantörer i Asien för att uppnå skal-fördelar, och vi tillverkar kommersiella gångjärn för den nordamerikanska marknaden i vår fabrik i Asien. Dessutom har vi konsoliderat ett antal kontor för att minska kostnaderna och öka det interna samarbetet inom koncernen.

Hållbarhet

- Under 2024 uppfyllde vi vårt mål att minska utsläppen i Scope 1 & 2 med 25% ett år tidigare än planerat.
- I denna årsredovisning rapporterar vi för första gången hållbarhetsinformation enligt CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive). Se vår hållbarhetsrapport på sidorna 60–109.
- Vårt mål om nettonollutsläpp senast 2050 har ratificerats av Science Based Targets initiative.
- Vi har implementerat ett verktyg för hållbar produktplanering som hjälper oss att identifiera och minska koldioxidutsläppen i våra produkt-sortiment.

30-årsjubileum

Tillsammans har vi firat ASSA ABLOYs 30-årsjubileum under hela året, både lokalt och via en koncernövergripande webcast.



Medarbetarna i Kanada firar ASSA ABLOYs 30-årsjubileum.

Vilka vi är

ASSA ABLOY bildades 1994 och är världsledande inom accesslösningar. Vi är 63 000 medarbetare i över 70 länder med en unik decentraliserad affärsmodell. Vi har ledande positioner inom områden som effektiva dörröppningar, säkra identiteter och entréautomatik. Våra innovativa accesslösningar hjälper dagligen människor att känna sig trygga, säkra och uppleva en öppnare värld.

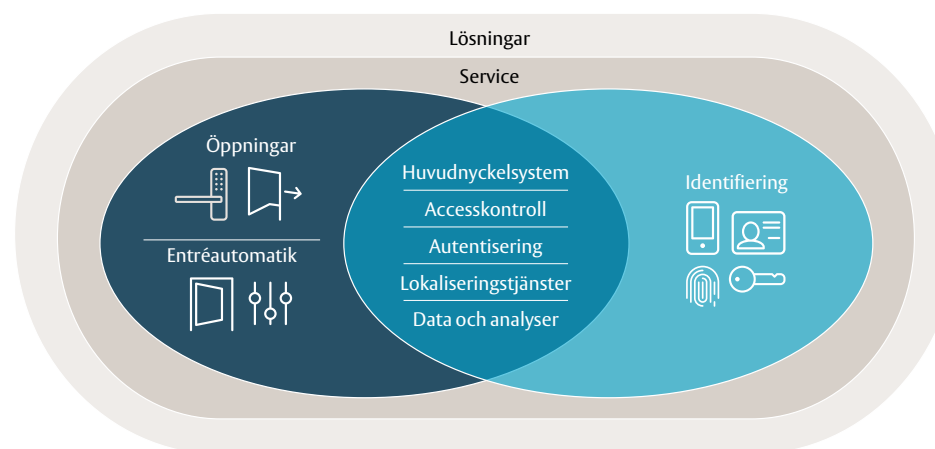


Världsledande inom accesslösningar

ASSA ABLOY är världsledande inom accesslösningar. Vi hjälper dagligen miljarder människor att uppleva en öppnare värld genom innovationer som möjliggör trygga, säkra och bekväma accesslösningar för såväl fysiska som digitala platser.

Accesslösningar för alla behov

ASSA ABLOY erbjuder världens största sortiment av accesslösningar. Vår portfölj omfattar ett komplett sortiment av lösningar inom områden som mekaniska och elektromekaniska lås, accesskontroll, identifieringsteknologi, entréautomatik, säkerhetsdörrar, hotellsäkerhet och mobil access. Våra produkter och tjänster levereras både enskilt och tillsammans som kompletta accesslösningar. Genom kontinuerlig och hållbar innovation ser vi till att våra produkter och lösningar tillgodoser kundernas behov.



ASSA ABLOY

Koncern- och medarbetarvarumärke



Några av våra associerade varumärken



Några av våra starkt associerade varumärken



En decentraliserad organisation

Vi är en global koncern med en unik decentraliserad och kundfokuserad affärsmodell. Det gör att vi snabbt kan anpassa oss efter förändringar på marknaden, uppfylla kundernas behov och implementera skräddarsydda lösningar för olika marknader och segment. Våra affärsenheter är väl insatta i lokala standarder och optimerar resurser och produkter efter lokala förutsättningar och behov.

De **regionala divisionerna** tillverkar och säljer mekaniska och elektromekaniska lås och säkerhetsdörrar anpassade för den lokala marknadens standarder och säkerhetskrav, som ofta skiljer sig åt mellan olika länder. De **globala divisionerna** tillverkar och säljer accesslösningar, identifieringsprodukter och entréautomatik som är mer standardiserade över kontinenter eller har en global räckvidd. Läs mer på sidorna 32–43.

Starka varumärken

Vi använder en flervarumärkesstrategi för att utnyttja vår globala och lokala närvaro. Varumärkena spelar en viktig roll i vår strategi när det gäller att skapa förtroende, lojalitet och differentiering på våra olika marknader.

ASSA ABLOY är vårt koncern- och medarbetarvarumärke. Vi har också starka globala och regionala varumärken, som Yale och Kwikset på bostadsmarknaden och HID för identifierings- och accesslösningar.

Styrkan i våra över 200 globala, regionala och lokala varumärken hjälper oss att göra ASSA ABLOY till världsledande inom accesslösningar.

Vi är globala och unikt lokala

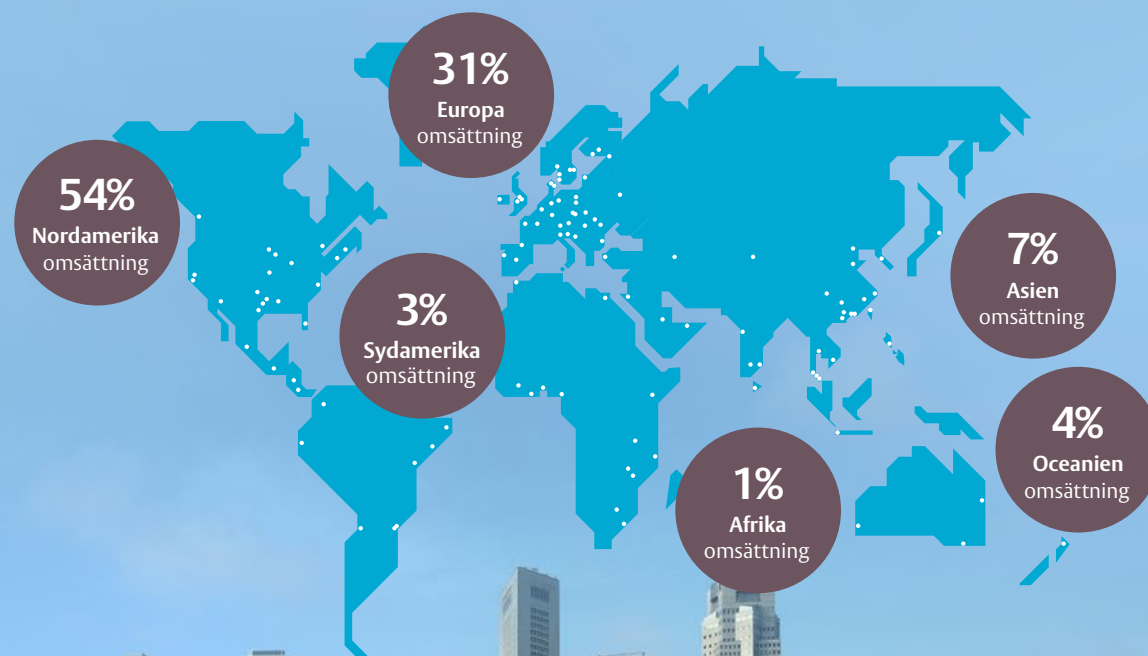
ASSA ABLOY har verksamhet i över 70 länder och försäljning i över 180 länder. Vi finns på över 1 000 platser, varav 195 FoU-anläggningar och över 200 produktionsanläggningar¹. Övriga anläggningar utgörs av distributionscenter och kontor. I många länder är vår verksamhet baserad på något av de nästan 400 ledande accessföretag som vi har förvärvat de senaste 30 åren.

¹ Produktionsanläggningar och konfigurationshubbar större än 1 000 m².

63 000
Medarbetare

>70
Länder

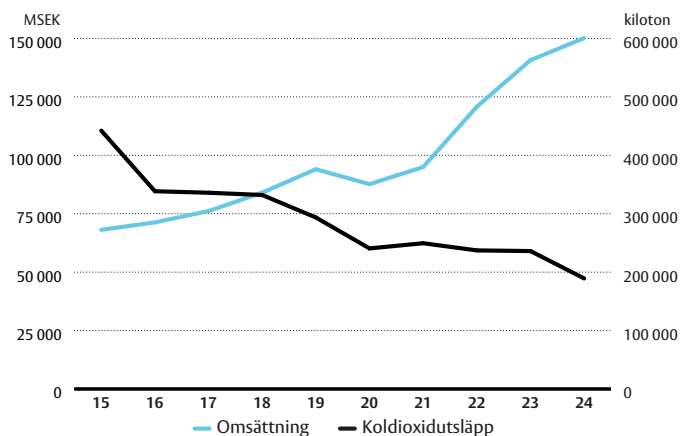
195
FoU-anläggningar



Vår hållbarhetsresa

Hållbarhet är integrerat i allt vi gör och en drivkraft genom hela vår värdekedja. Genom att erbjuda fler hållbara produkter, minska vår miljöpåverkan och tillhandahålla en säker och hälsosam arbetsplats, bidrar vi till att skapa en bättre värld samtidigt som vi ökar försäljningen och optimerar vår verksamhet.

Omsättning (MSEK) och koldioxidutsläpp (kiloton) 2015–2024



2007

1:a hållbarhetsprogrammet

Det första hållbarhetsprogrammet och vår första årliga hållbarhetsredovisning lanserades 2007. Programmet fokuserade på kvalitets- och miljöstyrning, med införande av strukturer som möjliggör ständiga förbättringar av hållbarhetsprestandan i den dagliga verksamheten.



2010

2:a hållbarhetsprogrammet

Det andra hållbarhetsprogrammet för 2010–2015 med mätbara mål för vattenförbrukning, energieffektivitet, växthusgasutsläpp, kemikaliehantering och arbetsmiljö.



2015

3:e hållbarhetsprogrammet

Det tredje hållbarhetsprogrammet för perioden 2015–2020 med mer ambitiösa mål. Här ingår även leverantörsrevisioner med fokus på lågkostnadsländer.



2016

Hållbarhetskompass

Hållbarhetskompassen implementerades i våra produktutvecklingsprocesser.



2020

Vetenskapligt baserade mål

Vi åtog oss att uppfylla vetenskapligt baserade mål.

4:e hållbarhetsprogrammet

Det fjärde hållbarhetsprogrammet med mål fram till 2025. Programmet fokuserar på de mest väsentliga områdena, för att säkerställa att vi har störst inverkan där det behövs mest.



2025

Nästa hållbarhetsprogram

Vårt nästa hållbarhetsprogram med mål fram till 2030 lanseras under 2025.



2030

Vetenskapligt baserade mål

ASSA ABLOY har fastställt vetenskapligt baserade mål för att begränsa den globala uppvärmningen till högst 1,5°C genom att halvera utsläppen till 2030.



2050

Nettonollutsläpp

ASSA ABLOY har som mål att uppnå nettonollutsläpp senast 2050.



ASSA ABLOY i din vardag

Miljarder människor över hela världen kommer dagligen i kontakt med våra produkter. Vi tillhandahåller lösningar från skalskydd till invändig säkerhet. Du hittar våra produkter och lösningar i hemmet, på jobbet, i skolan och när du handlar eller reser. Vissa produkter är synliga, som nycklar, lås och dörrar, medan andra är inbyggda i lösningar för säker identifiering och mobil access.

Företag

- 1 Våra pollare, högsäkerhetsstaket och andra säkerhetsspärrar skyddar fotgängare från motorfordon i en byggnads yttre skalskydd. De finns i fasta, flyttbara och infällbara modeller och kan integreras sömlöst i säkerhets- och larmsystem.
- 2 Vi erbjuder automatiska skjutdörrar och karusell-dörrar som är särskilt lämpade för entréer och inomhuspartier med ett stort flöde av människor, så att man kan gå in i byggnader utan att behöva öppna några dörrar manuellt.
- 3 Vi erbjuder ett komplett utbud av tjänster för underhåll och uppgradering av automatiska entréer och dockningsstationer som bidrar till en smidigare kundupplevelse.
- 4 På in- eller utsidan av byggnaden arbetar elektromekaniska lås och annan hårdvara, som exempelvis säkerhetsklassade dörrar, karmar och leveransskåp, tillsammans med system för fysisk accesskontroll (inklusive läsare och styrenheter), för att hantera åtkomst och paketleveranser. Vi har också system och lösningar för säkert utfärdande och hantering av identiteter med specifika säkerhetskrav, till exempel ID-kort för personal.
- 5 Vi erbjuder mobila nycklar och system för fysisk accesskontroll, inklusive läsare och styrenheter, för effektiv åtkomsthantering i byggnader.

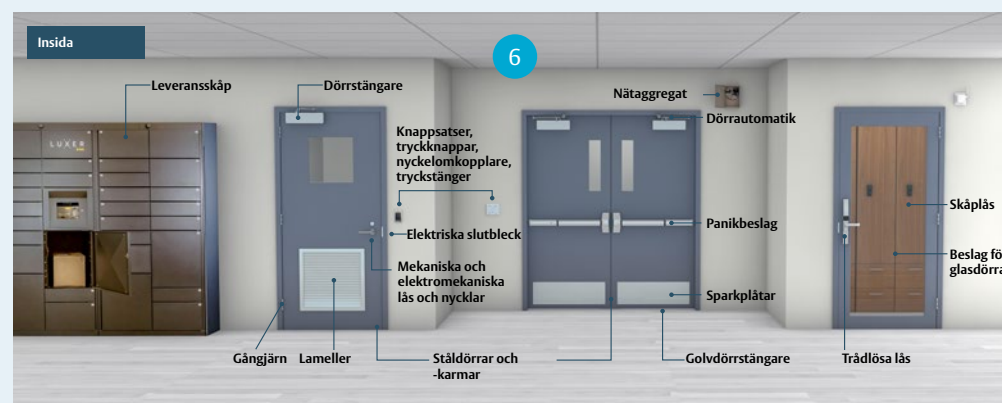
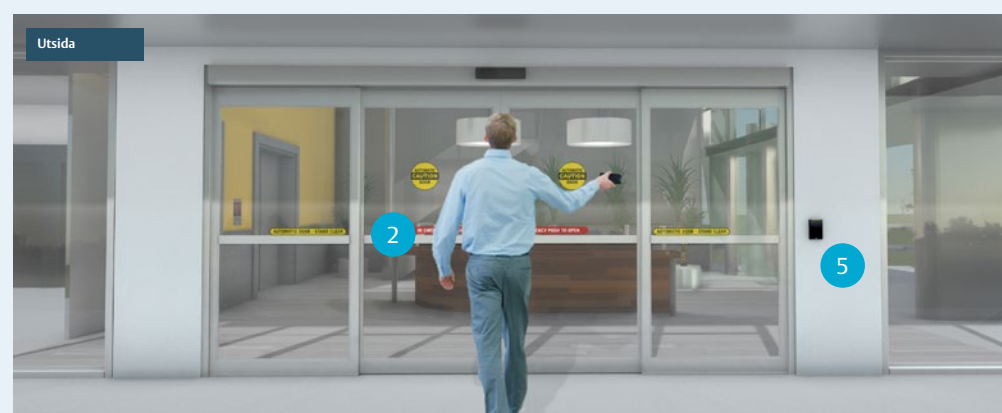
Flerfamiljshus

- 6 Vi tillhandahåller kompletta lösningar för flerfamiljshus, alltifrån mekaniska lås till avancerade, skräddarsydda accesssystem och garageportar. Våra digitala dörrlås kan enkelt öppnas med en kod eller mobilapp. Appen möjliggör smidig fjärrstyrning för att släppa in behöriga besökare.

Hotell/butik

- 7 Vi tillhandahåller kompletta accesslösningar för butikslokaler och hotell. Vårt erbjudande för hotellbranschen omfattar mobila accesslösningar, accesssystem, lösningar för personalsäkerhet, kassaskåp för hotellrum och energistyrningssystem.
- 8 Med våra mobila accesslösningar kan hotellgäster boka rum direkt via en smart mobiltelefon. Genom säker Seos-teknologi skickas en digital nyckel till gästens mobiltelefon, så att gästen kan gå direkt till rummet och låsa upp dörren utan att behöva köa i receptionen.
- 9 Våra karuselldörrar skapar rymliga och välkomnande entréer och är idealiska för utrymmen där klimatkontroll är prioriterad. De har avancerad sensorteknik som säkerställer smidig funktion, ett säkert flöde av människor och förbättrad separation av inomhus- och utomhusklimat. Dessutom kompletteras de med sidodörrar för ökad tillgänglighet och snabbare utrymning.
- 10 Vi erbjuder säkra garageportar som enkelt kan anslutas till byggnadens befintliga accesssystem.

ASSA ABLOY erbjuder även accesslösningar med olika typer av mekanisk och digital teknik för kunder inom äldreboende, bygg- och anläggning, arenor och evenemang, datacenters, kritisk infrastruktur, säkerhetsmyndigheter och andra segment.



ASSA ABLOY
i din vardag

Next DC S3 Data Centre, Sydney

Den snabba tekniska utvecklingen har gjort datacenter till en megatrend inom byggbranschen, både i Australien och i de flesta andra länder. NEXT DC är Australiens största ägare/operatör av datacenter, och ASSA ABLOYS produkter har installerats i deras nya anläggning S3 Data Centre.

F Vad var utmaningen med det här projektet?

S – Den största utmaningen med låsen och beslagen var att de skulle hålla under själva byggfasen av projektet för att sedan fortsätta fungera under byggnadens hela livslängd. När det gäller de elektroniska accesslösningarna var en av utmaningarna under etapp två att upprätthålla verksamheten i byggnadens första del medan man slutförde arbetet med att bygga och installera utrustning i den andra delen. Vissa av högsäkerhetslåsen i projektet är unika för ASSA ABLOY – ingen annan i Australien har lås med så hög säkerhetsnivå.

F Varför valde ni att samarbeta med ASSA ABLOY?

S – När vi specificerar produkter som de ASSA ABLOY levererade till det här projektet, måste vi först och främst veta att produkterna kommer att fungera. Vi valde ASSA ABLOY för att deras produkter är säkra, tåliga och tillförlitliga.

En annan anledning till att ASSA ABLOY är vårt förstaval, är den kunskap och rådgivning de delar med sig av. Vår kontakt på ASSA ABLOY har över 25 års branschfarenhet och kan allt om vilka produkter som uppfyller varje enskilt behov i våra projekt.

F Skulle du rekommendera andra att välja ASSA ABLOY?

S – Ja, absolut. När säkerheten har högsta prioritet vet vi att ASSA ABLOY är den ledande leverantören med unika produkter som ingen annan kan matcha. Ett exempel är deras elektriska högsäkerhetslås som används i många projekt med höga krav på säkerheten, såsom militäranläggningar och datacenters.

F Hur bidrog ASSA ABLOY till att lösa utmaningen?

S – Under byggprojektet kunde den elektroniska accesskontrollen anpassas på distans för att tillgodose behoven för de 350 arbetarna på plats, utan att kompromissa med den säkerhet, tillförlitlighet eller flexibilitet som krävdes för att skilja byggarbetsplatsen från övrig verksamhet. Resultatet blev ett robust och tillförlitligt system som uppfyller säkerhetsbehoven på lång sikt. Med ASSA ABLOYS produkter i dörrarna vet vi att det inte finns något bättre alternativ.

PROJEKTFAKTA

Projekt: Next DC S3 Data Centre, Sydney, Australien.

Produkter och lösningar från ASSA ABLOY:

Lockwood elektriska och mekaniska instickslås, elektriska slutbleck, dörrstängare och dörrbeslag i mässing.

”

Med ASSA ABLOYS produkter i dörrarna vet vi att det inte finns något bättre alternativ.

GERARD PAGE, ARKITEKTURCHEF, GREENBOX

Hur vi skapar värde

Våra resurser

63 000

medarbetare i över 70 länder. Vi är globala och unikt lokala

4 100

medarbetare som arbetar med forskning och utveckling av våra hållbara innovationer

>200

starka varumärken och en diversifierad produktportfölj

~10 500

patent

200

effektiva produktions- och monteringsanläggningar

~50 000

leverantörer av direktmaterial och indirekta tjänster. Vi har strategiska och kostnadseffektiva leverantörer

107 mdr SEK

i eget kapital

Vår affärsmodell och hur vi arbetar

Vi har en global verksamhet med en decentraliserad affärsmodell, vilket gör att vi snabbt och effektivt kan leverera lokala accesslösningar som uppfyller kundernas krav och lokala standarder. Vi har en unik lokal närvaro på över 1 000 platser och tillverkar och säljer våra produkter och lösningar via återförsäljare i flera kanaler.

Våra över 4 100 produktutvecklare gör oss till en ledande aktör med branschens mest innovativa accesslösningar. Att förvärva relevanta

bolag är en viktig drivkraft för ökad tillväxt, som även bidrar till vår innovation och marknadsnärvaro. Vi använder en flervarumärkesstrategi för att utnyttja våra globala och lokala styrkor och nå ut till olika marknads- och kundsegment. Vi arbetar lokalt med vår strategi (sid. 24), som hjälper oss att uppfylla vår vision om att vara en världsledande leverantör av innovativa accesslösningar.

Finansiella mål

10%

tillväxt/konjunkturcykel

16–17%

EBIT/konjunkturcykel

Prioriteringar

Drivkrafter för tillväxt

- Aktivt upgradera den installerade basen
- Öka försäljningen inom service
- Generera mer återkommande intäkter
- Växa på tillväxtmarknader
- Effektiv prissättningsstrategi
- Fortsätta med framgångsrika förvärv

Förutsättningar för tillväxt

- Konsolidera verksamheten och fokus på värdeskapande
- Optimera logistiken
- Minska produktkostnaderna

Strategiska målsättningar

Tillväxt genom kundrelevans

Produktledarskap genom innovation

Kostnadseffektivitet i allt vi gör

Utveckling genom våra medarbetare



Hållbarhet

Hållbarhet är en del av allt vi gör genom hela ASSA ABLOYs värdekedja.



Handlingskraft
Vi litar på varandra



Innovation
Vi vågar förändra



Integritet
Vi står upp för vad som är rätt

Tillsammans vägleds vi av våra värderingar och förhållningssätt

Värdeskapande för intressenter 2024

En öppnare värld

Ägare och investerare

- Utdelning och värdeökning

Leverantörer och partners

- Teknisk utveckling
- Stabil partner

Medarbetare

- Professionell utveckling
- Säker och stabil arbetsplats
- Inkluderande arbetsplats med lika möjligheter

Samhälle

- Ökad säkerhet och trygghet
- Minskad miljöpåverkan
- Betalda skatter och arbetstillfällen

Kunder

- Ökad säkerhet och konkurrenskraft för våra kunder
- Hållbara produkter med miljövarudeklarationer

Vårt erbjudande

Vårt mål är att erbjuda **säkerhet, trygghet och bekvämlighet**. Vi erbjuder ett **komplett sortiment av unika och innovativa accesslösningar**.

25%

Mekaniska lås

30%

Elektromekaniska produkter

15%

Säkerhetsdörrar och beslag

30%

Entréautomatik

Medarbetarna skapar framgången

Med en decentraliserad organisation och 63 000 medarbetare i över 70 länder, uppmuntrar vi till självständiga beslut samtidigt som vi utnyttjar vår storlek genom att samarbeta och realisera synergier. Det möjliggör flexibilitet och skalfördelar. Vi är engagerade i våra medarbetare, med vetskapen om att när de växer och utvecklas gör vi det också.

Våra medarbetare är vår viktigaste tillgång. Vår samlade expertis är drivkraften bakom våra innovativa lösningar och vår kontinuerliga tillväxt. Vi har verksamhet i olika regioner och en decentraliserad organisation med en mix av lokala produkter och centrala plattformar. Vi uppmuntrar till samarbete för att optimera och utnyttja vår kompetens, utbyta erfarenheter och arbeta med innovation över divisionsgränserna så att vi kan erbjuda kunderna världens bästa accesslösningar. En stark gemensam kultur är en förutsättning för framgångsrikt samarbete. Därför har vi utvecklat "Together we", ett program som definierar vår gemensamma kultur, baserat på våra värderingar: handlingskraft, innovation och integritet. "Together we" fungerar som en kompass för vår mångfacetterade och globala personalstyrka, så att vi utvecklas åt samma håll.

Det är viktigt att våra medarbetare känner sig trygga på jobbet. Vårt program för hälsa och säkerhet är en viktig del i vår strävan att erbjuda en trygg och produktiv arbetsplats. Detta initiativ ska se till att alla våra arbetsplatser uppfyller högsta möjliga säkerhetsstandarder, för att skydda vår mest värdefulla tillgång – våra medarbetare. Genom omfattande utbildning, proaktiva förbättringar samt fokus på kultur och beteende strävar vi efter att skapa en arbetsmiljö som är så säker som möjligt.

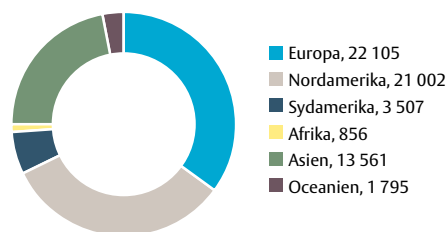
Dessutom främjar vi en kultur där människor känner sig delaktiga och kan utvecklas inom ASSA ABLOY. Vi har fantastiska medarbetare, och därför har vi också ett starkt fokus på intern rörlighet och personliga utvecklingsmöjligheter. Att behålla och utveckla kom-

petent personal är en förutsättning för vår framtida tillväxt och framgång.

Integrationen av våra förvärv är ett exempel på hur vi fokuserar på självständighet och handlingskraft. Nyckeln till ett framgångsrikt förvärv är att de nya medarbetarna känner sig välkomna och delaktiga. Många av grundarna till bolagen vi förvärfvar fortsätter sin resa in om ASSA ABLOY, vilket vi är väldigt stolta över. Genom hela integrationsprocessen uppmuntrar vi våra nya kollegor att fortsätta sitt framgångsrika arbete med befintliga produkter och kunder. Vårt mål är att ge dem handlingskraft genom investeringar och skalfördelar samt erbjuda ett större nätverk och nya karriärmöjligheter. Det ger medarbetarna chansen att växa och utvecklas i arbetet.

Därmed kan vi maximera koncernens prestanda och räckvidd och se till att våra medarbetare känner sig delaktiga, motiverade och engagerade. Vår strategi är att förbättra våra resultat genom att bygga upp en kundfokuserad, motståndskraftig, innovativ och ansvarsfull organisation för att nå framgång på lång sikt.

Medelantal anställda per region



Richardo Thompson är ytbehandlare och Stewart Thompson är pressoperatör och har båda arbetat på vår Sargent-fabrik i New Haven, Connecticut, sedan 1988.

+27%

interna ansökningar
per ledig tjänst jämfört
med 2022

29

nationaliteter i ledande
befattningar

29%

kvinnor i ledande
befattningar

Hållbarhet i allt vi gör

ASSA ABLOY leder branschen mot en mer hållbar framtid. Genom att prioritera hållbarhet kan vi sänka kostnaderna, minska riskerna och utveckla innovativa, hållbara produkter och lösningar, vilket gör oss mer relevanta för våra kunder. Hållbarhet är viktigt för vår långsiktiga framgång och lönsamhet.

Vi är nu inne på vårt fjärde hållbarhetsprogram och gör stora framsteg mot våra mål för 2020–2025 när det gäller vattenförbrukning, energieffektivitet, koldioxidutsläpp, kemikaliehantering, arbetsmiljö och leverantörsrevisioner. Samtidigt som det nuvarande programmet är på väg att slutföras till 2025, pågår arbetet med att utveckla vårt femte hållbarhetsprogram till 2030, där vi kommer att höja ambitionsnivån ytterligare. Dessa program kompletterar vårt långsiktiga klimatrelaterade åtagande att uppfylla vetenskapligt baserade mål.

Vår väg till att minska utsläppen i Scope 1 & 2

För utsläpp inom den egna verksamheten har vi en fyrdelad strategi som kontinuerligt implementeras i alla divisioner, affärsenheter och fabriker (se sidan 85). Den här metoden fastställer och illustrerar de viktigaste stegen vi måste ta för att minska växthusgasutsläppen i Scope 1 & 2 med 50% senast 2030, jämfört med basåret 2019. Genom att tillämpa denna enhetliga strategi i hela ASSA ABLOY och övervaka framstegen kvartalsvis, kan vi se till att vi är på rätt väg för att uppfylla våra klimatmål.

Vår väg till att minska utsläppen i Scope 3

Växthusgasutsläpp i Scope 3 utgör cirka 96% av våra totala utsläpp. Över 70% av våra Scope 3-utsläpp sker uppströms i leveranskedjan och kommer från inköpta varor och material. Under året har vi fortsatt arbetet med våra åtgärdsplaner för att sänka våra utsläpp i Scope 3 i absoluta termer med 28% jämfört med basåret 2019.

ASSA ABLOYs vetenskapligt baserade mål

Scope 1 & 2

–50%
till 2030

Scope 3

–28%
till 2030

→ LÄS MER PÅ SIDORNA 85–89

Förändring 2024 jämfört med 2023

–20%

Minskade CO₂-utsläpp
i Scope 1 & 2

0%

Minskad
skadefrekvens

–10%

Minskad
vattenintensitet

–10%

Minskad
energiintensitet

+45%

Ökad specifikations-
försäljning av hållbara
lösningar i EMEA

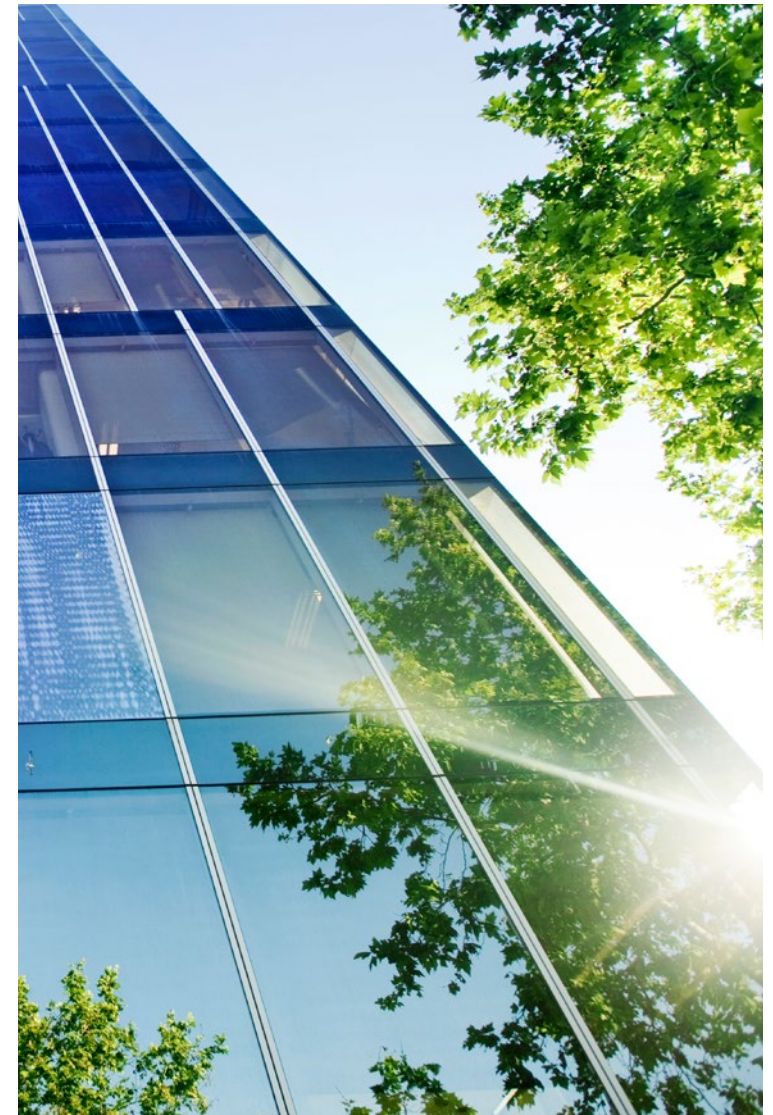
2024

267

Miljövaru-
deklarationer

701

Hållbarhetsrevisioner
av leverantörer



30 år av innovation och tillväxt

ASSA ABLOY
30 år!

SE MER PÅ BAKSIDAN

ASSA ABLOY

The World's Leading Lock Group

ASSA ABLOY

Världsledande inom lås- och dörrlösningar

En tydlig och konsekvent strategi har varit en hörnsten i ASSA ABLOYs resa från ett regionalt låsföretag grundat 1994 till världsledaren inom accesslösningar.



1881

August Stenman grundade ASSA

August Stenman grundade företaget som i slutet av 1800-talet skulle komma att bli känt som ASSA. Stenman var en pionjär när det gäller automatisering och en ivrig förespråkare när det gäller att anställa fler kvinnor och erbjuda bättre arbetsförhållanden för medarbetarna.

Stenman och Henriksson gav vår koncern dess namn. De är två av många entreprenörer som har bidragit till ASSA ABLOYs framgång.



1921

Emil Henriksson grundade Abloy.

Emil Henriksson, en ung finländare med ett brinnande intresse för precisionsteknik, uppfann den revolutionerande skivcylindern. Företaget han grundade fick namnet Abloy.

Fas 1 1994–2004

Sammanslagningen mellan ASSA och Abloy 1994 förde samman människor med djupa kunskaper om låsmarknaden. Våra första tio år präglades av snabb tillväxt och konsolidering. Vi förvärvade starka, ledande företag och varumärken på många marknader. Vi byggde "världens ledande låskoncern".

1994

1994 slogs ASSA och Abloy samman. ASSA ABLOYs B-aktie noterades på Stockholmsbörsen den 8 november 1994 till kursen 1,82 SEK.

ASSA ABLOY

SARGENT

1996 förvärvades American Essex, med Sargent och flera andra varumärken.



1999 etablerade vi oss på den australiska marknaden i och med förvärvet av Lockwood.

besam

2002 adderade vi automatiska dörrar till vårt produkt-sortiment genom förvärvet av Besam.

2004

2000 förvärvades Yale. ASSA ABLOY blev dubbelt så stort och världens ledande låskoncern nästan över en natt.



2000 lanserades CLIQ, ett säkert lås-system med programmerbara nycklar och cylindrar.



2000 förvärvade vi HID, en världsledande leverantör av identifieringsteknologi för accesskontroll.



Fas 2 2005–2018

I nästa fas fortsatte vi att växa organiskt och genom förvärv. Under denna fas arbetade vi med att kombinera våra produkter och lösningar för att erbjuda kunderna kompletta dörröppningslösningar som sömlöst integrerades i byggnader. Vi blev "världsledande inom lås- och dörrlösningar".



2008 lanserades Aperio, en ny teknik utvecklad som ett komplement till befintliga elektroniska accesssystem.

Crawford

2011 förstärkte vi vårt erbjudande inom industriportar, dockningssystem och garageportar genom förvärvet av Crawford. Vi är nu en leverantör av kompletta lösningar för entréautomatik.

2014

2007 förvärvades iRevo, en stor aktör inom digitala lås i Sydkorea.



2007 lanserade vi vårt första hållbarhetsprogram.



2010 kunde hotellgäster för första gången få sina nycklar och låsa upp dörren till sina rum via telefonen.



2013 förvärvades Ameristar, en ledande amerikansk tillverkare av områdesskydd som högsäkerhetsstängsel och -grindar.

AMERISTAR

2012 lanserades Seos, världens första kommersiella ekosystem för digitala nycklar.

SEOS

Vår framgångsrika resa fortsätter!

ASSA ABLOY

Världsledande inom accesslösningar

Fas 3 2018–



2009–2017

Expansion på tillväxtmarknader genom förvärv av stora aktörer i flera geografiska områden: PanPan, Kinas största tillverkare av högsäkerhetsdörrar i stål 2009; Mercor i Polen 2013; ODIS i Chile 2014; Papaiz och Udinese i Brasilien 2015; SMI i Indien och LOB i Polen 2017.

Vi hjälper dagligen miljarder människor att uppleva en öppnare värld genom innovationer som möjliggör trygga, säkra och bekväma accesslösningar för såväl fysiska som digitala platser. Vi förvaltar vårt arv och utnyttjar vår gemensamma styrka och expertis för att fortsätta utveckla banbrytande lösningar som gör världen tryggare, säkrare och mer tillgänglig. Idag är vi "världsledande inom accesslösningar".

2019 förvärvade vi LUX-IDent, en ledande leverantör av RFID-teknik (Radio Frequency Identification).



2019 lanserade vi kampanjen "Together we", med koncernstrategin "Together we grow" och koncernidentiteten "Together we are".



2019 fick HID-kompatibla student-ID-kort stöd för Apple Wallet, följt av hotellnycklar 2021 och personalbrickor 2022.



2022 förvärvade vi Arran Isle, en ledande tillverkare och distributör av beslag för dörrar och fönster i Storbritannien och Irland.

2024 förvärvade vi SKIDATA, en internationell ledande leverantör av lösningar för accesskontroll.

2018



2017 förvärvade vi Mercury Security, vilket stärkte vår position avsevärt inom fysisk accesskontroll genom att HID:s sortiment utökades med fler styrenheter.



2018 var ASSA ABLOY för fjärde gången med på Forbes lista över världens 100 mest innovativa företag.

2018 förvärvade vi PhoniRo och etablerade oss därmed inom ett nytt segment med digital nyckelhantering och larmlösningar för äldreomsorgen.

2019 förvärvade vi Luxer One, en ledande amerikansk leverantör av paketskåp.



2020 förvärvade vi agta record, en ledande tillverkare av system för entréautomatik.



2020 förvärvade vi Olimpia, ett ledande varumärke inom glasbeslag och -tillbehör i Latinamerika och Karibien.



2020 åtog vi oss att uppfylla vetenskapligt baserade mål och lanserade vårt fjärde hållbarhetsprogram.



2024



2023 förvärvade vi HHI, en ledande leverantör av säkerhetsprodukter och dörrbeslag inom det nordamerikanska bostadssegmentet.

2023 förvärvade vi Evolis, en ledande fransk tillverkare av skrivare för ID-kort och kringprodukter.

Starkt värdeskapande

1994

2024

3,6 mdr

omsättning, SEK

150 mdr

omsättning, SEK

4,3%

Rörelsemarginal

16,2%

Rörelsemarginal

4 700

medarbetare

63 000

medarbetare



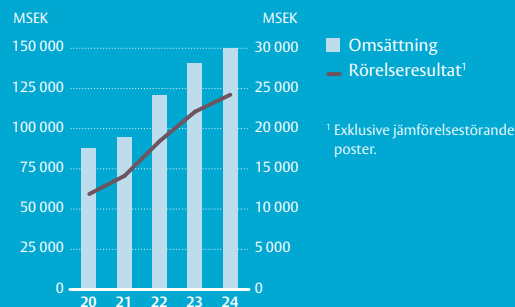
ASSA ABLOY 30 år!

Se mer på baksidan.

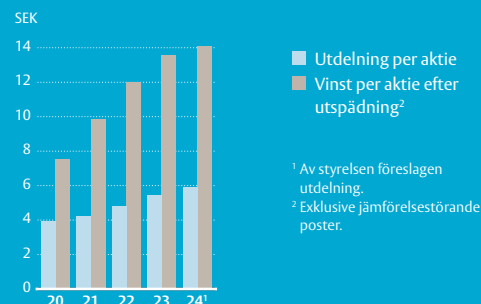
ASSA ABLOY som investering

ASSA ABLOY bildades 1994 och är idag världsledande inom accesslösningar. Vi skapar betydande värde för kunder och aktieägare, genom att ständigt optimera vår produktion och utveckla nya, innovativa produkter som tillgodoser kundernas behov och efterfrågan.

Omsättning och rörelseresultat



Utdelning och vinst per aktie



+164%

ökad försäljning
under 10 år

+143%

ökad vinst per aktie
under 10 år

**41 mdr
SEK**

utdelning de
senaste 10 åren

Hur vi skapar värde för kunder och aktieägare

1

Vi verkar i en **gynnsam bransch** med starka underliggande trender

Inom den globala branschen för accesslösningar, som är under ständig utveckling och som vi estimerar till över 100 miljarder USD årligen, finns det starka underliggande trender som skapar en långsiktig efterfrågan på våra produkter och lösningar. Efterfrågan på trygga och säkra accesslösningar ökar ständigt, drivet av ökande säkerhetshot, åtgärder för allmänhetens säkerhet, striktare lagstiftning, demografiska förändringar och ökat fokus på hållbarhet. Den pågående övergången till elektromekaniska och digitala accesslösningar skapar möjligheter att utveckla nya, bekväma accesslösningar och skapar möjligheter för återkommande intäkter.

→ LÄS MER PÅ SIDORNA 20–21

2

Vår **ledande position** inom denna bransch är en avgörande faktor

Vår ledande position inom branschen, med världens största installerade bas av produkter och lösningar, och vår strävan efter att leverera bästa möjliga kundupplevelse ger oss många konkurrensfördelar. Vi har branschens största innovationsresurser, omfattande kunskaper om lås och accesslösningar, bra relationer med våra kunder och återförsäljare samt välkända varumärken. Detta hjälper oss att leda övergången till elektromekaniska produkter och lösningar. Eftermarknaden står för ungefär två tredjedelar av vår försäljning, vilket ger oss motståndskraft över konjunkturcykler.

→ LÄS MER PÅ SIDORNA 22–23

3

En väl beprövad strategi som har skapat **kontinuerlig, lönsam tillväxt**

ASSA ABLOY har en väl beprövad strategi som ger våra medarbetare vägledning och stöd. Den gör att vi kan ta tillvara på möjligheterna som följer med att vara ledande inom en gynnsam bransch. Vår strategi har hjälpt oss att uppnå kontinuerlig, lönsam tillväxt. Vår valutajusterade omsättning har ökat med nästan 9% årligen de senaste 15 åren och vår justerade rörelsemarginal har under samma period varit stabil på cirka 16%. Vår strategi omfattar nio prioriteringar som hjälper oss att fortsätta skapa lönsam tillväxt i enlighet med våra finansiella mål.

→ LÄS MER PÅ SIDORNA 24–28

Trender som driver vår bransch

Inom säkerhetsbranschen finns det starka underliggande trender som skapar en långsiktig efterfrågan på våra produkter. Behovet av trygghet och säkerhet är en grundläggande drivkraft för detta, och ytterligare möjligheter skapas genom kundernas behov av bekväma och effektiva accesslösningar samt ett allt större fokus på byggnaders energieffektivitet. Dessa förväntas vara viktiga drivkrafter inom vår bransch för en kontinuerlig och lönsam tillväxt under en överskådlig framtid.

Marknadsöversikt

Vi estimerar att den globala branschen för accesslösningar värderas till över 100 miljarder USD årligen. Tillväxten inom branschen har traditionellt sett varit stabil, med en stor och stabil eftermarknad, drivet av säkra och innovativa accesslösningar med fokus på bekvämlighet och förbättrad hållbarhetsprestanda i byggnader.

Människor har alltid haft ett behov av att skydda sig. I och med att det sociala skydds nätet har utvecklats har även accesslösningarna utvecklats och anpassats efter de unika kraven på olika lokala marknader. Det har resulterat i en mängd lokala standarder, vilket i sin tur har lett till en fragmenterad marknad – framför allt i tillväxtländerna. ASSA ABLOY är världens största leverantör av accesslösningar, men på grund av marknadsfragmentering är vår globala marknadsandel fortfarande liten, vilket innebär att vi har stor tillväxtpotential.

Tillväxttrender

Det finns många gynnsamma trender som ökar efterfrågan på accesslösningar, med det grundläggande behovet av trygghet och säkerhet som den främsta underliggande drivkraften. Digitalisering innebär att vi kan erbjuda kunderna ännu smidigare lösningar samt utöka vårt servicebaserade erbjudande. Dessutom ökar efterfrågan på mer hållbara och motståndskraftiga produkter till följd av den starka tillväxten inom hållbara byggnader och stadsmiljöer runt om i världen.

Behov av trygghet och säkerhet

Efterfrågan på trygga och säkra accesslösningar ökar ständigt, vilket främst beror på fyra viktiga frågor.

Allt större säkerhetshot – den ökande förekomsten av säkerhetshot skapar ett allt större behov av säkerhetsåtgärder för att skydda byggnader och deras användare.

Åtgärder för allmänhetens säkerhet – nödsituationer, naturkatastrofer och andra kriser har ökat vikten av att vidta effektiva åtgärder för fysisk säkerhet i offentliga byggnader.

Striktare lagstiftning – efterlevnad av regler beträffande accesssystem, övervakning och krisberedskap ökar efterfrågan på kraftfulla fysiska säkerhetslösningar.

Förändrad arbetsmiljö – utvecklingen mot mer distansarbete och flexibla arbetsplatser har ökat behovet av säkerhetslösningar anpassade för olika krav på access och närvaro.

ASSA ABLOYs svar:

ASSA ABLOY tillhandahåller toppmoderna produkter och tjänster relaterade till dörröppningar, entréautomatik och säker identifiering med fokus på kundernas trygghet och säkerhet. Vårt erbjudande hjälper människor att uppleva en säkrare och öppnare värld.

Människors rörlighet och demografiska förändringar

Ökad rörlighet och förändrade demografiska strukturer leder till en allt större efterfrågan på byggnader och accesslösningar. Man uppskattar till exempel att 75% av de byggnader som kommer att behövas 2050 inte har byggts än. Urbanisering sker runtom i världen och FN räknar med att stadsbefolkningen kommer att öka med 2,5 miljarder fram till år 2050. Utvecklingen är särskilt tydlig på tillväxtmarknaderna, där ett ökat behov av bostäder, arbetsplatser och kommersiella byggnader driver efterfrågan på accesslösningar. Samtidigt ser vi en tendens till utflyttning från städerna i vissa utvecklade länder. Det skapar ett behov av nya bostäder och kommersiella byggnader även i landsbygdsområden. Andra demografiska trender som genererar efterfrågan på våra produkter och lösningar är en åldrande befolkning, migration, nästa generations intåg på bostadsmarknaden och övergången till smartare städer.

ASSA ABLOYs svar:

Ökad rörlighet är en viktig tillväxtfaktor när det gäller accesslösningar. Med våra lokala organisationer och vår goda lokalkännedom kan vi vara flexibla och satsa aktivt på marknader och accesslösningar där vi ser ökad rörlighet och demografiska förändringar. En åldrande befolkning ökar tillväxten i vårt segment Senior Care, medan nästa generations intåg på bostadsmarknaden driver på digitaliseringen av bostäder och efterfrågan på elektromekaniska lösningar.



Digitalisering och nya teknologier

Den snabba utvecklingen av digitala lösningar fortsätter i alla delar av samhället, vilket ökar behovet av accesslösningar med ny teknik. Vi ser en fortsatt övergång till fler elektromekaniska produkter, vilket skapar möjligheter att utveckla nya, säkra och smidiga accesslösningar samtidigt som det genererar återkommande intäkter. Vi ser också att det utvecklas nya affärsmodeller, som exempelvis delningsekonomi, XaaS (Everything as a Service) och ekosystem, vilket skapar ökade möjligheter för våra produkter.

ASSA ABLOYs svar:

Vår starka FoU-organisation gör att vi ligger i framkant i utvecklingen av nya lösningar för att möta de ständigt föränderliga behoven av trygga och säkra accesslösningar. Försäljningen av våra elektromekaniska produkter och lösningar i de regionala divisionerna har haft en genomsnittlig årlig tillväxt på cirka 9% de senaste tio åren. För att kunna dra nytta av nya affärsmodeller investerar vi i strategiska produkter och lösningar samt ingår partnerskap med särskilt fokus på dessa nya affärsmodeller.



Hållbarhet

I takt med en växande oro för miljön, vill allt fler kunder ha hållbara produkter och lösningar. Det leder till en ökad efterfrågan på hållbara byggnader och accesssystem. Cirka 50% av alla nya kommersiella byggnader förväntas idag vara miljöcertifierade. Det ställs allt högre krav på transparens vad gäller produkternas och tillverkningens effekter på människor och miljö. Dessutom införs allt fler regler beträffande energisnåla byggnader och accesslösningar.

ASSA ABLOYs svar:

Vi utvecklar ständigt nya, innovativa produkter som hjälper kunderna att minska sin miljöpåverkan. Ett exempel på hur vi tillgodoser kundernas behov är genom att erbjuda miljövarudeklarationer. Miljövarudeklarationerna gör våra produkter mer attraktiva, eftersom de hjälper kunderna att få högre poäng i miljöcertifieringar. Vårt arbete med hållbarhet ger resultat, speciellt i Europa där efterfrågan på hållbara specifikationer har ökat med över 200% sedan 2020.



Lokala regler

Regelverken för accesslösningar skiljer sig mellan olika marknader. Dessa skillnader, i kombination med ständigt skiftande regler, standarder och krav, skapar en stor komplexitet i vår bransch.

ASSA ABLOYs svar:

Vi är en av få globala leverantörer av accesslösningar som kan möta de ständigt skiftande reglerna på lokala marknader. Vi har en stark lokal närvaro med lokal verksamhet och produktutveckling på både mogna marknader och tillväxtmarknader. Vår decentraliserade organisation med verksamhet i över 70 länder möjliggör snabba leveranser och svar på lokala kundbehov. Det skapar goda kundrelationer och ökar efterfrågan på våra produkter och tjänster.

”

Starka och långsiktiga underliggande trender främjar tillväxten inom branschen. På ASSA ABLOY utvecklar vi accesslösningar som gör livet enklare för våra kunder.

En ledande marknadsposition

Innovation, framgångsrika förvärv, den största installerade basen, unik lokal expertis och en strävan efter att leverera bästa möjliga kundupplevelse har gjort ASSA ABLOY till en global ledare inom accesslösningar. Tillsammans skapar dessa styrkor en stor konkurrensfördel som driver vår lönsamma tillväxt på lång sikt.

Marknadsledande position med starka kundrelationer

ASSA ABLOY har ett starkt globalt ledarskap och en unik lokal närvaro i över 70 länder. Vi har världens största installerade bas av lås- och accesslösningar samt omfattande kunskaper om dessa lösningar. Genom uppgraderingar och nya lösningar bibehåller vi denna position. Vi delar in våra kunder och slutanvändare i olika marknadssegment för att få större förståelse för deras unika behov och kunna erbjuda skräddarsydda produkter och lösningar. Institutionella och kommersiella kunder står för cirka två tredjedelar av vår totala försäljning och bostadsmarknaden för cirka en tredjedel. Smarta hemlösningar, som digitala lås, driver tillväxten inom bostadssektorn. Vår stora installerade bas är en viktig faktor i övergången till elektromekaniska produkter och lösningar.

Eftermarknaden står för två tredjedelar av vår försäljning och skapar stabil efterfrågan över en konjunkturcykel. Renoveringar, utbyten, uppgraderingar och service fortsätter att generera intäkter oavsett rådande ekonomiska klimat. Det minskar ASSA ABLOYs exponering för den cykliska efterfrågan som påverkar många andra företag och branscher.

Vi har en lång historia av starka relationer med återförsäljare och andra affärspartners, och samarbetar med de bästa globala och lokala aktörerna via vårt stora nätverk. Detta nätverk gör det möjligt för oss att snabbt nå ut till kunderna och distribuera våra produkter och lösningar med exceptionell effektivitet.

Globala och unikt lokala varumärken

Vi utvecklar produkter, tjänster och accesslösningar som hjälper människor att känna sig trygga och säkra. En stark varumärkesportfölj är avgörande för att behålla befintliga och attrahera nya kunder.

Vårt concern- och medarbetarvarumärke är ASSA ABLOY, som också är vårt ledande kommersiella varumärke. Dessutom har vi över 200 andra starka varumärken inom våra viktigaste verksamhetsområden och marknader, till exempel Yale, Kwikset och PanPan för

bostadsmarknaden, Vingcard i Hospitality-segmentet och HID inom identitets och accesslösningar.

Våra välkända lokala produktvarumärken i kombination med vårt globala, branschledande varumärke ASSA ABLOY gör det möjligt för oss att hålla oss nära kunderna och leverera den trygghet och pålitlighet som vi är kända för.

Våra varumärken har ett unikt värde på marknaden och vi har en effektiv process för att skydda varumärkenas integritet och immateriella rättigheter. Vi samarbetar med lokala och regionala myndigheter för att övervaka användningen av våra varumärken på global nivå. Dessa unika tillgångar hjälper oss att uppfylla vår vision om att vara en världsledande leverantör av innovativa accesslösningar som hjälper människor att känna sig trygga och säkra, så att de kan uppleva en öppnare värld.

Hållbar innovation säkerställer långsiktigt tillväxt

Faktorer som digitalisering, hållbarhet, ändrade lagkrav och nya kundbehov bidrar till förändringar inom branschen för accesslösningar. Dessa förändringar innebär möjligheter att skapa större värde för våra

”

Att arbeta med ASSA ABLOYs varumärken innebär ett starkt partnerskap. För oss är det viktigt att de ser långsiktigt på vår relation.

Citat från kundintervjuer 2024

kunder och därmed säkerställa hållbar tillväxt. För att lyckas med detta satsar vi på innovation.

Under 2024 investerade vi cirka 4% av våra intäkter i FoU. Det är en ökning med 2,2 miljarder SEK jämfört med 2020. Under samma period ökade vi antalet anställda inom FoU med över 1 300 personer.

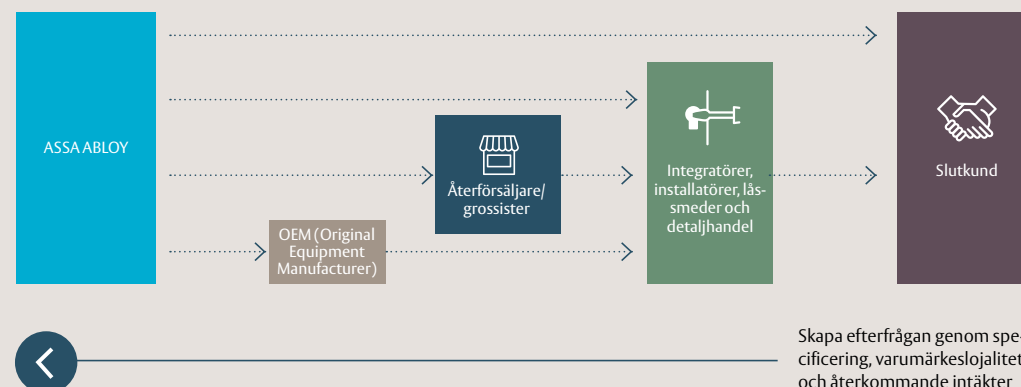
Vi använder teknologi för att säkerställa att vårt kunderbjudande är så relevant som möjligt, idag och i framtiden. Exempel på viktiga teknologier är energi-

Försäljningskanaler

För att skapa varumärkes- och kundlojalitet måste vi erbjuda en kundupplevelse i världsklass. Målet är att våra varumärken ska förbättra kundupplevelsen vid alla kontaktpunkter, och genom dedikerade resurser och investeringar vill vi öka förståelsen för kundernas köpresa och identifiera förbättringsmöjligheter. Vi har till exempel analyserat våra kunders e-handelsresa i Hospitality-segmentet för att se hur vi kan förbättra köpupplevelsen. Vi har också gjort fortsatta satsningar för att få bättre förståelse för B2C-kundresan, och dessa projekt skapar både nya affärsmöjligheter och produktidéer för varumärket Yale.

Vi har en kontinuerlig dialog med våra partners där vi ger och tar emot feedback. Denna kommunikation hjälper oss att fokusera på vad som är viktigast för kunderna, så att vi kan fortsätta vara en attraktiv affärspartner.

Skapa efterfrågan genom hantering av försäljningskanaler och återförsäljare





Yale Durus, som lanserades 2024, med både låshuset och batteriet förmonterat och dolt inuti dörrbladet.

snåla lösningar, hållbara material, trådlös uppkoppling, artificiell intelligens och biometri.

Vi har väletablerade processer för att fastställa vilka produkter vi ska utveckla och hur vi ska utveckla dem. Produktutveckling sker i nära samarbete med slutanvändare och kunder för att säkerställa att vi skapar relevanta produkter. Vår flexibla innovationsstrategi innebär att vi snabbt kan reagera på förändringar, arbeta effektivare, maximera värde och kundnytta.

Vi levererar banbrytande lösningar genom att uppmuntra medarbetarna att utforska nya möjligheter och snabbt lära oss av misstag för att få en högre potentiell avkastning. Vi har fortsatt att driva tillväxtprogram för att systematiskt identifiera och utveckla affärsmöjligheter utanför vår dagliga verksamhet med hjälp av en "fast track-strategi". I slutet av 2024 lanserades "ecoLOGIC" inom ramen för ett av dessa program. Det är en AI-baserad prenumerationstjänst för automatiska dörrar som bidrar till energibesparingar

genom att sammanställa data om dörren, vädret och flödet av människor för att optimera dörrens funktion och minimera tiden den står öppen i onödan. Med hjälp av AI-algoritmer kan en medelstor butik med entré ut mot gatan spara 14 000 kWh per år och minska slitaget på dörren med 2–7%. En annan fördel är förbättrad användarupplevelse, med ett behagligare inomhusklimat och mindre risk för att dörren stängs oväntat när en kund ska gå in eller ut.

Byggnader står för en stor del av världens koldioxidutsläpp och klimatförändringarna har skapat ett behov av cirkularitet och hållbara städer. Hållbara lösningar är därför en viktig del av vårt innovationsarbete. Hållbarhet ska integreras från grunden i våra lösningar, så att de är energieffektiva och cirkulära i alla aspekter av vår produktportfölj. På så sätt kan vi leda branschen, våra kunder, affärspartners och slutanvändare att ta steget mot en mer hållbar framtid. Vi minimerar miljöpåverkan och koldioxidavtrycket

för nya produkter, samtidigt som vi maximerar deras hållbara egenskaper som exempelvis energieffektivitet. Vår hållbarhetskompass visar vägen mot en livscykelinriktad strategi och synliggör hållbarhetsrelaterade konstruktionskriterier vid utvecklingen av nya produkter.

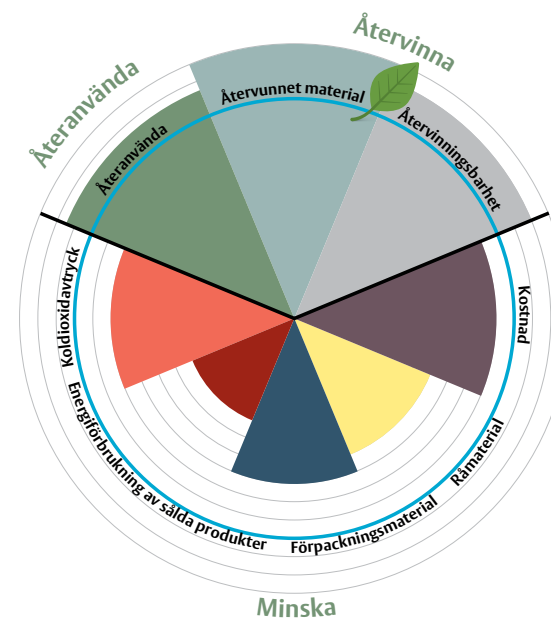
Vår globala räckvidd, branschens lokala karaktär, vårt breda sortiment och våra 195 FoU-anläggningar gör att vi kan maximera kundvärdet på alla marknader där vi är verksamma. Samtidigt utnyttjar vi koncernens storlek, vår breda expertis och vår organisation som underlättar samarbete över divisionsgränserna för att säkerställa att vi skapar synergier mellan olika lokala enheter och divisioner.

Vi förväntar oss att vissa investeringar ska ge ökade konkurrensfördelar på lång sikt, men ser även tydliga effekter på kort sikt. De senaste tre åren har vi lanserat

över 1 400 nya produkter, vi har registrerat 750 nya patent och 23% av omsättningen kom från produkter som lanserats under de tre senaste åren.

Ett exempel är det smarta låset Yale Durus, som lanserades 2024, där både låshuset och batteriet är förmonterade och dolda inuti dörrbladet. Låset syns varken från dörrens in- eller utsida, men har ändå alla funktioner som finns i våra övriga smarta lås, t.ex. trådlös uppkoppling, automatisk upplåsning och mobil access. Durus kan öppnas med en mekanisk nyckel, och eftersom det finns en mängd olika dörrhandtag att välja mellan är det perfekt om man vill ha en lösning som harmonierar med hemmets övriga inredning.

Produktledarskap är, och kommer att fortsätta vara, en viktig drivkraft för att säkerställa lönsam tillväxt på lång sikt.



ASSA ABLOYs Hållbarhetskompass

Vår hållbarhetskompass är integrerad i vår produktutvecklingsprocess. Vi har som mål att göra vår produktportfölj mer hållbar och konkurrenskraftig.

En väl beprövad strategi som skapar kontinuerlig, lönsam tillväxt

ASSA ABLOY har en stark ställning i en attraktiv bransch och en väl beprövad strategi. ASSA ABLOYs strategihus är vårt gemensamma strategiska ramverk. Det innehåller alla byggstenar för vår strategi och skapar en bra grund för att öka vår lönsamma tillväxt och skapa ytterligare värde för aktieägarna.





Vision och mission

Vår vision vägleder oss och beskriver vad vi vill uppnå som organisation – att vara den världsledande leverantören av innovativa accesslösningar som hjälper människor att känna sig trygga och säkra, så att de kan uppleva en öppnare värld.

Vår mission beskriver vår roll som företag, varför vi finns och hur vi vill agera gentemot våra viktigaste intressenter.

Finansiella mål

Våra finansiella mål är vad vi vill åstadkomma finansiellt över en konjunkturcykel. Vårt mål om en försäljningstillväxt på 10% per år bygger på 5% organisk tillväxt och 5% tillväxt genom förvärv. Vårt mål för rörelsemarginalen är 16–17%. På sidan 29 kan du se hur ASSA ABLOY skulle kunna se ut 2028 om vi når dessa mål.

Prioriteringar

Våra prioriteringar är de viktigaste värdeskapande aktiviteterna för oss som koncern. De är indelade i drivkrafter för tillväxt och förutsättningar för tillväxt. Våra prioriteringar beskrivs mer ingående på sidorna 26–28.

Strategiska målsättningar

Våra fyra strategiska målsättningar vägleder oss i vårt dagliga arbete. "Tillväxt genom kundrelevans" handlar om att förstå kundernas föränderliga behov, så att vi kan förse dem med de bästa tänkbara lösningarna. "Produktledarskap genom innovation" är en viktig

drivkraft för differentiering och organisk tillväxt.

"Kostnadseffektivitet i allt vi gör" är vårt ständiga fokus på hur vi kan förbättra vår kostnadseffektivitet för att möjliggöra ökade investeringar i innovation och framtida tillväxt. "Utveckling genom våra medarbetare" är vår mission om att vara en världsledande organisation där medarbetare lyckas.

Hållbarhet

Hållbarhet är integrerat i allt vi gör. För oss är hållbar utveckling en ständigt pågående förbättringsprocess som bygger på öppenhet och integritet. Som branschledare är det vårt ansvar att göra vad vi kan för att motverka klimatförändringar och säkerställa medarbetarnas hälsa och säkerhet.

Vårt åtagande att uppfylla vetenskapligt baserade mål visar att vi vill leda branschen och stärka vår konkurrenskraft ytterligare med hållbara produkter, lösningar och processer. För att öka tillväxten genom kundrelevans är det viktigt att vi hjälper kunderna att uppfylla sina hållbarhetsmål.

Värderingar och förhållningssätt

Våra grundläggande värderingar är handlingskraft, innovation och integritet. De förmedlar vad vi står för som organisation och utgör grunden för hur vi uppträder mot varandra och våra intressenter. Våra värderingar skapar en känsla av trygghet, tillit, gemenskap och samarbete. De inspirerar och vägleder oss i våra dagliga beslut, vilket skapar möjligheter för alla medarbetare att växa och utvecklas. Våra värderingar och förhållningssätt definieras i programmet "Together we".

Prioriteringar

Vi har nio prioriteringar som är drivkrafter och skapar förutsättning för vår lönsamma tillväxt.

➤ Drivkrafter för tillväxt

För att öka vår lönsamma tillväxt fokuserar vi på sex drivkrafter för tillväxt över hela organisationen. Dessa drivkrafter utgör grunden för vår tillväxt, effektivitet och hållbarhet.

Aktivt uppdatera den installerade basen

Den pågående övergången från mekaniska till elektromekaniska och digitala lösningar går allt snabbare på olika slutmarknader. Detta, i kombination med vår stora installerade bas, gör att vi kan erbjuda smidigare lösningar och öka vår lönsamma tillväxt ytterligare. Eftersom penetrationsgraden fortfarande är låg, är övergången till elektromekaniska lösningar fortfarande en långsiktig drivkraft för lönsam tillväxt. Vi bidrar aktivt till denna övergång genom att satsa på utveckling av våra elektromekaniska produkter och lösningar för att erbjuda kunderna mer flexibla och effektiva alternativ.

Övergången till elektromekaniska lösningar drivs främst av behovet av trygghet, säkerhet, men även av ökad effektivitet och bekvämlighet. Våra elektromekaniska lösningar erbjuder hög säkerhet, tack vare avancerade autentiseringsmetoder, unik krypteringsteknik, möjlighet till fjärrstyrning och -övervakning samt tillgång till loggar. Vi E2E-testar (end-to-end) alla våra nya lösningar med avseende på fysiska och digitala hot för att erbjuda kunderna högsta möjliga säkerhetsnivå. Våra lösningar ger dessutom fördelar som minskad energiförbrukning och ökad bekvämlighet och flexibilitet.

Med anledning av den ökade efterfrågan på energisnåla lösningar ökar vi satsningarna på avancerad teknik som energiutvinning och energistyrning för att minska eller eliminera behovet av batterier och därmed förbättra såväl kundupplevelsen som hållbarheten.

Dessutom har våra specifika tekniska rådgivare en aktiv dialog med slutkunderna för att erbjuda uppgraderingar som tillgodoser deras behov. Vasamuseet i Stockholm, som är Skandinavien mest besökta museum, bytte till exempel ut sitt mekaniska huvudnyckelsystem mot en digital lösning med programmerbara nycklar och trådlösa cylindrar från ASSA ABLOY för att lösa problemet med borttappade nycklar. Ett annat exempel är Hippodrome Côte d'Azur i Frankrike, som installerade vårt flexibla och kostnadseffektiva SMARTair-system för att undvika problem med nyckelkopiering och låsbyten.

Under 2024 hade elektromekaniska produkter en valutajusterad försäljningstillväxt på 8% i våra regionala divisioner.

Öka försäljningen inom service

Vi fokuserar på att utöka vår serviceverksamhet, framför allt inom Entrance Systems. Vår kultur av proaktivt engagemang genom produktens och byggnadens hela livscykel resulterar i nöjdare kunder och ökad försäljning inom service.

Vi levererar slitstarka, pålitliga system som uppfyller föränderliga behov och hållbarhetsmål och samarbetar med kunderna från planering och installation till drift och renovering. Genom högkvalitativa installationer, förebyggande underhåll och lyhörd support både på plats och distans, minimerar vi antalet driftstopp och ökar produkternas livslängd genom uppgradering och modernisering. Det hjälper oss att ytterligare minska vårt koldioxidavtryck.

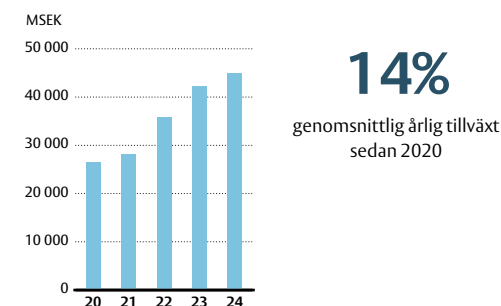
Med vår globala räckvidd och lokala expertis erbjuder vi effektiv service av de flesta dörrar och varumärken. Vår storskaliga verksamhet gör att vi kan utveckla innovativa lösningar med hjälp av molnbaserade verktyg, AI och generativ AI, så att våra medarbetare kan leverera effektiv service. Våra satsningar på digitalisering och hållbarhet återspeglas i viktiga

innovationer som renovering av reservdelar, uppgraderingspaket för dörrar och datadrivna lösningar för fjärrövervakning, support och förebyggande underhåll.

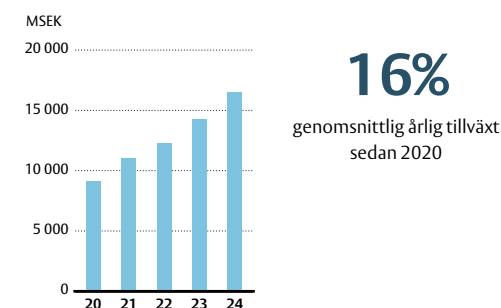
Vår uppkopplade lösning ASSA ABLOY Insight är ett exempel på hur vi gör dörrar smartare och effektivare genom funktioner som fjärrstyrning, realtidsövervakning, serviceplanering och värdefull information som bidrar till att spara tid och pengar. Den kan till exempel effektivisera distributionen genom att se till att lastbilarna skickas till rätt lastbrygga, vilket gör oss till en strategisk affärspartner och inte bara en underhållsleverantör.

Vårt utvecklingsprogram @your service guidar våra tekniker genom rekrytering och karriärsutveckling, i enlighet med vår vision och strategi. Vi utökar vår serviceverksamhet genom att rekrytera nya tekniker, förvärva service- och distributionsföretag och förbättra vår övergripande serviceeffektivitet för att säkerställa hållbar, långsiktig tillväxt.

Försäljning av elektromekaniska produkter



Serviceförsäljning



Vostio förbättrar hotellgästernas upplevelse

Vostio är en molnbaserad accesslösning för hotell. Den förbättrar gästupplevelsen med funktioner som nyckellös öppning via mobila plånböcker, samtidigt som den hjälper hotellet att förutse kostnader och skydda data. I vår försäljning av Vostio övergår vi från traditionella intäktskällor till en modell med prenumerationer baserade tjänster. Därmed moderniserar vi vårt serviceerbjudande och skapar tillväxtpotentialer, eftersom vi kan uppdatera vår globala installerade bas från "on-premise" till molnbaserade system.



Generera mer återkommande intäkter

Övergången till digitala produkter och tjänster, i kombination med vår stora installerade bas, skapar stora möjligheter till återkommande intäktsflöden. Genom att utöka vårt erbjudande med nya, innovativa produkter och lösningar som är smidiga att ansluta till våra befintliga system, kan vi få fler kunder att uppgadera sina installationer. Integrationen av SaaS-lösningar ökar denna potential ytterligare. Vi utvecklar kompletta lösningar som är smidiga att integrera i en prenumerationsbaserad modell. Här ingår samordnade insatser för att öka satsningarna på utbildningsprogram, försäljning, prissättning och marknadsföring, men även investeringar i infrastruktur, verktyg och processer för att främja och upprätthålla tillväxten. Med hjälp av uppkopplade plattformar och molnbaserade lösningar kan vi skapa kontinuerligt värde för kunder och slutanvändare.

För att öka de återkommande intäkterna från våra serviceavtal utvecklar vi produkter och lösningar anpassade för specifika kundsegment. Vi tillämpar värdebaserad prissättning och utökar vårt service-erbjudande inom IoT och uppkopplad teknik för att

öka försäljningen. Genom att säkerställa upptid och ökad livslängd för våra produkter skapar vi betydande mervärde för kunderna. Detta är inte bara positivt för försäljningen och lönsamheten, utan ökar dessutom vår kundlojalitet och hållbarhet.

Tillväxtmarknader

Tillväxtmarknader erbjuder en betydande tillväxtpotential. Försäljningen på dessa marknader, som utgör cirka 13% av vår totala försäljning, har haft en genomsnittlig årlig tillväxt på ungefär 10% per år de senaste tio åren, med undantag för Kina.

Vår strategi är att hitta lämpliga förvärv för att kunna etablera oss på en ny marknad samt lansera produkter och lösningar anpassade efter lokala behov och krav.

Vi fortsätter att investera i våra medarbetare för att öka vår lokala närvaro och kunskap. Vi öppnar till exempel lokala monterings- och produktionsanläggningar för att bättre tillgodose lokala behov, specificerar produkter från flera olika divisioner för att kunna erbjuda kunderna helhetslösningar samt inrättar lokala installations- och serviceteam.

Försäljningen i tillväxtländer ökade valutajusterat med 10% under 2024, med undantag för Kina.

Priseffektivitet

Vår prisstrategi återspeglar vår ledande position på många marknader, med fokus på satsningar inom områden som innovation och kundnöjdhet. Vi har en decentraliserad organisation med närhet till våra lokala marknader, för att säkerställa konkurrensfördelar och samtidigt uppfylla kundernas skiftande behov. Vi övervakar kontinuerligt vår prisstrategi, för att se till att den ligger i linje med våra strategiska målsättningar och skapar mervärde för kunder och aktieägare.

Våra priser fastställs utifrån en förståelse för vad kunderna värdesätter mest, vilket bidrar till ökad kundnöjdhet och lönsamhet. Vi använder således en värdebaserad strategi för prissättning, för att säkerställa att våra priser återspeglar de unika fördelar och den höga kvalitet som förknippas med våra produkter och lösningar.

Fortsätta med framgångsrika förvärv

Sedan ASSA ABLOY bildades 1994 har vi genomfört nästan 400 förvärv över hela världen. I många fall utgörs förvärven av ledande accessleverantörer på sina respektive marknader med väletablerade kundbaser, marknadskanaler och varumärken. Vårt mål är att realisera synergier, samtidigt som verksamheterna växer och ökar sin lönsamhet. Varje förvärv faller inom ett av följande fyra områden och har tydligt definierade investeringskriterier:

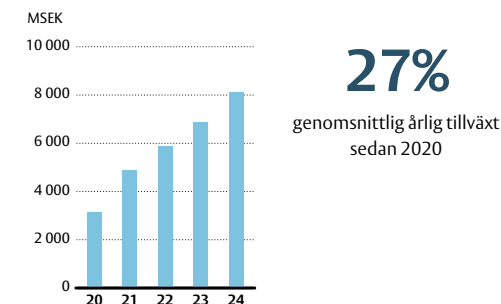
- Utöka kärnverksamheten – för att expandera geografiskt eller få tillgång till en installerad bas på en befintlig marknad
- Utvidga kärnverksamheten – genom att hitta lämpliga närliggande segment eller utöka vårt erbjudande för att maximera kundrelevansen
- Få tillgång till ny teknik – för att komplettera vårt erbjudande och etablera oss inom nya marknadsegment
- Utöka vår service- och distributionsverksamhet – för att öka vår närvaro i den direkta kanalen och på eftermarknaden

Vår välstrukturerade strategi säkerställer en smidig process, från identifiering av potentiella förvärv till integration och uppföljning. En viktig del är vår decentraliserade affärsmodell, där varje division har sitt eget

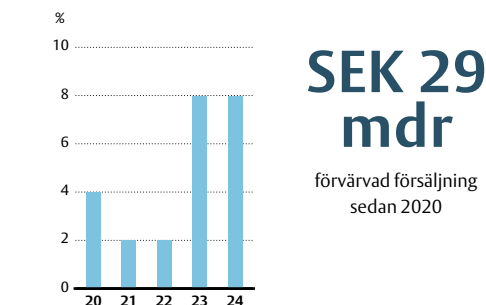
förvärvsteam för att möjliggöra flera parallella processer och utnyttja sin goda lokalkännedom. Dessutom har vi standardiserade förfaranden för flexibelt och effektivt beslutsfattande. Tack vare tydliga kriterier för bolagens särdrag och finansiella situation samt solida integrationsplaner kan vi skapa starka synergier. Eftersom vi vet hur viktiga medarbetarna är prioriterar vi frågor som kultur och kompetens för att säkerställa en lyckad integration. Våra förvärvade bolag har genererat betydande värde efter att de har integrerats.

Under 2024 genomförde vi 26 förvärv, vilket gav cirka 8 miljarder SEK i ökad försäljning. Med över 900 identifierade potentiella förvärv världen över och en solid finansiell ställning med stark balansräkning är vi väl positionerade för att fortsätta vår framgångsrika förvärvsresa.

Prenumerationsbaserad försäljning



Förvärvad tillväxt



> Förutsättningar för tillväxt

För att öka vår lönsamma tillväxt genom drivkrafterna fokuserar vi på tre förutsättningar för tillväxt över hela organisationen. Dessa förutsättningar utgör grunden för vår tillväxt, effektivitet och hållbarhet.

Konsolidera verksamheten

Sedan 2006 har vi optimerat vår verksamhet genom att konsolidera och förbättra vår produktionsstruktur och effektivitet i tillverkningen. Vi har lanserat en rad strukturprogram som har resulterat i ackumulerade besparingar på totalt 7,8 miljarder SEK. Under 2024 resulterade våra strukturprogram i effektivitetsbesparingar på 684 MSEK och en nettopersonalminskning på 885 personer.

Normalt sett tillverkar vi strategiska komponenter, som cylindrar, låskistor, dörrstängare och elektromekaniska produkter, på våra egna produktionsanläggningar och köper in övriga komponenter från betrodda externa leverantörer. Vår strategi är att koncentrera sammansättning av produkter på avancerade fabriker nära kunderna, främst på mogna marknader, för att bättre kunna anpassa dem efter lokala behov. Där så är lämpligt investerar vi också i automatisering och robotisering för att förbättra effektiviteten i tillverkningen.

Med våra framtida strukturprogram kommer vi att förbättra vår operationella effektivitet och stärka vår konkurrenskraft ytterligare genom att optimera vår produktionsplattform samt våra lager och kontor. Genom optimering av resurser och tillverkningsstruktur kan ASSA ABLOY öka effektiviteten i verksamheten, förbättra samordningen och minska antalet uppsägningar.

Optimera logistiken

För att öka kostnadseffektiviteten och leveranskedjans motståndskraft samt förbättra leveranstiderna och kundernas upplevelse är det också viktigt att vi optimerar vårt logistiknätverk. Våra globala logistikstrategier är utformade för att främja samarbete mellan de olika regionerna och samtidigt tillgodose behoven inom varje division.

Under 2024 vidareutvecklade vi vår strategi för havstransporter genom att implementera en modell



Kostnadseffektivitet är förutsättning för lönsam tillväxt.

med fler än två samarbetspartners. Med hjälp av ett flexibelt och motståndskraftigt ramverk kan vi därmed säkerställa pålitlighet och kostnadskontroll i leveranskedjan. Själva kärnan i strategin är en samarbetsstruktur bestående av en direkt och två indirekta partners, vilket ger högre flexibilitet, bättre täckning och lägre risk tack vare dual sourcing. Strategin ger insyn och kontroll genom hela leveranskedjan, vilket ökar lagerflödet och optimerar konsolideringen för lägsta möjliga kostnad per kilo. Under 2024 resulterade den här strategin i besparingar på över 100 MSEK. Genom att uppmuntra till internt samarbete uppnår vi maximal effektivitet både vad gäller kostnader och logistik.

Minska produktkostnaderna

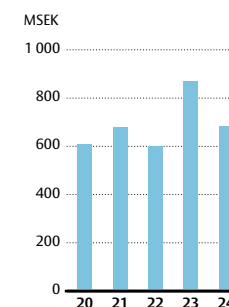
Professionella inköp är en viktig aspekt när det gäller att minska våra produkters kostnader och miljöpåverkan. Vårt globala inköpsarbete säkerställer bästa möjliga kvalitet, konkurrenskraft, leveranstider och kostnadseffektivitet. Vi ser ständigt över vår leverantörsbas och effektiviserar vårt sortiment för att dra nytta av våra stora volymer. Vi använder metoder som upphandlingar, "should cost"-analyser, benchmarking och koncernövergripande avtal för att utvärdera vår konkurrenskraft och optimera våra processer. Vi har till exempel inrättat ett globalt team som har utvecklat en gemensam strategi för halvledare, för att dra nytta av vår storlek och samarbeta effektivt med FoU och därmed säkerställa kontinuitet i leveranskedjan. Eftersom varuinköp utgör en stor del av vår kostnadsbas är detta en viktig faktor för att uppnå kostnadseffektivitet.

Value Analysis och Value Engineering (VA/VE) bidrar till att optimera kostnaderna för våra produkter och komponenter. Value Engineering tillämpas för produkter som ännu inte har lanserats, för att se var man kan sänka kostnaderna eller skapa mervärde utan



att kompromissa med kvalitet och funktionalitet. När produkten har lanserats arbetar vi kontinuerligt med Value Analysis för att uppnå ständiga förbättringar. Genom omkonstruktion, standardisering eller optimering av material och minskad avfallsgenerering uppnår vi systematiska kostnadsreduceringar, effektivare resursanvändning och maximal kundnytta.

Årliga besparingar genom strukturprogram



Årliga besparingar genom strukturprogram 2020–2024.

ASSA ABLOY 2028

Vi har satt ambitiösa finansiella mål för att balansera tillväxten med en lönsamhetsnivå som kan generera betydande värde.

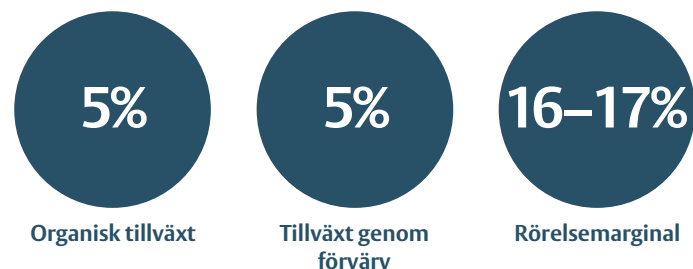
Över en konjunkturcykel är målet en försäljningstillväxt på 10% per år, jämnt fördelat mellan organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv, med en rörelsemarginal på 16–17%.

De senaste 15 åren har vi haft en genomsnittlig årlig försäljningstillväxt på cirka 9%, trots yttre utmaningar som pandemi, leveransproblem, geopolitisk osäkerhet och krig i Europa. Under samma period hade vi en genomsnittlig justerad rörelsemarginal på nästan 16%.

Vår position som en marknadsledare med en väl beprövad strategi i en bransch med starka tillväxtmöjligheter ger oss goda förutsättningar att nå våra finansiella mål. För att leverera i linje med vår strategi och våra mål ska vi utöka vårt sortiment av elektromekaniska produkter, skaffa oss en större närvaro i tillväxtländer och utveckla vår serviceverksamhet. Dessutom innebär detta att vår andel av återkommande intäkter kommer att öka, tack vare ökad efterfrågan på mobila accesslösningar och andra mjukvarulösningar för accesskontroll. Vi ska också växa genom förvärv som bidrar till ASSA ABLOYs framgångar.

Slutligen, om vi levererar i linje med vår strategi och våra finansiella mål, ska ASSA ABLOYs försäljning uppgå till cirka 220 miljarder SEK under 2028, med ett rörelseresultat på cirka 35 miljarder SEK.

...om vi uppfyller våra finansiella mål



Drivkrafter för tillväxt

- Aktivt uppgradera den installerade basen
- Öka försäljningen inom service
- Generera mer återkommande intäkter
- Växa på tillväxtmarknader
- Priseffektivitet
- Fortsätta med framgångsrika förvärv

Förutsättningar för tillväxt

- Konsolidera verksamheten och fokusera på värdeskapande
- Optimera logistiken
- Minska produktkostnaderna

2028



Försäljning på **~220 mdr SEK**



EBIT på **~35 mdr SEK**

ASSA ABLOY
i din vardag

”

HID var med oss under hela resan och bidrog inte bara med tekniska lösningar i toppklass, utan även värdefull hjälp

Bättre bankupplevelse inom Erste Group

Erste Group, en av de största bankkoncernerna i Central- och Östeuropa, vill erbjuda sina kunder en smidig, säker och digital bankupplevelse. Samtidigt är det viktigt för dem att uppfylla lokala krav på regelefterlevnad i olika länder och bibehålla en konsekvent användarupplevelse i bankplattformen George.

F Berätta om projektet/utmaningen.

S – Varje land hade sin egen version av George, och på grund av lokala regler, språkliga skillnader och olika förväntningar på kundservice var det svårt att säkerställa en enhetlig och effektiv autentisering med flera olika leverantörer av autentiseringstjänster.

– Vi behövde en lösning som kunde uppfylla kraven på efterlevnad och tillhandahålla en smidig bankupplevelse för miljontals användare.

F Hur ser lösningen/produkten ut?

S – HID Approve, som bygger på HID:s molnbaserade plattform för autentisering, integrerades i George, så att bankappen kunde användas i flera olika länder. Denna lösning ger snabb och säker användarautentisering och transaktionsverifiering via en skalbar molntjänst. Den flexibla plattformen uppfyllde behovet av stark kundverifiering (SCA), med stöd för exempelvis engångskod (OTP) och biometri. Under den gradvisa migreringen samarbetade HID Professional Services med Erste för att säkerställa en smidig övergång.

– Vi valde HID:s lösning för att den är skalbar och uppfyller kraven i PSD 2 (Payment Services Directive Two) och "Open Banking" med dynamisk länkning – en verklig "mobile-first"-strategi. Det var viktigt att kunderna hela tiden kunde logga in och flytta pengar, så vi implementerade lösningen i omgångar för att inte behöva återgå till den tidigare versionen.

F Varför föll valet på ASSA ABLOY och hur löste vi utmaningarna?

S – Samarbetet med HID var avgörande för att kunna leverera en väl designad lösning genom hela projektet. HID var med oss under hela resan och bidrog inte bara med tekniska lösningar i toppklass, utan även med värdefull hjälp som gjorde att den digitala övergången till George blev smidig, säker och användarvänlig för alla våra kunder.

PROJEKTFAKTA

Projekt: Erste Group, Central- och Östeuropa

Produkter och lösningar från ASSA ABLOY:
HID Approve

ASSA ABLOY
i din vardag

BREEAM-certifierad logistikanläggning med skräddarsydda lösningar som uppfyller hållbarhetsmål

ASSA ABLOY Entrance Systems har levererat skräddarsydda portar och dockningssystem som uppfyller Logicenters ambitiösa hållbarhetsmål till en ny, BREEAM-certifierad logistikanläggning i Bålsta, utanför Stockholm.

F Berätta om projektet!

S – Målet var att bygga en 20 000 m² stor BREEAM-certifierad logistikanläggning med minsta möjliga koldioxidavtryck, som uppfyllde traditionella krav på fri takhöjd, golvbärighet, antal dockningsstationer, pelarindelning med mera. Vi har också satsat mycket på arkitektur, biologisk mångfald och välbefinnande hos byggnadens användare.

F Vilka var era specifika behov?

S – Den största utmaningen var att hitta produkter som inte bara var certifierade och godkända enligt relevanta standarder, utan dessutom hade genomgått fullskaliga tester. Många leverantörer som erbjuder nya, hållbara alternativ är start-ups med produkter som ännu inte har testats i någon större utsträckning. Därför är det svårt att garantera effektiv och tillförlitlig användning av materialen. Det är anledningen till att vi valde ASSA ABLOY – de kunde erbjuda produkterna som vi behövde.

F Vilka lösningar valde ni?

S – Till det här projektet har ASSA ABLOY levererat 17 kompletta dockningsstationer, inklusive lastbryggor, vädertätningar och taksjutportar. Tillsammans med ASSA ABLOY utvecklade vi dessutom lasthus i trä med uppblåsbara vädertätningar anpassade efter våra specifika behov.

F Hur har ASSA ABLOY bidragit till era hållbarhetsmål?

A – ASSA ABLOY konstruerade optimerade dockningsstationer som innehåller en avsevärt mindre mängd stål, vilket bidrog till ett lägre koldioxidavtryck. De fokuserar på att minska koldioxidutsläppen från sina lösningar, vilket ligger helt i linje med våra mål och ambitioner. Med deras hjälp har vi hittat rätt balans mellan operationell effektivitet och miljömässigt ansvar i det här projektet.

PROJEKTFAKTA

Projekt: Bålsta, Stockholm

Produkter och lösningar från ASSA ABLOY: Lastbryggor, taksjutportar och lasthus i trä med uppblåsbara vädertätningar.

”

ASSA ABLOY konstruerade optimerade dockningsstationer som innehåller en avsevärt mindre mängd stål, vilket bidrog till ett lägre koldioxidavtryck.

EVA STERNER, UTVECKLINGSCHEF PÅ LOGICENTERS, NREP

Divisions- översikt

ASSA ABLOY har en decentraliserad organisation, med lokala verksamheter som snabbt kan anpassa sig för att möta utvecklingen på den lokala marknaden. Vår verksamhet är organiserad i tre regionala och två globala divisioner.

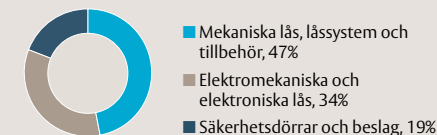
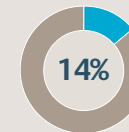
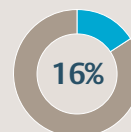


Regionala divisioner

De regionala divisionerna tillverkar och säljer mekaniska och elektromekaniska lås, digitala dörrlås, smarta accesslösningar för bostäder, högsäkerhets- och branddörrar samt beslag anpassade för den lokala marknadens standarder och säkerhetskrav. Av de regionala divisionerna, som står för cirka 50% av koncernens försäljning, är Americas den största divisionen, följt av EMEIA och Asia Pacific.

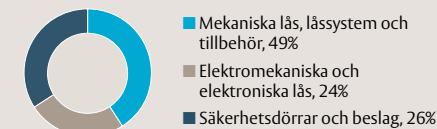
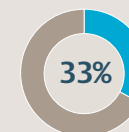
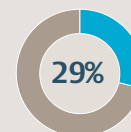
Opening Solutions EMEIA

- Omsättning: 25 098 MSEK (24 831) med 0% organisk tillväxt.
- Rörelseresultat (EBIT): 3 552 MSEK (3 388).¹
- Rörelsemarginal: 14,2% (13,6).¹



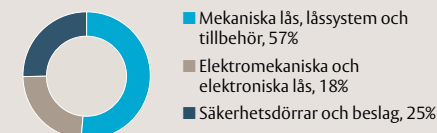
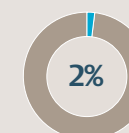
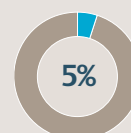
Opening Solutions Americas

- Omsättning: 44 340 MSEK (38 009) med +2% organisk tillväxt.
- Rörelseresultat (EBIT): 8 207 MSEK (7 186).¹
- Rörelsemarginal: 18,5% (18,9).¹



Opening Solutions Asia Pacific

- Omsättning: 9 120 MSEK (10 284) med -6% organisk tillväxt.
- Rörelseresultat (EBIT): 619 MSEK (662).¹
- Rörelsemarginal: 6,8% (6,4).¹

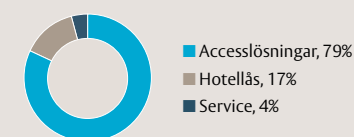
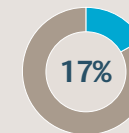
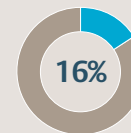


Globala divisioner

De globala divisionerna tillverkar och säljer accesslösningar, identifieringsprodukter och entréautomatik på den globala marknaden. Global Technologies står för cirka 16% av koncernens försäljning och Entrance Systems för cirka 33%.

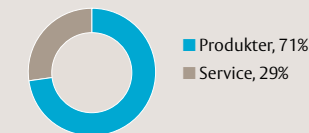
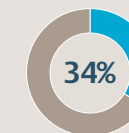
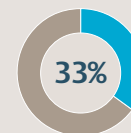
Global Technologies

- Omsättning: 24 179 MSEK (23 099) med -2% organisk tillväxt.
- Rörelseresultat (EBIT): 4 224 MSEK (3 996).¹
- Rörelsemarginal: 17,5% (17,3).¹



Entrance Systems

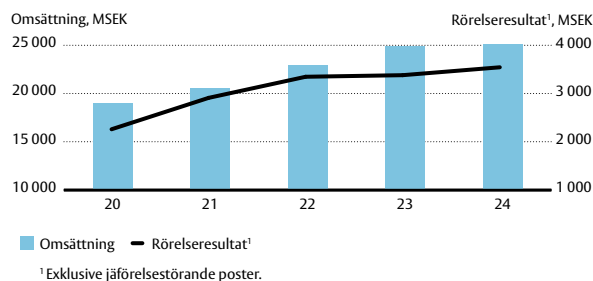
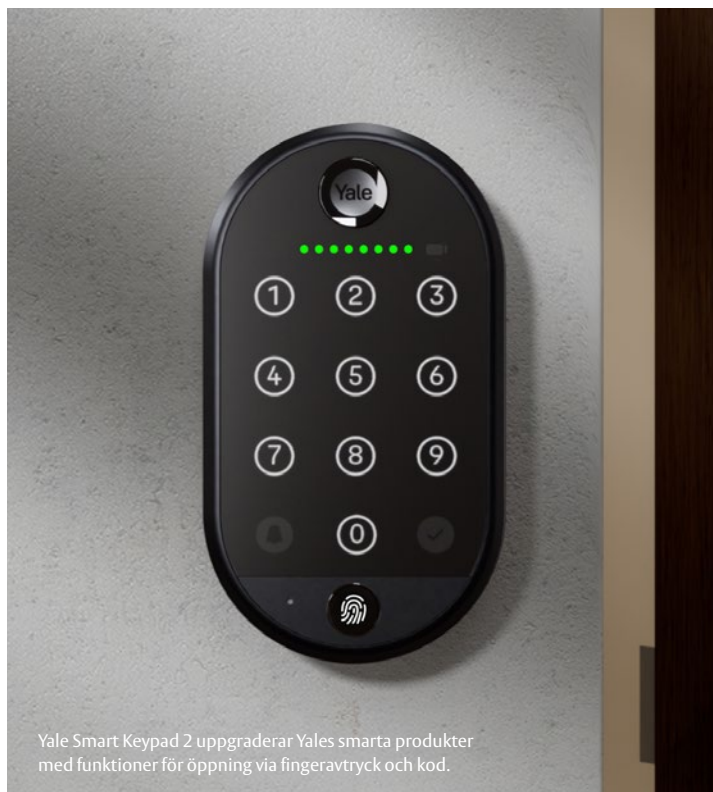
- Omsättning: 49 451 MSEK (46 665) med -1% organisk tillväxt.
- Rörelseresultat (EBIT): 8 493 MSEK (7 807).¹
- Rörelsemarginal: 17,2% (16,7).¹



¹ Exklusive jämförelsestörande poster.

Opening Solutions EMEA

Övergången till elektromekaniska och digitala lösningar går allt snabbare



Finansiell utveckling

EMEIA avslutade 2024 med en stabil organisk utveckling och har successivt återhämtat sig efter en svag start på året till följd av låg aktivitet i bostadssegmentet. Försäljningstillväxten i Central-europa var god, driven av stark tillväxt i Östeuropa, samtidigt som Mellanöstern/Indien/Afrika och Norden uppvisade en stabil tillväxt. Utvecklingen i Sydeuropa var stabil, medan Storbritannien och Irland upplevde en minskad försäljning till följd av svag efterfrågan på bostadsmarknaden. Den förvärvade tillväxten uppgick till 1%. Tack vare prisstyrning, strukturprogram och ett starkt kostnadsfokus lyckades EMEIA förbättra rörelseresultatet med 5%, med en motsvarande rörelsemarginal på 14,2% (13,6). Kassaflödet var 3 872 MSEK med en kassakonvertering på 109%. Vi har fortsatt att investera i forskning och utveckling, eftersom detta är en förutsättning för framtida tillväxt och bidrar till att upprätthålla våra konkurrensfördelar. Nya produkter som lanserats under de senaste tre åren stod för 23% av försäljningen.

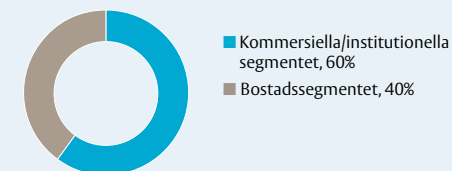
Förvärv

Två förvärv genomfördes under 2024. Vi förvärvade Amecor, en sydafrikansk tillverkare av kommunikationsutrustning för larmtjänster, och Roger, en polsk tillverkare av accesskontrollsystem och relaterad hårdvara.

Översikt EMEA

- Divisionens huvudkontor ligger i Woking, Storbritannien.
- EMEA är uppdelat i fem marknadsregioner: Norden (Skandinavien och Finland); Central-europa (Tyskland, Österrike, Schweiz, Benelux och Östeuropa); Storbritannien/Irland; Sydeuropa (Frankrike, Spanien, Portugal, Italien och Grekland) och MEIAI (Mellanöstern, Afrika, Indien och Israel).
- Exempel på produkter är mekaniska och elektromekaniska lås, beslag och säkerhetsdörrar, anpassade efter standarder och krav på de lokala marknaderna.
- Produkter för det kommersiella segmentet och bostadssegmentet säljs under varumärket ASSA ABLOY och associerade varumärken såsom Yale, ABLOY, Vachette och TESA.
- EMEA har en ledande marknadsposition i Europa, Mellanöstern, Indien och Afrika.
- EMEA har cirka 12 200 anställda.

Andel av försäljningen, kommersiella/institutionella segmentet resp. bostadssegmentet



Med hjälp av prisstyrning, strukturprogram och ett starkt kostnadsfokus lyckades vi förbättra rörelsemarginalen med 60 baspunkter till 14,2%.

Strategiska prioriteringar

Den pågående övergången från mekaniska till elektromekaniska och digitala lösningar går allt snabbare på olika slutmarknader i hela EMEA-regionen. Detta, i kombination med vår stora installerade bas, gör att vi kan erbjuda ännu smidigare lösningar och öka vår lönsamma tillväxt ytterligare. För att möta efterfrågan på energisnåla lösningar har vi fokuserat på avancerad teknik som energiutvinning och energistyrning för att eliminera behovet av batterier eller förlänga batteritiden.

Återkommande intäkter är fortsatt en viktig strate-

gisk fråga, i och med övergången till elektromekaniska lösningar. Vi har utökat vårt erbjudande över hela EMEA med en mängd olika prenumerationsbaserade modeller. Vi erbjuder årliga service- och underhålls-avtal som ger kunderna ökad trygghet.

Vi har fortsatt växa på tillväxtmarknader. I Mellan-östern har vi samarbetat över divisionsgränserna på regionens nya, toppmoderna huvudkontor, för att erbjuda kunderna ett komplett sortiment av ASSA ABLOY-produkter, vilket har resulterat i många nya projekt – särskilt på marknaden för flerbostadshus.

Höjdpunkter

Marknadsaktiviteter

- Deltagande på många högprofilerade mässor i EMEA, såsom BAU 2024 i Tyskland
- Över 1 miljon Yale Doorman smarta dörrlås sålda i Norden sedan lanseringen 2011
- Fortsatt utveckling av produktmixen för att utnyttja möjligheterna med digitala och molnbaserade lösningar

Kostnader

- Inflationen på materialpriser har resulterat i fortsatt svåra marknadsförhållanden, vilket vi har hanterat genom samordnade upphandlingar där vi utnyttjar vår stora leverantörsbas, prisstyrning och accelererad Value Engineering
- Utveckling av ett nätverk av distributionscenter över hela Europa för att förbättra vår effektivitet och service genom hela leveranskedjan

Innovation

Vi har fortsatt utveckla produktmixen för att utnyttja möjligheterna med digitala och molnbaserade lösningar. Vi lanserade 43 nya produkter, till exempel:

- Yale Linus L2 Smart Lock, Smart Keypad 2 med fingeravtrycks-läsning och en mängd nya produkter för smarta bostäder som är kompatibla med Yale Smart Ecosystem
- En ny elektromagnetisk dörr som säkrar konfidentiella uppgifter samt militär-, regerings- och ambassadbyggnader
- Produktfamiljen Aperio har utökats med ett server-skåpslås

Hållbarhet

- Lansering av 13 nya miljövarudeklarationer, vilket bekräftar vårt engagemang för insyn och hållbarhet samt hjälper kunderna att få högre poäng i miljöcertifieringar som BREEAM och LEED
- Installation av solcellsanläggningar i flera länder, vilket innebär att 82% av 2024 års elförbrukning kom från förnybara källor
- Energiöversyn på två strategiska anläggningar i Frankrike, vilket bidrog till en total energibesparing på 370 ton koldioxid och cirka 2 100 MWh

Kommentar från divisionschefen

Vad har ni fokuserat mest på under 2024?

– Vi har fortsatt att hantera det tuffa ekonomiska läget, framför allt inom bostadssegmentet där hög inflation och höga räntor har haft stor inverkan på både nybyggnation och renovering. Digitaliseringen har fortsatt, i och med övergången från mekaniska till digitala lösningar på såväl den kommersiella marknaden som bostadsmarknaden. Vårt fokus på helhetslösningar och kompletta accessystem som kopplar samman alla delar av dörrmiljön driver på tillväxten och gör att vi kan erbjuda kunderna bästa möjliga lösningar. Genom att tillhandahålla miljövarudeklarationer ökar vi chanserna att vinna upphandlingar, eftersom branschens strävan mot avkarbonisering leder till en ökad efterfrågan på miljöcertifieringar.

Vilka är EMEAs viktigaste prioriteringar för att öka den lönsamma tillväxten?

– Vår första prioritering är den mekaniska kärnverksamheten, med fokus på produkter som cylinderplattformer, låshus och tätningar. För andra prioritering är att dra nytta av digitaliseringen inom bostadssektorn, till exempel genom att fokusera på Yale Smart Security Ecosystem. Vi strävar hela tiden efter att utöka vårt accesserbjudande, inklusive digitala och elektromekaniska lösningar, för att ta hem viktiga projekt på den kommersiella marknaden. Att hålla oss nära kunderna är fortsatt en prioriterad fråga. Vi uppnår detta genom våra affärsområden, som arbetar för att skapa goda relationer och ökad kundnöjdhet med hjälp av tydliga, samordnade produktstrategier.

Var befinner ni er i övergången från mekaniska till elektromekaniska lösningar och hur gör ni för att påskynda utvecklingen?

– Vårt sortiment är mer sammankopplat än någonsin och vi hjälper kunderna att digitalisera och framtidssäkra sina byggnader med en mängd olika accesslösningar, men vi befinner oss fortfarande i ett tidigt skede av övergången från mekaniska till elektromekaniska produkter och lösningar. Vår lösningsorienterade strategi kopplar samman vårt sortiment och underlättar kundernas val, vilket har resulterat i hög användningsgrad i Norden och Centraleuropa.

För några år sedan förvärvade ni Arran Isle, ert största förvärv på över 20 år. Hur har integrationen gått?

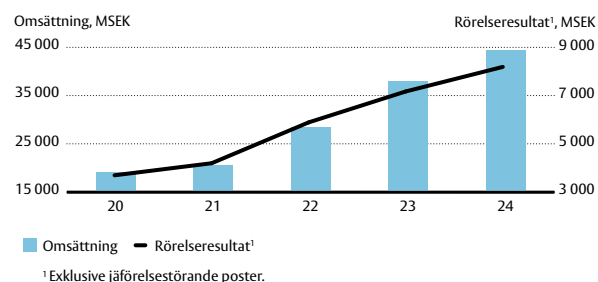
– Arran Isle är en ledande tillverkare av dekorativa och funktionella dörr- och fönsterbeslag, med spännande produkter som kompletterar vårt sortiment på ett bra sätt. De har en utmärkt marknadsstrategi och är kända för sin höga servicenivå, vilket är en viktig faktor för vår OEM-kanal. Integrationen har gått enligt plan och det är fantastiskt att se hur kollegor från både Arran Isle och ASSA ABLOY Storbritannien/Irland samarbetar för att öka både tillväxten och effektiviteten.



Neil Vann
Executive Vice
President och
chef för division
EMEA

Opening Solutions Americas

Integreringen av HHI fortskrider



Finansiell utveckling

Americas hade en god försäljningsutveckling på 2%, främst drivet av stark tillväxt i Latinamerika. Tillväxten var stabil inom North America Residential segmentet och god inom North America Non-Residential segmentet. Efter en nedgång under föregående år har aktiviteten på bostadsmarknaden stabiliserats under året och delvis ökat, medan övriga marknader har haft en positiv utveckling. Rörelseresultatet, exklusive jämförelsestörande poster, ökade med 14% och rörelsemarginalen var 18,5%. Kassaflödet var 7 581 MSEK med en kassakonvertering på 92%. Nya produkter som lanserats under de senaste tre åren stod för 25% av försäljningen.

Förvärv

Under året genomfördes fem förvärv. Vi förvärvade Wesko Locks, en kanadensisk tillverkare och leverantör av elektroniska lås och speciallås; Cole Kepro, en ledande amerikansk leverantör av spelautomater, terminaler, postlådor och förvaringsskåp; Level Lock, en amerikansk leverantör av tekniklösningar; Premier Steel Doors and Frames, en amerikansk tillverkare av ihålliga metalledörrar och karmar, dörrsystem i metall och aluminiumfönster; och Norshield Security Products, en amerikansk tillverkare av högsäkerhetsdörrar och karmar.

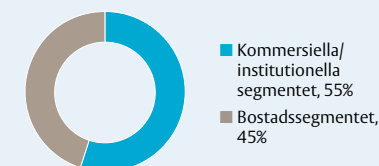
”

Vi ser fortsatt stora tillväxtmöjligheter inom elektromekaniska produkter och lösningar, både på bostadsmarknaden och den kommersiella marknaden.

Översikt Americas

- Divisionens huvudkontor ligger i New Haven, Connecticut, USA.
- Americas är uppdelat i tre affärssegment: North America Non-Residential, North America Residential och Latin America.
- Exempel på produkter är mekaniska och elektromekaniska lås, beslag, säkerhetsskåp, accesskontroll, säkerhetsdörrar och VVS-utrustning.
- Americas har en stark varumärkesportfölj med starkt associerade och associerade varumärken. I Nordamerika har vi starka varumärken i bostadssegmentet såsom Kwikset, Baldwin och Weiser. I det kommersiella segmentet har vi starka varumärken såsom Sargent, Curries och NortonRixson. Vi använder starka lokala varumärken i Sydamerika, såsom Papaiz, Odis, Philips och Yale.
- Americas har en ledande marknadsposition i USA, Kanada, Mexiko och Sydamerika.
- Americas har cirka 17 900 anställda.

Andel av försäljningen, kommersiella/institutionella segmentet resp. bostadssegmentet



Strategiska prioriteringar

Vi har fortsatt att stärka vår kärnverksamhet, expandera till nya marknader och utveckla vår teknikportfölj med ett kontinuerligt flöde av förvärv. Under året genomförde vi fem förvärv som reflekterar vår strategiska ambition att växa kärnverksamhet på mogna marknader och samtidigt öka vår närvaro i angränsande marknader.

För att ytterligare differentiera vårt produkt-erbjudande kommer vi närmare våra kunder, både på bostadsmarknaden och den kommersiella marknaden. I Orlando har vi öppnat ett nytt servicecenter för

dörrar, som servar kunder i sydvästra USA, och i San Francisco Bay Area har vi öppnat en ny FlashShip-anläggning för att kunna erbjuda snabba leveranser till vår allt större kundkrets på den amerikanska västkusten.

Vi har utökat vårt digitala utbud med lösningar som Centrios, en "mobile-first"-plattform för småföretag som via en app erbjuder olika abonnemang beroende på slutanvändarnas behov. Vi har också lanserat Kwikset UNITE™, en smart, mobilkompatibel plattform för smidig accesskontroll i flerfamiljshus i Nordamerika.

Höjdpunkter

Marknadsaktiviteter

- Control iD har utökat sitt erbjudande inom biometri och ansiktsigenkänning över hela Latinamerika
- På GSX 2024 i Orlando visade vi upp en ny lösning som gör det möjligt för robot-hunden Spot från Boston Dynamics att låsa upp och öppna automatiska dörrar med accesskontroll
- Vi fortsatte vår geografiska expansion i Latinamerika genom att öppna två nya lager för att förbättra servicenivåerna i regionen

Kostnader

- Vi har realiserat flera synergier kopplade till HHI-förvärvet
- Fortsatt fokus på kostnadseffektivitet genom målinriktade satsningar på Lean, Kaizen och Value Analysis/Value Engineering
- Dual sourcing och leverantörsförhandlingar har genererat stora besparingar
- Flera bolag har gjort satsningar för att optimera logistiken och leveranskedjan
- Besparingsinitiativ inom områden som robotisering, automatisering, kvalitetsförbättring och Smart Factory

Innovation

Under året har vi samarbetat med University of Connecticut för att minska koldioxidavtrycket inom dörrtillverkning och utveckla hållbara material till nya produkter. Dessutom lanserade vi 265 nya produkter, inklusive:

- Läsaren Control iD UHF för portar och den biometriska läsaren iDFace
- Nya elektromekaniska lås med EcoFlex-teknik från Corbin Russwin och Sargent
- Norton Rixson energisnåla dörröppnare/-stängare i 4500- och 5200-serien
- De nya designtryckena Grammercy, Briarcrest och Nashville från Baldwin

Hållbarhet

Vi fortsätter att satsa på hållbarhet, med flera initiativ över hela divisionen för att minska vårt koldioxidavtryck och vår vattenintensitet samt implementera olika säkerhetsåtgärder, såsom:

- Vattencirkulationssystem på olika fabriker som har bidragit till avsevärt lägre vattenförbrukning
- Förbättringar i form av luftkompressorer, värmeaggregat och galvaniseringsprocesser för att minska utsläppen
- Säkerhetsåtgärder på flera fabriker för att aktivt förebygga olyckstillbud

Kommentar från divisionschefen

Vad har ni fokuserat mest på under 2024?

– Integrationen av HHI i det nordamerikanska Residential-segmentet är alltjämt ett viktigt fokusområde för division Americas, och erfarenheterna är fortsatt positiva. Vi har också betonat vikten av att marknadsföra nya produkter över hela divisionen, för att se till att våra kunder får ta del av innovationerna så snabbt som möjligt. Som ett led i detta arbete fokuserar vi på att öka vår närvaro för att komma närmare kunderna.

Vilka är era viktigaste prioriteringar för att öka den lönsamma tillväxten?

– Operationell effektivitet har alltid varit en framgångsfaktor för oss inom division Americas. Vi har fortfarande ett starkt fokus på att upprätthålla stabil logistik, effektiv hantering av leveranskedjan och korta leveranstider för våra kunder. Utöver detta har vi tre huvudsakliga prioriteringar för att öka tillväxten: för bostadsmarknaden behöver vi fortsätta investera i vår operativa verksamhet och vår leveranskedja samt lansera innovativa produkter för den amerikanska och kanadensiska marknaden. I Latinamerika är vår främsta prioritering att växa inom det kommersiella segmentet och inom accesskontrollmarknaden. Här är det viktigt med snabba leveranser, så vi fortsätter att fokusera på vår lokala närvaro. Slutligen, i det kommersiella segmentet är vi fortsatt fokuserade på att växa den elektromekaniska verksamheten och hjälpa kunderna att ta steget från mekaniska till digitala lösningar.

Var befinner ni er i övergången från mekaniska till elektromekaniska lösningar och hur gör ni för att påskynda utvecklingen?

– Övergången från traditionella mekaniska låssystem till elektromekaniska produkter går helt enligt planerna. Vi ser fortsatt stora tillväxtpotentialer inom elektromekaniska produkter och lösningar, både på bostadsmarknaden och den kommersiella marknaden. För att underlätta övergången fokuserar vi på att utöka vårt sortiment med elektromekaniska produkter i olika prisklasser och med olika funktioner. Förvärvet av Level Lock ger oss dessutom möjlighet att snabbare lansera produkter med ny teknik och förstklassig design från flera olika varumärken och inom flera olika marknadssegment.

Vilka synergier har skapats i och med 2023 års förvärv av HHI och vilka är de viktigaste prioriteringarna under de närmaste åren?

– Förvärvet av HHI är det största i ASSA ABLOYs historia och integrationen går mycket bra. Vi delar samma värderingar, vilket har varit oerhört positivt för integrationsprocessen. De har medverkat i många av våra divisionsprogram och vi ser goda tillväxtpotentialer när det gäller flerfamiljshus, specifikation och tekniskt samarbete mellan olika segment. På kostnadssidan gör vi stora besparingar inom områden som råvaror, kontorskonsolidering, inköp av komponenter och transporter.



Lucas Boselli
Executive Vice
President och
chef för division
Americas

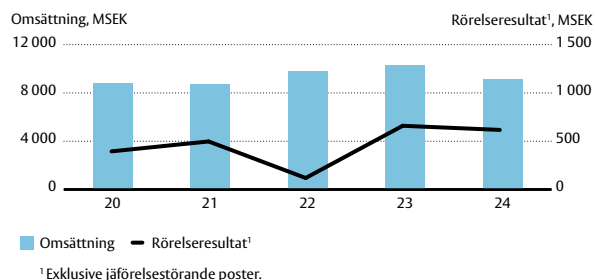
Opening Solutions Asia Pacific

Förbättrad marginal trots mycket svag efterfrågan i Kina



”

En viktig prioritering är att växa kärnverksamheten, för att uppfylla de ständigt förändrade lagstiftningskraven och kundernas behov av hållbara lösningar.



Finansiell utveckling

Under 2024 minskade den organiska försäljningen i Asia Pacific med 6%, på grund av fortsatt mycket svaga marknadsförhållanden på den kinesiska byggmarknaden samt låg efterfrågan på bostadsmarknaden i Sydkorea och Australien/Nya Zeeland. Sydostasien hade en stabil tillväxt, men redovisade en negativ försäljningsutveckling under det andra halvåret 2024 till följd av höga jämförelsesiffror från föregående år.

Trots minskad försäljning lyckades Asia Pacific förbättra rörelsemarginalen med 40 baspunkter till 6,8% och rörelseresultatet landade på 619 MSEK (662). Kassaflödet var 997 MSEK (1 213) med en kassakonvertering på 161%. Nya produkter som lanserats under de senaste tre åren stod för 27% av försäljningen.

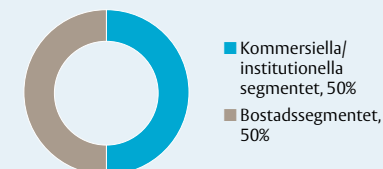
Förvärv

Under året genomfördes inga förvärv.

Översikt Asia Pacific

- Divisionen är organiserad i två affärsenheter: Greater China & South East Asia och Pacific & North East Asia. Den försäljningsmässigt största marknaden är Kina, följt av Australien och Sydkorea.
- Den lokala organisationen i Kina är uppdelad per marknadssegment och övriga regioner i Asien och Oceanien per marknadssegment eller region/land.
- Exempel på produkter är mekaniska och elektromekaniska lås, beslag och säkerhetsdörrar, anpassade efter standarder och krav på de lokala marknaderna.
- ASSA ABLOY är huvudvarumärke för den kommersiella marknaden. Produkter för bostadssegmentet säljs under ett flertal starka lokala och globala varumärken såsom Yale, PanPan, Gateman och Lockwood.
- Asia Pacific har en ledande position i Australien och Nya Zeeland samt vissa asiatiska länder.
- Asia Pacific har cirka 6 800 anställda.

Andel av försäljningen, kommersiella/institutionella segmentet resp. bostadssegmentet



Strategiska prioriteringar

Övergången till elektromekaniska och digitala lösningar är en viktig tillväxtfaktor, och vi har utökat vårt produkterbjudande och vår supportverksamhet för att möta den allt snabbare utvecklingen. Vi har till exempel lanserat en särskild kundportal för våra Aperio-återförsäljare, för att det ska bli enklare och mer attraktivt att välja våra produkter.

Vi fokuserar också på att växa kärnverksamheten genom specifiering, och många av våra basprodukter för mekaniska och elektromekaniska lås samt smarta

bostäder väljs till stora projekt som Olympic Park Foreon, Sydkoreas hittills största lägenhetskomplex.

Under året har vi bland annat fokuserat på segment som datacenters i tillväxtländer och kollektivtrafik i Kina. Dessutom har vi etablerat oss på den kinesiska marknaden för nya energifordon, för att kapitalisera på utvecklingen inom branschen.

Vi har också öppnat en fabrik för dörrstängare i Vietnam, vilket ökar vår produktionskapacitet och vår strategiska närvaro i regionen.

Höjdpunkter

Marknadsaktiviteter

- Omstrukturering av försäljnings- och marknadsorganisationen som en del av integreringen av Fenestration, för att utnyttja möjligheterna med ett gemensamt produktsortiment
- Ökad varumärkeskännedom och Yale-försäljning genom interaktiva terminaler, live-demos och reklam för Yale Home-appen i välbesökta köpcentrum, dialoger med återförsäljare och influencerdrivna kampanjer på sociala medier
- Införande av strikt priskontroll med bland annat ett nytt prissättningsverktyg i Oceanien

Kostnader

- Kostnadsbesparingar genom Value Analysis/Value Engineering i form av ny produkt-design, materialsättning, ökat kapacitetsutnyttjande, förbättrat emballage och satsningar på minskade koldioxidutsläpp
- Fortsatt konsolidering av kontor i alla divisioner
- Ökad effektivitet genom optimerade materialstrategier, till exempel minskade materialkostnader i Kina tack vare strategiska inköp

Innovation

Under året har vi fortsatt investera i digitala och elektromekaniska lösningar för att driva på övergången till elektromekaniska lås. Vi lanserade 126 nya produkter, till exempel:

- TwinX specialnyckel-system, som är baserat på vårt traditionella Lockwood Twin-nyckel-system och ger utökad nyckelkontroll med det koncerngemensamma patentet F2P
- Nytt smart portlås med dubbla sensorer för fingeravtryck
- Aeron, ett smart system för öppning och stängning av fönster, har lanserats i Australien. Systemet är enkelt att installera och kan styras via en app eller en panel på väggen

Hållbarhet

- Utökat program för miljövarudeklarationer med extra fokus på kommersiella applikationer
- Optimerad energimix och minskat koldioxidavtryck genom installation av solpaneler på två kinesiska anläggningar
- Stort projekt i Sydkorea för att säkerställa att så många som möjligt av våra vanligaste produkter uppfyller ANSI och andra internationella hållbarhetsstandarder

Kommentar från affärsenhetscheferna

Vad har ni fokuserat mest på under 2024?

– Bostadssektorn har påverkats av det makroekonomiska läget, men inom det kommersiella segmentet har tillväxten varit god tack vare statliga investeringar i hälsa och utbildning samt ökade satsningar på datacenters. Volymtillväxt är fortfarande vår viktigaste prioritering. Vi ser fortsatt stora expansionsmöjligheter i vår kärnverksamhet, med särskilt fokus på specifiering och fönsterlösningar i USA. Specifieringen har ökat på alla marknader, och efterfrågan är extra hög i Nya Zeeland och Sydkorea. Vi har även fokuserat på att öka tillväxten inom det kommersiella segmentet i Kina samt att prioritera tvärregionalt samarbete och exportkapaciteten inom vårt produktionsbolag, vilket har resulterat i en betydande ökning av antal försäljningsställen.

Vilka är Asia Pacifics viktigaste prioriteringar för att öka den lönsamma tillväxten?

– En viktig prioritering är att utöka kärnverksamheten, för att möta de ständigt förändrade lagstiftningskraven och det ökade intresset för elektromekaniska produkter i kommersiella byggnader och smarta bostäder. En annan prioritering är den växande eftermarknaden inom bostadssegmentet. Genom att öka antalet lokala försäljningsställen kommer vi närmare kunderna. För att uppnå en ökad tillväxt på eftermarknaden är det också viktigt att vi utnyttjar nya försäljningskanaler och erbjuder god kundservice.

Var befinner ni er i övergången från mekaniska till elektromekaniska lösningar och hur gör ni för att påskynda utvecklingen?

– Övergången till elektromekaniska lösningar är fortfarande i en tidig fas. För att påskynda utvecklingen satsar vi på att modernisera våra kommersiella lösningar genom att integrera accesskontroll i traditionella mekaniska lås och panikreglar, vilket skapar ytterligare tillväxtpotentialer. På bostadsmarknaden strävar vi efter att öka varumärkeskännedomen för Yale, för att påskynda övergången till digitala lås. Vi upplever en ökad efterfrågan på uppkopplade lås, vilket gör att vår Yale Home-app spelar en allt viktigare roll.

Vilka områden fokuserar ni på för att vända utvecklingen i Kina?

– Fokus ligger på att bibehålla lönsamheten trots att marknaden har krympt, genom att öka antalet försäljningsställen och förbättra resultaten för de enskilda butikerna. Vi kontrollerar kostnaderna genom satsningar på Value Analysis/Value Engineering och Lean Manufacturing och optimerar vår organisationsstruktur för att öka effektiviteten. Vi fokuserar på att stärka vår position ytterligare inom det kommersiella segmentet.

Det har gått cirka två år sedan ni förvärvade Caldwell och D&D Technologies. Hur har det gått med integreringen av dessa två bolag?

– Integrationen av Caldwell har varit framgångsrik och verksamheten bedrivs nu som en enskild enhet. Den konsoliderade enheten har ett av USA:s bredaste utbud av fönsterprodukter, både för utåtgående och skjutbara fönster. Verksamheten är väl positionerad för att fortsätta tillväxtresan efter att ha ökat sina volymer avsevärt under 2024. Vi har även integrerat D&D Technologies, som har fortsatt växa under året. Det ser ljus ut inför 2025, med många nya, spännande produkter på gång.



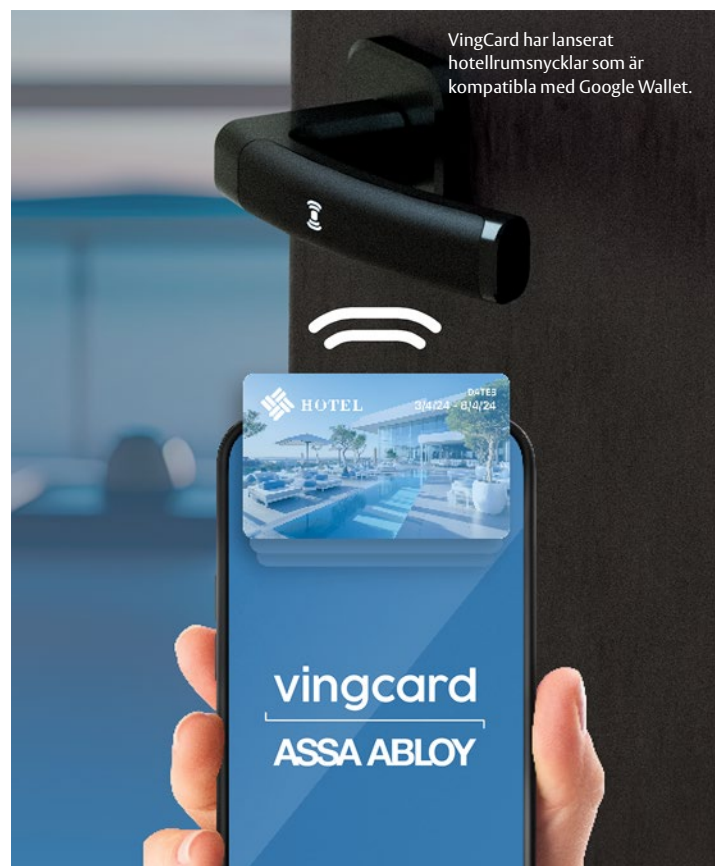
Simon Ellis
Executive Vice
President och
affärsenhetschef
för Pacific & North
East Asia



Martin Poxton
Executive Vice
President och
affärsenhetschef
för Greater China
& South East Asia

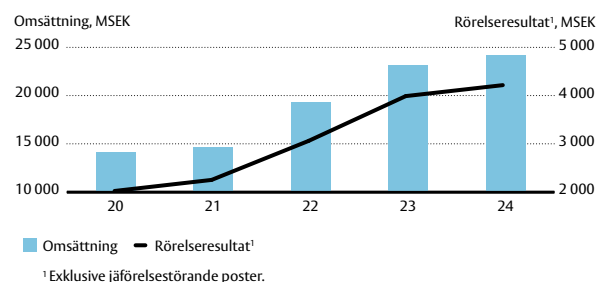
Global Technologies

Intensivt förvärvsår



”

Vi har arbetat hårt för att möjliggöra och driva utvecklingen av mobila identiteter, särskilt inom accesskontroll.



Finansiell utveckling

Global Technologies hade ett svagt första halvår, drivet av höga jämförelse-siffror föregående år på grund av minskning av backlog inom Physical Access Control. Trots god tillväxt för Global Technologies under det andra halvåret minskade den organiska försäljningen med 2% sett till hela året. Trots minskad försäljning ökade rörelsemarginalen till 17,5% (17,3%), tack vare en positiv mix under andra halvåret och förbättringar inom Global Solutions. Kassaflödet var starkt med en kassakonvertering på 109%, drivet av ökade intäkter och förbättrat rörelsekapital. Nya produkter som lanserats under de senaste tre åren stod för 31% av försäljningen, som ett resultat av våra fortsatta investeringar i forskning och utveckling.

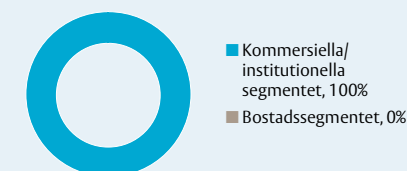
Förvärv

Nio förvärv genomfördes under 2024. Vi förvärvade Cemoel, en spansk systemintegrator specialiserad på säkerhetslösningar för kritisk infrastruktur; Kadex, en nederländsk utvecklare och tillverkare av elektronik; Axxess Industries, en innovatör inom elektronik och smart teknik för hotell och bostäder; Messerschmitt Systems, en tysk utvecklare och tillverkare av hård- och mjukvara till accesskontrolllösningar för hotellmarknaden; Nomadix i USA och Global Reach i Storbritannien, två leverantörer av Wi-Fi access och interaktionslösningar för hotell och kommersiella fastigheter; Vizzia Technologies, en leverantör av hårdvaruagnostiska, kompletta system för positionering i realtid inom sjukvården; Sewio, en leverantör av ultrabredbandsteknik för positionering i realtid inom Asset Management, intralogistik och övergripande utrustningseffektivitet; IXLA, en italiensk tillverkare av avancerade laser- och färganpassnings-system för kort och pass; och 9Solutions, en finsk leverantör av integrerade AI-drivna lokaliseringssystem i realtid för hälsovården.

Översikt Global Technologies

- Divisionen utgörs av HID (cirka 65%) och Global Solutions (cirka 35%).
- HID är organiserat i sex affärsområden, varav Physical Access Control Solutions är det största. HID är marknadsledande inom säkra och smidiga identifieringslösningar som ger fysisk och digital access och kopplar upp saker som kan identifieras, verifieras och spåras digitalt.
- Global Solutions är organiserat i sju globala affärsområden, varav Hospitality är det största. Global Solutions har en ledande marknadsposition inom segmenten Hospitality, Marine, Senior Care, Construction, Key and Asset Management, Critical Infrastructure och Self-Storage.
- Global Technologies har cirka 8 700 anställda och närvaro på alla kontinenter.

Andel av försäljningen, kommersiella/institutionella segmentet resp. bostadssegmentet



Strategiska prioriteringar

Global Technologies fortsätter att satsa på strategiska förvärv som förstärker vår produktportfölj, teknik och expertis, och under året genomförde vi nio förvärv.

Vi har utökat vårt erbjudande genom att lansera nästan 80 nya, konkurrenskraftiga produkter och lösningar under 2024. Integreringen av våra VingCard nyckelkort i Google Wallet visar till exempel hur mobil access revolutionerar hotellgästernas upplevelse. Vi har också utvecklat lösningar som genererar återkommande intäkter i form av tjänster och abonnemang. HID:s återkommande intäkter fortsätter att öka med tvåsiffriga tal. De senaste fyra åren har Identity

and Access Management Solutions, HID:s programvaruorienterade affärsområde, infört en modell för prenumerationbaserad försäljning. Även inom mobil access har vi börjat fokusera mer på prenumerationbaserad försäljning, i form av mobila identiteter och mervärdestjänster.

En annan viktig del av vår strategi är att expandera geografiskt, även på tillväxtmarknader. Vi investerar på tillväxtmarknader för att öka försäljning och produktlanseringar inom områden som accesskontroll, utökad access och individanpassning. För att effektivisera verksamheten och ha en så lokal närvaro som möjligt flyttar vi vår tillverkningsstruktur närmare kunderna.

Höjdpunkter

Marknadsaktiviteter

- Utökat försäljningsavtryck när det gäller HID:s produkter för ansiktsgenkänning genom fokus på olika segment
- Utökat marknadsfokus, inklusive utveckling av vertikaler och ekosystem med industripartners
- Deltagande i flera mässor som exempelvis ISC West, Seatrade och HITEC för att stärka kundrelationerna

Kostnader

- Ökade kostnadsbesparingar över hela HID:s sortiment, med åtgärder för att skapa synergier med nyligen förvärvade Evolis och öka användningen av Value Analysis och Value Engineering
- Fortsatt utveckling av gemensamma tekniker resurser för att öka produktiviteten inom forskning och utveckling genom snabbare marknads lanseringar, ökad prestanda och minskade kostnader
- Översyn av leverantörsavtal, hyresavtal samt kostnader för el, frakt och andra tredjepartskostnader

Innovation

Under året har vi fortsatt att investera i applikationer för mobila identiteter. Vi har också vidareutvecklat vårt sortiment av accesslösningar, bland annat med fler läsare. Vi lanserade 78 nya produkter, till exempel:

- Världens första mobila hotellrumsnyckel i Google Wallet, vilket ger en flexibel lösning utan app
- Mobila identiteter i Apple Wallet och Google Wallet för accesskontroll och utökad access, för exempelvis hissar, vändkors och laddning av elbilar
- Nästa generations Mercury MP-kontrollenhet

Hållbarhet

- På HID:s största fabrik i Malaysia installerades solpaneler under året, som genererar förnybar energi motsvarande 12% av anläggningens behov
- ASSA ABLOYs koncernbolag KEYper har skapat robusta stålstativ för frakt av vägghästar och skåpsdörrar, vilket minskar behovet av emballage, pallar och transportutrymme
- HID har börjat titta närmare på emissionsfaktorer för strategiska produktserier för att identifiera förbättringsmöjligheter och utvärdera Scope 3-utsläppen
- Lansering av ett pappersbaserat, miljövänligt accesskort för besökshantering

Kommentar från affärsenhetscheferna

Vad har ni fokuserat mest på under 2024?

– Året har präglats av makroekonomisk motvind med stor osäkerhet på marknaden, men de långsiktiga underliggande drivkrafterna har varit fortsatt stabila. Under 2024 har vi framför allt fokuserat på tillväxt, både kommersiellt och produktmässigt. På den kommersiella sidan har vi arbetat hårt för att möjliggöra och driva utvecklingen av mobila identiteter, särskilt inom accesskontroll. Dessutom har vi fortsatt att bygga upp våra försäljningsresurser. Vi har till exempel förstärkt flera försäljningsteam genom ett målmedvetet fokus på specifika marknader. Vi har också lanserat en högkvalitativ lösning för ansiktsgenkänning, med kamera, modul och programvara som vi nu skalar upp för fler användningsområden. Operativt har vi under året arbetat för att uppnå ökad kostnadseffektivitet. Fokus på kostnadsbesparingar och automatisering har ökat vår kapacitet, vilket har möjliggjort geografisk expansion och smidig integration av förvärv. Denna strategi säkerställer en effektiv verksamhet och främjar hållbar tillväxt.

Vilka är Global Technologies viktigaste prioriteringar för att öka den lönsamma tillväxten?

– En viktig prioritering är att fortsätta öka andelen återkommande intäkter och prenumerationbaserade affärsmodeller. Genom att lansera nya, innovativa lösningar anpassade efter kundernas behov kan vi stärka vår marknadsposition, förbättra kundnöjdheten och öka vår adresserbara marknad. Vi strävar också efter att växa inom ett antal viktiga marknadssegment, som accesskontroll, accessläsare, RFID-komponenter, biometri, tjänster för positionering i realtid och PKI (Public Key Infrastructure). Som ett komplement till vår organiska tillväxt fortsätter vi att fokusera på förvärv för att utöka vår kapacitet, vårt sortiment och vår räckvidd.

Vilka områden fokuserar ni på när det gäller produktutveckling?

– Arbetet är inriktat på flera nyckelområden för att förbättra användarnas upplevelse och säkerhet. Vi fokuserar på mobil access, framför allt integrering av våra hotellnyckelkort med mobila plånböcker, för smidig och säker access. Vi använder en gemensam plattform till vårt ekosystem för mobil autentisering av våra accesslösningar och övriga tjänster. Dessutom har vi fokuserat på att utveckla och bygga ut vår plattform för nästa generations läsare och IoT-produkter.



Björn Lidfelt
Executive Vice
President och
chef för Global
Technologies
affärsenhet HID



Stephanie Ordan
Executive Vice
President och
chef för Global
Technologies
affärsenhet Global
Solutions

Entrance Systems

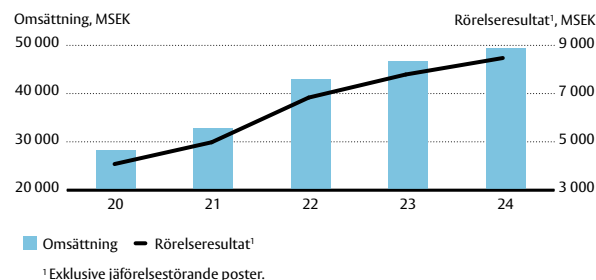
Rekordhög marginal



ecoLOGIC, ett smart AI-drivet system som optimerar dörrens funktion för att spara energi och sänka kostnaderna.

”

Service är fortfarande ett av Entrance Systems mest snabbväxande områden



Finansiell utveckling

Entrance Systems rapporterade en organisk försäljningsminskning på 1%. Den starka tillväxten inom affärssegmenten Pedestrian och Perimeter Security dämpades av minskad försäljning inom segmenten Industrial och Residential. Affärssegmentet Industrial påverkades negativt av svagare efterfrågan på dockningsstationer, medan den fortsatt svaga bostadsmarknaden i USA påverkade försäljningen inom affärssegmentet Residential. Rörelsemarginalen fortsatte att öka till 17,2% (16,7%), främst drivet av stabil servicetillväxt och en mycket stark operativ hävstång. Kassaflödet var starkt med en kassakonvertering på 118%. Nya produkter lanserade under de senaste tre åren utgjorde 17% av försäljningen.

Förvärv

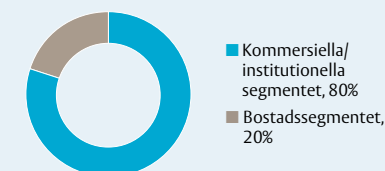
Tio förvärv genomfördes under 2024. Vi förvärvade Integrated Warehouse Solutions, en amerikansk tillverkare av dockningsutrustning för lastkajer; Industrial Door Company, en stor oberoende återförsäljare av kompletta lösningar för lastkajer och lastportar; Spaltabdichtung, en tysk tillverkare av patentskyddade tätningar för taksjuttportar, lastbryggor och entréautomatik; G-MAC, Elite Entrances och Modern Entrance Systems, tre oberoende återförsäljare av dörrautomatik i USA; SKIDATA, en internationell ledande leverantör av lösningar för accesskontroll med huvudkontor i Österrike; Beyron Door, en svensk tillverkare av industriportar; Lawrence Doors, en amerikansk tillverkare av rullportar i stål, stål nätspaneler och jalousier; och Door-Team, en finsk helhetsleverantör av dörrar, portar, staket och tillhörande service.

Vi avyttrade PACA, vår hisserviceverksamhet i Frankrike.

Översikt Entrance Systems

- Entrance Systems tillverkar och säljer entréautomatik, service och lösningar för högsäkerhetsstaket och grindar.
- Divisionens huvudkontor ligger i Schweiz.
- Entrance Systems är en global organisation med fyra affärssegment: Pedestrian, Industrial, Residential och Perimeter Security. Industrial är det största segmentet.
- Vi använder oss av både direkta och indirekta försäljningskanaler, med ASSA ABLOY som huvudvarumärke i den direkta kanalen och ett antal övriga varumärken i den indirekta kanalen.
- Entrance Systems har cirka 17 000 anställda.

Andel av försäljningen, kommersiella/institutionella segmentet resp. bostadssegmentet



Strategiska prioriteringar

Att öka försäljningen inom service är fortfarande en viktig strategisk prioritering för oss. Under året har vi utökat våra digitala tjänster för att möjliggöra fjärrstyrning, övervakning och kontroll av dörrar samt förbättrat våra uppgraderingspaket som förser dörrar med den senaste tekniken. Vi har fortsatt att förvärva återförsäljare av entréautomatik i Nordamerika för att ytterligare stärka vårt serviceerbjudande. Service är fortfarande ett av Entrance Systems mest snabbväxande områden.

Vi har också fortsatt att satsa på e-handel och digital transformation. 2024 lanserade vi kundcentrerade plattformar som exempelvis ecoLOGIC, som integrerar

hållbarhet och använder intelligent sensorteknik för att tillgodose marknadens behov. Lösningen ecoLOGIC är ett tekniskt framsteg som gör att vi kan skapa återkommande intäkter i form av abonnemang och bygga långvariga relationer med våra kunder.

Under året har vi förstärkt vår marknadsposition och utökat vår kapacitet genom strategiska förvärv som exempelvis SKIDATA. Detta förvärv gör det möjligt för oss att erbjuda ett komplett sortiment av lösningar för besökshantering samt skapa synergier. Detta ligger i linje med vår strategi att växa på mogna marknader genom att integrera kompletterande produkter och lösningar i vår kärnverksamhet och öka vår närvaro i angränsande marknader.

Höjdpunkter

Marknadsaktiviteter

- Ökat samarbete med andra divisioner vad gäller specifiering
- Snabbare utveckling i tillväxtländer genom att exempelvis anpassa produkterna efter behoven på dessa marknader
- Utökat vårt produkt-sortiment och vår geografiska räckvidd genom strategiska förvärv som Integrated Warehouse Solutions, SKIDATA och återförsäljare i Nordamerika

Kostnader

- Utökat vårt strukturerade program med åtgärder för operationell effektivitet, bl.a. genom att flytta tillverkningen av lufttäta dörrar från Tyskland till Nederländerna och slå samman två produktionsanläggningar i Frankrike
- Vidtagit kortsiktiga besparingsåtgärder i olika regioner till följd av minskade volymer
- Uppnått kostnadsbesparingar för både indexerade och icke-indexerade produkter genom strategisk upphandling

Innovation

Under året uppdaterade vi vårt sortiment av karusell-dörrar med ny design och nya tekniska funktioner. Vi lanserade 40 nya produkter, till exempel:

- ASSA ABLOY SG Expression, en ny speedgate som dessutom har tilldelats flera utmärkelser, som exempelvis Red Dot Award i kategorin Produktdesign
- Spark från Normstahl och Crawford och Ditec Air, garageportsöppnare som kan integreras sömlöst med Yales ekosystem
- Digitala verktyg som förbättrar kundupplevelsen, inklusive apparerna IDD Part, Ditec Gate Connect och Amarr Quality

Hållbarhet

- Vi har fortsatt att implementera "Together we are safe", ett utbildningsprogram för alla anställda som ska öka engagemanget för hälsa och säkerhet
- Ökat samarbete med leverantörer för att identifiera och främja åtgärder för minskade utsläpp
- Lansering av en ny energisnål garageportsöppnare som uppfyller framtida krav på energiförbrukning
- Drivit på utvecklingen av en fullständig hållbar snabbport

Kommentar från divisionschefen

Vad har ni fokuserat mest på under 2024?

– Vi har fokuserat på servicetillväxt genom att utöka vårt erbjudande och säkerställa bästa möjliga kundupplevelse vid alla kontaktpunkter. Genom programmet @yourservice har vi fortsatt arbetet med att minska personalomsättningen och utveckla medarbetarnas tekniska kunskaper, för att ge våra kunder en utmärkt serviceupplevelse. Vi har också fokuserat på att maximera vår marknadsnärvaro med hjälp av en flerkanal- och flervarumärkesstrategi. Målet är att öka försäljningen i den indirekta kanalen samt i tillväxtländer som Indien och Brasilien, samtidigt som vi ökar vår geografiska närvaro i Nordamerika. Vi har också fokuserat på att växa inom viktiga sektorer som säkra entréer, sjukvård och flygplatser, som erbjuder stora tillväxtpotentialer och ligger i linje med vår vision för framtida tillväxt.

Vilka är Entrance Systems viktigaste prioriteringar för att öka den lönsamma tillväxten?

– Vi utökar vår marknadsnärvaro och uppgraderar vårt serviceerbjudande. Vi lanserar plattformar som är kopplade till vårt erbjudande och smart teknik som tillgodoser marknadens behov. Dessutom utvecklar vi hållbara produkter och lösningar som minskar miljöpåverkan och hjälper kunderna att öka sin energieffektivitet. Operativt förbättrar vi vår tillverkningsstruktur och vidtar kostnadsbesparande åtgärder genom att ställa om produktionen och omfördela produkter för att möta orderutvecklingen. Strategiska förvärv, som exempelvis SKIDATA med lösningar för parkering, sport och underhållning, Integrated Warehouse Solutions, och flera återförsäljare kommer också att bidra till en starkare marknadsposition och ökad kapacitet.

Uppkopplade dörrar är ett fokusområde för er inom forskning och utveckling. Vilka är möjligheterna här?

– Uppkopplade dörrar är utrustade med smart teknik som möjliggör övervakning i realtid och insamling av data, vilket ökar säkerheten och den operationella effektiviteten för våra kunder. Intresset för uppkopplade dörrar blir allt större inom flera olika sektorer. Uppkopplade dörrar ger värdefull information om användarmönster och underhållsbehov, vilket gör att vi kan erbjuda förebyggande service och minska antalet driftstopp. De genererar nya återkommande intäkter genom servicekontrakt och uppgraderingar, vilket säkerställer kontinuerlig kontakt med kunderna. För våra kunder är det viktigt att förstå dörrarnas beteende och funktion. Det hjälper dem att optimera sin verksamhet, planera in underhåll på ett mer effektivt sätt och se till att dörrarna håller länge. Detta ligger i linje med vår strategi att öka servicetillväxten och säkerställa största möjliga mervärde vid alla kundkontakter.



Massimo Grassi
Executive Vice
President och
chef för division
Entrance Systems

Förvaltnings- berättelse



Förvaltningsberättelse

ASSA ABLOY ABs (publ.), org.nr 556059-3575, årsredovisning innehåller koncernens redovisning för verksamhetsåret 1 januari–31 december 2024, inklusive upplysningar om verksamhetens art och inriktning. ASSA ABLOY är världsledande inom accesslösningar som uppfyller slutanvändarnas krav på trygghet, säkerhet och användarvänlighet.

Väsentliga händelser

Omsättning och resultat

Organisk försäljning var stabil i Nordamerika och Europa, påverkat av en svagare efterfrågan för bostadsmarknaden generellt sett. Organisk tillväxt var stark för Latinamerika och Afrika medan den var negativ för Asien och Oceanien.

Omsättningen ökade med 7 procent för helåret 2024 och uppgick till 150 162 MSEK (140 716). Organisk tillväxt uppgick till –1 procent (3) och förvärvad och avyttrad tillväxt netto var 8 procent (8). Valutaeffekten på omsättningen uppgick till 0 procent (5).

Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 11 procent till 24 275 MSEK (21 785), motsvarande en rörelsemarginal om 16,2 procent (15,5). Resultatökningen var främst hänförlig till en stark tillväxt i fast valuta, god hävstång från försäljningspris i relation till materialkostnader samt kontinuerliga effektiviseringar och besparingar.

Finansnettot uppgick till –3 382 MSEK (–2 531), främst på grund av ökade räntekostnader under året. Resultatet före skatt var 20 893 MSEK (19 254), en ökning med 9 procent. Effektiv skattesats uppgick till 25,2 (29,4) procent. Den effektiva skattesatsen för jämförelseperioden var väsentligt påverkad av jämförelsestörande poster.

Vinst per aktie efter full utspädning ökade med 15 procent till 14,08 SEK (12,27). Vinst per aktie efter full utspädning exklusive jämförelsestörande poster ökade med 4 procent till 14,09 SEK (13,54).

Det operativa kassaflödet för året var fortsatt mycket starkt och uppgick till 23 052 MSEK (25 232), vilket motsvarar en kassakonvertering på 1,10 (1,28).

Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster för 2024 och 2023 redovisas nedan:

2024: *Avyttringseffekter.* Emtex och Smart Residential-verksamheten i USA and Kanada avyttrades under 2023. Justerad köpeskilling och avvecklingskostnader under 2024, relaterat till avyttringen, uppgick till en kostnad om 21 MSEK. Motsvarande kostnad efter inkomstskatt uppgick till 15 MSEK.

2023: *Avyttringseffekter.* Emtex och Smart Residential-verksamheten i USA and Kanada avyttrades 2023. Rörelsevinsten från avyttringen, inklusive avvecklingskostnader, uppgick till 3 588 MSEK. Motsvarande vinst efter inkomstskatt uppgick till 2 066 MSEK.

2023: *Nedskrivning av immateriella tillgångar.* Nedskrivning av goodwill och andra immateriella tillgångar under 2023 uppgick till 2 271 MSEK, främst hänförlig till Citizen ID i division Global Technologies. Motsvarande kostnad efter skatt var 2 129 MSEK.

2023: *Omstruktureringsskostnader.* Ett nytt omstruktureringssprogram lanserades under det första kvartalet 2023. Rörelsekostnaden uppgick till 1 250 MSEK. Motsvarande kostnad efter skatt var 997 MSEK.

2023: *Lageromvärderingar.* Förvärvat lager för HHI har omvärderats till verkligt värde, som en följd av förvärvsanalysen. Lageromvärderingen av engångskaraktär uppgick till 466 MSEK före skatt och har

kostnadsförts under 2023. Motsvarande kostnad efter skatt uppgick till 350 MSEK.

Omstruktureringar

Det senaste omstruktureringssprogrammet lanserades under 2023. Nedläggning av fabriker och kontor i programmet förväntas ske under en tvåårsperiod. Rörelsekostnaden för programmet förväntas uppgå till 1 250 MSEK och kostnadsfördes i sin helhet under 2023. Förväntad återbetalningstid inklusive investeringar uppgår till cirka två år.

Samtliga pågående omstruktureringssprogram har fortlöpt väl under 2024 med mycket goda besparings-effekter. Under året lämnade cirka 900 anställda koncernen i samband med förändringar i produktions- och kontorsstrukturen. 12 fabriksnedläggningar och ett antal kontorsstängningar genomfördes under året liksom ett antal övriga aktiviteter, bland annat konvertering från tillverkning till slutmontering i tillverkningsenheter.

Koncernens tillverkning har koncentrerats i allt större omfattning under senare år till egna enheter i Asien och Central- och Östeuropa.

Utbetalningar för samtliga omstruktureringssprogram uppgick till 748 MSEK (613) för året. Vid utgången av 2024 uppgick återstående avsättningar för strukturåtgärder till 39 MSEK (767).

Organisation

Inga väsentliga verksamheter har överförts mellan divisionerna under året. Överföring av verksamheter i den mån de sker redovisas, från tidpunkten överföringen skedde, som interna förvärv/avyttringar mellan divisionerna utan någon retroaktiv finansiell omräkning.

Förvärv

I januari 2024 förvärvades Integrated Warehouse Solutions, en amerikansk tillverkare av dockningsutrustning för lastkajer. Verksamheten har sitt huvudkontor i Burleson, USA. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 1 850 MSEK.

I april 2024 förvärvades Nomadix och Global Reach i USA och Storbritannien, ledande leverantörer av Wi-Fi access och interaktionslösningar för hotell och kommersiella fastigheter. Bolagen erbjuder en komplett teknikplattform för hård- och mjukvara samt analysverktyg för att säkert ansluta och interagera med kunder och enheter via WiFi-nätverk. Respektive huvudkontor ligger i Los Angeles, USA och London, England. Försäljningen 2023 uppgick sammanlagt till cirka 300 MSEK.

I april 2024 förvärvades Messerschmitt Systems, en väletablerad tysk utvecklare och tillverkare av hård- och mjukvara för accesskontrolllösningar för hotellmarknaden, inklusive produkter för accesskontroll och styrning av hotellrum. Verksamheten har sitt huvudkontor i Schwaig, Tyskland. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 130 MSEK.

I maj 2024 förvärvades Amecor, en sydafrikansk tillverkare av kommunikationsutrustning för larmtjänster för den sydafrikanska säkerhetsmarknaden. Verksamheten har sitt huvudkontor i Johannesburg, Sydafrika. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 150 MSEK.

I juni 2024 förvärvades Wesko Locks, en kanadensisk tillverkare och leverantör av elektroniska lås och speciallås. Verksamheten har sitt huvudkontor i Toronto, Kanada. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 170 MSEK.

I september 2024 förvärvades Skidata, en internationell ledande leverantör av lösningar för accesskontroll. Verksamheten har sitt huvudkontor i Salzburg, Österrike. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 3 500 MSEK.

I september 2024 förvärvades Level Lock, en amerikansk leverantör av teknikköslösningar. Verksamheten har sitt huvudkontor i Redwood City, USA. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 170 MSEK.

I november 2024 förvärvades Lawrence Doors, en amerikansk tillverkare av rullportar i stål, stålnätspaneler och jalousier. Verksamheten har sitt huvudkontor i Baldwin Park, USA. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 320 MSEK.

I november 2024 förvärvades IXLA, en italiensk tillverkare av avancerade laser- och färganpassnings-system för kort och pass. Verksamheten har sitt huvudkontor i Romano Canavese, Italien. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 150 MSEK.

I december 2024 förvärvades Premier Steel Doors and Frames, en amerikansk tillverkare av ihålliga metalldörrar och karmar, dörrsystem i metall och aluminiumfönster. Verksamheten har sitt huvudkontor i Monroe, USA. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 420 MSEK.

I december 2024 förvärvades 9Solutions, en finsk leverantör av integrerade AI-drivna lokaliseringssystem i realtid för kritisk kommunikation och samarbete inom hälsovården, med fokus på äldreomsorg. Verksamheten har sitt huvudkontor i Oulu, Finland. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 110 MSEK.

I december 2024 förvärvades Roger, en polsk tillverkare av accesskontrollsystem och relaterad hårdvara. Verksamheten har sitt huvudkontor i Goszczewo, Polen. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 110 MSEK.

I december 2024 förvärvades Norshield Security Products, en amerikansk tillverkare av högsäkerhetsdörrar och karmar. Verksamheten har sitt huvudkontor i Montgomery, USA. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 170 MSEK.

Den sammanlagda köpeskillingen för de 26 verksamheter som förvärvades under året, inklusive justeringar för förvärv från tidigare år, uppgick till 12 957 MSEK. De preliminära förvärvsanalyserna indikerar att goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämd livslängd uppgick till 9 820 MSEK. Beräknade tilläggsköpeskillingar för årets förvärv uppgick till 678 MSEK.

Kompletterande förvärv av innehav utan bestämmande inflytande uppgick till 33 MSEK (38).

Avyttringar

I oktober 2024 ingick ASSA ABLOY avtal om försäljning av verksamheten inom Citizen ID till TOPPAN. Citizen ID tillverkar, designar och implementerar fysiska och digitala identitetslösningar för statliga identitetsprogram över hela världen. Citizen ID har cirka 450 anställda med tillverkningsenheter på Irland, Malta och i USA. Försäljningen 2024 uppgick till cirka 1 400 MSEK.

Avyttringen kräver uppfyllandet av sedvanliga villkor, regulatoriska godkännanden, och medarbetarkonsultationer. Transaktionen kommer att ha en svagt positiv effekt på ASSA ABLOYs rörelsemarginal framöver.

I februari 2024 avyttrade ASSA ABLOY sin hisservärdverksamhet i Frankrike, PACA ascenseur, till KONE. Försäljningen 2023 uppgick till cirka 300 MSEK. Realiseringsresultatet före skatt uppgick till 45 MSEK.

Forskning och utveckling

ASSA ABLOYs kostnader för forskning och utveckling uppgick under året till 6 101 MSEK (5 712), vilket motsvarar 4,1 procent (4,1) av omsättningen.

Innovationstakten har varit fortsatt mycket hög under året, tack vare en fortsatt kontinuerlig satsning på forskning och utveckling. Antalet tjänster inom forskning och utveckling ökade under året som en följd av både rekryteringar och förvärv. Antalet tjänster uppgick vid årets slut till cirka 4 100 (3 500).

Hållbar utveckling

Ett flertal av ASSA ABLOYs enheter utanför Sverige bedriver tillståndspliktig verksamhet och innehar motsvarande tillstånd enligt lokal lagstiftning. ASSA ABLOYs enheter världen över arbetar systematiskt och målmedvetet med att reducera sin miljöpåverkan.

ASSA ABLOY har valt att upprätta hållbarhetsrapporten som en integrerad del av årsredovisningen från och med 2024.

Se hållbarhetsrapporten i förvaltningsberättelsen för mer detaljerad information om årets aktiviteter inom hållbarhet.

Internkontroll och finansiell rapportering

ASSA ABLOYs funktion för internrevision och internkontroll har dedikerade internrevisorer anställda i samtliga divisioner. Internrevisionsfunktionen har fortsatt sitt arbete med att stärka finansiell rapportering, internkontroll kring den finansiella rapporteringen och regelefterlevnad i verksamheten i allmänhet. Antalet revisioner har varit på en fortsatt hög nivå under året.

Transaktioner med närstående

Några transaktioner mellan ASSA ABLOY och närstående som väsentligen påverkat företagets ställning och resultat har inte ägt rum, förutom ordinarie transaktioner i den löpande verksamheten såsom betalning av utdelning till aktieägare.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

ASSA ABLOY avyttrade huvuddelen av verksamheten inom Citizen ID till TOPPAN i slutet av januari 2025. Avyttringen av återstående del av Citizen IDs verksamhet till TOPPAN kräver uppfyllandet av sedvanliga villkor och regulatoriska godkännanden.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande står följande vinstmedel:

Överkursfond:	787 314 216 SEK
Balanserade vinstmedel:	8 744 090 215 SEK
Årets resultat:	7 548 053 618 SEK
Summa:	17 079 458 049 SEK

Styrelsen föreslår att dessa vinstmedel disponeras enligt följande:

till aktieägarna utdelas 5,90 kr per aktie	6 553 580 371 SEK
i ny räkning överföres	10 525 877 679 SEK
Summa:	17 079 458 049 SEK¹

Styrelsens förslag till utdelning om 5,90 kronor (5,40) per aktie motsvarar en ökning med 9 procent. Det föreslås att utdelningen betalas ut i två lika stora delar, den första med avstämningsdag den 25 april 2025 och den andra med avstämningsdag den 11 november 2025. Om förslaget antas av årsstämman beräknas första utbetalningen ske den 30 april 2025 och den andra utbetalningen den 14 november 2025.

Framtidsutsikter

Långsiktiga utsikter

Kriget i Ukraina och konflikten i Mellanöstern kan få en negativ affärsmässig påverkan för ASSA ABLOY på både kort- och lång sikt, men den direkta affärsmässiga påverkan bedöms vara begränsad.

Långsiktigt förväntar sig ASSA ABLOY att efterfrågan på säkerhet kommer att öka. Arbetet med att fokusera på kundnytta, innovationer och att utnyttja ASSA ABLOYs starka position kommer att påskynda tillväxten och förbättra lönsamheten. Den organiska försäljningstillväxten förväntas vara god. Rörelsemarginalen (EBIT) och det operativa kassaflödet förväntas att utvecklas väl.

¹ Utdelningsbeloppet och balanserade vinstmedel att överföra i ny räkning är beräknade på antalet utestående aktier per den 4 februari 2025. För ASSA ABLOY ABs innehav av egna aktier, vars exakta antal fastställs på respektive avstämningsdag för utdelning, utgår ingen utdelning. ASSA ABLOY ABs innehav av egna aktier uppgick till 1 800 000 B-aktier per 4 februari 2025.

Väsentliga risker och riskhantering

Riskhantering

Osäkerhet om framtida utveckling och händelseförlopp är ett naturligt riskmoment i all affärsverksamhet. Risktagandet som sådant ger möjligheter till fortsatt ekonomisk tillväxt, men riskerar även att negativt påverka affärsverksamheten och dess uppsatta målsättningar. Det är därför av stor vikt att ha en systematisk och effektiv process för riskbedömning samt en väl fungerande riskhantering generellt. Riskhanteringen inom ASSA ABLOY syftar ej till att undvika risker utan att på ett kontrollerat sätt identifiera, hantera och reducera effekterna av dessa risker. Detta arbete sker utifrån en bedömning av riskernas sannolikhet och potentiella effekt för koncernen.

ASSA ABLOY är en internationell koncern med stor geografisk spridning, vilket innebär en exponering för olika former av såväl strategiska, operativa som finansiella risker. Strategiska risker avser förändringar i affärsverksamhetens omgivning med potentiellt betydande effekter på ASSA ABLOYs verksamhet och affärs mål. Operativa risker utgörs av risker direkt hänförliga till affärsverksamheten medförande en potentiell påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Finansiella risker utgörs främst av finansieringsrisk, valutarisk, ränterisk, kreditrisk samt risker kring koncernens pensionsåtaganden.

Organisation

ASSA ABLOYs styrelse har det övergripande ansvaret för koncernens riskhantering och beslutat om koncernens strategiska inriktning baserat på koncernledningens rekommendationer. I den decentraliserade anda som genomsyrar ASSA ABLOY, samt i syfte att hålla riskanalysen och riskhanteringen så nära de faktiska riskerna som möjligt, sker en stor del av arbetet med operativa risker på divisions- och affärsenhetens nivå.

Ansvar

ASSA ABLOYs styrelse har det övergripande ansvaret för koncernens strategiska inriktning i nära samråd med koncernledningen. Divisioner och affärsenheter

har det övergripande ansvaret för hantering av de operativa riskerna i enlighet med den decentraliserade syn på organisation, ansvar och befogenheter som råder inom ASSA ABLOY. Vad gäller finansiella risker regleras ansvarsfördelning och kontrollen av koncernens finansieringsverksamhet i en finanspolicy vilken fastställs av styrelsen. En centraliserad treasuryavdelning har sedan det huvudsakliga ansvaret för finansiella risker inom de ramar som finanspolicy fastställer, med undantag för kreditrisker relaterade till den operativa affärsverksamheten, vilka hanteras lokalt på bolagsnivå och följs upp på divisionsnivå.

Uppföljning

Uppföljning av strategiska risker, till exempel konkurrenser, varumärkespositionering med mera sker löpande på ASSA ABLOY ABs styrelsemöten. Koncernens operativa riskarbete följs upp löpande av koncernledningen via återrapportering från divisionerna samt via divisionsstyrelsemöten. Finansverksamheten är centraliserad till en treasuryavdelning som hanterar huvuddelen av alla finansiella transaktioner samt koncernens finansiella risker med ett koncernövergripande fokus. Treasury inom ASSA ABLOY följer upp koncernens kort- och långfristiga finansiering, finansiell cash management, valutarisker samt övrig finansiell riskhantering.

Strategiska risker

Till de risker som ASSA ABLOY möter av denna karaktär hör olika former av omvärldsrisker med påverkan på säkerhetsmarknaden generellt, främst förändringar av kundbeteenden, konkurrenser, varumärkespositionering, förtroenderisker, geopolitiska risker samt landspecifika risker. Under senare år har det även tydliggjorts att världsomspännande hälsorisker i form av pandemier väsentligt kan påverka samhällen samt den globala efterfrågan runtom i världen.

Geopolitiska risker

ASSA ABLOY tillverkar och levererar accesslösningar, säkra identiteter och andra varor och tjänster i ett

stort antal länder runtom i världen. Olika geopolitiska risker, i form av militära konflikter och krig, terrorhot, handelskonflikter med mera, kan påverka den globala ekonomin och efterfrågan av koncernens varor och tjänster.

Landspecifika risker

ASSA ABLOY har en global marknadstäckning med försäljning och tillverkning i ett stort antal länder. Tyngdpunkten finns i Nordamerika och Västeuropa. Koncernen har en viss exponering mot de så kallade tillväxtmarknaderna, vilket kan innebära en högre riskprofil för landspecifika risker i form av bristande regelefterlevnad, politiska beslut, övergripande förändringar av regelverk med mera.

Kundbeteende

Förändringar i kundbeteenden generellt liksom konkurrenters agerande påverkar efterfrågan av olika produkter och dess lönsamhet. Kunder och leverantörer, inklusive relationerna med dessa, är föremål för löpande lokal översyn.

Konkurrenser

Vad gäller konkurrenser genomförs riskanalys både centralt och lokalt.

Varumärkespositionering

Koncernen innehar ett flertal av branschens starkaste varumärken, varav flera är globala och väl kompletterar koncernens huvudvarumärke ASSA ABLOY. Till huvudvarumärket kopplas även lokala produktvarumärken successivt i en allt högre grad.

Förtroenderisker

Aktiviteter pågår kontinuerligt i syfte att bibehålla och ytterligare förstärka ASSA ABLOYs goda anseende. Det innebär bland annat att tillse efterlevnad av ASSA ABLOYs uppförandekod för medarbetare samt uppförandekod för affärspartners. Dessa ger uttryck för koncernens värderingar inom bland annat affäretik,

mänskliga rättigheter och arbetsförhållanden, miljö, hälsa och säkerhet.

Operativa risker

Operativa risker utgörs av risker direkt hänförliga till affärsverksamheten med en potentiell påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Till operativa risker hör legala och miljömässiga risker, skatterisker, förvärv av nya verksamheter, strukturåtgärder, prisfluktuationer och tillgång på råmaterial, kundförluster med mera. Risker kring efterlevnad av lagar och förordningar, informationsteknologi (IT) och intern kontroll och finansiell rapportering ingår även i denna kategori. Hanteringen av dessa risker presenteras närmare på sidan 49.

Finansiella risker

Koncernens finansiella risker utgörs i huvudsak av finansieringsrisk, valutarisk, ränterisk, kreditrisk samt risker avseende koncernens pensionsåtaganden. I hanteringen av dessa risker används en stor mängd finansiella instrument. Redovisningsprinciper, riskhantering och riskexponering beskrivs mer i detalj i not 1 och not 36 samt not 25 för ersättningar till anställda efter avslutad anställning.

Finansieringsrisk

Med finansieringsrisk avses risken att finansieringen av koncernens kapitalbehov samt refinansieringen av utestående lån försvåras eller fördröjas. Finansieringsrisken kan minskas genom att hålla en jämn förfalloprofil för upplåningen samt genom att upprätthålla en god kreditvärdighet. Risken minskas ytterligare via betydande outnyttjade bekräftade kreditlöften.

Valutarisk

Eftersom ASSA ABLOY säljer sina produkter i länder över hela världen och har bolag i ett stort antal länder exponeras koncernen för effekter av förändringar av valutakurser. Dessa förändringar påverkar resultatet i koncernen både när utländska dotterbolags resultaträkningar omräknas till svenska kronor, så kallad

omräkningsexponering, och när produkter exporteras och säljs i länder utanför tillverkningslandet, även kallad transaktionsexponering. Omräknings-exponeringen är främst relaterad till resultat i USD och EUR. Denna typ av exponering säkras inte. Valutarisken i form av transaktionsexponering, det vill säga export respektive import av varor, förväntas öka över tiden som ett resultat av rationaliseringar inom tillverkning och inköp. Koncernen har under 2024, i enlighet med finanspolycyn, endast säkrat en mycket begränsad del av de löpande valutaflödena vilket innebär att valutaförändringar slår igenom direkt i affärsverksamheten.

Förändringar i valutakurser påverkar också koncernens skuldsättning och eget kapital. Skillnaden mellan de utländska dotterbolagens tillgångar och skulder i respektive utländsk valuta påverkas av valutakursförändringar och ger upphov till en omräkningsdifferens som påverkar koncernens totalresultat. En generell försvagning av SEK leder till en ökning av nettoskulden men ökar samtidigt koncernens eget kapital. Vid årsskiftet var de största utländska nettotillgångarna i USD och EUR.

Ränterisk

När det gäller ränterisker har förändringar i räntenivån en direkt inverkan på ASSA ABLOYs räntenetto. Räntenettet påverkas också av storleken på koncernens nettoskuld och dess valutasammansättning. Nettoskulden uppgick till 70 253 MSEK (64 109) vid utgången av 2024. Det operationella kassaflödet var fortsatt mycket starkt, vilket påverkade nettoskulden positivt, men nivån på skulden påverkades även av en fortsatt hög förvärvsaktivitet och valutaeffekter. Skulden var främst denominerad i USD, EUR och SEK. Treasury mäter koncernens ränteexponering och beräknar resultateffekten av förändringar i räntenivån över rullande 12 månader. Förutom att ta upp lån i rörlig eller fast ränta används olika räntederivat för att justera räntekänsligheten.

Kreditrisk

Kreditriskerna uppstår både inom den vanliga affärsverksamheten och genom finansiella transaktioner. Kundfordringar är spridda över ett stort antal kunder, vilket minskar kreditrisken. Kreditriskerna rela-

terade till den operativa affärsverksamheten hanteras lokalt på bolagsnivå och följs upp på divisionsnivå.

Den finansiella riskhanteringen medför vissa motpartsrisker för ASSA ABLOY. Denna exponering uppstår bland annat genom placeringar av likviditet, via upplåning och derivatinstrument. Motparts-limiter sätts för varje finansiell motpart och följs upp löpande.

Pensionsåtaganden

ASSA ABLOY hade vid utgången av 2024 åtaganden för pensioner och övriga ersättningar efter avslutad anställning om 9 800 MSEK (9 177). Koncernen förvaltar pensionstillgångar till ett värde av 8 322 MSEK (7 742). Avsättningar i balansräkningen för förmåns- och avgiftsbestämda pensionsplaner och sjukvårds-ersättningar efter avslutad anställning uppgick till 1 478 MSEK (1 435). Förändringen av tillgångarnas och skuldernas värde från år till år beror dels på hur aktie- och räntemarknaderna utvecklas och dels på vilka aktuariella antaganden som görs. Väsentliga omvärderingar av åtaganden och förvaltningstillgångar redovisas löpande i balansräkningen och i övrigt totalresultat. De antaganden som görs avser bland annat diskonteringsräntor och förväntade inflations- och pensionsökningarnivåer.

ASSA ABLOYs risker

Strategiska risker

Förändringar i omvärlden med potentiellt betydande effekter på verksamhet och affärsmål.

- Geopolitiska risker
- Landspecifika risker
- Kundbeteende
- Konkurrenter
- Varumärkespositionering
- Förtroenderisker
- Pandemier och andra globala hälsorisker

Operativa risker

Risker direkt hänförliga till affärsverksamheten med potentiell påverkan på resultat och finansiell ställning.

- Legal risker och miljömässiga risker
- Skatterisker
- Förvärv och avyttring av verksamheter
- Omstruktureringsåtgärder
- Prisfluktuation och tillgång på råmaterial
- Kundförluster
- Pandemier och andra globala hälsorisker
- Risker relaterade till intern kontroll
- Risker relaterade till IT

Finansiella risker

Finansiella risker med potentiell påverkan på resultat och finansiell ställning.

- Finansieringsrisk
- Valutarisk
- Ränterisk
- Kreditrisk
- Risker avseende pensionsåtaganden

ASSA ABLOYs operativa risker och riskhantering

Operativa risker	Riskhantering	Kommentar
Legala risker	Förväntade och genomförda förändringar i lagstiftning följs löpande upp i de länder där koncernen är verksam. Utestående och potentiella tvister inrapporteras regelbundet till koncernens centrala juristfunktion. Policyer och riktlinjer kring efterlevnad av tillämplig konkurrens-, antikorrupsions-, exportkontroll/sanktions- och dataskyddslagstiftning är införda.	Det bedöms vid utgången av 2024 ej finnas utestående legala tvister med väsentlig resultatpåverkan för koncernen.
Miljörisker	Utestående och potentiella miljörisker följs regelbundet upp i verksamheten. Extern expertis tas in för miljömässiga utvärderingar vid behov.	Prioriterade miljöaktiviteter samt övrig information om hållbar utveckling presenteras i hållbarhetsrapporten i förvaltningsberättelsen.
Skatterisker	Utestående och potentiella skatteärenden inrapporteras regelbundet till koncernens centrala skattefunktion.	Det bedöms vid utgången av 2024 ej finnas utestående skatteärenden med väsentlig resultatpåverkan för koncernen.
Förvärv och avyttring av verksamheter	Förvärv och avyttringar genomförs av ett antal personer med stor erfarenhet inom området samt med stöd av konsulter inom till exempel juridiska och ekonomiska områden. Förvärv genomförs i enlighet med en enhetlig och fördefinierad koncernövergripande process. Den består av fyra dokumenterade faser: strategi, utvärdering, genomförande och integration.	Under året var förvärvsaktiviteten inom ASSA ABLOY fortsatt hög med 26 (24) genomförda förvärv av affärsverksamheter. Det ingicks även avtal om två avyttringar. Koncernens förvärv och avyttringar under 2024 redovisas mer utförligt i förvaltningsberättelsen samt vad gäller förvärv även i not 34 Rörelseförvärv.
Omstruktureringsåtgärder Omstruktureringsprogrammen innebär främst att en del tillverkningsenheter läggs ned eller ändrar inriktning till i huvudsak slutmontering, kombinerat med kontorsstängningar.	Respektive omstruktureringsprogram drivs i projektform med fastställda aktiviteter och tidplan. De olika projekten inom respektive strukturprogram följs upp systematiskt och på regelbunden basis.	Det senaste omstruktureringsprogrammet lanserades under 2023. Nedläggning av ett antal fabriker och kontorsstängningar beräknas ske under en tvåårsperiod. Aktivitetsnivån i samtliga pågående program har varit fortsatt hög under året. Programmens omfattning, kostnader och besparingar presenteras mer utförligt i förvaltningsberättelsen.
Prisfluktuationer och tillgång till råmaterial	Inköp och hantering av råmaterial sker främst på divisions-/affärsenhetsnivå. Koordinering sker med hjälp av regionala råd samt vid övergripande ansvariga för utvalda materialkomponenter.	Marknadpriserna på, för koncernen, viktiga råmaterialkomponenter, t ex stål, har varierat under året. För ytterligare information kring materialinköp, se not 7 Kostnader fördelade på kostnadslag och funktion.
Kundförluster	Kundfordringarna är spridda över ett stort antal kunder på ett stort antal marknader. Kundkoncentrationen har dock ökat i någon mån inom koncernen som en följd av 2023 års förvärv av HHL. Kommersiella kreditrisker hanteras lokalt på bolagsnivå och följs upp på divisionsnivå.	Fordran på varje enskild kund är i förhållande till total kundfordran relativt liten. Risken för väsentliga kreditförluster för koncernen bedöms vara begränsad.
Försäkringsrisker	Ett koncernövergripande försäkringsprogram finns etablerat, främst avseende egendoms-, avbrotts-, och ansvarsrisker. Försäkringsprogrammet omfattar samtliga affärsenheter. Exponeringen för ovannämnda riskområden inom koncernen regleras bland annat med hjälp av eget återförsäkringsbolag, så kallat captive.	Koncernen bedöms i stort ha ett adekvat försäkringsskydd och en rimlig balans mellan bedömd riskexponering och försäkringskostnad.
Risker relaterade till intern kontroll	Organisationen bedöms som förhållandevis transparent och med tydliga ansvarsfördelningar. En väl etablerad controllerorganisation på både divisions- och koncernnivå övervakar kvaliteten på finansiell rapportering. För att etablera en strukturerad process för att implementera och upprätthålla tillförlitlig finansiell rapportering och interna kontroller över kritiska affärsprocesser samt minimera risker har ASSA ABLOY sedan tidigare infört ett internkontrollramverk. En årlig självutvärdering genomförs på utvalda bolag för att säkerställa efterlevnad. Internrevisionen spelar en viktig roll i att granska bolagens processer och hantera risker. Den genomför riskbaserade revisioner för att säkerställa efterlevnad av det interna kontrollramverket.	ASSA ABLOYs funktion för internrevision och internkontroll har dedikerade internrevisorer anställda i samtliga divisioner. Antalet granskningar har varit på en fortsatt hög nivå under året. Intern kontroll och övriga relaterade frågor presenteras mer utförligt i förvaltningsberättelsen, avsnittet för bolagsstyrning. Ytterligare information om riskhantering kring finansiell rapportering återfinns i förvaltningsberättelsen, avsnittet för bolagsstyrning. Se även avsnittet "Viktiga uppskattningar och antaganden för redovisningsändamålet" i not 1.
Risker relaterade till informationsteknologi (IT)	Förebyggande åtgärder sker fortlöpande för att skydda affärskritisk information från obehöriga individer och organisationer.	IT-säkerhet är ett högt prioriterat område inom ASSA ABLOY där ett ständigt arbete pågår i syfte att bibehålla samt förstärka säkerhetsnivån för koncernens affärsinformation.

Bolagsstyrning

ASSA ABLOY AB är ett svenskt publikt aktiebolag, med säte i Stockholm, Sverige, vars aktie av serie B är noterad på Nasdaq Stockholm.

Till grund för styrningen av ASSA ABLOY ligger den svenska aktiebolagslagen, årsredovisningslagen, Nasdaqs regelverk för aktieemittenter på huvudmarknaden (Nasdaq Nordic Main Market Rulebook for Issuers of Shares), EUs marknadsmissbruksförordning och Svensk kod för bolagsstyrning (koden), liksom andra tillämpliga externa lagar och regler samt interna regelverk.

Denna bolagsstyrningsrapport har upprättats som en del av ASSA ABLOYs tillämpning av koden. ASSA ABLOY har inga avvikelser från koden under 2024.

Bolagsstyrningsrapporten är granskad av ASSA ABLOYs revisor.

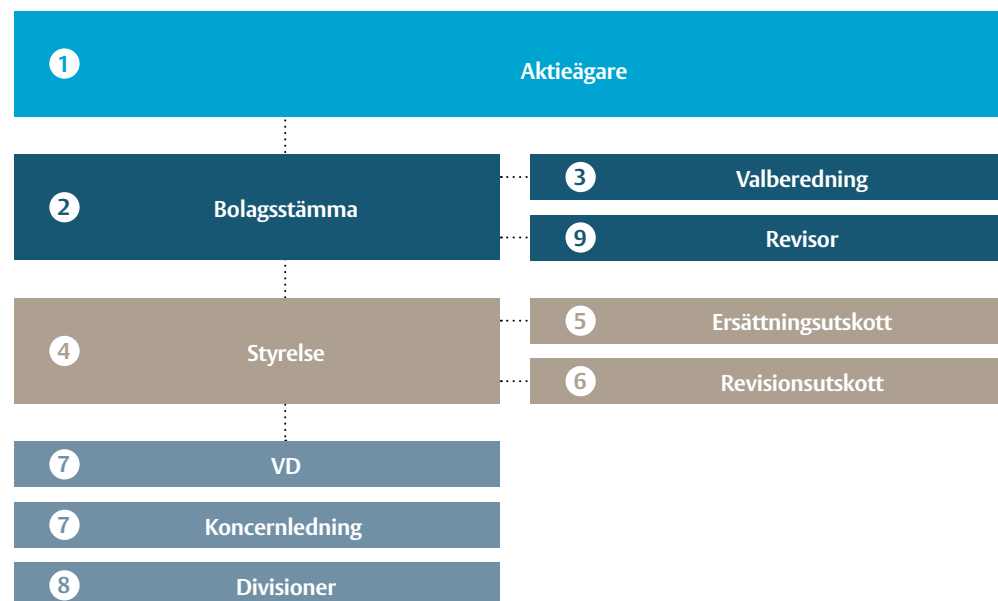
ASSA ABLOY verkar för att verksamheten ska generera god långsiktig avkastning för aktieägare och andra intressenter. En effektiv bolagsstyrning inom ASSA ABLOY kan sammanfattas i ett antal samverkande komponenter som beskrivs till höger.

1 Aktieägare

Vid utgången av 2024 hade ASSA ABLOY 59 699 aktieägare. ASSA ABLOYs huvudägare är Investment AB Latour (9,5 procent av aktiekapitalet och 29,4 procent av rösterna) samt Melker Schörling AB (3,1 procent av aktiekapitalet och 10,9 procent av rösterna). Utländska aktieägares ägarandel uppgick till 64,1 procent av aktiekapitalet och 43,7 procent av rösterna. De tio största aktieägarna representerade motsvarande 35,1 procent av aktiekapitalet och 55,7 procent av rösterna. För ytterligare information om aktieägare, se sidan 159.

I ASSA ABLOYs bolagsordning finns ett hembudsförbehåll för ägare av aktier av serie A avseende aktier av serie A. Ett aktieägaravtal som bland annat innehåller en överenskommelse om förköpsrätt vid någondera parts avyttring av aktier av serie A finns mellan familjerna Douglas och Schörling och till dem närstående bolag. Styrelsen för ASSA ABLOY känner därutöver

Bolagsstyrningsstruktur



Viktiga externa regelverk

- Svensk aktiebolagslag
- Årsredovisningslag
- Nasdaqs regelverk för aktieemittenter på huvudmarknaden
- EUs marknadsmissbruksförordning
- Svensk kod för bolagsstyrning (www.bolagsstyrning.se)

Viktiga interna regelverk

- Bolagsordning
- Styrelsens arbetsordning
- Finanspolicy
- Redovisningsmanual
- Kommunikationspolicy
- Insiderpolicy
- Internkontroll ramverk
- Uppförandekod samt policy mot korruption

inte till några aktieägaravtal eller andra överenskommer mellan aktieägare i ASSA ABLOY.

Aktiekapital och rösträtt

ASSA ABLOYs aktiekapital uppgick vid utgången av 2024 till 370 858 778 SEK fördelat på totalt 1 112 576 334 aktier, varav 57 525 969 aktier av serie A och 1 055 050 365 aktier av serie B. Samtliga aktier har ett kvotvärde om cirka 0,33 SEK och ger lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat. Det totala antalet röster uppgick till 1 630 310 055 där en aktie av serie A motsvarar tio röster och en aktie av serie B en röst.

Återköp av egna aktier

Sedan 2010 har styrelsen begärt och fått mandat av årsstämman att köpa tillbaka och överlåta ASSA ABLOY aktier av serie B. Syftet har bland annat varit att kunna säkra bolagets förpliktelser med anledning av bolagets långsiktiga aktiesparprogram (LTI). Årsstämman 2024 gav styrelsen bemyndigande att under perioden fram till nästa årsstämma förvärva högst så många aktier av serie B att ASSA ABLOY efter varje förvärv innehar högst 10 procent av det totala antalet aktier i bolaget.

Totalt 1 800 000 aktier av serie B innehas av ASSA ABLOY efter återköp. Anskaffningsvärdet för dessa aktier uppgår till 103 MSEK. Aktierna utgör cirka 0,2 procent av aktiekapitalet och varje aktie har ett kvotvärde om cirka 0,33 SEK. Inga återköp av aktier genomfördes under 2024.

Aktien och utdelningspolicy

ASSA ABLOYs aktie av serie B är noterad på Nasdaq Stockholm, Large Cap-listan. ASSA ABLOYs börsvärde uppgick vid utgången av 2024 till 363 590 MSEK, beräknat på både aktier av serie A och serie B. Styrelsens målsättning är att utdelningen långsiktigt ska motsvara 33–50 procent av resultatet efter schablonskatt, dock med beaktande av ASSA ABLOYs långsiktiga finansieringsbehov.

2 Bolagsstämma

Aktieägarnas rätt att besluta i ASSA ABLOYs angelägenheter utövas vid bolagsstämman. Aktieägare som är registrerade i aktieboken per avstämningsdagen och är anmälda i tid har rätt att delta på bolagsstämman, personligen eller genom ombud. Beslut vid bolagsstämman fattas normalt med enkel majoritet. För vissa frågor föreskriver dock aktiebolagslagen att ett förslag ska biträdas av en högre majoritet. Enskilda aktieägare som önskar få ett ärende behandlat på bolagsstämman kan begära detta hos ASSA ABLOYs styrelse under särskild adress som publiceras på bolagets hemsida i god tid före stämman.

Årsstämma ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets utgång. Vid årsstämman prövas frågor avseende bland annat utdelning, fastställande av resultat- och balansräkning, ansvarsfrihet för styrelseledamöterna och VD, val av styrelseledamöter, styrelseordförande och revisor och arvode till styrelse och revisor. Extra bolagsstämma kan hållas om styrelsen anser att behov finns eller om ASSA ABLOYs revisor eller ägare till minst 10 procent av aktierna begär det.

Årsstämma 2024

Vid årsstämman den 24 april 2024 deltog aktieägare som representerade 60,1 procent av aktiekapitalet och 72,8 procent av rösterna. Årsstämman beslutade bland annat om följande.

- Utdelning om 5,40 SEK per aktie, jämnt fördelat vid två olika betalningstillfällen.
- Omval av styrelseledamöterna Johan Hjertonsen, Carl Douglas, Erik Ekudden, Sofia Schörling Högberg, Lena Olving, Victoria Van Camp, Joakim Weidemanis och Susanne Pahlén Åklundh.
- Omval av Johan Hjertonsen som styrelsens ordförande samt Carl Douglas som vice ordförande.
- Omval av revisionsbolaget Ernst & Young AB till bolagets revisor.
- Ersättning till styrelsen.
- Godkännande av styrelsens rapport över ersättningar enligt 8 kap 53 a § aktiebolagslagen (ersättningsrapport).

- Bemyndigande till styrelsen om återköp och överlåtelser av egna aktier av serie B.
- Ett långsiktigt aktiesparprogram för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen (LTI 2024).

För ytterligare information om årsstämman, inklusive protokoll, se ASSA ABLOYs hemsida assaabloy.com.

Årsstämma 2025

ASSA ABLOYs nästa årsstämma hålls den 23 april 2025 i Stockholm. Mer information kommer att finnas i kallelsen till årsstämman och på ASSA ABLOYs hemsida assaabloy.com.

3 Valberedning

Årsstämman 2023 antog nuvarande instruktioner för valberedningen, innefattande en procedur för att utse valberedningen, som gäller tills vidare. Enligt instruktionerna ska valberedningen utgöras av representanter för de fem röstmässigt största ägarregistrerade aktieägarna i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken den 31 augusti året före årsstämman. För de fall aktieägare avstår från att delta i valberedningen ska ersättare hämtas från nästa aktieägare som storleksmässigt står på tur. För det fall ledamot lämnar valberedningen innan dess arbete är slutfört och valberedningen finner det önskvärt att ersättare utses, ska sådan ersättare hämtas från samme aktieägare eller, om denne inte längre tillhör de röstmässigt största aktieägarna, från aktieägare som storleksmässigt står näst i tur.

Inför årsstämman 2025 utgörs valberedningen av Johan Menckel (Investment AB Latour), Mikael Ekdahl (Melker Schörling AB), Marianne Nilsson (Swedbank Robur Fonder), Yvonne Sörberg (Handelsbanken Fonder) och Carina Silberg (Alecta). Johan Menckel är valberedningens ordförande. Bolagets styrelseordförande, Johan Hjertonsen, är adjungerad till valberedningen.

Valberedningen har till uppgift att på aktieägarnas uppdrag lämna förslag till stämмоordförande, styrelse, styrelseordförande, vice styrelseordförande, revisor, styrelsearvode med uppdelning mellan ord-

föranden, vice ordförande och övriga ledamöter samt ersättning för utskottsarbete, arvode för bolagets revisor samt eventuella förändringar av instruktionerna för valberedningen. Revisionsutskottet biträder valberedningen i arbetet med förslag till val av extern revisor.

Inför årsstämman 2025 gör valberedningen en bedömning av huruvida den nuvarande styrelsen är ändamålsenligt sammansatt och uppfyller de krav som ställs på styrelsen till följd av bolagets nuvarande situation och framtida inriktning. Den årliga utvärderingen av styrelsen och dess arbete är en del av underlaget för denna bedömning. Vidare tillämpar valberedningen ASSA ABLOYs mångfaldspolicy för styrelsen, vilken utgörs av kodens regel 4.1, vid framtagande av förslag till val av styrelse. Sökandet efter lämpliga styrelseledamöter pågår kontinuerligt under året och förslag till nya ledamöter sker i varje enskilt fall med utgångspunkt i en av valberedningen fastställd kravprofil.

Aktieägare som vill lägga fram förslag till valberedningen kan göra detta via e-post till: nominationcommittee@assaabloy.com.

Valberedningens förslag till årsstämman 2025 offentliggörs senast i samband med kallelsen till årsstämman som beräknas publiceras omkring den 19 mars 2025.

4 Styrelse

Styrelsen ansvarar enligt aktiebolagslagen för koncernens organisation och förvaltning samt för att kontrollen av bokföringen, medelsförvaltningen och ekonomiska förhållanden i övrigt är betryggande. Styrelsen beslutar om koncernens övergripande mål och strategier, koncernpolicyer, förvärv och avyttringar samt investeringar av större betydelse. Förvärv och avyttringar med ett värde på skuldfri basis överstigit 200 MSEK beslutas av styrelsen. Beloppsgränsen förutsätter att ärendet avser förvärv eller avyttring enligt en i styrelsen överenskommen strategi. Styrelsen godkänner bland annat årsredovisning och delårsrapporter, föreslår utdelning till årsstämman samt fattar beslut rörande koncernens finansiella struktur.

Till styrelsens övriga uppgifter ingår bland annat att fortlöpande:

- tillsätta, utvärdera och vid behov entlediga VD,
- godkänna VD:s väsentliga uppdrag utanför bolaget,
- identifiera hur hållbarhetsfrågor påverkar bolagets risker och affärsmöjligheter,
- fastställa erforderliga riktlinjer för bolagets uppträdande i samhället i syfte att säkerställa dess långsiktigt värdeskapande förmåga,
- se till att det finns ändamålsenliga system för uppföljning och kontroll av bolagets verksamhet och de risker för bolaget som dess verksamhet är förknippad med,
- se till att det finns en tillfredsställande kontroll av bolagets efterlevnad av lagar och andra regler som gäller för bolagets verksamhet samt bolagets efterlevnad av interna riktlinjer, samt
- säkerställa att bolagets informationsgivning präglas av öppenhet samt är korrekt, relevant och tillförlitlig.

Styrelsen ser årligen över och fastställer styrelsens arbetsordning, som är det dokument som styr styrelsens arbete och fördelning av uppgifter mellan styrelse och VD. Arbetsordningen inkluderar VD-instruktion, instruktioner för ekonomisk rapportering, hållbarhetsrapportering och intern kontroll samt instruktioner till ersättningsutskott och revisionsutskott.

I arbetsordningen beskrivs rollen för styrelsens ordförande. Ordföranden ska, förutom att organisera och leda styrelsearbetet, bland annat fortlöpande genom kontakter med VD följa koncernens verksamhet och utveckling, samråda med VD i strategiska frågor, företräda bolaget i frågor som rör ägarstrukturen, se till att styrelsen erhåller tillfredsställande beslutsunderlag och att styrelsens beslut verkställs samt att styrelsens arbete årligen utvärderas.

Styrelsen har minst fyra ordinarie möten samt ett konstituerande möte per år. I anslutning till bolagets avgivande av helårsbokslut respektive delårsrapporter hålls alltid ordinarie styrelsemöte. Minst en gång årligen sker ett besök vid någon av koncernens verksamheter, kombinerat med ett styrelsemöte. Därutöver hålls extra styrelsemöten vid behov. Samtliga möten följer en godkänd dagordning. Inför varje

möte tillhandahålls förslag till dagordning, inklusive dokumentation, till samtliga styrelseledamöter.

Inom styrelsen finns ett ersättningsutskott och ett revisionsutskott. Syftet med utskotten är att fördjupa och effektivisera styrelsens arbete samt bereda ärenden inom respektive område. Utskottsledamöterna utses årligen av styrelsen vid det konstituerande styrelsemötet.

Styrelsens sammansättning

Styrelsen, inklusive styrelsens ordförande och vice ordförande, väljs årligen vid årsstämman för tiden intill slutet av nästa årsstämma och ska enligt bolagsordningen bestå av lägst sex och högst tio stämموالدا ledamöter. Styrelsen består dessutom av två ledamöter som utses av arbetstagarorganisationerna enligt svensk lag. Arbetstagarorganisationerna utser även två suppleanter. Styrelsen har under 2024 bestått av åtta stämموالدا ledamöter samt två arbetstagarrepresentanter. Ingen av styrelsens ledamöter ingår i koncernledningen. För en presentation av styrelsen, se sidorna 54–55.

ASSA ABLOYs mångfaldspolicy som tillämpas avseende bolagets styrelse, utgörs av kodens regel 4.1. Målsättningen är att styrelsen ska ha en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt ändamålsenlig sammansättning präglad av mångsidighet och bredd avseende de stämموالدا ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund, samt att jämn könsfördelning ska eftersträvas. Under 2024 har valberedningen beaktat mångfaldspolicyn vid framtagandet av sitt förslag till val av styrelseledamöter inför årsstämman. Efter valet vid årsstämman 2024 innebär styrelsesammansättningen av stämموالدا ledamöter att 50 procent är kvinnor och 50 procent är män, vilket ligger i linje med Kollegiet för svensk bolagsstyrnings ambitionsnivå om att respektive kön ska representera en andel om minst 40 procent av styrelsen. Vidare har det under året gjorts fördjupad genomgång av verksamheter i division Asia Pacifics affärsenhet Opening Solutions Pacific and North East Asia, division Americas och division Global Technologies affärsenhet Global Solutions i syfte att bland annat bredda styrelsens kompetens inom ASSA ABLOY.

Styrelsens arbete under 2024

Styrelsen har under året hållit nio möten (varav två per capsulam). Vid de ordinarie styrelsemötena har VD redogjort för koncernens resultat och finansiella ställning, inklusive utsikter för de kommande kvartalen.

Viktigare frågor som styrelsen behandlat under året omfattar koncernens strategi och hållbarhetsfrågor, inkluderande nytt regelverk kring hållbarhetsrapportering. Styrelsen har även behandlat ett antal förvärv bland annat av Nomadix och Global Reach, Wesko Locks, Skidata, Level Lock, Lawrence Doors, IXLA, Premier Steel Doors and Frames, 9Solutions och Norshield Security Products. Vidare har styrelsen behandlat avyttringen av verksamheten inom Citizen ID till TOPPAN. Styrelsen träffade under året även divisioner med verksamhet i Europa i samband med ett styrelsemöte i Frankrike, vilket även inkluderade besök hos en av divisionen Global Technologies affärsenhet HIDs verksamheter i Frankrike. En översikt över styrelsens arbete framgår av tidslinjen på sidan 53.

En utvärdering av styrelsens arbete sker årligen i form av en webbaserad enkät som varje styrelseledamot besvarar individuellt. En sammanfattning av resultatet av enkäten presenteras för styrelsen. De styrelseledamöter som önskar får även tillgång till utvärderingens fullständiga resultat. Styrelsens ordförande presenterar det fullständiga resultatet av styrelseutvärderingen för valberedningen.

5 Ersättningsutskott

Under 2024 har ersättningsutskottet utgjorts av Johan Hjertonsson (ordförande) och Erik Ekudden.

Ersättningsutskottet har till uppgift att utarbeta de riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare som styrelsen föreslår årsstämman att besluta om. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år. För ASSA ABLOYs nuvarande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare som beslutades av årsstämman 2022, se not 35.

Ersättningsutskottet bereder, följer och utvärderar även frågor rörande lön, bonus, pension, avgångsvederlag och incitamentsprogram för VD och övriga

ledande befattningshavare. Utskottet har inte någon beslutsbefogenhet.

Utskottet har under 2024 haft ett möte. Ersättningsutskottet har bland annat till styrelsen berett förslag till ersättningsrapport, förslag till ersättning till koncernledningen, utvärderat befintliga incitamentsprogram och berett förslaget till nytt långsiktigt aktiesparprogram. Möten i ersättningsutskottet protokollförs, protokollen bifogas styrelsematerialet och avrapporteras muntligen vid styrelsemötena.

6 Revisionsutskott

Under 2024 har revisionsutskottet utgjorts av Susanne Pahlén Åklundh (ordförande), Victoria Van Camp och Lena Olving.

I revisionsutskottets arbetsuppgifter ingår att kontinuerligt övervaka och kvalitetssäkra ASSA ABLOYs finansiella rapportering och hållbarhetsrapportering. En löpande dialog förs med bolagets externa revisor bland annat angående revisionens inriktning och omfattning samt granskningen av hållbarhetsrapporten. Revisionsutskottet ska informera styrelsen om resultatet av revisionen och granskningen av hållbarhetsrapporten. Revisionsutskottet ansvarar vidare för att utvärdera revisionsinsatsen och hålla sig informerat om resultatet av Revisorsinspektionens kvalitetskontroll av revisorn samt att informera bolagets styrelse om resultatet av utvärderingen. Revisionsutskottet har även till uppgift att stödja valberedningen med förslag vid val av extern revisor. Vidare ska revisionsutskottet granska och övervaka revisorns opartiskhet och självständighet och då särskilt uppmärksamma om revisorn tillhandahåller bolaget andra tjänster än revisionstjänster och granskning av hållbarhetsrapporter. Revisionsutskottet fastställer riktlinjer för upphandling av andra tjänster än revisorstjänster från ASSA ABLOYs revisorer, och i tillämpliga fall godkänner sådana tjänster enligt dessa riktlinjer, samt fastställer riktlinjer för tillsättning av nya lokala revisionsbyråer. I övrigt har utskottet ingen beslutsbefogenhet.

Utskottet har under 2024 haft fyra möten. Även bolagets externa revisor och representanter från företagsledningen deltog vid dessa möten. Viktigare frågor som revisionsutskottet behandlat under året

inbegriper intern kontroll och intern revision, redovisningsregler, nytt regelverk kring hållbarhetsrapportering, boksluts- och värderingsfrågor, skattefrågor, försäkrings- och risk managementfrågor, finansfrågor, informationssäkerhet samt legala risker. Möten i revisionsutskottet protokollförs, protokollen bifogas styrelsematerialet och avrapporteras muntligen vid styrelsemötena.

Ersättning till styrelsen

Bolagsstämman beslutar om den ersättning som ska utgå till styrelseledamöterna. Årsstämman 2024 beslutade att arvode till styrelsen ska utgå med ett sammanlagt belopp om 9 945 000 SEK (ersättning för utskottsarbete inte inkluderat) att fördelas mellan ledamöterna enligt följande; 3 160 000 SEK till ordföranden, 1 175 000 SEK till vice ordföranden samt 935 000 SEK till envar av övriga av årsstämman valda ledamöter. Som ersättning för utskottsarbete ska ordföranden för revisionsutskottet erhålla 440 000 SEK, ordföranden för ersättningsutskottet 180 000 SEK, ledamöter av revisionsutskottet (förutom ordföranden)

den) 300 000 SEK vardera samt ledamot av ersättningsutskottet (förutom ordföranden) 90 000 SEK. Styrelsens ordförande och övriga styrelseledamöter har inga pensionsförmåner eller avtal om avgångsvederlag. Till arbetstagarrepresentanter utgår inga styrelsearvoden. För ytterligare information om arvode till styrelsens ledamöter för 2024, se not 35.

Närvaro vid styrelse- och utskottsmöten 2024

Styrelseledamöter	Styrelse	Revisionsutskott	Ersättningsutskott
Johan Hjertonsson	9		1
Carl Douglas	8		
Erik Ekudden	8		1
Sofia Schörling Högberg	8		
Lena Olving	9	4	
Victoria Van Camp	9	4	
Joakim Weidemanis	9		
Susanne Pahlén Åklundh	9	4	
Rune Hjälml	9		
Bjarne Johansson	9		
Totalt antal möten	9	4	1

Översikt styrelsens arbete samt utskottsmöten 2024

Ordinarie styrelsemöte Helårsbokslut Förslag utdelning Årsredovisning Hållbarhetsrapport Rapport från revisionsutskott Rapport från ersättningsutskott Förslag årsstämman Utvärdering av koncernledningen Styrelseutvärdering Förvärv			Ordinarie styrelsemöte Delårsrapport första kvartalet Rapport från revisionsutskott HR-strategi Hållbarhetsfrågor Presentation Pacific and North East Asia Förvärv			Ordinarie styrelsemöte Delårsrapport andra kvartalet Rapport från revisionsutskott Förvärv Extra styrelsemöte Förvärv		Ordinarie styrelsemöte Presentation Americas Förvärv		Ordinarie styrelsemöte med verksamhetsbesök Besök Frankrike Förvärv Ordinarie styrelsemöte Delårsrapport tredje kvartalet Rapport från revisionsutskott Strategi, inkluderande hållbarhetsfrågor Presentation Global Solutions Förvärv	
Januari	Februari	Mars	April	Maj	Juni	Juli	Augusti	September	Oktober	November	December
	Ersättningsutskottsmöte Revisionsutskottsmöte	Extra styrelsemöte (per capsulam) Kallelse årsstämma	Revisionsutskottsmöte Konstituerande styrelsemöte (per capsulam) Val utskottsledamöter Fastställande styrelsens arbetsordning och koncernpolicyer Firmateckning			Revisionsutskottsmöte				Revisionsutskottsmöte	

Vid de ordinarie styrelsemötena har VD även redogjort för koncernens resultat och finansiella ställning, inklusive utsikter för de kommande kvartalen.

Styrelse

Valda av årsstämman 2024

1 Johan Hjertonsson

Styrelseordförande sedan 2023.

Styrelseledamot sedan 2021.

Född 1968.

Civilekonom.

VD och koncernchef för Investment AB Latour sedan 2019.

Tidigare VD och koncernchef för AB Fagerhult och Lamnhults Design Group AB samt ett antal ledande befattningar inom Electrolux-koncernen.

Övriga uppdrag: Ordförande i Alimak Group AB och Tomra Systems ASA. Styrelseledamot i Investment AB Latour och Sweco AB.

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 10 000 B-aktier.

2 Carl Douglas

Vice styrelseordförande sedan 2012.

Styrelseledamot sedan 2004.

Född 1965.

BA (Bachelor of Arts) och D. Litt (h.c.) (Doctor of Letters). Egen företagare.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Investment AB Latour.

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 41 595 729 A-aktier och 63 864 435 B-aktier genom Investment AB Latour.

3 Erik Ekudden

Styrelseledamot sedan 2022.

Född 1968.

Civilingenjör i elektroteknik.

Senior Vice President, Chief Technology Officer och chef för koncernfunktionen Technology hos Telefonaktiebolaget LM Ericsson sedan 2018. Innan dess ett flertal chefsbefattningar inom Ericsson-koncernen sedan 1993.

Övriga uppdrag: Ledamot och vice preses i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA) samt medlem i Bredbandskommissionen för hållbar utveckling.

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående):

–

4 Sofia Schörling Högberg

Styrelseledamot sedan 2017.

Född 1978.

Civilekonom.

Övriga uppdrag: Vice ordförande i Melker Schörling AB.

Styrelseledamot i Securitas AB och Hexagon AB.

Aktieinnehav och innehav i andra finansiella instrument (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 15 930 240 A-aktier och 18 106 557 B-aktier genom Melker Schörling AB

samt 310 600 B-aktier genom Edeby-Ripsa Skogsförvaltning AB.

ASSA ABLOY AB obligationer om 200 MSEK genom Melker Schörling AB.

5 Lena Olving

Styrelseledamot sedan 2018.

Född 1956.

Civilingenjör i maskinteknik.

VD och koncernchef för Mycronic AB 2013–2019. Operativ chef och vice VD för Saab AB 2008–2013. Diverse befattningar inom Volvo Car Corporation 1980–1991 och 1995–2008 av vilka sju år i koncernledningen. VD för Samhall Högland AB 1991–1994.

Övriga uppdrag: Ordförande i Nodica Group AB. Styrelseledamot i Investment AB Latour, NXP Semiconductor N.V., Stena Metall AB och Vestas A/S. Ledamot i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA).

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 600 B-aktier.

6 Victoria Van Camp

Styrelseledamot sedan 2023.

Född 1966.

Civilingenjör i maskinteknik, teknologie doktor i maskinelement.

Driver sedan 2022 det egna konsultbolaget Axa Consulting med fokus på rådgivning inom teknikutveckling för att snabba på grön omställning. Dessförinnan flera ledande befattningar inom AB SKF 1996–2022.

Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Billerud AB, Alleima AB, SR Energy AB, LumenRadio AB och Chalmersstiftelsen. Adjungerad professor i maskinelement vid Luleå Tekniska Universitet. Ledamot i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA).

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 6 800 B-aktier.

7 Joakim Weidemanis

Styrelseledamot sedan 2020.

Född 1969.

Civilekonom.

Executive Vice President och Corporate Officer på Danaher Corporation 2017–2024. Innan dess ett flertal ledande befattningar inom Danaher 2011–2017. Head of Product Inspection och Corporate Officer på Mettler Toledo 2005–2011. Innan dess ett flertal operativa och affärsutvecklande roller inom ABB 1995–2005.

Övriga uppdrag: –

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående):

–

8 Susanne Pahlén Åklundh

Styrelseledamot sedan 2021.

Född 1960.

Civilingenjör.

Chef för Energydivisionen på Alfa Laval AB 2017–augusti 2021. Innan dess ett flertal befattningar i Alfa Laval koncernledning sedan 2009.

Övriga uppdrag: Ordförande i Alfdex AB. Styrelseledamot i Alleima AB och Sweco AB.

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 2 500 B-aktier.



Uppdrag och aktieinnehav per 31 december 2024 om ej annat anges.

Utsedda av arbetstagarorganisationer



9 Rune Hjälml
Styrelseledamot sedan 2017.
Född 1964.
Arbets­tagar­repre­sen­tant, IF Metall.
Ordförande i ASSA ABLOY Europeiska Företagsråd (EWC).
Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): –

10 Bjarne Johansson
Styrelseledamot sedan 2023.
Född 1966.
Arbets­tagar­repre­sen­tant, IF Metall.
Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): –



11 Fredrik Bergvall
Styrelsuppleant sedan 2024.
Född 1988.
Arbets­tagar­repre­sen­tant, Unionen.
Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 10 B-aktier.

12 Annika Åkerblom
Styrelsuppleant sedan 2023.
Född 1981.
Arbets­tagar­repre­sen­tant, Sveriges Ingenjörer.
Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): –

Uppdrag och aktieinnehav per 31 december 2024 om ej annat anges.

ASSA ABLOYs styrelse uppfyller kraven på oberoende enligt Svensk kod för bolagsstyrning.

Styrelsens oberoende

Namn	Befattning	Oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen		Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare	
		Ja	Nej	Ja	Nej
Johan Hjertonsson	Ordförande	Ja		Nej	
Carl Douglas	Vice ordförande	Ja		Nej	
Erik Ekudden	Ledamot	Ja		Ja	
Sofia Schörling Högberg	Ledamot	Ja		Nej	
Lena Olving	Ledamot	Ja		Nej	
Victoria Van Camp	Ledamot	Ja		Ja	
Joakim Weidemanis	Ledamot	Ja		Ja	
Susanne Pahlén Åklundh	Ledamot	Ja		Ja	

Styrelsens sammansättning och aktieinnehav

Namn	Befattning	Invalid	Född	Ersättningsutskottet	Revisionsutskottet	A-aktier ¹	B-aktier ¹
Johan Hjertonsson	Ordförande	2021	1968	Ordförande	–	–	10 000
Carl Douglas	Vice ordförande	2004	1965	–	–	41 595 729	63 864 435
Erik Ekudden	Ledamot	2022	1968	Ledamot	–	–	–
Sofia Schörling Högberg	Ledamot	2017	1978	–	–	15 930 240	18 417 157
Lena Olving	Ledamot	2018	1956	–	Ledamot	–	600
Victoria Van Camp	Ledamot	2023	1966	–	Ledamot	–	6 800
Joakim Weidemanis	Ledamot	2020	1969	–	–	–	–
Susanne Pahlén Åklundh	Ledamot	2021	1960	–	Ordförande	–	2 500
Rune Hjälml	Ledamot, arbetstagarrepresentant	2017	1964	–	–	–	–
Bjarne Johansson	Ledamot, arbetstagarrepresentant	2023	1966	–	–	–	–
Fredrik Bergvall	Suppleant, arbetstagarrepresentant	2024	1988	–	–	–	10
Annika Åkerblom	Suppleant, arbetstagarrepresentant	2023	1981	–	–	–	–

¹ Inklusive genom bolag och fysisk närstående.

Koncernledning

1 Nico Delvaux

VD och koncernchef sedan 2018, chef för division Global Technologies sedan 2018 samt för division Asia Pacific sedan 2021.

Född 1966.

Civilingenjör i elektromekanik och executive MBA.

Tidigare befattningar: VD och koncernchef för Metso Corporation augusti 2017–februari 2018. Innan dess olika befattningar inom Atlas Copco-koncernen såsom chef för affärsområdet Compressor Technique 2014–2017, chef för affärsområdet Construction Technique 2011–2014, samt flera olika befattningar inom försäljning, marknadsföring, service, integration av förvärv och ledande befattningar i Benelux, Italien, Kina, Kanada och USA 1991–2011.

Aktieinnehav (inklusive genom bolag och fysisk närstående): 392 686 B-aktier och 44 787 köpoptioner.

2 Erik Pieder

Executive Vice President samt ekonomi- och finansdirektör sedan 2019.

Född 1968.

MBA och Jur kand.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom Atlas Copco-koncernen 1996–2019, senast som Vice President Business Control Compressor Technique.

Aktieinnehav: 20 239 B-aktier.

3 Lucas Boselli

Executive Vice President samt chef för division Americas sedan 2018.

Född 1976.

Högskoleingenjör.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen såsom chef för ASSA ABLOY Central and South America 2014–2018 och chef för Yale Latin America 2012–2014. Tidigare olika befattningar inom Ingersoll Rand 2000–2010.

Aktieinnehav: 111 858 B-aktier.

4 Allan Cooper

Executive Vice President samt personaldirektör sedan 2024.

Född 1968.

Masterexamen i Human Resources Development. Fellow Chartered Institute of Personnel & Development.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen såsom SVP och chef för HR EMEA 2017–2024 samt HR Director UK, Africa & Middle East 2007–2017. Dessförinnan HR Director Hozellock 2003–2007, HR Manager JCB 2000–2003 samt HR Manager Amada 1990–2000.

Aktieinnehav: 6 129 B-aktier.

5 Simon Ellis

Executive Vice President samt chef för Asia Pacific affärsenhet ASSA ABLOY Opening Solutions Pacific and North East Asia sedan 2021.

Född 1974.

MBA.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen såsom chef för Opening Solutions Pacific Region and Japan 2016–2020 samt chef för Opening Solutions New Zealand 2013–2016, VD för Security Merchants Australia 2010–2013. Dessförinnan olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen 1997–2010.

Aktieinnehav: 8 156 B-aktier.

6 Massimo Grassi

Executive Vice President samt chef för divisionen Entrance Systems sedan 2021.

Född 1961.

Civilingenjör.

Tidigare befattningar: Divisionschef, IMI Precision Engineering 2015–2020. Olika befattningar inom Stanley Black & Decker koncernen såsom chef för Stanley Security Europe 2012–2015, global chef för Industrial Automotive Repair 2010–2012 och Europachef 2007–2010. Dessförinnan olika befattningar inom Pentair Inc., BWT AG och Pirelli.

Aktieinnehav: 15 228 B-aktier.



Koncernledning, forts.

7 Björn Lidelfelt

Executive Vice President samt chef för Global Technologies affärsenhet HID sedan 2020.

Född 1981.

Civilingenjör i industriell ekonomi.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen såsom marknadsdirektör 2017–2020 och General Manager ASSA ABLOY China (säkerhetsprodukter) 2013–2016.

Aktieinnehav: 44 339 B-aktier.

8 Stephanie Ordan

Executive Vice President samt chef för Global Technologies affärsenhet Global Solutions sedan 2021.

Född 1976.

MBA samt ingenjörsexamen.

Tidigare befattningar: Vice President Digital and Access Solutions ASSA ABLOY EMEA 2018–2021, chef för verksamheten Energy Storage samt chef för marknadsföring och kommunikation Eaton 2014–2018. Chef för strategisk marknadsföring och ny produktutveckling General Electric 2013–2014. Dessförinnan applikationsingenjör, teknisk säljare, chef för strategi och produktledning STMicroelectronics 1999–2013.

Aktieinnehav: 8 825 B-aktier.

9 Martin Poxton

Executive Vice President samt chef för Asia Pacific affärsenhet ASSA ABLOY Opening Solutions Greater China and South East Asia sedan 2021.

Född 1972.

Utbildning i maskin- och produktionsteknik.

Tidigare befattningar: Vice President Operations ASSA ABLOY Opening Solutions Asia Pacific 2017–2020, Operations Director Adient China 2013–2017, Business Unit General Manager och Launch Director Johnson Controls China 2008–2012. Olika befattningar inom Faurecia China 2004–2008. Dessförinnan olika befattningar inom Keiper, Johnson Controls och Flowform B'ham UK 1992–2004.

Aktieinnehav: 6 759 B-aktier.

10 Neil Vann

Executive Vice President samt chef för division EMEA sedan 2018.

Född 1971.

Utbildning i produktionsteknik.

Tidigare befattningar: Olika befattningar inom ASSA ABLOY-koncernen såsom Market Region Manager för ASSA ABLOY UK 2014–2018, Market Region Manager Italy and Greece 2012–2014 samt Vice President Operations EMEA 2011–2012. Dessförinnan olika positioner inom ASSA ABLOY, Yale och Chubb 1987–2001.

Aktieinnehav: 41 233 B-aktier.



Förändringar i koncernledningen

Allan Cooper tillträdde som Executive Vice President samt personaldirektör den 1 november 2024 efter att ha varit interim på positionen sedan 1 september 2024. Han efterträdde Helle Bay som lämnade ASSA ABLOY den 31 augusti 2024.

7 Organisation VD och koncernledning

Koncernledningen består av VD, cheferna för koncernens divisioner, cheferna för affärsenheterna HID, Global Solutions, Opening Solutions Greater China and South East Asia och Opening Solutions Pacific and North East Asia, ekonomi- och finansdirektören samt personaldirektören. För en presentation av VD och övriga koncernledningen, se sidorna 56–57.

8 Divisioner – decentraliserad organisation

ASSA ABLOYs verksamhet är decentraliserad. Verksamheten är organisatoriskt uppdelad i fem divisioner: EMEA, Americas, Asia Pacific, Global Technologies samt Entrance Systems. Den bärande principen är att divisionerna i så stor utsträckning som möjligt ska vara ansvariga för affärsverksamheten medan olika funktioner på ASSA ABLOYs huvudkontor ansvarar för samordning, uppföljning, policyer och riktlinjer på övergripande nivå. Decentraliseringen är ett medvetet strategiskt val baserat på branschens lokala karaktär och en övertygelse om den divisionaliserade styrningsmodellens fördelar. Sammansättningen av koncernen ger ett geografiskt och strategiskt fördelat ansvar i syfte att erhålla korta beslutsvägar.

ASSA ABLOYs operativa struktur är anpassad för att skapa största möjliga transparens, underlätta finansiell och operationell uppföljning samt främja flödet av information och kommunikation i koncernen. De fem divisionerna är fördelade på affärsenheter. Affärsenheterna består sedan i sin tur av ett större antal sälj- och produktionsenheter beroende på strukturen i respektive affärsenhet. Förutom uppföljning per enhet görs även en uppföljning av produkter och marknader.

Policyer och riktlinjer

Väsentliga policyer och riktlinjer inom koncernen inkluderar finansiell styrning, kommunikationsfrågor, insiderfrågor, informationssäkerhet och dataskydd, hållbarhetsfrågor, affärsetik, konkurrensrätt samt exportkontroll och sanktioner. ASSA ABLOYs finanspolicy och redovisningsmanual sätter ramarna för finansiell styrning och uppföljning. ASSA ABLOYs kommunikationspolicy syftar till att säkerställa att information lämnas i rätt tid och på ett korrekt sätt i relation till gällande regelverk. ASSA ABLOY har antagit en insiderpolicy som komplement till gällande insiderlagstiftning. Insiderpolicyen är tillämplig på personer i ledande ställning i ASSA ABLOY AB (inklusive dotterbolag) samt även vissa andra kategorier av anställda. Policyer och riktlinjer avseende informationssäkerhet avser att skydda affärskritisk information från obehöriga individer och organisationer.

ASSA ABLOY har antagit en uppförandekod (Code of Conduct) för medarbetare och en särskild ASSA ABLOY uppförandekod för affärspartners. Uppförandekoderna, som är baserade på internationellt vedertagna konventioner, är ett uttryck för vilka värderingar och riktlinjer som gäller inom koncernen, respektive för ASSA ABLOYs affärspartners, med avseende på bland annat affärsetik, mänskliga rättigheter och arbetsförhållanden, miljö, hälsa och säkerhet.

ASSA ABLOY har vidare antagit policyer och riktlinjer kring efterlevnad av för koncernen tillämplig konkurrens-, antikorrupsions-, exportkontroll/sanktions-, och dataskyddslagstiftning. Det finns dedikerad personal i varje division som följer upp efterlevnaden av dessa policyer.

9 Revisor

Vid årsstämman 2024 omvaldes Ernst & Young AB (EY) till bolagets externa revisor fram till slutet av årsstämman 2025. Auktoriserade revisorn Hamish Mabon är huvudansvarig revisor. Hamish Mabon är född 1965 och har andra större revisionsuppdrag i SEB och Northvolt AB. Han är medlem i FAR sedan 1992 och är FAR licensierad revisor i finansiella företag. Han äger inga aktier i ASSA ABLOY AB.

EY avger revisionsberättelse avseende ASSA ABLOY AB, koncernen och en övervägande majoritet av dotterbolagen runt om i världen. Revisionen av ASSA ABLOY AB omfattar även styrelsens och VDs förvaltning. Huvudansvarig revisor deltar vid möten i revisionsutskottet samt på styrelsens möte i februari där han rapporterar sina observationer och rekommendationer från årets koncernrevision.

Den externa revisionen utförs i enlighet med International Standards on Auditing, ISA, och god revisionssed i Sverige. Revisionen av årsredovisningshandlingar för legala enheter utanför Sverige sker i enlighet med lagstadgade krav och andra tillämpliga regler i respektive land. För information om arvoden till revisorer samt utförda uppdrag i koncernen för de tre senaste räkenskapsåren, se not 3 samt Årsredovisning 2023 not 3.

Intern kontroll – finansiell rapportering

ASSA ABLOYs process för intern kontroll avseende den finansiella rapporteringen har utformats i syfte att ge en rimlig försäkras om tillförlitlig finansiell rapportering samt att denna är upprättad i överensstämmelse med god redovisningssed, tillämpliga lagar och förordningar samt övriga krav på noterade bolag.

Kontrollmiljö

Styrelsen är ytterst ansvarig för en väl fungerande intern kontroll och har i detta syfte fastställt grundläggande dokument av betydelse för den finansiella rapporteringen. Här kan nämnas styrelsens arbetsordning och instruktion till VD, uppförandekod, finanspolicy, årlig plan för finansiella utvärderingar med mera. Regelbundna möten sker med revisionsutskottet. Koncernen har en funktion för internrevision vars primära mål är att säkerställa en tillförlitlig finansiell rapportering och en god internkontroll.

Finansiell rapportering regleras av ASSA ABLOY Accounting and Reporting Manual. Den innehåller detaljerade instruktioner rörande redovisningsprinciper och rutiner för den finansiella rapporteringen som ska tillämpas av samtliga enheter. Finansiell rapportering sker i ett koncerngemensamt system med fördefinierade rapportmallar. ASSA ABLOY har ett internkontrollramverk innehållande affärskritiska delar som definierar ett minimum av obligatoriska kontrollaktiviteter som bidrar till att reducera risknivån. Ramverket skall tillämpas av samtliga bolag inom koncernen, och efterlevnad av kontroller granskas årligen genom en självutvärdering på utvalda bolag.

Riskbedömning

Riskbedömningen är inbyggd i berörda processer och olika metoder används för att värdera och begränsa risker samt för att säkerställa att risker hanteras i enlighet med fastställda policyer och riktlinjer. I riskbedömningen ingår att identifiera och utvärdera risken för väsentliga fel i redovisning och rapportering på koncern- och divisionsnivå samt på lokal nivå. De väsentliga risker ASSA ABLOY specifikt har identifierat kopplat till den finansiella rapporteringen är felaktigheter i affärskritiska processer som till exempel försäljning, inköp, bokslut, varulager, anläggningshantering, skatt, legala frågor, arbetsmiljöskador samt risk för bedrägeri, förlust eller förskingring av tillgångar.

tigheter i affärskritiska processer som till exempel försäljning, inköp, bokslut, varulager, anläggningshantering, skatt, legala frågor, arbetsmiljöskador samt risk för bedrägeri, förlust eller förskingring av tillgångar.

Kontrollaktiviteter

Koncernens controller- och redovisningsorganisation, både på central- och divisionsnivå, spelar en betydelsefull roll vad gäller tillförlitlig finansiell information. Den är ansvarig för en fullständig, korrekt och i tid lämnad finansiell rapportering. En internrevisionsfunktion är upprättad och genomför revisioner i enlighet med den av revisionsutskottet årligt fastställda planen. Resultaten från revisionerna kommuniceras till revisionsutskottet och de externa revisorerna. Varje division har anställda internrevisorer på heltid som gör granskningar samt följer upp internkontroll i bolagen.

Information och kommunikation

Rapport- och redovisningsmanualer samt övriga riktlinjer för den finansiella rapporteringen kommuniceras till berörda anställda via koncernens intranät. En regelbunden granskning och analys av ekonomiskt utfall sker såväl på affärsenhets- och divisionsnivå som på den operativa styrelsestruktur som finns etablerad. Det finns även etablerade rutiner för extern kommunikation av finansiell information i enlighet med de regelverk som finns för noterade bolag.

Uppföljning

Styrelse och revisionsutskott utvärderar och går igenom årsredovisning och kvartalsrapporter inför publicering. Revisionsutskottet följer upp den finansiella rapporteringen samt andra närliggande frågor och diskuterar regelbundet dessa frågor med de externa revisorerna. Samtliga affärsenheter rapporterar varje månad ekonomiskt utfall, redovisat enligt koncernens redovisningsprinciper. Rapporteringen utgör underlag för kvartalsrapporter samt månatlig legal och operativ uppföljning. Den operativa uppföljningen sker enligt en struktur där försäljning, resultat,

kassaflöde, kapitalbindning och andra för koncernen viktiga nyckeltal och trender sammanställs och utgör underlag för analys och åtgärder från ledning och controllers på olika nivåer. Den ekonomiska uppföljningen sker kvartalsvis på divisionsstyrelsemöten, månatligen i form av resultatgenomgångar och genom mer informell analys. Andra viktiga koncerngemensamma delar i den interna kontrollen är den årliga affärsplansprocessen samt regelbundna prognoser.

Divisioner, lokala bolagsledning och processägare ansvarar för den löpande testningen av den interna kontrollen genom en årlig självutvärdering i enlighet med kraven i ASSA ABLOYs ramverk för internkontroll. Resultatet från självutvärderingen samt handlingsplaner följs upp årligen och rapporteras till revisionsutskottet. Divisionerna, de lokala bolagens ledning samt processägare ansvarar för att de överenskomna åtgärderna är implementerade.

Internrevision

Internrevisionen tillhör koncernens finansorganisation och chefen för internrevision rapporterar till ekonomi- och finansdirektören. Varje division har anställda internrevisorer på heltid som gör revisioner samt följer upp internkontroll i bolagen. Dessa granskningar syftar till att utvärdera och säkerställa att interna processer, system och kontroller fungerar effektivt och i enlighet med ASSA ABLOYs policyer och riktlinjer. Efter varje revision utfärdas detaljerade revisionsrapporter till den lokala bolagsledningen, processägare och divisioner. Rapporterna innehåller observationer och rekommendationer med syfte att förbättra verksamheten och minska potentiella risker.

Internrevision ger även regelbundna uppdateringar om statusen för revisionsplanen, överenskomna åtgärder och efterlevnad av intern kontroll till ledning och revisionsutskott.

Hållbarhetsrapport

Hållbarhet är en central del i vår affärsstrategi och ger oss förmågan att minimera vår miljöpåverkan och vårt koldioxidavtryck samtidigt som vi skapar tillväxt. Vårt långsiktiga hållbarhetsåtagande frigör stora möjligheter att sänka kostnader, motverka klimatrisker och utveckla mer hållbara lösningar som uppfyller våra kunders behov. Hållbarhet är integrerat i allt vi gör och är en viktig affärsmöjlighet.



Allmän information

ESRS 2

sidan 65



Miljöinformation

Taxonomi

sidan 81



Miljöinformation
Klimatförändringar

E1

sidan 85



Miljöinformation
Vattenresurser och marina resurser

E3

sidan 90



Miljöinformation
Resursanvändning och cirkulär ekonomi

E5

sidan 92



Samhällsansvarsinformation
Den egna arbetskraften

S1

sidan 94



Samhällsansvarsinformation
Arbetstagare i värdekedjan

S2

sidan 98



Samhällsansvarsinformation
Konsumenter och slutanvändare

S4

sidan 102



Styrningsinformation
Ansvarsfullt företagande

G1

sidan 103

Höjdpunkter 2024

> Dow Jones Sustainability Index Europe

ASSA ABLOY är med i Dow Jones Sustainability Index Europe för fjärde året i rad. Indexet följer utvecklingen av 20 procent av de 600 största europeiska företagen i S&P Global Broad Market IndexSM, som är ledande inom hållbarhet.

> Minskat koldioxidavtryck

Under 2024 minskade koncernen sina absoluta koldioxidutsläpp i Scope 1 och 2 med 36 procent jämfört med referensåret 2019.

> Minskad vattenförbrukning

Under 2024 minskade vattenintensiteten med 56 procent jämfört med referensåret 2019.

> Mindre avfall

Under 2024 minskade koncernen intensiteten av icke miljöfarligt avfall med 29 procent jämfört med referensåret 2019.

SKADEFREKVENS

↓ 0%

Vår skadefrekvens var oförändrad jämfört med 2023.

VATTENINTENSITET

↓ 10%

Vår vattenintensitet har minskat med 10 procent jämfört med 2023.

ENERGIINTENSITET

↓ 10%

Vår energiintensitet har minskat med 10 procent jämfört med 2023.

KOLDIOXIDAVTRYCK

↓ 20%

Koncernens absoluta växthusgasutsläpp i Scope 1 och 2 minskade med 20 procent jämfört med 2023.

HÅLLBARHETSREVISIONER

701

Koncernen genomförde 701 hållbarhetsrevisioner av direkta materialleverantörer under 2024.

MILJÖVARUDEKLARATIONER

267

I slutet av 2024 hade koncernen verifierat och publicerat 267 miljövarudeklarationer.



WORLD
GREEN
BUILDING
COUNCIL



FTSE4Good



Kempen SNS SRI Universe



Member of
Dow Jones
Sustainability Indices
Powered by the S&P Global CSA



OMXSUSTAIN
NASDAQ OMX
INDEX
OMX GES SUSTAINABILITY SWEDEN

Erkännande och medlemskap

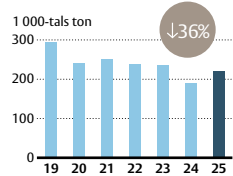
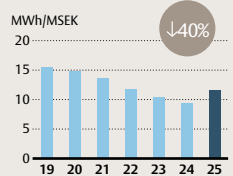
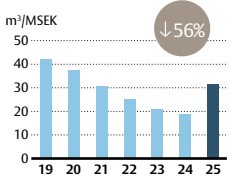
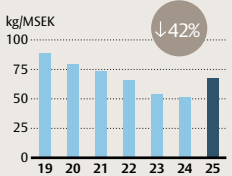
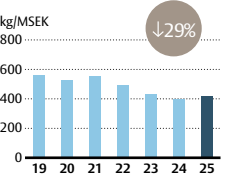
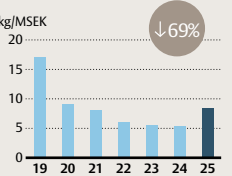
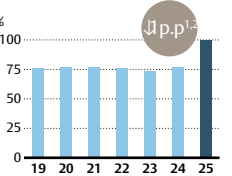
ASSA ABLOY ingår i FTSE4Good, OMX GES Sustainability Sweden PI Index och i Kempen SNS SRI Universe.

År 2017 blev ASSA ABLOY en officiell, regional partner i World Green Building Councils europeiska nätverk. Nätverket representerar en sammanslutning av drygt 20 Green Building Councils, åtta regionala partners och närmare 5 000 medlemsföretag.

Andra viktiga medlemskap är: Svenskt Näringsliv, Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA), Connectivity Standards Alliance (CSA), FiRa Consortium och Security Industry Association (SIA).

Resultat och mål för 2025

Under året uppnådde vi betydande framsteg i förhållande till de flesta målen för 2025 på basis av referensåret 2019, men vi siktar på att nå ännu bättre resultat. Vi lyckades framför allt uppnå avsevärda förbättringar av vår vatten- och energiintensitet.

Verksamhet							
MÅL 2025	↓ 25% Koldioxidavtryck (absoluta utsläpp, Scope 1 & 2, i tusentals ton)	↓ 25% Energiintensitet (MWh/MSEK)	↓ 25% Vattenintensitet (m³/MSEK)	↓ 25% Intensitet av farligt avfall (kg/MSEK)	↓ 25% Intensitet av icke-miljöfarligt avfall (kg/MSEK)	↓ 50% Intensitet av organiska lösningsmedel (kg/MSEK)	100% ISO 14001 – procent av anläggningar certifierade inom området för rapportering
UTVECKLING 2019–2024	 ↓36%	 ↓40%	 ↓56%	 ↓42%	 ↓29%	 ↓69%	 ↑77 p.p. ^{1,2}
KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023	Under 2024 minskade de absoluta koldioxidutsläppen i Scope 1 & 2 med 20 procent. Här beror 2 procent på fokuserade förbättringar av energieffektiviteten och 18 procent är kopplade till implementeringen av de senaste emissionsfaktorena.	Energiintensiteten minskade med 10 procent under 2024 tack vare fortsatt fokus på energieffektivitet och effektivitetsinitiativ samt ökat produktionsresultat som resulterat i högre värdeskapande.	Vattenintensiteten minskade med 10 procent 2024. Detta är ett resultat av det pågående arbetet med att öka vattneffektiviteten inom koncernen och fortsatta förbättringar av vatteninfrastrukturen.	Under 2024 minskade intensiteten av farligt avfall med 5 procent. Detta uppnåddes genom åtgärder för avfallsbegränsning där produktionsmetoderna förbättrades ytterligare i syfte att minimera farligt avfall.	Under 2024 minskade intensiteten av icke miljöfarligt avfall med 8 procent. Alla anläggningar upprätthåller avfallshierarkin, vilket innebär att de i möjligaste mån förebygger avfall samt maximerar återanvändning och materialåtervinning.	Under 2024 minskade intensiteten av organiska lösningsmedel med 5 procent. Detta är ett resultat av det fortsatta arbetet med att övergå till vattenbaserad färg i våra dörrprodukter.	Under 2024 certifierades 77 procent av de anläggningar i koncernen som behöver ISO 14001 enligt denna standard. Vi fortsätter att implementera ISO 14001 i alla relevanta anläggningar.
RELATERADE GLOBALA MÅL	6 12 13	8 12 13	6 8 12	6 12	6 12	6	12

¹ Förvärv har tre år på sig att bli certifierade.
² Procentenheter.

RELATERADE GLOBALA MÅL

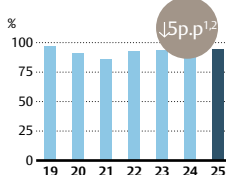
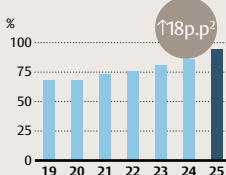
6
RENT VATTEN OCH
SAMTIDIGT FÖR ALLA

8
ANSTÄNDIGA
ARBETSVILLKOR
OCH FÖRENINGAR
TILLVÄXT

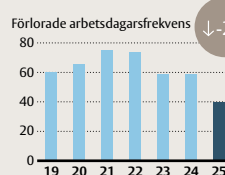
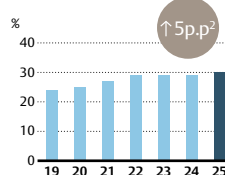
12
HÅLLBAR
KONSUMTION OCH
PRODUKTION

13
BEKÄMPA KLIMAT-
FÖRÄNDRINGARNA

Resultat och mål för 2025, fortsättning

Leverantörsstyrning		
MÅL 2025	95% Hållbarhetsrevisioner av leverantörer (procent av inköp av direktmaterial ¹)	95% Uppförandekod för affärspartners (procent av direkta och indirekta materialinköp)
UTVECKLING 2019–2024	 ↓5 p.p. ²	 ↑18 p.p. ²
KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023	Under 2024 granskades 92 procent av våra relevanta, direktmaterialslleverantörer baserat på kostnad genom vår hållbarhetsrevision av leverantörer.	Under 2024 har 86 procent av våra direkta och indirekta materialleverantörer, baserat på kostnad, undertecknat vår uppförandekod för affärspartners. Vi fortsätter implementeringen bland våra indirekta leverantörer.
RELATERADE GLOBALA MÅL	8	8

¹ Inköp i identifierade riskländer.
² Procentenheter.

Medarbetare			
MÅL 2025	↓ 33% Skadefrekvens (antal skador per miljoner arbetade timmar)	↓ 33% Förlorade arbetsdagsfrekvens (antal förlorade arbetsdagar p.g.a. skador per miljoner arbetade timmar)	30% Könsfördelning (procentandel kvinnor i ledande befattningar)
UTVECKLING 2019–2024	 ↓-17%	 ↓-2%	 ↑5 p.p. ²
KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023	Vår skadefrekvens var oförändrad 2024.	Vår förlorade arbetsdagsfrekvens var oförändrad 2024.	Mångfald och inkludering är ett viktigt fokusområde för koncernen. Andelen kvinnor i ledande befattningar ökade till 29 procent 2024.
RELATERADE GLOBALA MÅL	8	8	8

RELATERADE GLOBALA MÅL



Måluppfyllelse

Framsteg i hållbarhetsprogrammet till 2025:

Område	2019	2020	2021	2022	2023	2024 ¹	Mål 2019–2025	Förändring 2019–2024	Relaterade globala mål
Miljörelaterade nyckeltal									
ISO 14001 – procent av anläggningar certifierade inom området för rapportering ^{2,4}	76%	77%	77%	76%	73%	77%	100%	● + 1%-enhet	12
Koldioxidavtryck – utsläpp av växthusgaser i Scope 1 & 2 (absoluta, i ton) ^{3,4}	293 508	240 604	249 482	237 209	236 065	189 230	–25%	● –36%	6 12 13
Energiintensitet (MWh/MSEK) ⁴	15,7	14,9	13,7	11,8	10,5	9,4	–25%	● –40%	8 12 13
Vattenintensitet (m³/MSEK) ⁴	42,2	37,5	30,9	25,1	20,8	18,8	–25%	● –56%	6 8 12
Intensitet av farligt avfall (kg/MSEK) ⁴	89,7	79,0	73,6	66,1	54,4	51,6	–25%	● –42%	6 12
Intensitet av icke-miljöfarligt avfall (kg/MSEK) ⁴	559	530	557	490	432	399	–25%	● –29%	6 12
Intensitet av organiska lösningsmedel (kg/MSEK) ⁴	16,9	9,1	8,3	6,0	5,6	5,3	–50%	● –69%	6
Sociala nyckeltal									
Skadefrekvens (antal skador per miljoner arbetade timmar) ⁴	3,0	2,8	3,1	3,2	2,5	2,5	–33%	● –17%	8
Förlorade arbetsdagarsfrekvens (antal förlorade arbetsdagar p.g.a. skador per miljoner arbetade timmar) ⁴	60,0	65,5	75,0	73,9	58,5	58,8	–33%	● –2%	8
Andel leverantörskostnader för direkt material från hållbarhetsreviderade leverantörer i identifierade riskländer	97%	91%	86%	93%	94%	92%	95%	● –5%-enheter	8
Andel leverantörskostnader för direkt och indirekt material från leverantörer som har undertecknat koncernens uppförandekod för affärspartners	68%	68%	73%	76%	81%	86%	95%	● + 18%-enheter	8
Jämställdhet									8
Andel kvinnor i ledande befattningar	Nivå 2:	20%	9%	9%	18%	18%	9%	– 11%-enheter	
	Nivå 3:	17%	21%	12%	11%	14%	16%	0%-enhet	
	Nivå 4:	20%	21%	25%	26%	26%	27%	+ 7%-enheter	
	Nivå 5:	25%	26%	28%	30%	30%	30%	+ 5%-enheter	
	Nivå 2–5:	24%	25%	27%	29%	29%	30%	+ 5%-enheter	

¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI.
² Förvärv har tre år på sig att bli certifierade.
³ Utsläpp av växthusgaser i Scope 1 & 2 i relation till energiförbrukning och industriprocesser, exklusive fordon under Scope 1.
⁴ Jämförelsesiffror har justerats med pro forma data.

● Nyckeltal enligt plan

● Nyckeltal i riskzon

6

8

12

13



Allmän information

ESRS 2

Allmän bakgrund för utarbetandet av rapporten

Hållbarhetsrapporten har utarbetats enligt ESRS (European Sustainability Reporting Standards) och uppfyller alla obligatoriska krav som har utfärdats av EFRAG (European Financial Reporting Advisory Group). Denna rapport fungerar som ASSA ABLOYs hållbarhetsredovisning i enlighet med den svenska årsredovisningslagen och är upprättad enligt kraven som förelåg innan den 1 juli 2024, samtidigt som den inkorporerar de nya kraven som föreskrivs i CSRD (Corporate Sustainability Reporting Directive) efter direktivets genomförande. Eftersom detta är första gången som dessa tillämpas finns det luckor mellan ESRS och ASSA ABLOYs rapportering. Se sidan 105 för ESRS-index och sidan 106 för punkter som härrör från övrig EU-lagstiftning. Uppgifterna under Miljöinformation, Samhällsansvarsinformation och Styrningsinformation grundar sig på vår dubbla väsentlighetsanalys. Våra utsläpp av växthusgaser i Scope 1, 2 och 3 har beräknats enligt Greenhouse Gas Protocol. Vi har fastställt kortsiktiga (2030) och långsiktiga (2050) mål för minskade koldioxidutsläpp, som har godkänts av SBTi (Science Based Targets initiative).

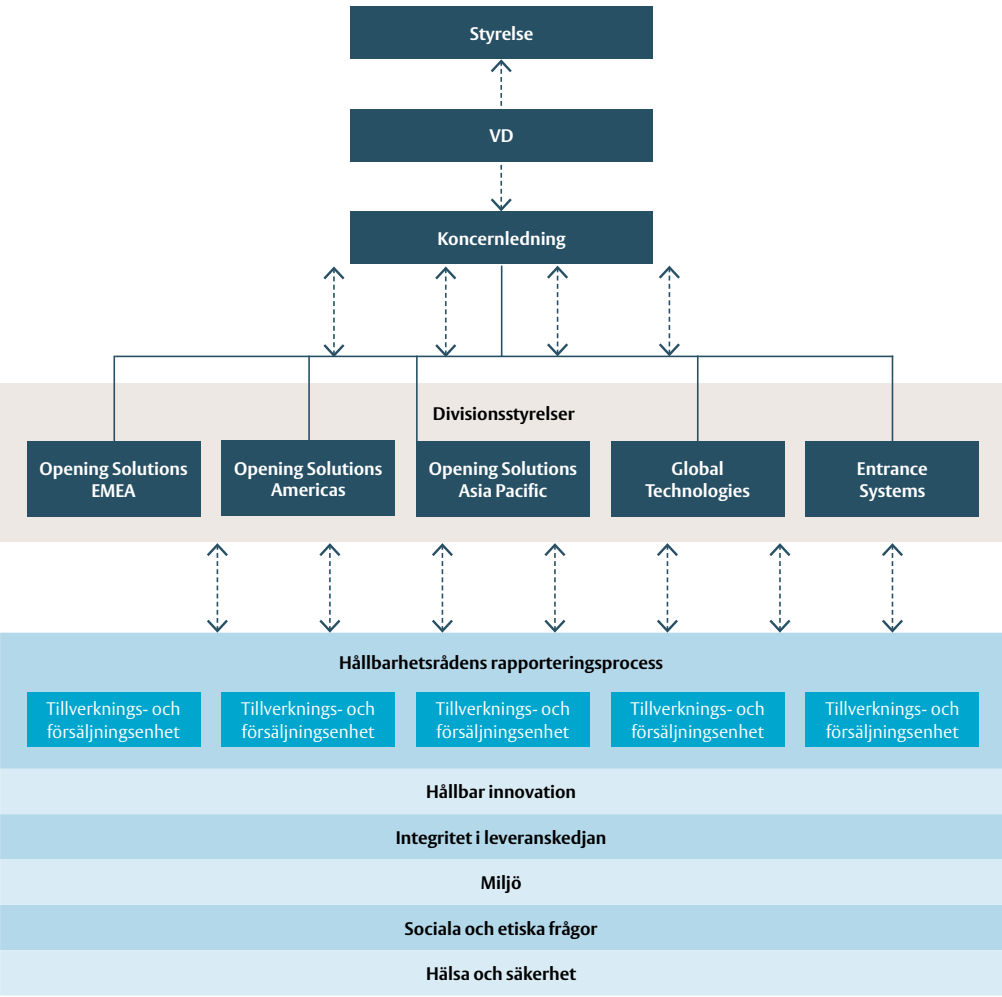
Vi har utvärderat vår innovationspolicy, våra processer och våra resultat och valt att utelämnat känsliga uppgifter som skulle kunna äventyra vår konkurrensfördel, i enlighet med ESRS 1, avsnitt 7.7. Vi kommer att fortsätta övervaka våra metoder för ofentliggörande av information och ompröva behovet av utelämnade uppgifter i takt med att lagstiftningen och vår verksamhet utvecklas, samtidigt som vi upprätthåller vårt åtagande för öppenhet och skyddar våra immateriella rättigheter. Redovisningsprinciperna ligger i linje med den finansiella rapporteringen för räkenskapsåret. Informationen har sammanställts på koncernnivå, enligt samma principer som de finansiella rapporterna, förutom förvärv som nämns i not 34 i

årsredovisningen med förvärvsdatum fr.o.m. juli 2024 och senare, eftersom de för närvarande integreras i vår hållbarhetsrapportering. Enheterna som inte ingår i 2024 bedöms inte ha någon betydande inverkan på de sammanställda siffrorna med undantag för det som eventuellt uppges vid varje uppgift i denna rapport.

Vår hållbarhetsrapport ger en översikt över våra arbetsmetoder och resultat och den täcker värdekedjorna både uppströms och nedströms. På så sätt säkerställer vi att den täcker effekter och möjligheter under produkternas hela livscykel. ASSA ABLOY anlitar leverantörer ur ett hållbarhetsperspektiv och kräver att de följer uppförandekoden och genomför revisioner. Vi föredrar leverantörer som fokuserar på resurseffektivitet, avfallsminimering och minskade utsläpp. Vi samarbetar med leverantörer för att utveckla hållbara lösningar som minskar utsläppen i vår värdekedja. Vi samarbetar även med kunder för att förstå deras hållbarhetsbehov och utveckla lösningar som minskar deras utsläpp genom energieffektivitet, produkttransparens och längre produktlivslängd. Våra produkter utformas med hjälp av vår hållbarhetskompass för att optimera deras koldioxidavtryck och säkerställa maximal återvinningsbarhet i slutet av livscykeln.

För att mäta och rapportera om vår hållbarhetsprestanda följer vi upp nyckeltal. Uppströms övervakar vi hur stor procentandel av leverantörerna som undertecknat vår uppförandekod för affärspartners och vi genomför hållbarhetsrevisioner hos 92 procent av direkta leverantörer i identifierade riskländer. Nedströms bedömer vi energieffektiviteten hos våra lösningar genom att använda emissionsfaktorer för den nationella elmixen. Vi planerar att utveckla nyckeltal för hållbar innovation inom ramen för vårt nästa hållbarhetsprogram fram till 2030.

Organisatoriskt ansvar



Vi strävar efter att förbättra vår hållbarhetsprestanda inom hela värdekedjan genom att sätta upp ambitiösa mål, följa upp våra framsteg och samarbeta med intressenter. Vår hållbarhetsrapport kommer att uppdateras årligen så att den återspeglar vårt arbete och våra framsteg. Genom att övervaka hållbarheten i värdekedjorna både uppströms och nedströms vill vi påverka miljön, samhället och ekonomin i positiv riktning och begränsa koldioxidutsläppen, spara på resurserna och bidra till bättre socialt välbefinnande under produkternas hela livslängd.

Vi har rapporterat enligt GRI (Global Reporting Initiative) sedan 2010, vilket utgör grunden för vårt ramverk för hållbarhetsredovisning och ligger i linje med upplysningskraven i CSRD. Där det har varit möjligt har vi använt verifierade uppgifter från våra mätare på plats samt från våra leverantörer av bland annat vatten och energi. För mindre enheter utan tillgång till direkta uppgifter har vi gjort uppskattningar baserade på proxydata. Våra utsläpp i Scope 3 beräknas med hjälp av både utgiftsbaserade metoder och metoder baserade på genomsnittsdata, för att vår redovisning ska bli mer tillförlitlig. Vi strävar efter att samla in verklig data från vår leverantörsbas, för att uppgifterna ska bli ännu mer exakta.

ASSA ABLOY fortsätter att växa genom förvärv, och nya förvärv måste rapportera sina hållbarhetsuppgifter senast sex månader efter att de blivit en del av koncernen. Detta innebär vanligtvis att bolag som förvärvas under det första halvåret ingår i uppgifterna för innevarande helår, medan bolag som förvärvas under det andra halvåret ingår i uppgifterna för nästkommande år. För större förvärv kan det ta mer än sex månader att integrera hållbarhetsuppgifterna i vårt system. Orsaken till detta är att företagen som förvärvas av ASSA ABLOY sällan har en mogen företagsstruktur och därför saknar formella processer för hållbarhetsrapportering. ASSA ABLOY anordnar utbildningar och samarbetar nära den lokala ledningen för att säkerställa att koncernens riktlinjer följs.

Vår hållbarhetsrapport och tillhörande uppgifter har översiktligt granskats av ASSA ABLOYs revisor EY som avgett en granskningsberättelse.

ESRS 2 Styrelsens sammansättning^{1, 2}

Namn	Befattning	Bakgrund	Oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning	Oberoende i förhållande till bolagets större aktieägare	Kön
Johan Hjertonsson	Styrelseordförande	VD och koncernchef i Investment AB Latour sedan 2019. Tidigare VD och koncernchef i AB Fagerhult och Lammhults Design Group AB samt ett antal ledande befattningar inom Electrolux-koncernen. Övriga uppdrag: Ordförande i Alimak Group AB och Tomra Systems ASA. Styrelseledamot i Investment AB Latour och Sweco AB.	Ja	Nej	Man
Carl Douglas	Vice styrelseordförande	Egen företagare. Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Investment AB Latour.	Ja	Nej	Man
Erik Ekudden	Styrelseledamot	Senior Vice President, Chief Technology Officer och chef för koncernfunktionen Technology hos Telefonaktiebolaget LM Ericsson sedan 2018. Innan dess ett flertal chefsbefattningar inom Ericsson-koncernen sedan 1993. Övriga uppdrag: Ledamot och vice preses i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA) samt medlem i Breddbandskommissionen för hållbar utveckling.	Ja	Ja	Man
Sofia Schörling Högberg	Styrelseledamot	Övriga uppdrag: Vice ordförande i Melker Schörling AB. Styrelseledamot i Securitas AB och Hexagon AB.	Ja	Nej	Kvinna
Lena Olving	Styrelseledamot	VD och koncernchef för Mycronic AB 2013–2019. Operativ chef och vice VD för Saab AB 2008–2013. Diverse befattningar inom Volvo Car Corporation 1980–1991 och 1995–2008 av vilka sju år i koncernledningen. VD för Samhall Högland AB 1991–1994. Övriga uppdrag: Ordförande i Nodica Group AB. Styrelseledamot i Investment AB Latour, NXP Semiconductor N.V., Stena Metall AB och Vestas A/S. Ledamot i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA).	Ja	Nej	Kvinna
Victoria Van Camp	Styrelseledamot	Driver sedan 2022 det egna konsultbolaget Axa Consulting med fokus på rådgivning inom teknikutveckling för att snabba på grön omställning. Dessförinnan flera ledande befattningar inom AB SKF 1996–2022. Övriga uppdrag: Styrelseledamot i Billerud AB, Alleima AB, SR Energy AB, LumenRadio AB och Chalmersstiftelsen. Adjungerad professor i maskinelement vid Luleå Tekniska Universitet. Ledamot i Kungliga Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA).	Ja	Ja	Kvinna
Joakim Weidemanis	Styrelseledamot	Executive Vice President och Corporate Officer på Danaher Corporation 2017–2024. Innan dess ett flertal ledande befattningar inom Danaher 2011–2017. Head of Product Inspection och Corporate Officer på Mettler Toledo 2005–2011. Innan dess ett flertal operativa och affärsutvecklande roller inom ABB 1995–2005.	Ja	Ja	Man
Susanne Pahlén Åklundh	Styrelseledamot	Chef för Energydivisionen på Alfa Laval AB 2017–augusti 2021. Innan dess ett flertal befattningar i Alfa Laval koncernledning sedan 2009. Övriga uppdrag: Ordförande i Alfdex AB. Styrelseledamot i Alleima AB och Sweco AB.	Ja	Ja	Kvinna
Könsfördelning (män:kvinnor)					4:4
Könsmångfald (andel kvinnor)					50%

¹ Styrelsen består även av två arbetstagarrepresentanter med en suppleant var som utses av arbetstagarorganisationerna.
² Uppdrag per den 31 december 2024.

Styrning

Våra divisioner har det operativa ansvaret för sitt hållbarhetsarbete, inklusive ansvarsfullt företagande. Arbetet och framstegen övervakas av koncernledningen under ledning av VD och ytterst av styrelsen för ASSA ABLOY AB. Vår strategi, våra hållbarhetsmål, vår uppförandekod och vår uppförandekod för affärspartners utgör grunden för vårt hållbarhetsarbete. Mer vägledning ges i koncernens policyer, som antagits av styrelsen, liksom i våra övriga riktlinjer, processer och verktyg som framgår av hållbarhetsrapporten. Hållbarhetsmålen har satts på koncernnivå och hanteras inte på divisionsnivå. Ansvaret för övervakning av hanteringen av hållbarhetsrelaterade inverkningsrisker och möjligheter är tydligt fastlagd i vår styrningsstruktur. VD och styrelsen ser till att hållbarhet integreras i företagets beslutsprocesser, verksamhet, styrningsstruktur, riskhanteringsprocesser och strategiska beslutsfattande. På det viset skapas transparens och ansvar i hanteringen av hållbarhetsrisker och hållbarhetsmöjligheter.

Det är styrelsens och VD:s ansvar att se till att informationen i hållbarhetsrapporten redovisas i enlighet med kraven i CSRD. De övervakar utformningen av hållbarhetsrapporten och granskar dess innehåll och styrelsen godkänner i sista hand hållbarhetsrapporten.

Styrelsens revisionsutskott ansvarar för att förbereda styrelsens arbete med hållbarhetsrapportering. Hållbarhet är en integrerad del av rapporten som överlämnas till revisionsutskottet inför utskottets alla kvartalsmöten. Revisionsutskottets ordförande rapporterar från utskottets alla möten till styrelsen vid varje efterföljande styrelsemöte. Hållbarhetsfrågor inklusive väsentlig inverkan, risker och möjligheter, tillämpning av due diligence och resultat av och effektivitet hos policyer, åtgärder, nyckeltal och mål som används för att hantera dem samt hållbarhetsuppgifter behandlas av styrelsen vid behov och minst en gång om året.

I styrelsen och revisionsutskottet finns ledamöter med lång erfarenhet från olika ledande befattningar, inklusive VD och andra chefspositioner, i globala industriföretag. Det betyder att de har omfattande erfarenhet från att hantera de områden som i allmänhet täcks av hållbarhetskonceptet, inklusive ansvarsfullt företagande. I hållbarhetsfrågor har styrelsen stöd av

relevanta funktioner inom koncernen, som exempelvis koncernens hållbarhetschef.

Hållbarhetsfrågor hanteras på ett systematiskt och konsekvent sätt på divisionsnivå. Varje division ansvarar för genomförande av vårt hållbarhetsarbete, identifiering och hantering av risker och möjligheter inom ramen för sin respektive verksamhet samt efterlevnad av uppförandekoden och relaterade policyer. Chefer för hållbarhet, inköp och innovation på koncern- och divisionsnivå säkerställer att nödvändiga policyer, processer och verktyg för hantering av miljöfrågor tillhandahålls och implementeras. HR-funktioner på koncern- och divisionsnivå har motsvarande ansvar för hantering av sociala och etiska frågor. Varje anläggning eller affärsenhet har det operativa ansvaret inom respektive division. Varje division ansvarar dessutom för att säkerställa att befintliga och nya leverantörer förstår och uppfyller våra krav.

För att driva arbetet framåt har fem hållbarhetsråd inrättats. På koncernens intranät finns två sektioner som fokuserar på hållbarhet – en för alla anställda med allmän information och en för hållbarhetschefer med verktyg, bästa praxis och åtkomst till databasen för hållbarhetsredovisning.

ASSA ABLOY har en komplex leveranskedja för inköp av råvaror, komponenter och färdiga varor. Denna leveranskedja har stor inverkan på vår värdekedja, i synnerhet när det gäller utsläpp av växthusgaser och resursanvändning. Precis som med alla leveranskedjor finns det risker i samband med rättvisa arbetsförhållanden. Vi arbetar för att systematiskt motverka sådana risker genom att kräva att alla leverantörer undertecknar och följer vår uppförandekod för affärspartners och genom att utföra hållbarhetsrevisioner av leverantörer. Positiva möjligheter uppstår genom samarbete och innovation som syftar till att minska hållbarhetsinverkningsrisker genom användning av koldioxidsnåla material och förbättrad resurseffektivitet.

I vår verksamhet och på våra tillverkningsanläggningar har våra anställdas hälsa och säkerhet högsta prioritet. Vi ser till att alla anställda behandlas rättvist och får lika möjligheter. Vi arbetar för att minska vårt koldioxidavtryck, vår avfallsgenerering samt användningen av vatten och potentiellt farliga material. Vår styrningsstruktur och koncernens hållbarhetsmål utgör ett tydligt ramverk som hjälper oss att minimera vår påverkan.

Vi samarbetar med logistikpartners för att optimera vårt logistikavtryck genom att prioritera klimatsmarta transportalternativ. Vi levererar till vår mångsidiga kundbas via olika vägar till marknaden, inklusive återförsäljare och direktförsäljning. Våra produkter ger våra kunder och deras tillgångar skydd och säkerhet med integrerad hållbarhet i form av energieffektivitet, koldioxidsnåla material, lång produktivslängd och återvinningsbarhet i slutet av livscykeln.

Våra hållbarhetsmål har utformats för att stödja företagets långsiktiga, strategiska mål och ligga i linje med vår vision att bidra till att människor känner sig trygga, säkra och upplever en mer öppen värld. De ska skapa värde för intressenter och samtidigt adressera globala hållbarhetsutmaningar. Dessa mål fokuserar på områden där vår verksamhet, våra produkter och vår värdekedja har störst inverkan och möjligheter. Följande hållbarhetsrelaterade mål har fastställts. Våra vetenskapligt baserade mål är våra klimatåtgärder där vårt kortsiktiga mål är en minskning av koldioxidutsläppen i Scope 1 & 2 med 50 procent och en minskning av koldioxidutsläppen i Scope 3 med 28 procent till 2030 jämfört med referensåret 2019. Vårt långsiktiga mål är att uppnå nettonollutsläpp senast 2050, vilket innebär att utsläppen i alla Scope minskar med 90 procent. Detta stöder vår omställning till en koldioxidsnål ekonomi och ligger i linje med Parisavtalets mål att begränsa den globala uppvärmningen till 1,5 °C. Det stöder även vår strategiska målsättning att uppnå kostnadseffektivitet i hela vår verksamhet. Vårt fokus på resurseffektivitet innebär att energi- och vattenintensiteten samt intensiteten av icke miljöfarligt och farligt avfall ska minska med 25 procent till 2025. Intensiteten av organiska lösningsmedel ska minska med 50 procent till 2025. Samtliga relevanta tillverkningsanläggningar ska vara certifierade enligt ISO 14001 till 2025. Detta minskar avfallet och optimerar resursanvändningen och stöder vår strategiska målsättning att uppnå kostnadseffektivitet i hela vår verksamhet. Mångfald och inkludering är en viktig del av våra hållbarhetsmål. Vi ska öka andelen kvinnor i ledande positioner till 30 procent fram till 2025. Detta hjälper oss att främja den sociala jämställdheten och återspeglar vårt åtagande att skapa en inkluderande arbetsplats.

Våra mål baseras på kontakt med intressenter, dubbla väsentlighetsanalyser och riktmärken för branschen. Våra mål för klimatåtgärder har godkänts

av SBTi. Våra sociala mål jämförs med ledande praxis i vår bransch och är i linje med internationella standarder som exempelvis FN:s hållbarhetsmål (SDGs). Framstegen följs upp varje kvartal genom användning av nyckeltal och rapporteras varje år i vår hållbarhetsrapport baserad på CSRD. Vårt divisionsöverskridande hållbarhetsråd granskar framstegen och kontrollerar att de ligger i linje med de övergripande affärsmålen. Exempel på nyckeltal är årliga växthusgasutsläpp (ton CO₂eq), andel återvunnen material och könsmångfald. Alla nyckeltal presenteras i vår hållbarhetsrapport. Enligt vår styrningsstruktur är det VD och styrelsen som ansvarar för att målen uppnås.

Vi kan inte presentera omsättning per ESRS-sektor på grund av hur koncernens omsättning är uppdelad, men som framgår av not 2 är omsättningen uppdelad på geografi och produktgrupp. I takt med att vi gör våra hållbarhetsinverkningsrisker mer synliga på ett finansiellt plan kommer vi att undersöka möjligheten att införa ESRS-kartläggning av omsättningen där det är praktiskt genomförbart.

ASSA ABLOY har inte bedömt de finansiella effekterna av väsentliga risker och möjligheter på den finansiella ställningen, finansiella resultat och kassaflöden samt väsentliga risker och möjligheter där det, på grund av begränsade data, finns en markant risk för väsentliga justeringar av redovisade värden på tillgångar och skulder som rapporterats i finansiella rapporter inom den kommande, årliga rapporteringsperioden. ASSA ABLOYs konsumenter och slutanvändare ingår i rapporteringen av S4. ASSA ABLOY har inte en fullständig uppsättning interna kontroller på plats för ESRS-rapportering, detta kommer utvecklas under 2025.

Ledningens arvoden

Klimatrelaterade och andra hållbarhetsrelaterade mål vägs in i den rörliga ersättningen till alla medlemmar i koncernledningen som rapporterar till VD samt i ersättningen till divisionernas ledningsgrupper. Dessa mål är ofta kopplade till minskad energiförbrukning, som är en viktig drivkraft för våra utsläpp i Scope 1 & 2, och målen för minskade utsläpp ligger i linje med våra årliga utsläppsminskningar inom ramen för våra vetenskapligt baserade mål. Detta och andra hållbarhetsrelaterade mål, såsom hälsa och säkerhet och personalstrategi, utgör normalt 3–5 procent av den totala kortsiktiga rörliga ersättningen.

Due diligence-process (tillbörlig aktsamhet) och stödåtgärder

ASSA ABLOY följer riktlinjerna för ansvarsfullt företagande från Organization for Economic Cooperation and Development (OECD). OECD:s krav att "Införliva ansvarsfullt företagande i policyer och ledningssystem" beskrivs under Styrning och Policymatris. Kravet att "Identifiera och utvärdera negativa inverkar i verksamhet, leveranskedjor och affärsförbindelser" beskrivs under Dubbel väsentlighetsanalys. Kraven att "upphöra med, förhindra eller begränsa negativa inverkar" och "följa upp implementering och resultat" behandlas i avsnitten Miljö och Samhällsansvar. Denna publikation är en del av hur vi uppfyller kravet att "kommunicera hur inverkningarna hanteras."



Dubbel väsentlighetsanalys (DMA) och kontakt med intressenter



Som förberedelse för CSRD har vi genomfört en dubbel väsentlighetsanalys under 2023 och 2024. Tidigare har vi gjort en enkel väsentlighetsanalys i form av en inverkansväsentlighetsanalys, vilket ger ett inifrån-ut-perspektiv för att bedöma ASSA ABLOYs påverkan på världen.

Inverkansväsentlighetsanalysen är en del av den dubbla väsentlighetsanalysen. Den andra delen utgörs av en finansiell väsentlighetsanalys. Detta ger ett titfrån-in-perspektiv för att bedöma de finansiella följderna som potentiella väsentliga frågor kan ha på koncernen. Vi har rapporterat enligt TCFD (Task Force on Climate-related Financial Disclosures) sedan 2021, vilket ger oss en stabil grund när vi förbereder vår finansiella väsentlighetsanalys.

Process för dubbel väsentlighetsanalys

Processen för dubbel väsentlighetsanalys utgörs av följande nyckelaktiviteter, som alla bidrar med information till analysen.

- Intressentundersökning
- Workshop 1: Inverkansväsentlighet
- Workshop 2: Finansiell väsentlighet
- Analys av undersökning, workshoppar och skriftliga dokument
- Workshop 3: Validering av utkast till lista över väsentliga frågor

Faktorer för inverkansväsentlighet

Allvarlighetsgrad och sannolikhet bedöms enligt följande:

- Skala: *Stor eller liten* (hur allvarlig den negativa inverkan är eller hur fördelaktig den positiva inverkan är)
- Omfattning: *Stor eller liten* (hur utbredd inverkan är, till exempel geografiskt eller antal människor)
- Irreparabilitet: *Hög eller låg* (i vilken utsträckning en negativ inverkan kan avhjälpas)
- Sannolikhet: *Hög eller låg* (för potentiell eller faktisk inverkan)

Tröskel för inverkansväsentlighet

En hållbarhetsfråga anses som väsentlig om:

- Det finns en faktisk eller potentiell inverkan med hög sannolikhet
- Minst två av tre negativa faktorer (storlek, omfattning, irreparabilitet) har värdet stor/hög, och/eller
- Minst en av två positiva faktorer (storlek, omfattning) har värdet stor

Övriga inverkar granskas individuellt för att avgöra om enbart storlek, omfattning eller irreparabilitet gör en negativ inverkan tillräckligt allvarlig för att den ska anses vara väsentlig.

Faktorer för finansiell väsentlighet

Sannolikheten och den potentiella omfattningen för finansiella effekter bedöms enligt följande:

- Sannolikhet: *Hög eller låg*
- Omfattning: *Stor eller liten*

Tröskel för finansiell väsentlighet

En hållbarhetsfråga anses som väsentlig om:

- Den har hög sannolikhet och stor omfattning vad gäller antingen risk eller möjlighet, eller både och

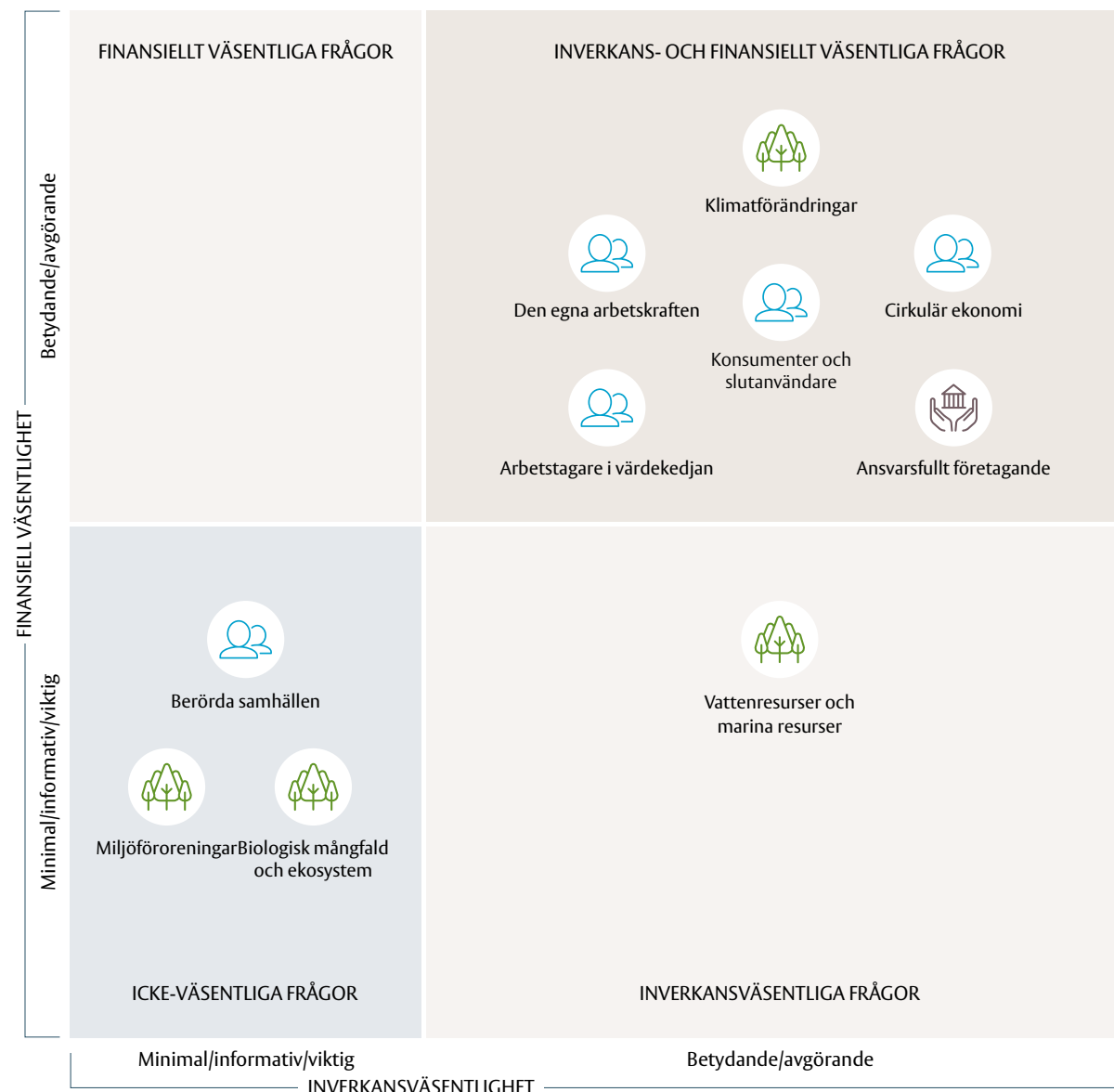
De väsentliga delfrågorna för finansiellt väsentliga frågor matchar delfrågorna som är väsentliga ur ett inverkansperspektiv.

Resultat av dubbel väsentlighetsanalys

Efter vår process för dubbel väsentlighetsanalys har vi identifierat följande ESRS-frågor som väsentliga: E1 Klimatförändringar, E3 Vattenresurser och marina resurser, E5 Resursanvändning och cirkulär ekonomi, S1 Den egna arbetskraften, S2 Arbetstagare i värdekedjan, S4 Konsumenter och slutanvändare, G1 Ansvarsfullt företagande. De identifierade väsentliga frågorna är nära förbundna med vår övergripande affärsstrategi, där hållbarhet genomsyrar hela vår verksamhet.

Vi har identifierat följande frågor som icke-väsentliga ur ett CSRD-perspektiv: E2 Miljöföroreningar, E4 Biologisk mångfald och ekosystem, S3 Berörda samhällen. Våra intressenter identifierade inte dessa frågor som väsentliga för ASSA ABLOYs verksamhet och värdekedja. Fastän dessa frågor inte identifierades som väsentliga i vår analys, är de fortfarande viktiga för ASSA ABLOY, och vi vidtar nödvändiga åtgärder för att minska risken för föroreningar eller förlust av biologisk mångfald samt stödjer berörda samhällen där vi bedriver verksamhet samt i vår värdekedja.

Väsentliga hållbarhetsfrågor



Metod för dubbel väsentlighetsanalys

Vi har följt stegen som beskrivs i ESRS för att genomföra vår dubbla väsentlighetsanalys:

1. **Kontakt med intressenter:** Vi har genomfört undersökningar med över 500 intressenter för att förstå vilka problem och prioriteringar som föreligger hos olika intressenter, inklusive arbetstagare, kunder, leverantörer, investerare, branschorganisationer och icke-statliga organisationer.
2. **Väsentlighetsworkshoppar:** Vi har genomfört workshoppar för att diskutera såväl inverkansväsentlighet (betydelsen av social och miljömässig inverkan för företaget) som finansiell väsentlighet (betydelsen av hållbarhetsfrågor för företagets värde).
3. **Preliminära resultat:** Vi har sammanställt de preliminära resultaten från våra workshoppar och undersökningar för att identifiera vilka hållbarhetsfrågor som är väsentliga för företaget.
4. **Valideringsprocess:** För att validera de preliminära resultaten har vi inrättat en kontrollgrupp bestående av funktionsansvariga och sakkunniga som har samlat in och tagit hänsyn till feedback.
5. **Rapportering:** Vår hållbarhetsrapport och årsredovisning har utarbetats enligt de metoder och krav som föreskrivs i CSRD, vilket säkerställer att de innehåller den uppdaterade väsentlighetsanalysen.
6. **Ständiga förbättringar:** Vi kommer att använda resultaten av väsentlighetsanalysen för att ständigt förbättra vårt hållbarhetsarbete och vår hållbarhetsrapportering.

Processteg för inverkansväsentlighet

Vi har följt de fem processtegen för inverkansväsentlighet som anges i CSRD:

1. **Kontakt med intressenter:** Sakkunniga från respektive division samt alla funktionsansvariga inom koncernen har deltagit i workshoppen om inverkansväsentlighet, där de har bidragit med kunskaper och erfarenheter. Innan workshoppen genomförde vi ett antal utbildningssessioner med alla interna intressenter för att informera dem om vad det innebär att rapportera enligt CSRD. Vi har utvecklat en standardiserad undersökning för en vidare krets av intressenter och fått över 500 svar från bland annat arbetstagare, kunder, leverantörer, investerare, branschorganisationer och icke-statliga organisationer. Resultaten av undersökningen har brutits ner till fokusområden för att säkerställa att vi tar hänsyn till intressenternas synpunkter i vår workshop om inverkansväsentlighet.
2. **Inverkningarnas omfattning:** Vi har granskat våra tidigare väsentlighetsanalyser och fokusområden för att avgöra om vi har tagit upp relevanta hållbarhetsfrågor. Det har gett oss en stabil grund att bygga vidare på, med hänsyn till den additionalitet som krävs av CSRD.
3. **Utvärdering av enskilda inverkningar:** Som tidigare nämnts i denna rapport har vi utvärderat betydelsen av varje enskild inverkan, med hänsyn till faktorer som storlek, omfattning, irreparabilitet och sannolikhet.
4. **Kalibrering av väsentliga inverkningar:** Vi har använt information från våra intressentundersökningar, internt sakkunniga och funktionsansvariga för att utvärdera och kontrollera resultatet av vår process för dubbel väsentlighetsanalys. Därigenom säkerställs att de identifierade väsentliga frågorna är relevanta och att det inte finns några luckor eller relevanta frågor som vi har missat.

5. **Intressent- och ledningsgranskning:** Resultaten från vår process för dubbel väsentlighetsanalys har presenterats för vår koncernledning och styrelse. Därmed säkerställs att utvärderingen återspeglar ASSA ABLOYS hållbarhetsinverkningar och väsentliga frågor på ett korrekt sätt. Som ett resultat av detta har vi identifierat 15 inverkansväsentliga delfrågor. Resultaten av vår process för dubbel väsentlighetsanalys har analyserats utifrån vår befintliga affärsmodell och koncernstrategi, och det framgick tydligt att det inte krävs några stora förändringar av vare sig affärsmodellen eller koncernstrategin. Vår nuvarande affärsmodell och strategi är tillräckliga för att säkerställa att vi kan rapportera enligt CSRD samt fortsätta göra framsteg mot att uppfylla våra hållbarhetsmål.

Processteg för finansiell väsentlighet

Vi har följt de fem processtegen för finansiell väsentlighet som anges i CSRD:

1. **Kontakt med intressenter:** Internt sakkunniga, bl.a. inom riskhantering, samt alla funktionsansvariga inom koncernen har deltagit i workshoppen om finansiell väsentlighet, där de har bidragit med kunskaper och erfarenheter.
2. **Konsekvensernas omfattning:** Vi har granskat våra tidigare rapporteringar enligt TCFD samt scenarioanalyser för att avgöra om vi har tagit upp relevanta finansiella frågor. Det har gett oss en stabil grund att bygga vidare på, med hänsyn till den additionalitet som krävs av CSRD.
3. **Utvärdering av enskilda konsekvenser:** Som tidigare nämnts i denna rapport har vi utvärderat betydelsen av varje enskild risk, med hänsyn till faktorer som sannolikhet och omfattning.

4. **Kalibrering av väsentliga konsekvenser:** Vi har använt information från våra internt sakkunniga och funktionsansvariga för att utvärdera och kontrollera resultatet av vår process för dubbel väsentlighetsanalys. Därigenom säkerställs att de identifierade väsentliga frågorna är relevanta och att det inte finns några luckor eller relevanta frågor som vi har missat.
5. **Intressent- och ledningsgranskning:** Resultaten från vår process för dubbel väsentlighetsanalys har presenterats för vår koncernledning och styrelse. Därmed säkerställs att utvärderingen återspeglar ASSA ABLOYS hållbarhetskonsekvenser och väsentliga frågor på ett korrekt sätt. Som ett resultat av detta har vi identifierat tolv finansiellt väsentliga delfrågor. Resultaten av vår process för dubbel väsentlighetsanalys har analyserats utifrån vår befintliga affärsmodell och koncernstrategi, och det framgick tydligt att det inte krävs några stora förändringar av vare sig affärsmodellen eller koncernstrategin. Vår nuvarande affärsmodell och strategi är tillräckliga för att säkerställa att vi kan rapportera till alla CSRD Minimum Disclosure Requirements (MDR) samt fortsätta göra framsteg mot att uppfylla våra hållbarhetsmål.

Väsentliga hållbarhetsrelaterade inverkningar, risker och möjligheter

Vi har sammanfattat våra väsentliga inverkningar, risker och möjligheter i ett antal tabeller per väsentlig fråga, baserat på resultatet av vår process för dubbel väsentlighetsanalys samt synpunkter från viktiga

intressenter. De tidsramar som använts är medellång sikt fram till 2030 och lång sikt fram till 2050. ASSA ABLOY beaktar inte kortsiktiga tidsramar, exempelvis tolv månader. Tabellerna visar identifierade positiva

och negativa inverkningar samt risker och möjligheter för vår egen verksamhet och värdekedja, inklusive beskrivning, skadebegränsande åtgärder och referenser till policyer i förekommande fall.



Miljö

E1 Klimatförändringar				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Begränsning av klimatförändringar	Växthusgasutsläpp från verksamhet, leverantörer, transporter, pendling med mera.	Vi minskar inte koldioxidutsläppen i den egna verksamheten och värdekedjan för att begränsa den globala uppvärmningen till 1,5 °C.	Åtaganden och åtgärder avseende vetenskapligt baserade mål. Hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.	Uppströms & nedströms	×		×		○○○●	Policy för miljömässig hållbarhet.
	Minska utsläppen (motsvarande den negativa inverkan).	Vi måste minska koldioxidutsläppen i den egna verksamheten och värdekedjan för att lyckas begränsa den globala uppvärmningen till 1,5 °C.	Åtaganden och åtgärder avseende vetenskapligt baserade mål. Hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.	Uppströms & nedströms	×	×		●○○○○		Policy för miljömässig hållbarhet.
	Klimatförändringar med hög sannolikhet och stor omfattning.	Fabriker hotas av fysiska förändringar som högre vattennivåer. Risker i leveranskedjan, politiska förändringar, vid både 1,5°- och 3,7°-scenariot. El-/försörjningsrelaterad risk vid 3,7°-scenariot.	Åtaganden och åtgärder avseende vetenskapligt baserade mål. Hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.	Uppströms	×		×		○○○●	Policy för miljömässig hållbarhet.
	Klimatförändringar med stor omfattning.	Ställa om till cirkulär affärsmodell och utveckla nya produkter som uppfyller kraven i policyn.	Cirkulär ekonomi. Hållbarhetskompass.	Nedströms	×	×		○○○●		Policy för miljömässig hållbarhet.
Energi	Energiförbrukning i verksamheten och leveranskedjan.	Hög energiförbrukning, där energitillgången och -kostnaden varierar.	Åtaganden och åtgärder avseende vetenskapligt baserade mål. Hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.	Uppströms	×		×		●○○○○	Policy för miljömässig hållbarhet.
	Produkter ökar energieffektiviteten och minskar energiförbrukningen för kunderna. Driver på förändring av byggnormer.	Ökad energieffektivitet för att minska kundernas energiförbrukning.	Åtaganden och åtgärder avseende vetenskapligt baserade mål. Hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.	Nedströms	×	×		○○○●		Policy för miljömässig hållbarhet.

Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

● Låg <1% ● Hög 6–10%
 ● Medelhög 2–5% ● Mycket hög >10%

Miljö

E3 Vattenresurser och marina resurser				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Risk	Möjlighet	
Vatten	Vattenförbrukning i den egna verksamheten.	Vi måste minska vattenförbrukningen, förbättra processerna och effektiviteten samt öka återanvändningen av vatten i den egna verksamheten.	Hållbarhetsprogram och åtgärder, utbyte av bästa praxis av hållbarhetskompassen. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer, Green Team Playbook, övervakningssystem, implementering av ISO 14001, översyn (investeringar i infrastruktur), samråd med berörda samhällen, interaktion med chefer, tredjeparter och viktiga intressenter.		×		×			Policy för miljömässig hållbarhet.
Vatten	Vattenförbrukning i leveranskedjan.	Minska vattenförbrukningen i värdekedjan, förbättra processerna och effektiviteten och öka återanvändningen av vatten.	Hållbarhetsprogram och åtgärder, utbyte av bästa praxis, hållbarhetskompass. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer, Green Team Playbook, övervakningssystem, implementering av ISO 14001, översyn (investeringar i infrastruktur), samråd med berörda samhällen, interaktion med höga chefer, tredje parter och viktiga intressenter.	Uppströms			×			Policy för miljömässig hållbarhet.



Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

- Låg <1%
- Medelhög 2–5%
- Hög 6–10%
- Mycket hög är >10%

Miljö

E5 Resursanvändning och cirkulär ekonomi										
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
				Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Resursinflöden, inklusive resursanvändning	Stor användning av primärt/nyproducerat material.	Användning av råvaror, i synnerhet nyproducerade råvaror, i produktionen och leveranskedjan.	Uppströms (leverantörer) har vi riktlinjer som ska säkerställa att vi väljer rätt leverantörer ur ett hållbarhetsperspektiv. Det är viktigt att använda samma miljödata både under utvecklingen och i leverantörernas material för att en produkt ska bli så hållbar som möjligt under hela livscykeln. Genom att göra detta under utvecklingen kommer vi att förenkla beräkningen av produkternas koldioxidavtryck samt beräkna koldioxidavtrycket för inköpt material.	Uppströms	×		×		○○○○	Innovationspolicy.
Resursutflöden för produkter och tjänster	Produkters livslängd.	Onödig resursförbrukning på grund av bristfälliga service- och uppgraderingsmöjligheter.	Nya produkter och lösningar konstrueras för att kunna servas och uppgraderas där så är möjligt, för att förlänga deras användningsperiod.	Nedströms			×		○○○○	Innovationspolicy.
Resursutflöden för produkter och tjänster	Längre livslängd hos produkterna.	Potentiell positiv inverkan genom bättre produktlivscykelhantering. Återanvändning och återbruk av material.	Nedströms i värdekedjan kontrolleras produkternas service (om de behöver service) av utbildad personal och underleverantörer som är skyldiga att upprätthålla efterlevnad av befintliga standarder. Detta är särskilt viktigt för säkerhetsprodukter och produkter för nödsituationer. Valideringen på plats måste utföras av en utbildad servicetekniker. Dessa processer säkerställer att våra produkter uppfyller kraven, oavsett om det är linjära eller cirkulära produkter. Därmed är det också möjligt att tillämpa omvänd logistik för utvalda cirkulära komponenter, eftersom vi har kontroll över produktens status.	Nedströms		×		○○○●		Innovationspolicy.
Avfallsgenerering i verksamheten och leveranskedjan	Avfallsgenerering i verksamheten och leveranskedjan.	Alltför stor avfallsgenerering på grund av ineffektiv tillverkning.	Vi maximerar resurseffektiviteten i den egna verksamheten för att minimera avfallsgenereringen. Detta görs genom att implementera "effektivitet genom design" i produktutvecklingen samt minska avfallet i verksamheten genom Lean Manufacturing och kvalitetsssäkring. Vi hjälper våra leverantörer att öka mognaden i sitt lean- och kvalitetsarbete, för att minska sin avfallsgenerering.	Uppströms	×		×	○○○○		Policy för miljömässig hållbarhet.

↑

Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

○ Låg <1%

● Medelhög 2–5%

● Hög 6–10%

● Mycket hög är >10%

Samhällsansvar

S1 Den egna arbetskraften				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Arbetsförhållanden	Hälsa- och säkerhetsrisker för alla anställda och icke-anställda i vår verksamhet.	Arbetsrelaterade skador och sjukdomar.	Hälsa- och säkerhetsprogram med fokus på prevention, beteende och kultur för alla arbetstagare och icke-arbetstagare i vår verksamhet.		×		×		●○○○	Uppförandekod. Policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter.
Lika behandling och möjligheter för alla	Risk för bristande mångfald och inkludering samt mänskliga rättigheter för alla anställda och icke-anställda i vår verksamhet.	Diversifierad personalstyrka och olika sätt att tänka, trakasserier, diskriminering.	Visselblåsarprocess (för alla arbetstagare och icke-arbetstagare i vår verksamhet), årlig arbetstagarundersökning med åtgärdsplaner på alla nivåer, tredjepartsrevisioner vad gäller socialt ansvar.		×		×		●○○○	Uppförandekod. Policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter. Visselblåsardirektiv.
Arbetsförhållanden	Hälsa och säkerhet, anställning med tillräcklig lön för alla anställda och icke-anställda i vår verksamhet.	Vi ökar säkerhetsstandarderna i våra förvärv. Anställningar och rättvisa löner som möjliggör en god levnadsstandard.	Implementering av hälsa- och säkerhetsprogram är en del av integreringen. Säkerställa adekvata arbetsförhållanden för alla anställda och icke-anställda i vår verksamhet.		×	×		○○●○		Uppförandekod. Policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter.



Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

- Låg <1%
- Medelhög 2–5%
- Hög 6–10%
- Mycket hög är >10%

Samhällsansvar

S2 Arbetstagare i värdekedjan				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Arbetsförhållanden	Olämplig behandling av arbetstagare i värdekedjan.	Leverantörer som inte erbjuder tillräcklig lön eller rimliga arbetsförhållanden.	Granska leverantörer i högriskländer (eventuellt göra stickprovskontroller i lågriskländer, om det anses nödvändigt) och följa upp eventuella visseblåsarrapporter.	Uppströms			×		○●○○	Uppförandekod för affärspartners. Hållbarhetsrevisioner. Visseblåsardirektiv.
Övriga arbetsrelaterade rättigheter	Olämplig behandling av arbetstagare i värdekedjan.	Risk för att leverantörer inte respekterar de mänskliga rättigheterna.	Granska leverantörer i högriskländer (eventuellt göra stickprovskontroller i lågriskländer, om det anses nödvändigt) och följa upp eventuella visseblåsarrapporter.	Uppströms			×		○●○○	Uppförandekod för affärspartners. Hållbarhetsrevisioner. Visseblåsardirektiv.
Arbetsförhållanden	Ett bättre liv för arbetstagare i värdekedjan och deras familjer.	Anställning och skäliga löner som säkerställer god livskvalitet. Sträva efter att öka standarden hos våra leverantörer.	Granska leverantörer och driva på förbättringsarbetet för att hantera leverantörer som presterar dåligt eller inte förbättrar sig.	Uppströms		×		●○○○○		Uppförandekod för affärspartners. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.
Övriga arbetsrelaterade rättigheter	Bättre situation för arbetstagare i värdekedjan.	Sträva efter att öka standarden hos våra leverantörer.	Granska leverantörer och driva på förbättringsarbetet för att hantera leverantörer som presterar dåligt eller inte förbättrar sig.	Uppströms		×		●○○○○		Uppförandekod för affärspartners. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer.



Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

- Låg <1%
- Medelhög 2–5%
- Hög 6–10%
- Mycket hög är >10%

Samhällsansvar

S4 Konsumenter och slutanvändare				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Informationsrelaterad inverkan för konsumenter och/eller slutanvändare	Kan fritt lämna feedback om våra produkter och tjänster.	Oavsett vilken feedback kunderna har kan de använda våra kanaler för att beskriva hur de upplever våra produkter.	Skydd av personuppgifter och visseblåsarfunktioner säkerställer att kunder och slutanvändare fritt kan rapportera eventuella problem med våra produkter och tjänster.	Nedströms		×		○ ○ ○ ○		Innovationspolicy.
Personlig säkerhet för konsumenter och/eller slutanvändare	Människor kan till exempel träffas av dörrar.	Produkter som har säkerhetsbrister eller som inte har underhållits korrekt kan påverka människors säkerhet negativt.	Genom att följa innovationspolicyn och uppfylla tillämpliga standarder vid utvecklingen av produkterna kan vi säkerställa att de är säkra. Den service som tillhandahålls av ASSA ABLOY ser till att produkterna är säkra under hela sin livslängd.	Nedströms			×		○ ○ ● ○	Innovationspolicy.
Personlig säkerhet för konsumenter och/eller slutanvändare	Möjliggör en trygg och säker miljö för konsumenter och slutanvändare.	Våra produkter och lösningar ger konsumenterna säkerhet, vilket skapar såväl socialt som ekonomiskt värde.	Genom att utveckla produkter som överensstämmer med relevanta säkerhetsstandarder och följer vår innovationspolicy säkerställer vi integritet för våra konsumenter och slutanvändare.	Nedströms		×		○ ○ ○ ●		Innovationspolicy.
Social inkludering för konsumenter och/eller slutanvändare	Ge lika tillgång till produkter och tjänster.	Den globala medianåldern ökar och leder till en åldrande befolkning med funktionsnedsättningar. Det innebär att tillgänglighet och inkluderande produktutformning är avgörande för att alla ska få tillträde till och kunna använda byggnader.	Genom att införliva våra kunders och slutanvändares behov och krav i utvecklingsprocessen ser vi till att våra produkter stödjer social inkludering.	Nedströms		×		○ ● ○ ○		Innovationspolicy.

↑

Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

○

Låg <1%

●

Medelhög 2–5%

●

Hög 6–10%

●

Mycket hög är >10%

Styrning

G1 Ansvarsfullt företagande				Väsentlig för		Inverkan		Finansiell		Referens till policy
Delfråga	Väsentlig inverkan eller risk	Beskrivning	Åtgärd	Värdekedja	Egen verksamhet	Positiv	Negativ	Möjlighet	Risk	
Korruption och mutor	Låg risk men stor påverkan. Att inte uppträda korrekt kan leda till rättstvister, böter, skadat rykte och förlorade marknadsandelar. I en decentraliserad organisation kan risken för missförhållanden i nyligen förvärvade enheter öka.	Vi måste säkerställa att vi agerar med ansvarsfullt företagande i enlighet med vår uppförandekod och policy mot korruption.	Relevanta policyer på plats. Interna revisioner. Interna revisioner med särskilt fokus på korruption. Utbildning i uppförandekoden och korruptionsbekämpning. Tredjepartsprocess för due diligence och uppförandekoden för affärspartners.		×		×		○ ○ ● ○	Uppförandekod. Policy mot korruption. Tredje parts process för due diligence. Uppförandekod för affärspartners. Visselblåsardirektiv.
Betalningsrutiner	Böter, rykte, brister, minskad försäljning.	Potentiellt negativ inverkan om vi inte lyckas implementera uppförandekoden och ansvarsfulla affärsmetoder.	Rekommendationen är att alltid betala i tid, men detta ingår inte formellt i någon befintlig policy eller direktiv.		×		×		○ ○ ● ○	–
Betalningsrutiner	Leverantörerna vill gärna fortsätta investera i relationen med oss.	God affärssed kan ge positiva inverknings genom hela värdekedjan.	Förhandla fram rimliga betalningsvillkor, betala fakturor i tid.	Uppströms		×		● ○ ○ ○ ○		–

↑

Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

- Låg <1%
- Medelhög 2–5%
- Hög 6–10%
- Mycket hög är >10%

TCFD (Task Force on Climate-Related Financial Disclosures)

Under 2024 fortsatte ASSA ABLOY att utforska och sätta sig in i TCFD:s krav. Vi utvecklar successivt processen för att rapportera enligt TCFD, för att säkerställa att den är meningsfull och till hjälp för vår organisation att fatta välgrundade beslut baserade på klimatrelaterade risker och möjligheter. Vi är övertygade om att TCFD-ramverket kommer att göra det möjligt för oss att identifiera och hantera klimatrelaterade finansiella risker och möjligheter.

Under året genomförde vi vår tredje klimatscenarioanalys. I analysen granskade vi risker och möjligheter inom områdena marknad och teknik, rykte, politik och lagstiftning samt fysiska risker, fram till 2030 och 2050. De två olika klimatscenarioer vi granskade har utvecklats av FN:s klimatpanel IPCC (Intergovernmental Panel on Climate Change): RCP 6 och RCP 2.6. De två scenarioanalyserna användes för att identifiera och bedöma omställningsrisker och -möjligheter på kort och medellång sikt till 2030 samt på lång sikt till 2050.

RCP 2.6, här kallat "Vi uppnår Parisavtalet", är ett scenario där utsläppen minskar snabbt under de kommande decennierna, vilket resulterar i en temperaturökning med upp till 2,3 °C vid slutet av århundradet.

RCP 6, här kallat "Den svåra vägen", är ett scenario där utsläppen minskar allt för sakta och inte tillräckligt mycket, vilket resulterar i en temperaturökning med upp till 3,7 °C vid slutet av århundradet.

Scenarioanalys

Under scenarioanalysen har vi lagt till mer kontext, där vi har försökt att förstå både de kvalitativa och kvantitativa aspekterna, framför allt när det gäller klimatrelaterade risker. Vi har utvecklat processen för att kunna kvantifiera våra klimatrelaterade risker, som procentandel av omsättningen, från låg till mycket hög risk. Beroende på risknivån (från låg till mycket hög) fastställs sedan den ekonomiska risken som procentuell effekt på den totala årsomsättningen. I analysen har vi granskat risker och möjligheter kopplade till två olika klimatscenarioer och hur de skulle kunna påverka ASSA ABLOYs verksamhet 2030 och 2050. Resultaten sammanfattas i rutorna till höger.

Den svåra vägen – RCP 6

Temperaturökningar på 2–3,7 °C



Fler extrema vädersituationer
Energi från fossila bränslen, dålig luftkvalitet
Påtvingad migration
Fler områden med vattenstress
Stigande havsnivåer

Möjligheter

- Producera lokalt, en konkurrensfördel
- Ökade krav på lösningar
- Teknik kommer att spela en avgörande roll
- Nya marknader
- Ökat fokus på säkerhet

Risker: Fysiska (FR), Omställning (OR)

- Kustnära fabriker riskerar översvämning (FR)
- Osäkerhet i leveranskedjan (OR)
- Materialtillgång (OR)
- Kundernas förväntningar (OR)
- Möjlighet att teckna försäkring (OR)
- Högre utsläppsavgifter (OR)

Vi uppnår Parisavtalet – RCP 2.6

Temperaturökningar på 0,9–2,3 °C



Färre extrema vädersituationer
Storskaliga installationer av förnybar energi
Kraftfull energilagstiftning och koldioxidskatter
Hög energieffektivitet

Möjligheter

- Nya lösningar minskar kundernas miljöpåverkan
- Omställning till cirkulär ekonomi
- Lokal produktion kommer att vara en fördel
- Ökad resurseffektivitet

Risker: Fysiska (FR), Omställning (OR)

- Tillgång på koldioxidsnåla material (OR)
- Behov av att uppgradera och anpassa äldre anläggningar (FR & OR)
- Koldioxidskatter och marknadsregleringar (OR)
- Kundernas förväntningar (OR)
- Förvärv i högriskområden (OR)
- Kvalitet och tillgång på energi (OR)

Möjligheter/risker i % av årsomsättningen

- Låg <1%
- Medelhög 2–5%
- Hög 6–10%
- Mycket hög är >10%

För klimatscenerierna har vi använt två tidshorisonter (2030 och 2050), vilket överensstämmer med Parisavtalet. När det gäller målen för minskade koldioxidutsläpp är tidshorisonten dock 2030.

När vi utförde scenarioanalysen granskade vi flera parametrar för att bedöma vår motståndskraft, både för RCP 6 och RCP 2.6. För båda scenerierna granskade vi den potentiella konsekvensen för vår leveranskedja, vår egen verksamhet samt för våra marknader och kunder och även för tillgångar och affärsaktiviteter. Fokusområdena baserades på väsentliga finansiella risker och möjligheter i hela värdekedjan. Här ingick utvärderingar av länder där vi är verksamma, gör inköp och av marknader där vi är närvarande. När det till exempel gäller våra fabriker har vi fram till 2030 utvärderat platser som är potentiellt exponerade för akuta risker såsom översvämning, stigande havsnivå och cykloner i regioner belägna vid och nära havsnivån samt platser som är exponerade för kroniska risker som exempelvis längre tids extrem hetta och torka i länder som Förenade Arabemiraten och Indien.

För att genomföra analysen satte vi ihop ett internt, tvärfunktionellt team med ingående kunskaper och expertkompetens i den globala sektorn som representerar intressenterna i vår värdekedja. På basis av deras kunskaper och expertkompetens granskade vi de finansiella risker eller möjligheter som sannolikt finns på de utvärderade områdena marknad

och teknik, rykte, politik och lagstiftning samt fysiska risker. Vår strategi och affärsmodell, tillsammans med vårt fokus på att öka hållbarhetsmognaden i vår leveranskedja samt i vår egen verksamhet och våra innovationer med hjälp av våra hållbarhetsrelaterade åtaganden och målsättningar, ska säkerställa att vårt företag är motståndskraftigt mot de potentiella risker som beskrivs i både RCP 6 och RCP 2.6. Vår analys resulterar inte i några uppenbara osäkerheter. För båda scenerier finns en potentiell fysisk risk i vår leveranskedja och i vår egen verksamhet. Vår verksamhet har mycket begränsad exponering för akuta och kroniska risker och samtidigt kan vi genom vår flexibla leveranskedja och innovationsstrategi anpassa oss till och/eller begränsa risker samt dra nytta av möjligheter.

Vi har infört en process för uppgradering av anläggningar med låg energieffektivitet så att de uppnår högre energieffektivitet och minskar våra utsläpp de närmaste fem åren. Vi kommer att granska potentialen för utbildning och löpande fortbildning av vår personal för att säkerställa att vår arbetskraft är motståndskraftig mot framtida utmaningar till följd av klimatförändringar. Resultaten från scenarioanalysen av RCP 6 och RCP 2.6 presenteras grafiskt på sidan 78.

ASSA ABLOY har inte identifierat vilka tillgångar och affärsaktiviteter som är inkompatibla, eller kräver stora insatser för att bli kompatibla, med omställningen till en klimatneutral ekonomi.



Polymatris

Policy	Beskrivning	Syfte	Ägare	Relaterade åtgärder/risker
Policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter	Innehåller referenser till uppförandekoden, FN:s vägledande principer om företag och mänskliga rättigheter på arbetet samt relaterade FN-konventioner. FN:s Global Compact, ILO:s deklaration om grundläggande principer och rättigheter på arbetet, ILO:s trepartsdeklaration om principer för multinationella företag och socialpolitik, OECD:s riktlinjer för multinationella företag.	Främja säkra, lika och rättvisa arbetsförhållanden. Den egna arbetskraften (anställda och icke-anställda), arbetstagare i värdekedjan, policyn för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter. Identifiera och åtgärda risker och inverknings. Förebygga olyckor. Avskaffande av diskriminering inklusive grunder för diskriminering. Medarbetarengagemang genom medarbetarundersökning. Visselblåsarfunktion/klagomålsmekanism.	Styrelse/personaldirektör.	Uppförandekod. Visselblåsning. Revisioner av socialt ansvar. Hållbarhetsrevisioner av leverantörer. Hälsa- och säkerhetsprogram. Medarbetarundersökning.
Policy för miljömässig hållbarhet	Obligatorisk och tillgänglig för alla divisioner, enheter, anställda inom ASSA ABLOY samt tredje parter; definierar åtaganden, roller och ansvarsområden med avseende på miljöinverkan och nyckeltal (energi, vatten, avfall, lösningsmedel, koldioxidutsläpp etc.); om lokala/tredje parts standarder är mer restriktiva följer vi dem. Innehåller referenser till uppförandekoden, uppförandekoden för affärspartners, väsentlighetsanalyser, ASSA ABLOYS hållbarhetsrevision av leverantörer och Green Team Playbook. Policyn tar hänsyn till alla intressenters krav. Policyn finns på vårt intranät samt på ASSA ABLOYS webbplats och är tillgänglig för alla intressenter. Policyn tar inte specifikt upp anpassning till klimatförändringar, energieffektivitet, användning av förnybar energi och beskriver heller inte närmare hur klimatförändringar ska begränsas.	Minska miljöpåverkan från den egna verksamheten, värdekedjan, vår logistik samt våra produkter och lösningar.	Styrelse/koncernledning.	Uppförandekod. Hållbarhetsrevisioner. Livscykelanalyser. Hållbarhetskompass. Vetenskapligt baserade mål och relaterade åtgärder. Green Team Playbook. Due diligence-process. Hållbarhetsprogram (mål). Innovationspolicy. Dubbel väsentlighetsanalys och samråd. Efterlevnad av lokala lagar och bestämmelser (betraktas som tredje parts standard).
Policy för Trade Compliance	Policy för att förebygga och motverka olaglig eller oacceptabel verksamhet, som brott mot internationell lagstiftning, kränkningar av mänskliga rättigheter, internt förtryck, terrorism och spridning av vapen.	För att agera på ett ansvarsfullt sätt och alltid följa gällande föreskrifter för exportkontroll och sanktioner.	Styrelse/ekonomi- och finansdirektör.	Val av/avslutat samarbete med leverantörer. Användning av lämpliga avtalsklausuler.
Visselblåsardirektiv	Innehåller referenser till uppförandekoden, process för ärendehantering i enlighet med uppförandekoden och riktlinjen för utredning.	Beskriver hur visselblåsarrapporter hanteras och vilka rapporteringsvägar som finns (inklusive att alla korruptionsrapporter ska behandlas som högriskärenden).	Personaldirektör.	Alla medarbetare förväntas rapportera alla misstänkta överträdelser av uppförandekoden. Policy mot repressalier.
Tredjepartsprocess för due diligence	Steg-för-steg-guide för divisionerna, för att tillämpa adekvat, konsekvent och rimlig due diligence på ett ändamålsenligt sätt vid kontroll av och samarbete med affärspartners. Innehåller referenser till: Uppförandekod. Uppförandekod för affärspartners.	Affärspartners måste granskas noggrant och endast användas för legitima affärsändamål, på affärsmässiga, kommersiellt rimliga villkor.	Group Legal.	Nödvändiga åtgärder: 1. Definiera verksamhetsbehov. 2. Vem kan uppfylla detta behov? 3. Har de ett gott anseende? 4. Skriftligt avtal. 5. Divisionskrav. 6. Underteckna uppförandekoden för affärspartners.



Miljöinformation

EU-taxonomi

Under 2024 genomförde vi flera utvärderingar av befintlig och ny lagstiftning inom ramen för EU-taxonomin klassificeringssystem. I den tekniska bilagan 1 till taxonomirapporten, under Begränsning av klimatförändringar, tolkar vi vår relevans i avsnitt 3.5, Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader (dörrar med ett U-värde som är lägre eller lika med 1,2 W/m²K). Vi bedömer att vår omsättning från dörrar, där isolering är relevant, omfattas av taxonomiförordningen. Under 2024 mätte vi den procentuella andelen av vår omsättning som omfattas av taxonomin.

Det är viktigt att notera att det inte går att uppnå en termisk effektivitet motsvarande U-värdet 1,2 W/m²K för alla typer av dörrar. Marknadens bästa karuselldörrar har exempelvis ett U-värde på runt 4 W/m²K. Men ett U-värde över 1,2 W/m²K betyder inte att en karuselldörr är en mindre hållbar lösning för en byggnad än en annan dörrtyp. Det viktigaste är att man väljer rätt dörr för rätt användningsområde. Att ta hänsyn till användningsområdet och hur människor interagerar med en dörr har mycket större total miljöpåverkan än att endast mäta dörrrens termiska effektivitet. På grund av de osäkerheter och begränsningar som präglar kriterierna för uppfyllandet av taxonomin blir det utmanande att göra vår ekonomiska verksamhet (omsättning, investeringar, rörelsekostnader) förenlig med kriterierna etablerade

i kommissionens delegerade förordning 2021/2139. Vi kommer att prioritera vårt fokus och våra resurser på att uppnå våra vetenskapligt baserade mål, vilka får stor inverkan på våra totala utsläpp av växthusgaser.

På grund av de uppdaterade kraven i EU-taxonomin kan vi inte uppfylla kriterierna som krävs för att lämna upplysningar om förenlig procentandel. Ändringen av kraven i DNSH (Do No Significant Harm), bilaga C, är tveksam och vi behöver mer vägledning från EU för att få klarhet i hur vi ska tillämpa och tolka dessa nya krav. Vi har utvärderat de tekniska granskningskriterierna för taxonomiförordningens fyra övriga miljömål och kunde inte identifiera ASSA ABLOYS ekonomiska verksamhet i dessa kriterier. Investeringarna minskade i storlek mellan 2023 och 2024 på grund av kapitalisering av förvärv under 2023. Omsättning och rörelsekostnader ligger på samma nivå som under 2023.

EU:s taxonomiförordning är en lagstiftning under utveckling, och vi kommer att fortsätta följa denna utveckling för att se till att vi lämnar upplysningar i enlighet med taxonomin.

Omfattas av EU-taxonomin			
	Totalt (MSEK)	Omfattas, %	Omfattas ej, %
Omsättning ¹	150 162	18%	82%
Investeringar ²	8 236	10%	90%
Rörelsekostnader ³	7 267	2%	98%

Kärnenergi- och fossilgasrelaterade aktiviteter

Kärnenergi- och fossilgasrelaterade verksamheter 2024		
1.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot forskning, utveckling, demonstration och utbyggnad av innovativa elproduktionsanläggningar som producerar energi från kärnenergiprocesser med minimalt avfall från bränslecykeln.	Nej
2.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande och säker drift av nya kärntekniska anläggningar för produktion av el eller processvärme, inbegripet för fjärrvärme eller industriella processer, såsom vätgasproduktion, samt för säkerhetsuppgaderingar av dessa, med hjälp av bästa tillgängliga teknik.	Nej
3.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot säker drift av befintliga kärntekniska anläggningar som producerar el eller processvärme, inbegripet för fjärrvärme eller industriella processer, såsom vätgasproduktion från kärnenergi, samt säkerhetsuppgaderingar av dessa.	Nej
Fossilgasrelaterade verksamheter		
4.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande eller drift av elproduktionsanläggningar som producerar el med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej
5.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande, renovering och drift av anläggningar för kombinerad produktion av värme/kyla och el med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej
6.	Företaget utför, finansierar eller är exponerat mot uppförande, renovering och drift av värmeproduktionsanläggningar som producerar värme/kyla med hjälp av fossila gasformiga bränslen.	Nej

Definitioner:

¹ Den taxonomiförenliga omsättningen är koncernens försäljningsintäkter som huvudsakligen utgörs av produktförsäljning. Service relaterad till sålda produkter utgör en begränsad del av intäkterna. Intäktsredovisning vid försäljning av koncernens produkter görs vid en bestämd tidpunkt då kunden tar kontroll över produkten, normalt vid leverans. ASSA ABLOY utför även installationstjänster som redovisas över tid. Se även not 2 i koncernredovisningen.

² Investeringar enligt taxonomin fastställs på grundval av investeringar och förvärv av leaseade tillgångar, samt materiella och immateriella anläggningstillgångar exklusive goodwill, som finns med i koncernredovisningen per den 31 december 2024. Se även not 14, 15 och 16 i koncernredovisningen.

³ Rörelsekostnader enligt taxonomin beräknas på grundval av icke-kapitaliserade kostnader för forskning och utveckling, kostnader för renovering av byggnader, kostnader för reparation och underhåll av anläggningar, maskiner och utrustning samt utgifter i samband med kortfristiga hyresavtal (<12 månader) som inte redovisas som tillgångar med nyttjanderätt i balansräkningen per den 31 december 2024.

EU-taxonomi, tabeller

2024 – Omsättning	År			Kriterier för väsentligt bidrag						DNSH-kriterier (Inte orsaka betydande skada)										
EKONOMISK VERKSAMHET (1)	Kod (2)	Omsättning (3) MSEK	Andel av omsättning (4) J; N; N/EL	Begränsning av klimat- förändringar (5) J; N; N/EL	Anpassning till klimat- förändringar (6) J; N; N/EL	Vatten (7) J; N; N/EL	Föreningar (8) J; N; N/EL	Cirkulär ekonomi (9) J; N; N/EL	Biologisk mångfald (10) J; N; N/EL	Begränsning av klimat- förändringar (11) J/N	Anpassning till klimat- förändringar (12) J/N	Vatten (13) J/N	Föreningar (14) J/N	Cirkulär ekonomi (15) J/N	Biologisk mångfald (16) J/N	Minimiskyddsåtgärder (17) J/N	Andel av omsättning som är förenlig med (A.1.) eller omfattas av (A.2.) taxonomin, år N-1 (18)	Kategori, möjliggörande verksamhet (19)	Kategori, omställningsverksamhet (20)	
																	%	M	O	
A. VERKSAMHET SOM OMFATTAS AV TAXONOMIN																				
A.1. Miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin)																				
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5																	M		
Omsättning av miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin) (A.1)																				
Varav möjliggörande verksamhet																				
Varav omställningsverksamhet																				
A.2 Verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin)																				
				Omf.; Omf. ej (f)																
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5	26 965	18%	18%													19%			
Omsättning av verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin) (A.2)	CCM 3.5	26 965	18%	18%																
Omsättning av verksamhet som omfattas av taxonomin (A.1+A.2)		26 965	18%	18%													19%			
B. VERKSAMHET SOM INTE OMFATTAS AV TAXONOMIN																				
Omsättning av verksamhet som inte omfattas av taxonomin (B)		123 197	82%																	
Totalt		150 162	100%																	

2024 – Investeringar	År			Kriterier för väsentligt bidrag						DNSH-kriterier (Inte orsaka betydande skada)												
EKONOMISK VERKSAMHET (1)	Kod (2)	Investeringar (3)	Andel av investeringar (4)	Begränsning av klimatförändringar (5)	Anpassning till klimatförändringar (6)	Vatten (7)	Föreningar (8)	Cirkulär ekonomi (9)	Biologisk mångfald (10)	Begränsning av klimatförändringar (11)	Anpassning till klimatförändringar (12)	Vatten (13)	Föreningar (14)	Cirkulär ekonomi (15)	Biologisk mångfald (16)	Minimiskyddsåtgärder (17)	Andel av investeringar som är förenliga med (A.1.) eller omfattas av (A.2.) taxonomin, år N-1 (18)	Kategori, möjliggörande verksamhet (19)	Kategori, omställningsverksamhet (20)			
																				MSEK	J; N; N/EL	J; N; N/EL
A. VERKSAMHET SOM OMFATTAS AV TAXONOMIN																						
A.1. Miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin)																						
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5																	M				
Investeringar för miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin) (A.1)																						
Varav möjliggörande verksamhet																						
Varav omställningsverksamhet																						
A.2 Verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin)																						
				Omf.; Omf. ej (f)																		
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5	814	10%	10%																2%		
Investeringar för verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin) (A.2)	CCM 3.5	814	10%	10%																		
Investeringar för verksamhet som omfattas av taxonomin (A.1+A.2)		814	10%	10%																2%		
B. VERKSAMHET SOM INTE OMFATTAS AV TAXONOMIN																						
Investeringar för verksamhet som inte omfattas av taxonomin (B)		7 422	90%																			
Totalt		8 236	100%																			

2024 – Rörelsekostnader	År			Kriterier för väsentligt bidrag							DNSH-kriterier (Inte orsaka betydande skada)											
EKONOMISK VERKSAMHET (1)	Kod (2)	Rörelsekostnader (3) MSEK	Andel av rörelsekostnader (4) J; N; N/EL	Begränsning av klimatförändringar (5) J; N; N/EL	Anpassning till klimatförändringar (6) J; N; N/EL	Vatten (7) J; N; N/EL	Föreningar (8) J; N; N/EL	Cirkulär ekonomi (9) J; N; N/EL	Biologisk mångfald (10) J; N; N/EL	Begränsning av klimatförändringar (11) J/N	Anpassning till klimatförändringar (12) J/N	Vatten (13) J/N	Föreningar (14) J/N	Cirkulär ekonomi (15) J/N	Biologisk mångfald (16) J/N	Minimiskyddsåtgärder (17) J/N	Andel av rörelsekostnader som är förenliga med (A.1.) eller omfattas av (A.2.) taxonomin, år N-1 (18) %	Kategori, möjliggörande verksamhet (19) M	Kategori, omställningsverksamhet (20) O			
A. VERKSAMHET SOM OMFATTAS AV TAXONOMIN																						
A.1. Miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin)																						
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5																	M				
Rörelsekostnader för miljömässigt hållbar verksamhet (förenlig med taxonomin) (A.1)																						
Varav möjliggörande verksamhet																						
Varav omställningsverksamhet																						
A.2 Verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin)																						
				Omf.; Omf. ej (f)																		
Tillverkning av energieffektiv utrustning för byggnader	CCM 3.5	145	2%	2%															2%			
Rörelsekostnader för verksamhet som omfattas av taxonomin men som inte är miljömässigt hållbar (ej förenlig med taxonomin) (A.2)	CCM 3.5	145	2%	2%																		
Rörelsekostnader för verksamhet som omfattas av taxonomin (A.1+A.2)		145	2%	2%															2%			
B. VERKSAMHET SOM INTE OMFATTAS AV TAXONOMIN																						
Rörelsekostnader för verksamhet som inte omfattas av taxonomin (B)		7 081	98%																			
Totalt		7 226	100%																			

E1 Klimatförändringar

Due diligence



ASSA ABLOY har gjort ett långsiktigt åtagande att adressera klimatförändringar genom att sätta vetenskapligt baserade kortsiktiga mål och nettonollutsläppsmål i enlighet med SBTi (Science Based Targets initiative). Våra mål ligger i linje med 1,5-gradersscenariot, som är det mest ambitiösa målet i Parisavtalet.

Vi är fast beslutna att uppnå våra ambitiösa vetenskapligt baserade mål – att halvera våra absoluta koldioxidutsläpp i Scope 1 & 2 och minska våra absoluta utsläpp i Scope 3 med 28 procent till 2030 samt uppnå nettonollutsläpp senast 2050. Vår fyrdelade strategi för utsläpp i Scope 1 & 2 uppvisar positiva resultat. Vi har minskat våra utsläpp i Scope 1 & 2 med 36 procent jämfört med referensåret 2019. Vi har minskat våra utsläpp i Scope 3 med 10 procent jämfört med referensåret 2019.

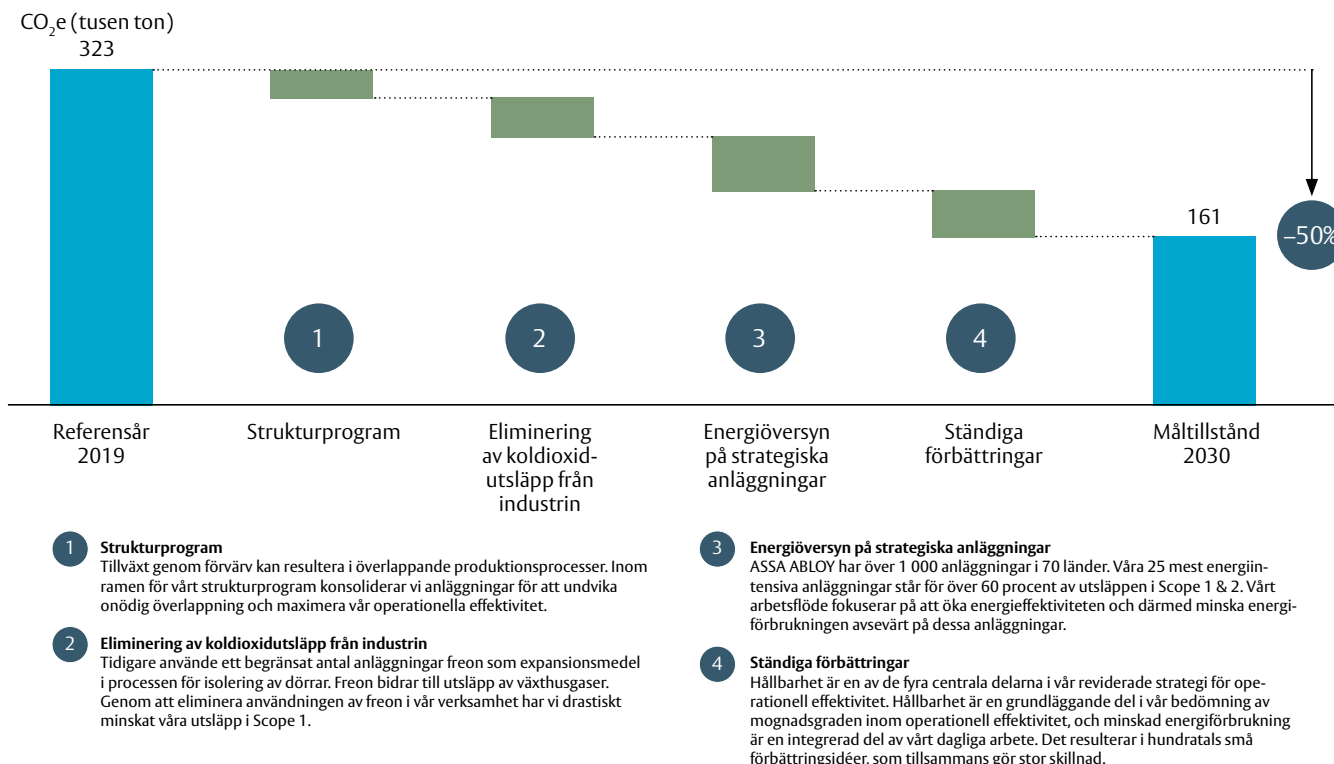
Våra utsläpp i Scope 3 utgör den största delen av våra totala utsläpp och representerar koldioxidavtrycket från vår bredare värdekedja. Våra mål för Scope 3 är utmanande. För att uppnå dessa vetenskapligt baserade mål har vi utsett tvärfunktionella arbetsgrupper som ska driva på de viktigaste insatserna i vår handlingsplan för Scope 3. Vi har satt upp en struktur för styrning av våra vetenskapligt baserade mål, där vår ekonomi- och finansdirektör ingår, för att säkerställa att vi är på rätt väg när det gäller att uppnå våra mål. Vår policy för miljömässig hållbarhet ligger i linje med vårt klimatåtagande.

Det finns potentiella "inlåsta" utsläpp av växthusgaser i vår egen verksamhet i form av infrastruktur som värme-, ventilations- och luftkonditioneringssystem (HVAC), uppvärmningsutrustning, kompressorer, transformatorer samt processutrustning för uppvärmning och elförsörjning. När den aktuella

Vår väg till att minska utsläppen i Scope 1 & 2

Vi använder en standardiserad metod för att identifiera och visualisera nyckelfaktorerna när det gäller målet att minska utsläppen i Scope 1 & 2 med 50 procent till 2030. Den fyrdelade strategin tillämpas i alla divisioner och affärsenheter samt på fabriksnivå. Detta koncernövergripande, standardiserade arbete följs upp varje kvartal för att se till att vi är på rätt väg när det gäller att uppnå våra klimatmål. Investeringarna som krävs för att förverkliga denna plan är kopplade till punkt tre och fyra. Vi har ingen separat avsättning för att förverkliga planen, utan alla investeringar sker via vår investeringsprocess enligt samma regler som för övriga kapitalinvesteringar. Investeringar och rörelsekostnader definieras på olika sätt i EU-taxonomin och våra finansiella rapporter, och alla kapitalinvesteringar måste följa samma regler. Därför överensstämmer investeringar och rörelsekostnader i våra finansiella rapporter inte med investeringarna i förbättrat koldioxidavtryck.

Vattenfallsdiagram över ASSA ABLOYS minskade utsläpp i Scope 1 & 2 Vår fyrdelade strategi för att minska utsläppen med 50 procent till 2030



anläggningen når slutet av sin livslängd kommer vi att uppgadera verksamheten med koldioxidsnåla och mer energieffektiva alternativ för att minska framtida inlåsta utsläpp.

Vi beräknade våra utsläpp av växthusgaser i hela värdekedjan, inklusive koldioxidavtrycket i Scope 3, för första gången 2022. Vårt koldioxidavtryck i Scope 3 utgör 96 procent av vårt totala koldioxidavtryck. Mer än 70 procent av vårt koldioxidavtryck i Scope 3 ligger uppströms i vår leveranskedja och härstammar från inköpta varor och material. Några av våra största inköpskategorier, bland annat stål, elektronik, aluminium, mässing, zink och andra metaller och material, är traditionellt koldioxidintensiva.

Det här året har vi gjort en stor förändring av vår beräkningsmetod och gått från utgiftsbaserade metoder till en blandning av utgiftsbaserade metoder och metoder baserade på genomsnittsdata, framför allt viktdata men även materialinformation. Vi har även utökat listan över möjliga material från 20 till 190. Material som används mer sällan förekommer eventuellt endast en gång i denna lista, men när det gäller vanliga material som stål finns det många olika typer och ursprungsländer som innebär att emissionsfaktorerna varierar. Dessutom har emissionsfaktorerna reviderats.

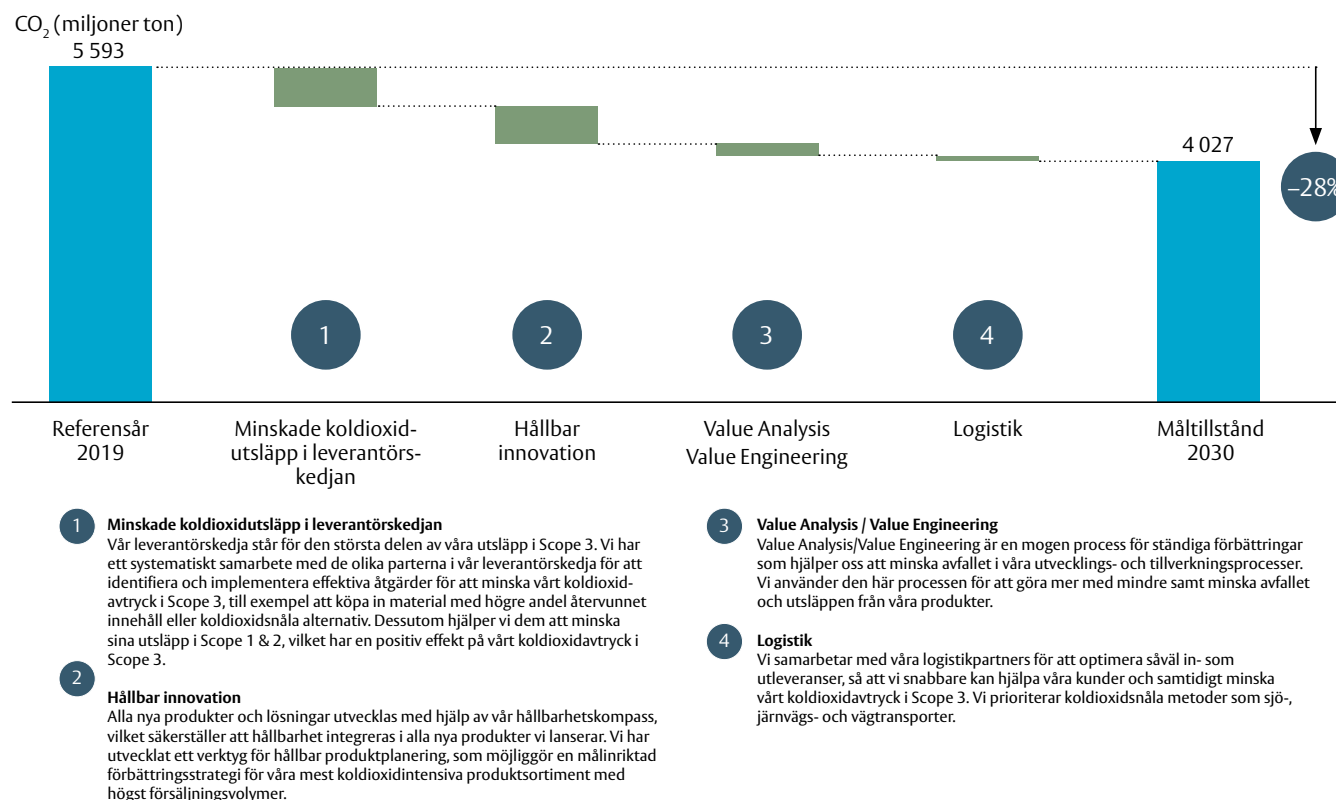
Den metod som vi använder innebär i princip att vi tar varans kvantitet gånger varans vikt gånger emissionsfaktorn för det aktuella materialet. Om varans vikt och/eller varans material inte är kända har vi metoder för att uppskatta dem. Vikten uppskattas genom användning av ett medianvärde för vikten hos andra varor i samma varukategori och materialet uppskattas genom att vi använder ett standardmaterial som vi skapat för alla våra kategorikoder. Dessa standardmaterial är det mest konservativa alternativet, det vill säga det alternativ som har högst emissionsfaktor i syfte att inte underskatta.

För den utgiftsbaserade delen, som vi fortfarande använder om vi inte vet varans vikt, har vi ett mycket större urval, vilket gör att omvandlingsfaktorerna är betydligt noggrannare nu än tidigare. Alla dessa

Övergripande strategi för att minska utsläppen i Scope 3 med 28 procent till 2030

Under 2024 identifierade vi nyckelfaktorer för att minska utsläppen och uppnå vårt mål för Scope 3. Vi tillämpar Value Analysis/Value Engineering (VA/VE) i produktutvecklingen för att använda material på ett effektivare sätt, i största möjliga utsträckning välja koldioxidsnåla material till våra nya produkter samt prioritera klimatsmarta transport- och logistiklösningar. Det hjälper oss att utveckla energieffektiva produkter och lösningar med ett mindre koldioxidavtryck genom hela livscykeln jämfört med tidigare versioner.

Vattenfall över ASSA ABLOYs minskade utsläpp i Scope 3 Vår fyrdelade strategi för att minska utsläppen med 28 procent till 2030



förändringar har tillsammans lett till avsevärt lägre siffror än vi tidigare har redovisat. Här bör dock understrykas att nästan hela minskningen beror på att metoden ändrats, och inte på verkliga minskningar.

Vidare är det viktigt att förstå att metoden, trots att den är mycket noggrannare än tidigare, fortfarande baseras på antaganden och förenklingar på vissa ställen och att utsläppen kan gå upp eller ned när ännu noggrannare data finns tillgänglig. En annan viktig aspekt som bör noteras är att även om vi baserar utsläppsberäkningen på varans verkliga vikt eller verklig materialinformation, så är denna information ofta inte verifierad och kan i teorin därför vara felaktig. Vi tror att våra leverantörer har ingående kunskaper om och korrekt data för de varor de säljer till oss.

Trots att vi använder en vetenskapsbaserad och datadriven strategi finns det en viss osäkerhet i de fall som uppskattningar används. Detta innebär en risk beträffande korrektheten när det gäller vårt koldioxidavtryck i Scope 3. Vi strävar ständigt efter att förbättra uppgifternas korrekthet i alla våra Scope 3-kategorier, samtidigt som vi jämför oss med andra komplexa organisationer. Dessutom följer vi utvecklingen av det nya GHG-protokollet för redovisning av koldioxidutsläpp i Scope 3, som lanseras 2026, för att säkerställa att vår metod ligger i linje med detta.

ASSA ABLOY har tagit med 100 procent av dotterbolagens utsläpp under operativ eller ekonomisk verksamhet i målagränsningen, vilket krävs enligt GHG-protokollets företagsstandard och som har godkänts av SBTi. ASSA ABLOY har inga betydande samriskföretag.

Vår data för Scope 3 har omräknats så att den inkluderar förvärv, där data finns tillgängligt. Vår data för Scope 1 & 2 kommer att räknas om så att den inkluderar förvärv under 2025. Vi förväntar oss att inkluderingen av HHI (Hardware and Home Improvement) kommer att ha en stor påverkan på våra utsläpp i alla tre kategorier, när uppgifterna blir tillgängliga för omräkning. Vi förutser inte någon betydande risk eller påverkan vad gäller förvärv genomförda under 2024. Våra utsläpp i Scope 1 kommer från energi som förbränns på våra anläggningar, t.ex. olja och gas, koldioxidekvivalenter från industriprocesser och fordonsutsläpp.

Redovisade normaliserade nyckeltal baseras

på valutaneutrala penningvärden och mervärden snarare än försäljning – för att minimera effekten av valutafluktuationer och den pågående omstruktureringen av koncernen. Därför räknar vi om mervärdet för intensitetsmått varje år. Genom att använda mervärde som mått påverkas inte heller de normaliserade värdena av outsourcad produktion. Vi anser att detta ger en mer korrekt bild av vad som sker inom koncernen. Emissionsfaktorer för el baseras på uppgifter om elproduktion för 2010, som offentliggörs av IEA (International Energy Agency, 2012). Dessa emissionsfaktorer används för beräkning av utsläpp fram till slutet av 2016. 2017 och 2024 uppdaterade ASSA ABLOY emissionsfaktorerna som används för att beräkna växthusgaserna från elförbrukning. Emissionsfaktorerna baseras på de senast tillgängliga uppgifterna från IEA och IPCC (International Panel on Climate Change), och uttrycks i koldioxidekvivalenter (CO_2e).

Vår omställningsplan för att uppnå vårt långsiktiga klimatåtagande har godkänts av styrelsen, vårt högsta styrande organ med övergripande ansvar för hållbarhet.

Hållbarhet är en del av allt vi gör och är organiskt integrerad i vår övergripande affärsstrategi; omställningsplanen ligger i linje med vår affärsstrategi och våra finansiella planer. Framstegen mot vår omställningsplan framgår i tabell E1-6 Brutto för Scope 1, 2, 3 och totala utsläpp av växthusgaser på sidan 89. Vi har utelämnat Scope 3-kategorier som inte är relevanta för vår organisation; till exempel uppströms/nedströms leasade tillgångar liksom kategorier som står för mindre än 0,2 procent av Scope 3, t.ex. kapitalvaror, vilket godkänns av SBTi. ASSA ABLOY vidtar inga andra åtgärder utöver att begränsa negativa inverkaner på miljön och/eller berörda samhällen.

Vi strävar efter att använda primär data från leverantörerna, men har ännu inte använt primär data. Vi har inget system för koldioxidprissättning inom ASSA ABLOY.

Vi har inga projekt för koldioxidinfångning och använder inte klimatkompensation. Vi har inte ändrat målen eller motsvarande nyckeltal och inte heller grundläggande mätmetoder, viktiga antaganden, begränsningar, källor eller anpassade processer för insamling av data.



Hållbara strategier

Energi och koldioxidutsläpp

Utsläpp i Scope 1 & 2

	2019	2020	2021	2022	2023	2024 ³
ton CO ₂ e						
Koldioxidutsläpp i Scope 1 relaterade till fordon ¹	29 591	26 423	31 232	32 184	27 864	26 560
Utsläpp av växthusgaser i Scope 1 relaterade till ämnen i industriprocesser ^{4,5}	34 860	1 149	731	1 184	748	680
Koldioxidutsläpp relaterade till energiförbrukning						
Platsbaserad redovisning:						
Koldioxidutsläpp i Scope 1 relaterade till direkt energiförbrukning ²	69 192	61 426	63 067	60 832	60 917	58 237
Koldioxidutsläpp i Scope 2 relaterade till indirekt energiförbrukning	189 456	178 029	185 684	175 193	174 401	130 314
Totala utsläpp i Scope 1 & 2, platsbaserad redovisning	323 099	267 027	280 714	269 393	263 930	215 790
Marknadsbaserad redovisning:						
Koldioxidutsläpp i Scope 1 relaterade till direkt energiförbrukning ²	69 192	61 426	63 067	60 832	60 917	58 237
Koldioxidutsläpp i Scope 2 relaterade till indirekt energiförbrukning	183 730	165 752	177 990	173 618	171 165	129 124
Totala utsläpp i Scope 1 & 2, marknadsbaserad redovisning	317 373	254 750	273 020	267 818	260 694	214 600

¹ Fordonsdatan är uppskattad på grund av begränsad data. Plan för förbättring av processer under 2025.

² Biogena utsläpp ingår inte i rapporteringen för Scope 1 och 2.

³ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. De totala platsbaserade växthusgasutsläppen relaterade till energiförbrukning för 2024 uppgick till 262 206 ton. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen. De totala marknadsbaserade växthusgasutsläppen relaterade till energiförbrukning för 2024 uppgick till 240 556 ton. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen. Utsläppsfaktorer är baserade på platsbaserad data och AIB och Green-e för marknadsbaserade kvarvarande utsläpp för Europa respektive USA. Utsläppsfaktorer för Scope 2 uppdaterades under året för 2024, med de senaste tillgängliga utsläppsfaktorerna från International Energy Agency (IEA); där den största minskningen mellan 2023 och 2024 kommer från denna metoduppdatering.

⁴ Emissionsfaktorerna baseras på uppgifter publicerade av FN:s klimatpanel (IPCC, 2007). Denna indikator är CO₂e, ett mått på de samlade utsläppen av SO_x, NO_x, HFC-245fa, HCFC-141b, HCFC134a (R134a), CH₄, VOC och CO₂.

⁵ För jämförbara enheter. De totala beräknade koldioxidutsläppen relaterade till ämnen i industriprocesser uppgick till 777 ton, inklusive enheter förvärvade under året.

⁶ ASSA ABLOY följer Greenhouse Gas Protocol för koldioxidredovisning av Scope 1, 2 och 3. Vi koldioxidredovisar inte enligt ISO 14064. Tretton procent av marknadsbaserade Scope 2-utsläpp omfattas av avtalsmässiga instrument som certifikat för förnybar energi (REC, Renewable Energy Certificate) eller ursprungsgarantier (GoO, Guarantee of Origin). ASSA ABLOY köper inte elcertifikat eller ursprungsgarantier från privatpersoner.

E1-5 Energianvändning och energimix

	2019	2020	2021	2022	2023	2024 ¹
Energianvändning och energimix						
Direkt energi						
- olja (MWh)	15 054	9 707	9 056	7 620	5 854	4 699
- gas (MWh)	290 130	269 869	283 234	282 454	292 663	280 502
- kol (MWh)	10 093	61	49	-	0	0
- biobränsle/biomassa (MWh)	9 737	13 786	10 919	5 466	591	911
Totalt	325 015	293 423	303 258	295 540	299 108	286 111
Indirekt energi						
- elektricitet (MWh)	345 248	327 561	346 465	331 901	330 629	331 558
- fjärrvärme (MWh)	38 990	32 404	24 717	19 938	18 363	15 150
Totalt	384 238	359 966	371 182	351 839	348 993	346 708
TOTAL ENERGIFÖRBRUKNING²	709 253	653 388	674 440	647 379	648 100	632 819
Andel inköpt förnybar energi (%)	12.3%	14.3%	20.2%	20.7%	19.6%	19.4%
Andel förnybar energi som genererats på plats (%) ³						1%
Andel förnybar energi som genererats på plats (MWh) ³						6 328

¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. Den totala energiförbrukningen uppgick till 850 436 MWh för 2024. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen.

² Dessa historiska siffror har justerats med proformadata för jämförbara enheter.

³ Rapporteringen för denna datapunkt började först 2024.

E1-6 Brutto för Scope 1, 2, 3 och totala utsläpp av växthusgaser

	Retrospektivt		2024	2024 jämfört med 2023 (%)	Milstolpar och målår			Årligt %-mål / referensår
	2019	2023			2025	2030	(2050)	
Scope 1-växthusgasutsläpp								
Brutto för Scope 1-växthusgasutsläpp (tCO ₂ e)	133643	89529	85476	-4,5%	100 206	72 341	13 364	4,17%
Andel Scope 1-växthusgasutsläpp från reglerade system för handel med utsläppsrätter (%)	-	-	-	-	-	-	-	-
Scope 2-växthusgasutsläpp								
Brutto för platsbaserade Scope 2-växthusgasutsläpp (tCO ₂ e)	189 456	174 401	130 314	-25,3%	142 054	102 553	18 946	4,17%
Brutto för marknadsbaserade Scope 2-växthusgasutsläpp (tCO ₂ e)	183 730	171 165	129 124	-24,6%	137 761	99 453	18 373	4,17%
Betydande Scope 3-växthusgasutsläpp								
Brutto totalt för indirekta (Scope 3) växthusgasutsläpp (tCO₂e)	5 592 879	5 203 980	5 045 014	-3,1%	4 738 693	4 026 873	559 288	2,54%
1 Inköpta varor och tjänster	4 152 197	3 894 411	3 763 353	-3,4%	3 518 043	2 989 582	415 220	2,54%
[Valfri underkategori: Molntjänster och datacentertjänster]	-	-	-	-	-	-	-	-
2 Kapitalvaror	-	-	-	-	-	-	-	-
3 Bränsle- och energirelaterade verksamheter (som inte ingår i Scope 1 eller Scope 2)	58 167	55 793	54 808	-1,8%	49 284	41 881	5 817	2,54%
4 Transport och distribution i tidigare led	65 489	69 800	100 879	44,5%	55 487	47 152	6 549	2,54%
5 Avfall genererat i verksamheter	24 395	23 355	23 249	-0,5%	20 669	17 565	2 440	2,54%
6 Tjänsteresor	25 217	30 792	30 903	0,4%	21 366	18 156	2 522	2,54%
7 Anställdas pendling	42 061	49 063	54 298	10,7%	35 637	30 284	4 206	2,54%
8 Tillgångar som leasas i tidigare led	-	-	-	-	-	-	-	-
9 Transport i senare led	85 379	89 505	129 883	45,1%	72 339	61 473	8 538	2,54%
10 Bearbetning av sålda produkter	-	-	-	-	-	-	-	-
11 Användning av sålda produkter	986 187	834 907	665 062	-20,3%	835 569	710 055	98 619	2,54%
12 Slutbehandling av sålda produkter	153 785	156 355	222 578	42,4%	130 298	110 725	15 379	2,54%
13 Tillgångar som leasas i senare led	-	-	-	-	-	-	-	-
14 Franchiseavtal	-	-	-	-	-	-	-	-
15 Investeringar	-	-	-	-	-	-	-	-
Totala utsläpp av växthusgaser								
Totala utsläpp av växthusgaser (platsbaserade) (tCO₂e)	5 915 978	5 467 910	5 260 804	-3,8%				
Totala utsläpp av växthusgaser (marknadsbaserade) (tCO₂e)	5 910 252	5 464 675	5 259 615	-3,8%				

¹ Scope 3-data har omräknats för att inkludera förvärv, där data är tillgänglig

² Inköpta varor och tjänster har omräknats på ett betydande sätt, från att enbart använda en utgiftsbaserad metod till att använda både en utgifts- och genomsnittsdatabas, med en mer detaljerad bedömning av material och mer exakta utsläppsfaktorer. Tidigare 2023-värde: 15 240 417 tCO₂e.

³ Användning av sålda produkter har omräknats på grund av fel som identifierades i utsläppsfaktorn för elnätets energimix som användes för USA, gäller 2019–2023

⁴ Slutbehandling av sålda produkter har omräknats på grund av fel i formeln som användes under tidigare år.

⁵ Kortsiktiga mål för Scope 3 är anpassade till väl under 2°C, den årliga målsättningen för minskning kommer öka i linje med ASSA ABLOYs nettonollmål från 2030.

Växthusgasintensitet

Växthusgasintensitet per nettointäkt	2023	2024	2024 jämfört med 2023 (%)
Totala utsläpp av växthusgaser (platsbaserade) per nettointäkt (tCO ₂ e/monetär enhet)	42,04	36,41	-13,4%
Totala utsläpp av växthusgaser (marknadsbaserade) per nettointäkt (tCO ₂ e/monetär enhet)	42,00	36,39	-13,4%

E3 Vattenresurser och marina resurser



En viktig del av ASSA ABLOYs hållbarhetsprogram är att minimera vår miljöpåverkan vad gäller vattenresurser och marina resurser i hela verksamheten och värdekedjan.

Vi har bedömt vattenresurser och marina resurser som en väsentlig fråga för ASSA ABLOY, med tanke på inverkansväsentligheten. Denna bedömning är baserad på vår egen verksamhet och värdekedja. För den egna verksamheten har vi en process för att fastställa våra beroenden, inverkningar, risker och möjligheter. Vi har inga vattenintensiva processer i områden med dålig vattenkvalitet, eftersom det skulle kunna påverka kvaliteten på våra produkter. Vi har en systematisk process för att minska verksamhetens miljöpåverkan och vattenrisk, även i områden med hög vattenstress och nedströms i värdekedjan. Användning av vatten betraktas som väsentlig i vår egen verksamhet, men påverkar inte hav och sjöar. Vi vidtar nödvändiga åtgärder för att säkerställa att det vatten som vi använder och släpper ut i kommunala anläggningar från våra processer, som till exempel lackering, plätering och rengöring, håller samma kvalitet som vattnet vi tar in från dem. Därigenom begränsas potentiellt negativa inverkningar och risker för vattendrag.

Resultaten av den dubbla väsentlighetsanalysen, inklusive vattenresurser och marina resurser, har presenterats för och diskuterats med styrelsen, intressenter och andra berörda parter för att engagera dem i processen och ta del av deras synpunkter. I den slutgiltiga dubbla väsentlighetsanalysen har vi tagit hänsyn till förslag, synpunkter och kommentarer gällande vattenresurser och marina resurser.

Vi fortsätter att uppgradera infrastrukturen på våra anläggningar, bland annat genom nya rörledningar,

fler mätare för att minska läckagen och övervaknings-system på anläggningar med hög vattenförbrukning. Vi inför även principer och processer för högre vatteneffektivitet. Under 2024 minskade vattenuttaget med två procent och vattenintensiteten med tio procent tack vare förbättringar och uppgraderingar av infrastrukturen.

De mest vattenkrävande processerna i vår egen verksamhet är målning, plätering och rengöring. Det finns 20 sådana enheter, de flesta av dem i USA, Europa och Asien, och de står för över 60 procent av vår totala vattenförbrukning. På anläggningar som utför galvanisering används vatten i de olika baden samt till rengöring. På anläggningar som tillverkar dörrar används vatten främst till rengöring. En allt större del av vattnet återcirkuleras och återanvänds efter rening. Inom koncernen används en mängd olika reningsmetoder, som filtrering, sedimentering, flockning, jonbyte och omvänd osmos. De åtgärder vi vidtar för att förbättra vår vatteneffektivitet och minska förbrukningen berör alla anläggningar inom ASSA ABLOY, även enheter belägna i områden med vattenrisk. Under 2024 uppgick den totala mängden återvunnet vatten till 19 procent av vår totala vattenförbrukning.

En viktig del av vattenhanteringen är att motverka vattenföroreningar på våra anläggningar. Vi måste följa lokala lagar och vår koncernpolicy, genomföra regelbundna revisioner och anordna tredjepartsgranskningar. Alla enheter inom koncernen ska årligen rapportera kända eller potentiella föroreningar på anläggningarna genom vårt system för hållbarhetsrapportering. Resultaten från rapporten granskas av en tredjepart och relevanta åtgärder, inklusive sanering efter historiska föroreningar, vidtas och följs upp. Föroreningskontroller på anläggningar ingår i vår due diligence-process i samband med nya förvärv. Vi säkerställer att allt arbete med farliga ämnen utförs enligt de högsta standarderna, där avloppsvatten regelbundet bortförs och lagras på avsedda platser med sekundär inneslutning för att förhindra och kontrollera potentiellt spill. Exempel på riskbegrän-

sande arbete i vår egen verksamhet är åtgärder som säkerställer att alla anläggningar med betydande miljöpåverkan och vattenkrävande processer är certifierade enligt ISO 14001.

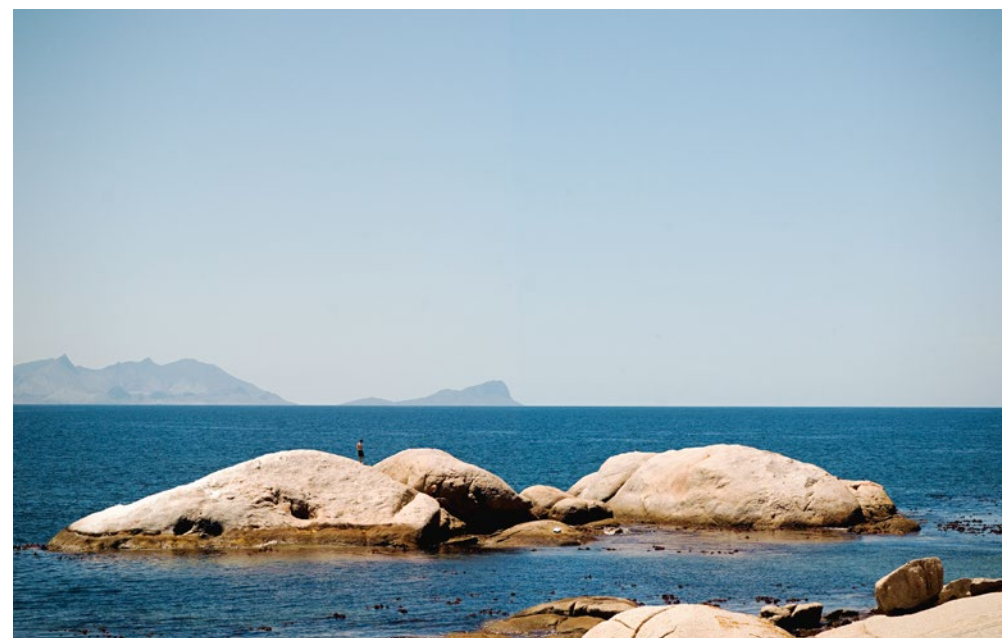
Om det skulle uppstå ett kemikaliespill har vi all nödvändig utrustning på plats för omedelbar sanering så att incidenten åtgärdas. Om grundvattnet eller ett lokalt vattendrag skulle förorenas tar vi i samverkan med berörda myndigheter fram en saneringsplan för att åtgärda föroreningen så att minst den lokala lagstiftade nivån uppnås.

ASSA ABLOYs långsiktiga strategi för riskhantering omfattar hållbarhetsaspekter genom hela värdekedjan, inklusive vattenresurser och marina resurser. Vi utvärderar vår leveranskedja på samma sätt som den egna verksamheten. Vi granskar våra leverantörers produktionsprocesser med hänsyn till miljömässiga inverkningar, risker och möjligheter. Vi säkerställer att

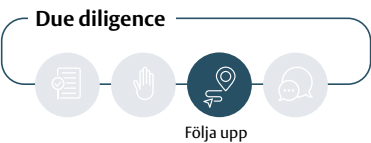
våra leverantörer har lika noggranna kontroller som vi har i vår egen verksamhet.

Målet är att minska vattenförbrukningen med 25 procent i alla våra enheter till slutet av 2025 jämfört med referensåret 2019. Eftersom vi satte upp målet 2020 finns inga förändringar när det gäller mätmetoder, viktiga antaganden, begränsningar, källor eller anpassade processer för insamling av data. Detta mål är inte obligatoriskt enligt lag, men det är obligatoriskt inom koncernen, vilket innebär att alla divisioner måste bidra till att målet uppfylls. 2024 minskade vi vår vattenintensitet med 56 procent jämfört med referensåret 2019.

För referens, se vår dubbla väsentlighetsanalys på sidorna 68–72 och väsentliga hållbarhetsrelaterade inverkningar och risker (E1 Vattenresurser och marina resurser).



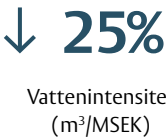
Måluppfyllelse



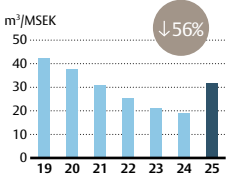
Vi samlar för närvarande inte in data för vattenlagring och övervakar inte förändringar i vattenlagringen, till exempel på grund av sprinklers, brandbekämpning och regnvattenuppsamling. Under 2025 planerar vi att komplettera vårt system för hållbarhetsrapportering med fler punkter så att denna data kan rapporteras.

Vårt system för hållbarhetsredovisning samlar högkvalitativa uppgifter för uppföljning och analys av olika enheters och divisioners prestanda. Vattenuttag och utsläpp av vatten hanteras i enlighet med lokala regler och bestämmelser. Utsläpp av vatten mäts, beräknas eller uppskattas beroende på tillgängliga informationskällor och krav.

MÅL 2025



UTVECKLING 2019–2024



KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023

Vattenintensiteten minskade med 10% 2024. Detta kunde uppnås tack vare fortsatt fokus på vatteneffektivitet på våra mest vattenintensiva anläggningar och vissa uppgraderingar av vatteninfrastrukturen.

Vattenhantering
Vattenprestanda

	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Inköpt vatten (1 000 m³)	1 692	1 521	1 398	1 280	1 236	1 214
Vatten från egna vattentäkter (1 000 m³)	210	117	110	86	40	40
Regnvatten (1 000 m³)	9	9	10	11	9	8
Ytvatten (1 000 m³)	0	0	0	0	0	0
Totalt vattenuttag (1 000 m³)²	1 911	1 647	1 517	1 377	1 285	1 261¹
Nyckeltal, vattenintensitet (m³/MSEK)²	42,2	37,5	30,9	25,1	20,8	18,8¹

¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. Det totala vattenuttaget under 2024 uppgick till 1 261 (1 000 m³). Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen.

² Jämförelsesiffror har justerats med pro forma data.

Vattenbalans¹

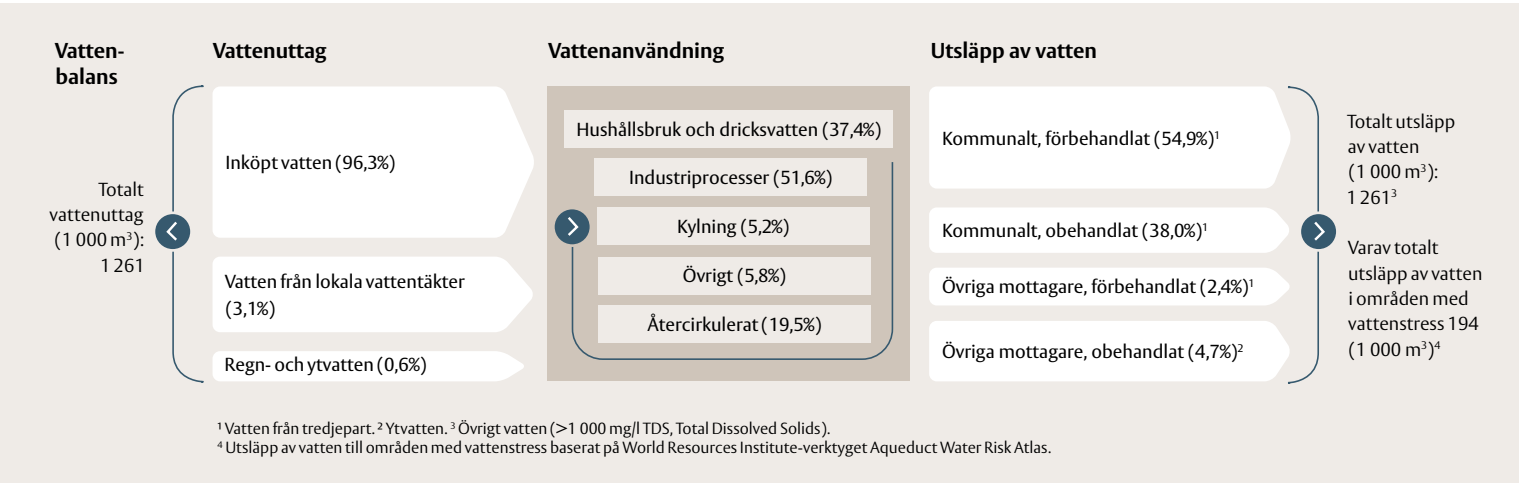
Vattenuttag	m³	%
Inköpt vatten	1 214	96%
Vatten från egna vattentäkter	40	3%
Regnvatten	8	1%
Ytvatten	0	0%
Totalt	1 261	

Vattenanvändning	m³	%
Hushållsbruk och dricksvatten	472	37%
Kylning	66	5%
Industriprocesser	651	52%
Annat	73	6%
Totalt	1 261	

Utsläpp av vatten	m³	%
Kommunalt, förbehandlat	692,1	55%
Kommunalt, obehandlat	479,6	38%
Övriga mottagare, förbehandlat	30,5	2%
Övriga mottagare, obehandlat	59,0	5%
Totalt	1 261	

Total vattenförbrukning i områden med vattenstress (1 000 m³)¹

¹ Vattenuttag = användning = utsläpp av avloppsvatten.



E5 Resursanvändning och cirkulär ekonomi



Syftet med en cirkulär ekonomi är att säkerställa att resurser och produkter blir kvar i kretsloppet i stället för att deponeras. Det är viktigt att använda cirkulära metoder för att optimera vår resurshantering och minska våra produkters miljöpåverkan.

Utvinning av råvaror står för en stor del av utsläppen av växthusgaser under en produkts livscykel. Miljöpåverkan avser användningen av den primära produkten. Vi ser en trend mot ökad efterfrågan på hållbara lösningar och att fler kunder väljer cirkulära alternativ. Vissa kunder är villiga att betala mer för cirkulära produkter.

Den effektivaste resurshanteringsstrategin innebär att maximera användandet och produkters livslängd. Vi anser att hållbar design samt design för reparabilitet och hållbarhet med kvalitetskomponenter och regelbunden service och underhåll är bästa sättet att ge våra produkter lång livslängd. Men vårt arbete för cirkularitet omfattar även mer avancerade strategier som återanvändning, renovering, återtillverkning och en ökning av andelen återvinna material och delar. Vi bedömer att processerna, verktygen och metoderna som beskrivs senare i avsnittet täcker alla nödvändiga steg i värdekedjan, så att vi kan undanröja risken för att dela felaktiga uppgifter. Om en person skadas, nästan skadas eller om tillgångar skadas på grund av produktfel har vi den kunskap och infrastruktur som krävs för att återkalla en produkt, undersöka den bakomliggande orsaken och vidta nödvändiga åtgärder för att avhjälpa problemet. Därigenom säkerställs att händelsen inte upprepas och att produkten kan användas på ett säkert sätt.

Cirkularitet är en viktig förutsättning för att vi ska nå våra hållbarhetsmål och kommer att bidra till

målet för 2030 om att minska koldioxidavtrycket i Scope 3 med 28 procent i absoluta värden, jämfört med referensåret 2019. Cirkulära metoder är en viktig förutsättning för att vi ska nå målet om nettonollutsläpp senast 2050.

Uppströms – resursinflöden

När vi köper in material och komponenter väljer vi produkter med lågt koldioxidavtryck (Global Warming Potential) och hög grad av återvunnet material. Vi använder samma miljödata under vår interna utvecklingsfas som vid inköp av material och komponenter. Det förenklar beräkningarna och gör att en produkt blir så hållbar som möjligt under hela livscykeln. Under 2025 kommer vi att mäta andelen återvunnet innehåll i våra interna system för att stödja rapportering och medvetenhet, vilket i dag inte är möjligt för vare sig produkter, material eller förpackningsmaterial.

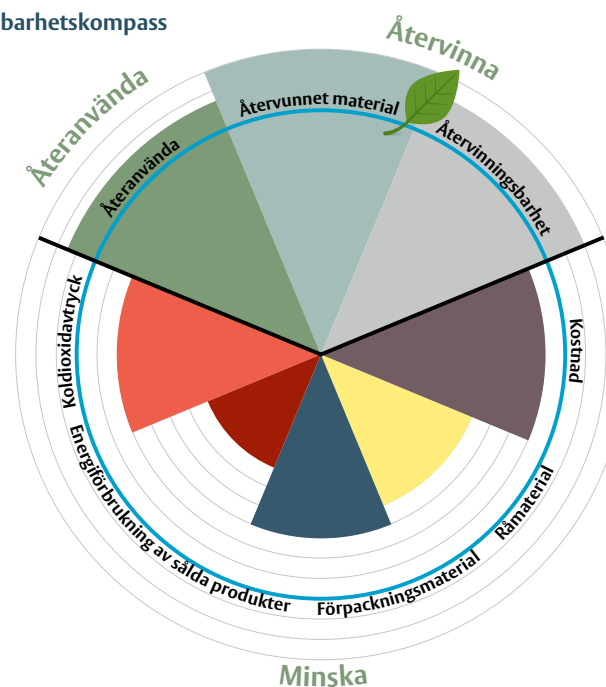
Framöver kommer vår miljödata att bli mer detaljerad tack vare miljövarudeklarationer som baseras på våra mest utvecklade leverantörer.

ASSA ABLOY samlar för närvarande inte in data om den absoluta vikten hos sekundärt återanvända eller återvinna komponenter, sekundära mellanprodukter eller sekundära material som har använts. Den totala vikten hos produkter samt tekniska och biologiska material som använts under rapporteringsperioden är 745 000 ton där tekniska material står för 99,97 procent och de biologiska för 0,03 procent.

Vår verksamhet

Vi använder en plattform för hållbarhetsrapportering som samlar in data om avfallshantering, energiförbrukning och materialanvändning. Under omständigheter där vi saknar verkliga data gör vi beräkningar med proxydata som baseras på medelvärden för liknande anläggningar i vår organisation. Avfallsdata från våra tolv avfallsflöden, angivet på sidan 93, inhämtas direkt från våra leverantörer av avfallshantering. ASSA ABLOY använder avancerade tillverkningsmetoder i sin verksamhet, som t.ex. Lean Manufacturing, Value Analysis

ASSA ABLOYs Hållbarhetskompass



och Value Engineering, och även felsäkringstekniker som Poka-yoke för att minimera avfallsgenerering och maximera resurseffektiviteten. ASSA ABLOYs mål för 2025 jämfört med referensåret 2019 är att minska intensiteten av icke miljöfarligt avfall och farligt avfall med 25 procent. Under 2024 minskade intensiteten av icke miljöfarligt avfall med åtta procent medan intensiteten av farligt avfall minskade med fem procent. Målen är relaterade till nivå ett i avfallshierarkin, att förebygga och minimera. Dessa mål är inte regulatoriska. Vi har för närvarande inga mål för ökning av cirkulär produktdesign, ökning av cirkulär materialanvändning, minimering av primära råmaterial samt hållbara inköp och hållbar användning.

ASSA ABLOY har inte den information som krävs för att klassificera material som härstammar från biprodukter eller avfallsflöden. Metall är vårt största avfallsflöde. ASSA ABLOY ger inte upphov till radioaktivt avfall.

Innovation

Vår handbok för cirkulär ekonomi ger vägledning och rekommendationer för hur cirkularitet kan integreras i vår innovationsprocess.

ASSA ABLOYs hållbarhetskompass visualiserar hållbarhetsaspekterna i alla nya projekt. Hållbarhetskompassen är vårt eget verktyg för hållbar innovation och baseras på livscykel-tänkande och cirkularitetsprinciper.

per. Den hjälper oss att minimera koldioxidavtrycket, skapa medvetenhet och ger oss förmåga att enkelt jämföra olika konstruktioners hållbarhetsinverkan. Våra produkters livslängd både beräknas och testas under utvecklingsfasen och dokumenteras sedan i våra manualer. Eftersom vi utvecklar väldigt många produkter redovisar vi inte livslängden på produktbasis här. I många fall föreskrivs livslängden i bestämmelser och då följer vi industristandard. Hållbarhetskompassen stödjer cirkulariteten i utvecklingsfasen med sektionerna återanvändning, återvunnet innehåll och återvinningsbarhet som ser till att vi redan från början utformar produkter med tanke på cirkulariteten.

Utmaningarna med att ställa om till en cirkulär ekonomi

I ett företag där linjär verksamhet har varit normen måste rutiner i samband med logistik, reparationer och testning anpassas. För att upprätthålla efterlevnaden av säkerhetsnivån testar vi våra produkter efter installationen för att säkerställa att de fungerar på avsett sätt och överensstämmer med CE-märkningen och andra standarder. Om det skulle uppstå problem med produkterna följer vi förfarandena som beskrivs i ESR S4 Konsumenter och slutanvändare.

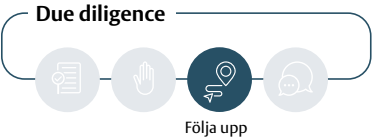
För omställning till en cirkulär ekonomi krävs även ett tillräckligt och pålitligt inflöde av produkter och komponenter till våra reparationscenter för att säkerställa att vi kan uppfylla marknadens behov.

Vi måste fortsätta förbättra kvaliteten hos hållbarhetsrelaterade data i hela vår värdekedja efter hand som nya och strängare förordningar publiceras. Detta innebär nya krav på vår interna datastyrningsprocess för såväl linjära som cirkulära produkter.

ASSA ABLOYs planer och åtgärder för att implementera cirkularitet

Omställningen till cirkulär ekonomi är en iterativ process där vi börjar med att dokumentera vår interna bästa praxis på de anläggningar där vi för närvarande använder cirkulära affärsmodeller. På basis av bästa praxis utvecklar vi vår cirkulära strategi som blir grunden och startpunkten för vår resa mot cirkularitet. I strategin fastläggs även resursallokeringen och den finansiering som krävs framöver.

Vår strategi utgår ifrån nyligen framtagna standarder för cirkulär ekonomi som ISO 59004, ISO 59010



Avfallshantering

Återvunnen metall

	2019	2020	2021	2022	2023	2024 ¹
Metallskrot för återvinning (ton)	57 363	54 614	57 606	54 240	56 286	55 477

¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. Den totala mängden metallskrot för återvinning uppgick till 74 381 ton. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen.

Miljöfarligt avfall

	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Metallslam (ton)	914	704	936	809	600	740
Olja för återvinning (ton)	331	244	232	193	191	193
Elektriskt och elektroniskt avfall (ton)	89	118	137	129	171	154
Andra typer av giftigt avfall (ton)	2 724	2 405	2 310	2 489	2 393	2 382
Total mängd miljöfarligt avfall (ton)	4 058	3 471	3 615	3 619	3 355	3 470 ¹
Nyckeltal, intensitet av miljöfarligt avfall (kg/MSEK)	90	79	74	66	54	52

¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. Den totala mängden miljöfarligt avfall var 5 189 ton. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen.

Icke miljöfarligt avfall

	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Hushållsavfall, förbränt/återvunnet (ton)	2 762	2 660	3 302	3 490	4 086	4 216
Hushållsavfall, deponerat (ton)	10 341	9 797	11 470	11 139	10 362	9 965
Papper och papp för återvinning (ton)	4 523	4 326	4 839	4 915	4 278	4 487
Plastavfall för återvinning (ton)	869	855	1 364	1 435	1 540	1 350
Träavfall för återvinning (ton)	5 061	4 194	4 082	3 788	4 037	4 317
Glas för återvinning (ton)	236	144	210	178	230	207
Andra typer av avfall (ton)	1 519	1 329	2 091	1 886	2 093	2 251
Totalt (ton)	25 310	23 305	27 358	26 832	26 626	26 792 ¹
Nyckeltal, intensitet av icke miljöfarligt avfall (kg/MSEK)	559	530	557	490	432	399

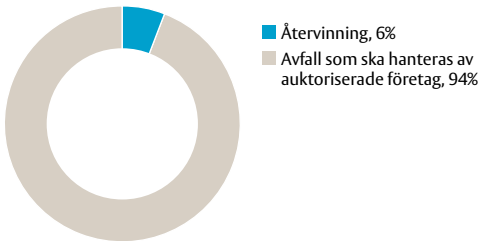
¹ För jämförbara enheter, definierade som alla juridiska enheter som förvärvades fram till 30 juni 2023, exklusive HHI. Den totala mängden icke miljöfarligt avfall var 33 970 ton. Denna siffra inkluderar enheter som förvärvats under året fram till 30 april 2024, där HHI är den främsta bidragsgivaren till ökningen.

och ISO 59020. De nya standarderna innehåller grundprinciper och handlingssteg samt vägledning för utvärdering av cirkulär prestanda och hur cirkulära affärsmodeller kan implementeras. Cirkularitet är inte en universell process som passar alla produkter, utan snarare en modulär och anpassningsbar strategi. Vi förväntas oss exempelvis att vissa enheter fokuserar på återvinningsbarhet och andra på att tillhandahålla

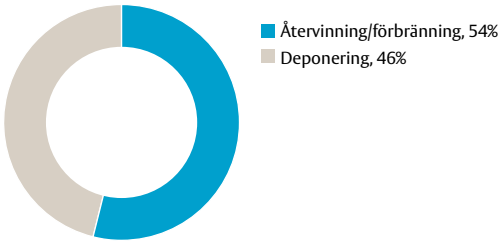
renoverade delar och komponenter till kunderna.

ASSA ABLOY har anslutit sig till ett program för cirkularitetsutveckling, ett samarbete som har målsättningen att snabba på implementeringen av cirkulära produkter inom byggindustrin. Programmet, som drivs av externa experter och där vi samarbetar med andra aktörer inom byggindustrin, delar ingående kunskaper på fokusområden och tillhandahåller bästa

Miljöfarligt avfall – bortskaffningsmetod



Icke miljöfarligt avfall – bortskaffningsmetod



praxis. På basis av dessa insikter från interna intressenter kommer vi att vidareutveckla vår policy samt våra strategier och åtgärder för cirkularitet under 2025 och framåt. ASSA ABLOY har ingen policy för cirkulär ekonomi, en sådan kommer att utvecklas under 2025.



Samhällsansvarsinformation

S1 Den egna arbetskraften



Mänskliga rättigheter och engagemang

Genom uppförandekoden åtar vi oss att respektera mänskliga rättigheter; den hjälper oss att upprätthålla höga etiska standarder i verksamheten och se till att alla våra arbetstagare behandlas rättvist och respektfullt. Vår uppförandekod adresserar tvångs- och slavarbete samt arbete som utförs av barn och unga arbetare liksom av fångar och illegala arbetstagare. Alla anställda och icke-anställda (enligt definitionen i ESRs) i vår verksamhet måste följa vår uppförandekod och vår policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter, som bygger på ILO:s (International Labor Organization) konventioner och OECD:s riktlinjer.

Under 2024 uppdaterade vi vår policy för personal, hälsa och säkerhet och för att understryka mänskliga rättigheter döptes den om till "policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter". Avsnittet om mänskliga rättigheter utökades och dessutom gjorde vi policyn publik.

Vår interna kontrollfunktion omfattar relevanta kontroller av mänskliga rättigheter, och varje år genomförs tredjepartsgranskningar av socialt ansvar på utvalda anläggningar.

Dessutom genomför vi varje år en medarbetarundersökning för att involvera våra arbetstagare. Medarbetarundersökningen ger oss insikter i om det finns utsatta grupper som drabbas särskilt eller marginaliseras. I anslutning till medarbetarundersök-

ningen görs en utvärdering som resulterar i förbättringsåtgärder för alla team inom organisationen. ASSA ABLOY tar hjälp direkt av arbetstagarna och deras företrädare för att dra lärdomar av företagets resultat och hitta förbättringsområden. Genom enkätundersökningar, samråd och program för ständiga förbättringar ser vi till att de anställdas insikter värdesätts och integreras i våra hållbarhetsinitiativ. Denna samarbetsstrategi förbättrar inte bara våra resultat, utan stärker även vår relation med våra arbetstagare och främjar en kultur av ständiga förbättringar. Vi samarbetar med fackförbundens företrädare via styrelsen, där vi har fackliga företrädare som ger sina synpunkter på beslut, ASSA ABLOYs mål och hur vi ligger till med att uppfylla dessa mål. När det gäller våra lokala bolag har vi ett samordningsnätverk i varje land, för att säkerställa att samråd sker. ASSA ABLOY använder för närvarande inte kvantitativa mått för att utvärdera effektiviteten hos våra rutiner för kontakter med den egna arbetskraften.

Risken för tvångsarbete, barnarbete och människohandel på våra anläggningar adresseras i vår uppförandekod och övervakas genom interna kontroller, medarbetarundersökningar och vår visselblåsarprocess. Den främsta risken för verksamhetens anställda och icke-anställda när det gäller mänskliga rättigheter är kopplad till hälsa och säkerhet. Det är också här vi lägger störst fokus på avhjälpning, bland annat i form av rehabiliteringsåtgärder, som är en del av våra processer.

Eventuella brott mot mänskliga rättigheter eller vår uppförandekod kan rapporteras på flera olika sätt, till exempel direkt till en chef eller via vår visselblåsarfunktion, som även är tillgänglig för utomstående parter. Uppförandekoden förbjuder repressalier mot alla som rapporterar överträdelser i god tro. De anställda får regelbundet utbildning i vår uppförandekod, etiska



affärsmetoder och hur man rapporterar misstänkta överträdelser. Medarbetarundersökningen och vår dialog med fackförbunden ger oss en bättre förståelse för vår nuvarande kultur, organisationsövergripande frågor och tendenser samt vilka framsteg vi gör.

Mer allvarliga problem och överträdelser av vår uppförandekod, inklusive rapporteringens effektivitet, hanteras av ASSA ABLOYs uppförandekodskommitté där vår personaldirektör är ordförande och där fackliga företrädare från styrelsen är representerade. Vi använder ett verktyg för att följa upp, spåra och övervaka visselblåsarärenden. Under 2024 rapporterades 105 fall med visselblåsarverktyget. Inga allvarliga människorättsincidenter eller fall av diskriminering dokumenterades. ASSA ABLOY har ingen rutin för registrering av böter, påföljder och kompensation i samband med problem som rör mänskliga rättigheter, diskriminering och trakasserier. ASSA ABLOY känner inte till några klagomål som har lämnats in till nationella kontaktpunkter för multinationella företag inom OECD.

Hälsa och säkerhet

Vår ambition och vision är att vara en skadefri arbetsplats. Vi förbättrar kontinuerligt hälsa och säkerhet genom att vidareutveckla våra processer och undanröja faror och risker. Våra risker identifieras såväl lokalt som utifrån ett concern- och divisionsperspektiv. Vårt tillämpningsområde och våra nyckeltal när det gäller hälsa och säkerhet inkluderar både anställda och icke-anställda som vi har direkt kontroll över. I vårt hälsa- och säkerhetsdirektiv beskrivs vårt ledningssystem för hälsa och säkerhet som baseras på ISO 45001 och som är obligatoriskt för ASSA ABLOYs alla enheter och täcker alla anställda. I hälsa- och säkerhetsdirektivet föreskrivs en årlig intern eller extern revision och är en del av våra interna kontroller.

För att lyckas fokuserar vi på beteenden och attityder som tillsammans definierar vår säkerhetskultur och därmed också våra värderingar. Vi bygger denna kultur med engagemang och delaktighet, till exempel genom att hålla workshoppar i vår verksamhet med fokus på risker och beteenden. Vårt concernövergripande hälsa- och säkerhetsverktyg ger oss djupare insikter i risker och trender inom hälsa- och säkerhets-

frågor, så att vi kan förbättra säkerheten ytterligare för våra arbetstagare.

Detta arbete har hjälpt oss att minska vår skadefrekvens med 17 procent sedan 2019. 2024 låg vår skadefrekvens på 2,5. Våra största risker är ofta relaterade till anställda som befinner sig utanför våra anläggningar, till exempel under transporter, affärsresor eller arbete hos våra kunder.

Koncernen är mycket aktiv när det gäller förvärv. De förvärvade företagen har ofta sämre säkerhetsstandard än ASSA ABLOY. För att lyckas med vår säkerhetsagenda ser vi till att de förvärvade företagen deltar i vårt hälsa- och säkerhetsprogram genom att implementera hälsa- och säkerhetsdirektivet och åtgärder som skapar en säkerhetskultur. Vi ser vanligen avsevärda förbättringar när programmet är på plats och både anställda och icke-anställda på de förvärvade företagen är därigenom säkrare än de var före förvärvet.

I takt med att säkerhetskulturen mognar, breddar vi vårt tillämpningsområde och utvecklar aspekter kopplade till välbefinnande i vårt hälsa- och säkerhetsarbete. Vi har till exempel lanserat utbildningar i "första hjälpen för psykisk ohälsa" för att tillgodose lokala behov.

Talangförsörjning

Vårt direktiv för rekrytering och urval, som vår personaldirektör ansvarar för, säkerställer att vi utnyttjar bästa praxis för att rekrytera personer med rätt kvalifikationer, kunskaper och erfarenhet. Under 2024 anordnade vi flera workshoppar på temat "fördomar" för att främja en icke-diskriminerande rekryteringsprocess i enlighet med vårt direktiv för rekrytering och urval.

Vi uppmuntrar alla att utveckla kunskaper som gör det möjligt att arbeta i andra funktioner, divisioner eller länder, för att utvecklas, bredda sina erfarenheter eller fördjupa sig inom ett visst område. Under 2024 uppgick personalomsättningen till 17,5 procent för jämförbara enheter. Antalet arbetstagare som lämnade ASSA ABLOY var 9 136 för jämförbara enheter, medan 10 751 arbetstagare lämnade när vi inkluderar alla enheter inklusive förvärv.

Våra traineeprogram och mångfaldsnätverk bidrar

till att attrahera nästa generations talanger och hjälper oss att skapa en mer inkluderande framtid. Vi erbjuder alla arbetstagare ett stort utbud av digitala kurser. Vi har även interna ledarskapsprogram och utbildningar i samarbete med externa partners, men är fast övertygade om att arbetstagarna lär sig bäst på jobbet, genom utmanande arbetsuppgifter som sträcker sig över deras nuvarande kompetens.

Mångfald och inkludering

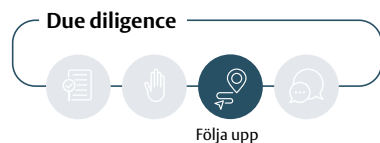
2024 genomförde vi en global kampanj med webinarier och kurser för att främja inkludering och stöttning. Vi vill uppmuntra till möten där arbetstagarna diskuterar saker som är viktiga för dem. Kontakter med andra ökar medvetenheten om utmaningar kopplade till mångfald, rättvisa, inkludering och samhörighet, vilket bidrar till positiva förändringar.

Vi fokuserar på att öka kunskaperna om mångfald och inkludering bland våra chefer för att bygga inkluderande team, avdelningar och organisationer, så att såväl våra produkter som samhället i stort kan dra nytta av våra olika perspektiv. Vi befinner oss i början av vår resa mot ökad mångfald och inkludering, och att det krävs mer arbete för att nå våra mål. Mångfald och inkludering är en del av vår personalstrategi.

Eftersom ASSA ABLOY är en global organisation har vi en naturlig mångfald. ASSA ABLOY har verksamhet i över 70 länder och kunder i över 180 länder. Vår globala miljö främjar olika sätt att tänka och en öppen, inkluderande kommunikation.

Vi har satt upp särskilda mål för att se till att vi rekryterar brett och ger arbetstagarna rätt förutsättningar att lyckas. Vi mäter till exempel andelen kvinnor i ledande positioner och den ökar för varje år. 2019 var andelen 24 procent, 2024 var den 29 procent och 2025 siktar vi på 30 procent. För att påskynda utvecklingen har vi ett internt nätverk för kvinnor, och vi uppmuntrar till en könsfördelning på 50–50 i våra traineeprogram.

Vi använder en diversifierad strategi för rekrytering där vi är medvetna om mångfaldsfrågor och undviker fördomar.



Datadriven strategi

De viktigaste nyckeltalen följs upp regelbundet, och då diskuteras både hur de utvecklas och vilka åtgärder som vidtas för att förbättra dem. Vi delar lärdomar och bästa praxis mellan våra divisioner och affärsenheter, för att se vilka åtgärder som är mest effektiva när det gäller att förbättra våra nyckeltal och minska riskerna och inverkningarna. Vanligtvis använder vi vår styrningsmodell (styrelse, koncernledning, funktionsråd) för uppföljning, men om vi upptäcker specifika problem är vi flexibla och skapar forum för hantering av problemområden. Våra divisioner och affärsenheter kan ha olika fokusområden beroende på utmaningar som har identifierats i insamlad data.

Vi sätter upp mål genom benchmarking; hälsa- och säkerhetsmålen har satts upp i relation till branschens bäst presterande företag med liknande verksamhet. För exempelvis personalomsättningen använder vi i stället referensvärden från Mercer uppdelade efter land. Målen sätts upp som stöd för våra personalstrategier och personalpolicyer. Externa mål sätts normalt på fem års sikt. Vi har ingen separat avsättning för att förverkliga målen, utan alla investeringar sker via vår investeringsprocess enligt samma regler som för övriga kapitalinvesteringar.

ASSA ABLOY använder tillfällig arbetskraft för att hantera varierande behov i verksamheten på ett effektivt sätt. Tidsbegränsade anställningar ger företaget förmåga att klara variationer i arbetsbelastningen, täcka upp för fast anställda som är lediga och ta in specialkompetens under kortvariga projekt. Denna strategi skapar flexibilitet i styrningen av arbetskraften så att företaget kan upprätthålla sin produktivitet och uppfylla kraven i verksamheten utan det långsiktiga åtagande som tillsvidareanställningar innebär.

S 1-6 Antal arbetstagar per land: uppgifterna anges i not 35 i den finansiella rapporten. Det finns ingen data tillgänglig för tabellen Anställda utifrån anställningsavtal uppdelat på kön, på grund av begräns-

MÅL 2025	UTVECKLING 2019–2024	KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023
↓ 33% Skadefrekvens (antal skador per miljoner arbetade timmar)	Skadefrekvens ↓ -17%	Vår skadefrekvens var oförändrad 2024.
MÅL 2025	UTVECKLING 2019–2024	KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023
↓ 33% Förlorade arbetsdagarsfrekvens (antal förlorade arbetsdagar p.g.a. skador per miljoner arbetade timmar)	Förlorade arbetsdagarsfrekvens ↓ -2%	Vår förlorade arbetsdagarsfrekvens var oförändrad 2024.
MÅL 2025	UTVECKLING 2019–2024	KOMMENTARER OM 2024 JÄMFÖRT MED 2023
30% Könsfördelning (procentandel kvinnor i ledande befattningar)	↑ 5 p.p.	Mångfald och inkludering är ett viktigt fokusområde för koncernen. Andelen kvinnor i ledande befattningar ökade till 29 procent 2024.

ningar i data. Det finns ingen data tillgänglig för 2024 S1-7, S1-8, S1-10, S1-11, S1-12, S1-13, S1-15, S1-16 och S1-14 avseende arbetsrelaterad sjukdom och totalt registrerade skador. Förlorade dagar har traditionellt rapporterats som förlorade arbetsdagar och vi kommer att rapportera både förlorade arbetsdagar

och förlorade kalenderdagar fram till 2025 på grund av 2025 års mål för förlorade arbetsdagarsfrekvens.

Den egna arbetskraften

Antal anställda redovisat utifrån anställningsavtal, anställningsform och kön

	Procent av totalen
Fast	92%
Tillfällig	8%
Totalt	100%

Kvinnor på olika nivåer i organisationen

	Procentandel kvinnor					
Nivå, %	2019	2020	2021	2022	2023	2024
2 – rapporter till VD	9	9	9	18	18	9%
3 – rapporter till nivå 2	21	19	12	11	14	16%
4 – rapporter till nivå 3	21	25	25	26	26	27%
5 – rapporter till nivå 4	26	28	28	30	30	30%
Nivå 2–5	24	27	27	29	29	29%
Samtliga anställda¹	29	29	29	30	30	32%

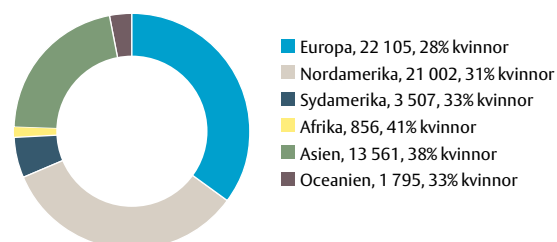
¹ Anställda definieras som antal personer.

Anställa efter anställningsavtal, uppdelat per region

	2024						
	Europa	Nord-amerika	Syd-amerika	Afrika	Asien	Oceanien	Totalt
Antal anställda (antal personer) ¹	22 437	17 368	3 335	851	9 884	1 853	55 728
Antal tillsvidareanställda (antal personer) ¹	21 024	16 083	3 031	782	8 233	1 725	50 878
Antal tillfälligt anställda (antal personer) ¹	1 413	1 285	304	69	1 651	128	4 850

¹ För jämförbara enheter, exklusive förvärv som har genomförts under året.

Medelantal anställda per region



Hälsa och säkerhet	2024 ¹
Dödsfall	1
Antalet skador med förlorade dagar	256
Förlorade dagar (arbetsdagar)	5 971
Förlorade dagar (kalenderdagar)	8 457

¹ För jämförbara enheter. Antalet skador med förlorade dagar var 270, förlorade arbetsdagar var 6 128 och de förlorade kalenderdagar var 8 644, inklusive enheter förvärvade under året.

Arbetsstyrkans åldersfördelning	%
< 30 år	14
30–49 år	55
50– år	31

Omsättning av personal som lämnade företaget	%
Totalt	17,5¹

¹ Antalet ordinarie anställda som avslutade sin anställning under perioden.

Kön – högsta ledningen¹

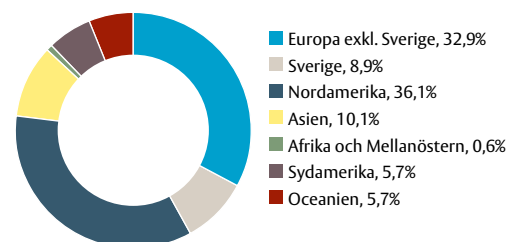
Könstillhörighet	Antal anställda	Andel
Män	134	85
Kvinnor	24	15
Annat	0	0
Ej angivet	0	0

¹ Rapporteringsnivå 1–3.

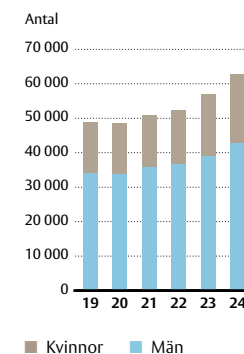
Kön	Antal anställda (antal personer) ¹
Män	40 853
Kvinnor	19 003
Annat	224
Ej angivet	7
Totalt antal anställda	60 087

¹ Ej jämförbart med finansiella rapporten, personalstyrkan definieras som det faktiska antalet anställda vid slutet av rapporteringsperioden.

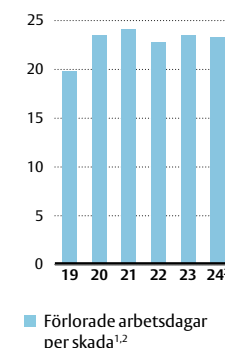
Nationaliteter – ASSA ABLOYs ledningsgrupper



Medelantal anställda



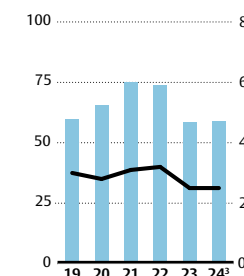
Förlorade arbetsdagar per skada^{1,2}



¹ Förlorade arbetsdagar per skada räknat som totalt antal förlorade arbetsdagar i relation till totalt antal skador.

² För jämförbara enheter. Vårt totala antal förlorade arbetsdagar per skada var 23,5, inklusive enheter förvärvade under året.

Skador



¹ Förlorade arbetsdagarsfrekvens i antal förlorade arbetsdagar per miljoner arbetade timmar.

² Skadefrekvens per miljoner arbetade timmar.

³ För jämförbara enheter. Vår totala förlorade arbetsdagarsfrekvens var 50,5, skadefrekvens var 2,2, inklusive enheter förvärvade under året.

S2 Arbetstagare i värdekedjan



Våra leverantörer måste acceptera och följa vår uppförandekod för affärspartners, som beskriver vad vi anser är nödvändigt för att bedriva en hållbar, lagenlig och rättvis verksamhet. Den omfattar frågor som ansvarsfullt företagande, mänskliga rättigheter, arbetsförhållanden, miljö och hälsa och säkerhet.

Detta överensstämmer med vår policy för personal- och hälsa- och säkerhetsfrågor samt mänskliga rättigheter (se Policymatris på sidan 80), som främjar säkra, jämställda och rättvisa arbetsförhållanden samt för att bekämpa kränkningar av mänskliga rättigheter.

Uppförandekoden för affärspartners gäller för alla affärspartners som förser ASSA ABLOY med produkter eller tjänster, såsom leverantörer, konsulter, återförsäljare, agenter och andra representanter, och ger en strukturerad strategi för integrering av nya förvärv.

Ovanstående innebär att alla arbetstagare hos uppströmsleverantörer på nivå 1 omfattas av uppförandekoden. Den gäller även för underleverantörer som används vid arbete för ASSA ABLOY. Dessutom omfattas agenter, återförsäljare och liknande aktörer nedströms i värdekedjan.

Målet är att den ska omfatta över 95 procent av alla direkta och indirekta materialleverantörer senast 2025. I slutet av 2024 hade 86 procent av alla direktmaterialsleverantörer och indirekta leverantörer undertecknat vår uppförandekod för affärspartners, vilket är 5 procentenheter fler än 2023. Vi fokuserar för närvarande på att öka antalet indirekta materialleverantörer som har undertecknat uppförandekoden för affärspartners för att uppnå samma resultat som för direktmaterialsleverantörer.

Vi genomför regelbundet hållbarhetsrevisioner av leverantörer i identifierade riskländer. Uppföljningsrevisioner genomförs beroende på det totala resultatet

och om det kommit fram speciella uppgifter som kräver åtgärder. I sådana fall krävs en ny revision. Om det finns betydande luckor riskerar leverantören att samarbetet pausas eller att bli omedelbart och permanent förbjuden att bedriva affärer med någon enhet inom ASSA ABLOY.

Genom att ha ett program med regelbundna revisioner står hållbarhet alltid i fokus, och leverantören förväntas att hela tiden upprätthålla en hög nivå vad gäller ansvarsfullt företagande, mänskliga rättigheter och hälsa och säkerhet.

Uppförandekoden för affärspartners fokuserar främst på utsatta grupper som barn och unga arbetare. Den omfattar också tvångs- eller slavarbete och arbete som utförs av fångar eller illegala arbetstagare. Enligt uppförandekoden för affärspartners har arbetstagarna rätt till föräldraledighet enligt gällande lagstiftning, och ingen diskriminering tolereras vad gäller ras, etniskt ursprung, nationalitet, sexuell läggning, kön, religion, ålder, funktionsnedsättning, politiska åsikter eller andra potentiella faktorer.

Hållbarhetsrevisionernas omfattning gick från 94 procent av leverantörskostnader 2023 till 92 procent 2024.

ASSA ABLOY har för närvarande inga globala ramavtal.

Hantering av risker i leveranskedjan

Väsentliga risker omfattar oetisk behandling av arbetskraften i form av exempelvis dåliga arbetsförhållanden, otillräckliga löner och bristande rättigheter för arbetare som kan leda till skadat rykte, böter och avbrott i verksamheten. Andra väsentliga risker är sådana som är relaterade till hälsa och säkerhet och som kan orsaka skador och dödsfall samt till arbetstagarnas välbefinnande i termer av psykisk hälsa och balans mellan arbete och privatliv som kan påverka produktiviteten.

Åtgärder för att begränsa sådana risker är till exempel upprätthållande av efterlevnad av vår uppförandekod för affärspartners, som beskriver våra krav och förväntningar på leverantörernas agerande,

och våra hållbarhetsrevisioner, där vi regelbundet genomför revisioner för att kontrollera att leverantörerna följer den uppförandekod för affärspartners som de har undertecknat. Vi har för närvarande inte någon utbildning för leverantörer, men revisorerna ger leverantörerna vägledning och stöd i samband med uppföljningen av handlingsplanen. Vid behov ger vi leverantörerna informationsmaterial om ämnesområden som miljö och hälsa och säkerhet. Vi har för närvarande inget system för rapportering av hälsa- och säkerhetsincidenter hos våra leverantörer och det samma gäller för arbetstagarnas välbefinnande. Skälig ersättning följs upp i våra hållbarhetsrevisioner.

Uppföljning av effektiviteten hos våra begränsande åtgärder sker främst genom nyckeltal som efterlevnadsgrad (andel av leverantörerna som skrivit under vår uppförandekod för affärspartners), revisionsresultat och klassificeringar. Vi har inga nyckeltal för incidentfrekvens, arbetstillfredsställelse eller engagemang.

Vi hanterar risker och utmaningar i leveranskedjan genom att fortsätta implementera vår uppförandekod för affärspartners och därmed bli bättre på att övervaka efterlevnaden. Revisionsprogrammet för leverantörers hållbarhet kompletterar vår uppförandekod för affärspartners och fokuserar på direktmaterialsleverantörer i identifierade riskländer.

ASSA ABLOY använder en modell för att identifiera högriskländer, baserat på allmänt tillgängliga index som uppdateras årligen och omfattar områden som yttrandefrihet, föreningsfrihet, politisk stabilitet, offentliga myndigheters effektivitet, lagstiftningens kvalitet, rättssäkerhet, korruption, välstånd och lagar mot människohandel. På så sätt kan vi bedöma alla länder och definiera dem som hög- eller lågriskländer. Högriskländer finns främst i Syd- och Centralamerika, Östeuropa, Afrika och Asien. Vår lista över högriskländer omfattar alla länder som beskrivs som "extra utsatta" för barnarbete enligt ILO (International Labour Organization) och tvångsarbete enligt USAs utrikesdepartements projekt rörande bekämpning av människohandel (Office to Monitor and Combat

Trafficking in Persons, OMCTP).

Våra hållbarhetsrevisioner genomförs för att övervaka att leverantörerna följer kraven i uppförandekoden för affärspartners, som hänvisar till vår policy för personal, hälsa och säkerhet samt mänskliga rättigheter.

I högriskländer anses risken för att uppförandekoden för affärspartners inte uppfylls vara större. Listan över högriskländer revideras och uppdateras årligen eller vid behov, på grundval av Världsbankens WGI-indikatorer (Worldwide Governance Indicators), FN:s HDI-index (Human Development Index), Transparency Internationals CPI-index (Corruption Perception Index) och USA:s utrikesdepartements rapport om människohandel.

Vi genomför våra egna leverantörsrevisioner med internt utbildade och certifierade revisorer och använder due diligence-processer för att kontrollera efterlevnaden. Varje division och dess chef för leverantörsutveckling ansvarar för planering av de resurser och aktiviteter som krävs för att utföra revisioner i tid hos leverantörer som står för minst 95 procent av de totala inköpen i identifierade riskländer.

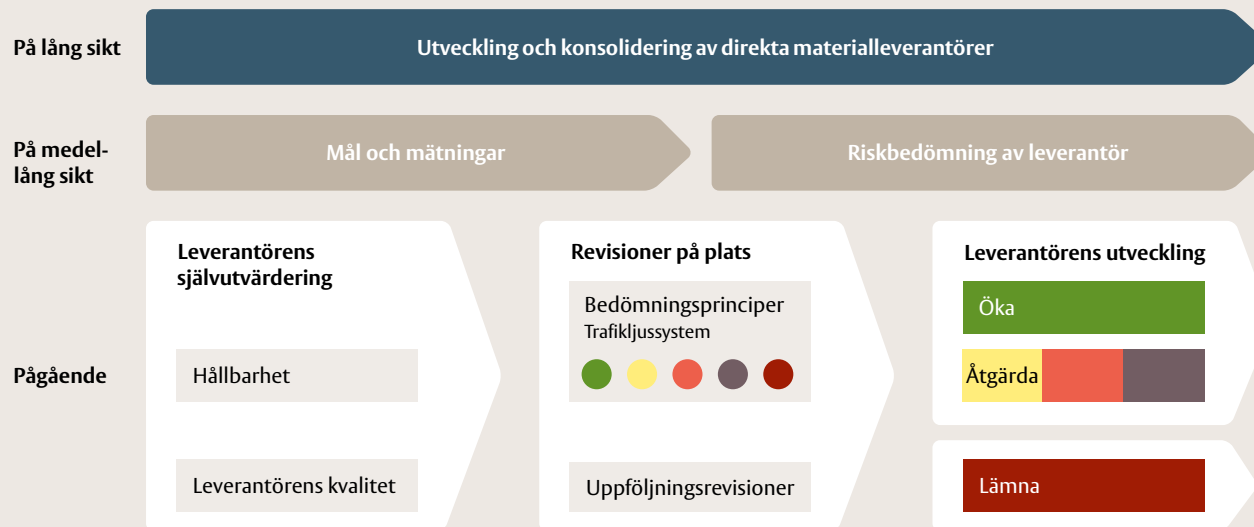
Alla revisioner utförs av en revisor vid ASSA ABLOY, som besöker leverantörens anläggning och träffar både ledning och anställda. Revisorn följer en etablerad process med uppgifter och frågor. Eventuella problem dokumenteras och klargörs i revisionsrapporten. När revisionsrapporten är klar skickas den till leverantören, som då måste vidta eventuella korrigerande åtgärder och återrapportera till revisorn. Revisionsrapporterna lagras och finns tillgängliga i ASSA ABLOYs Business Intelligence-verktyg.

Uppgifterna samlas in vid varje revision, som utförs var sjätte till 36:e månad, beroende på resultat och klassificering – ju sämre resultat, desto tätare revisioner och vice versa.

Genom att titta på förbättringsgraden under uppföljningsrevisionen utvärderas hur effektivt synpunkter från de anställda har samlats in. Detta har vi dock inga numeriska mått för.

Handlingsplanernas effektivitet och identifierade

Revisionsprocess och trafikljussystem



Trafikljussystemet

Vi använder ett trafikljussystem för att bedöma hur väl enskilda direkta materialleverantörer uppfyller vår uppförandekod för affärspartners. Leverantörerna bedöms enligt följande system med fem färger:

Grön – Utöka samarbetet. Leverantören är godkänd. En ny revision genomförs efter tre år för att kontrollera efterlevnaden. När leverantören har uppnått grön klassificering ligger vårt fokus på att öka deras möjligheter att bli ännu bättre.

Gul, orange eller lila – Åtgärda. Leverantören är godkänd under förutsättning att de löser de problem som har identifierats i en nyligen genomförd revision inom en överenskommen tidsram. Gul innebär lägst antal bristande överensstämmelser och lila högst. En uppföljningsrevision genomförs normalt efter ett år.

Röd – Lämna. Leverantören har allvarliga hållbarhetsproblem så omedelbart fokus ligger på att lösa dessa problem så snart som möjligt och därefter höja leverantören till en acceptabel nivå med hjälp av ASSA ABLOYs expertkunnskap och erfarenheter. Leverantören kontrolleras på nytt efter sex månader. Under tiden sätts leverantören på paus, vilket innebär att den inte får några nya affärer. Om leverantören inte lyckas förbättra resultatet under uppföljningsrevisionerna fasas den ut.

Status röd, gul, orange eller lila kan ändras om leverantören kan uppvisa en plan för korrigerande åtgärder, väldokumenterade framsteg och fast beslutsamhet. Avtal med leverantörer kan sägas upp vid bristande efterlevnad som inte åtgärdas inom en överenskommen tidsram. Avtalet sägs upp automatiskt om en leverantör klassas som "röd" längre än sex månader.

Åtgärder framgår av utvecklingen i leverantörens revisionsresultat och klassificeringar. Dåliga klassificeringar i flera revisioner efter varandra kan indikera otillräckliga handlingsplaner, men även att leverantören av någon anledning inte är villig att förbättra sig.

Men detta är ovanligt och i de flesta fall ser vi att leverantörerna förbättrar sina resultat, vilket kan ses som en indikator för revisionsprocessens effektivitet.

Hela revisionsprocessen är en långsiktig åtgärd med syftet att gradvis förbättra alla leverantörer. Den övergripande klassificeringen av leverantörer som ASSA ABLOY samarbetat med under en längre tid indikerar att processen fungerar bra. För närvarande finns de största problemen i leveranskedjor till nyligen genomförda förvärv där ASSA ABLOYs revisionsprogram inte har genomförts alls eller bara under en kort period.

Revisionerna utförs av våra egna revisorer och administreras av en funktion för leverantörsutveckling inom varje division. Denna funktion rapporterar

till divisionens chef för leverantörsutveckling, som har det övergripande ansvaret för att se till att arbetet genomförs och att synpunkterna från arbetstagarna i värdekedjan respekteras. Resurserna för detta område varierar från division till division, men i många fall finns dussintals revisorer och leverantörsutvecklare i varje division.

ASSA ABLOY kan för närvarande inte presentera siffror för aktuella och framtida finansiella, eller andra, resurser som avsatts för ständiga förbättringar av situationen för arbetstagarna i värdekedjan.

På ASSA ABLOY accepterar vi inte någon form av repressalier mot någon som säger ifrån och i god tro uttrycker sina farhågor och åsikter. Detta framgår av vår uppförandekod för affärspartners och vårt visuellblåsdirektiv. Om en visuellblåsare väljer att vara anonym kan personen inte spåras eller identifieras av vare sig ASSA ABLOY eller leverantören av vårt externa, webbaserade rapporteringsverktyg.

Leverantören får ett revisionsresultat baserat på revisionsrapporten. Detta resultat omvandlas sedan till någon av fem klassificeringar: grön, gul, orange, lila eller röd. Vi har en uppsättning åtgärder beroende på klassificering, som beskrivs i informationsrutan ovan. Det är viktigt med ett stabilt revisionsprogram, eftersom det skapar ett ramverk att utgå ifrån i situationer som kan vara svårbedömda. Ett exempel på detta är tillkomsten av helt nya leveranskedjor som en följd av ASSA ABLOYs många förvärv. En revisor kan plötsligt ställas inför ett nytt problem, men med tanke på vårt globala team av revisorer, tusentals genomförda revisioner och de strikta regler som gäller har vi goda förutsättningar att göra en korrekt bedömning av situationen.

Risker och utmaningar i leveranskedjan

Det faktum att ASSA ABLOY bedriver en global verksamhet återspeglas i vår leverantörsbas, som är utspridd över stora delar av världen. På ASSA ABLOY

behöver vi hantera en mängd olika lokala lagstiftningar, kulturer och arbetssätt. Enligt vår revisionsdata är hälsa och säkerhet samt miljöfrågor de vanligaste skälen till allvarliga hållbarhetsproblem hos leverantörer. Exempel på brister i hälsa och säkerhet är bristande riskdokumentation, utrymningsövningar eller information om hur man ska agera i akuta situationer. Bristfällig olycksstatistik, säkerhetsmål eller instruktioner för maskinsäkerhet är också vanliga brister. Dessa resultat avser främst verksamhet uppströms, då vi har mycket mindre insikter i flödet nedströms. Det är rimligt att anta, baserat på flödet i vår värdekedja, att det finns fler allvarliga människorättsproblem och människorättsincidenter uppströms.

Hos många leverantörer hittar vi mindre avvikelser, men det är ovanligt med betydande negativa inverknings och om sådana uppstår får leverantören chansen att åtgärda dem. ASSA ABLOY strävar efter att förbättra leverantörernas prestationer och att

hitta den bästa lösningen. Om leverantören inte medverkar till detta trots betydande ansträngningar från ASSA ABLOYs sida hamnar de till sist på listan över förbjudna leverantörer och stoppas från att göra affärer med ASSA ABLOY. Allvarliga negativa inverknings, som barnarbete, har varit mycket ovanligt med inga till ett par fall per år bland nästan 9 400 leverantörer (exklusive nyligen genomförda förvärv).

Om och när en avvikelse upptäcks, noteras den i revisionsrapporten, med en uppmaning till leverantören om att lösa problemet. Lösningen kan variera beroende på problemets karaktär, men ofta handlar det om att förbättra arbetsförhållandena vad gäller potentiella faror (material, maskiner, buller, tunga lyft m.m.).

Vissa kriterier i checklistan för revisionen är av så stor betydelse att de identifieras som "stoppers", exempelvis barnarbete. Vi tolererar inte barnarbete i vår egen verksamhet eller hos våra affärspartners. Enligt uppförandekoden för affärspartners accepteras inga former av tvångs- eller slavarbete eller illegala arbetstagare. Koden understryker dessutom vårt stöd för rätten till föreningsfrihet och kollektivavtal liksom andra arbetsförhållanden såsom avtal, arbetstid och skälig ersättning.

Om en leverantör inte uppfyller dessa arbetsförhållanden placeras de på listan över förbjudna leverantörer och deras relation med ASSA ABLOY avslutas omedelbart. Andra stoppers, såsom tvångsarbete och ersättning som inte följer lagstiftning, resulterar i att leverantören sätts på paus, vilket innebär att den inte får några nya affärer. Om leverantören inte lyckas förbättra situationen inom en överenskommen tidsram placeras denna på listan över förbjudna leverantörer. Allt fler stoppers har lagts till i revisionsprocessen på senare år, och fler förväntas under de närmaste åren i takt med att våra hållbarhetsåtgärder ökar.

Revisionerna som utförs hos våra leverantörer syftar till att identifiera och avhjälpa problem eller potentiella problem. I många fall bidrar de till att minska risker som exempelvis farliga arbetsmiljöer och öka säkerhetsstandarden hos våra leverantörer. Det kan handla om att ta bort eller ändra processer som kan äventyra arbetstagarnas säkerhet, tillhandahålla lämplig skyddsutrustning, säkerställa tillgång till nöd-

utgångar, begränsa exponeringen för farliga material, minska bullret eller köpa in utrustning som förbättrar belysningen och ergonomin. Sådana avvikelser med kritiska inverknings för säkerheten eller miljön klassificeras som större avvikelser och prioriteras när handlingsplanerna följs upp. Det finns dock inga formella riktlinjer för vad som utgör större eller mindre avvikelser, utan detta bedöms från fall till fall. Det kan också handla om hantering av arbetstid samt komfort och utrustning i arbetarbostäder. Allt som nämns ovan gäller främst arbetare, medan arbetarbostäder och liknande utanför den egentliga arbetsplatsen avser arbetstagare som är långt hemifrån och därför befinner sig i en mer utsatt situation.

Dessa åtgärder har en positiv inverkan på alla anställda hos våra leverantörer, men i synnerhet arbetare, inklusive undergrupper, som kanske har svårt att uppnå dessa förbättringar på egen hand. Även om detta är positivt kan ASSA ABLOY lägga mer tonvikt på att inte bara förbättra det som inte är tillräckligt bra, utan även förbättra sådant som redan uppfyller kraven ur ett efterlevnadsperspektiv.

Utöver våra egna revisioner kan alla rapportera misstänkta överträdelser. Eventuella brott mot mänskliga rättigheter kan rapporteras på flera olika sätt, till exempel direkt till en chef eller via vår visselblåsarfunktion, som även är tillgänglig för utomstående parter.

Ett av underavsnitten i revisionsprotokollet innehåller instruktioner till revisorn om att kontrollera om det finns "regelbundna kanaler för kommunikation och återkoppling för att lyssna på de anställdas synpunkter och komma med lämpliga lösningar". Det är dock svårt för ASSA ABLOY att bedöma om alla arbetstagare i värdekedjan känner till och litar på strukturerna för rapportering av problem och överträdelser. Vi genomför för närvarande inte medarbetarundersökningar hos våra leverantörer för att få större insikter om arbetstillfredsställelse, säkerhet, jämställdhet, löner eller liknande och vi har inte heller formella återkopplingskanaler i form av exempelvis anonyma digitala plattformar eller kommittéer. I stället hänvisar vi till vår visselblåsarfunktion. Genom våra hållbarhetsrevisioner undersöker vi även om leverantörerna har egna visselblåsarprogram och

om deras arbetstagare och intressenter vet hur de ska användas. Samtidigt kontrollerar vi att det finns ett system som skyddar visselblåsarens identitet och att förhör med leverantörens anställda sker på ett godtagbart sätt.

ASSA ABLOY har för närvarande inga resultatnriktade mål för mätning av framsteg när det gäller antalet väsentliga negativa inverknings och/eller positiva inverknings för arbetstagare i värdekedjan. Därför är arbetstagarna i värdekedjan inte delaktiga i uppsättningen av sådana mål och de deltar heller inte i att identifiera förbättringar som beror på ASSA ABLOYs prestationer.

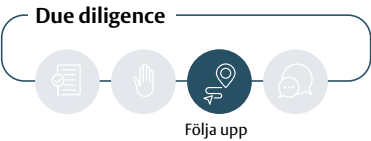
Av samma skäl kan vi inte ange referensvärden eller referensår, metoder och intressenternas delaktighet i mål och liknande samt ändringar av mål.

I våra hållbarhetsrevisioner kontrollerar vi om tvångsarbete används men har inte påträffat några sådana fall. Vi har för närvarande inga formella riktlinjer för kompensation av skador som beror på tvångsarbete. Vi har heller inga formella utbildningsprogram eller utbildningsmaterial om mänskliga rättigheter som vi delar med leverantörerna.

Under 2023 uppdaterade vi policyn för Trade Compliance. Denna policy och tillhörande rutiner och riktlinjer ska identifiera och begränsa riskerna för inblandning i verksamheter som är oacceptabla för ASSA ABLOY, samhället och våra intressenter. Vi har därför tagit beslutet att göra riskbedömningar av vår egen verksamhet, för att identifiera risker för exportkontroll och sanktioner som kan undvikas i all direkt och indirekt inhemsk eller gränsöverskridande handel samt prioritera riskreducerande åtgärder och resurser för riskhantering. För ASSA ABLOY innebär det att handel med en specifik leverantör kan förbjudas om leverantören eller dess ägare hamnar på en sanktionslista.

FN, EU, Storbritannien, USA och många andra regioner tillämpar olika typer av ekonomiska sanktioner. De flesta sanktionsprogram omfattar listor med namn på personer, företag, organisationer eller andra enheter, och i de flesta fall är alla typer av ekonomiska förbindelser med sådana parter förbjudna. ASSA ABLOY har infört en process och en lista över länder med begränsningar, där länderna delas in i riskkate-

gorierna röd, gul eller grön. Handel är förbjuden med vissa röda länder. För gula länder finns det en granskningsprocedur och för gröna länder måste alla nya affärsförbindelser granskas. Listan över länder med begränsningar uppdateras vid behov på basis av förändringar i landriskerna avseende exportkontroller eller sanktioner och granskas regelbundet.



Viktiga revisionsresultat 2024

ASSA ABLOY har nästan 9 400 externa direktmaterialsleverantörer (exklusive nyligen genomförda förvärv). I slutet av 2024 hade 1 158 av de 1 167 granskade leverantörerna uppfyllt våra minimikrav för hållbarhet – vilket motsvarar 92 procent av våra totala inköp i identifierade riskländer.

Under 2024 lade koncernen till 487 nya leverantörer i revisionens omfattning. Under året genomfördes revisioner hos 13 procent av dessa nya leverantörer. En leverantör lades till på listan över förbjudna leverantörer eller hindrades från att göra affärer med oss, och tolv leverantörer sattes på paus av koncernen, i väntan på uppföljningsrevision då identifierade problem ska ha åtgärdats.

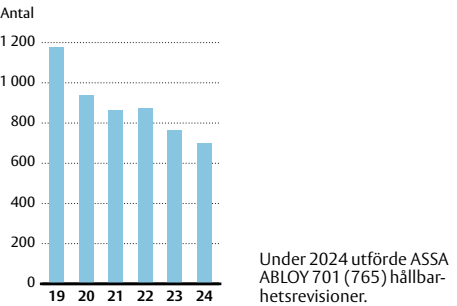
Styrning av leveranskedjan

Vår leveranskedja styrs av vårt råd för hållbara inköp, Sustainability Procurement Council, med representanter från alla divisioner. Rådet sätter upp hållbarhetsmål för leverantörerna, samordnar åtgärderna och följer upp framstegen. Varje division ansvarar för att säkerställa att dess leverantörer uppfyller våra krav. Divisionerna skickar in sina revisionsrapporter till vårt beslutsstödssystem, så att vi kan bedöma och analysera leverantörernas resultat. Systemet används som underlag för upphandlingsbeslut för att identifiera prioriterade leverantörer och hjälper oss att övervaka flera olika nyckeltal för leveranskedjan.

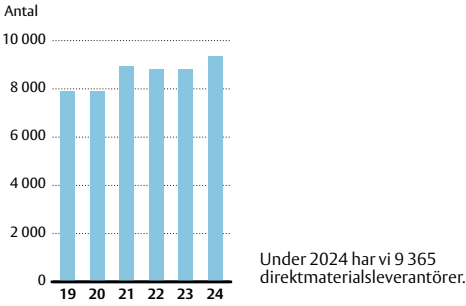
Hantering av hållbarhetsrisker:

ASSA ABLOYS revisionsprogram för leverantörer omfattar hållbarhetsaspekter genom hela värdekedjan. Vårt revisionsprogram för direktmaterialsleverantörer hjälper oss att hantera risker kopplade till leverantörer, med särskilt fokus på högriskleverantörer. Vi har etablerat en process för nyförvärvade bolag med en omfattande granskning av hållbarhetsrelaterade frågor som syftar till att minska riskerna i samband med integrering av nya bolag och deras leveranskedjor.

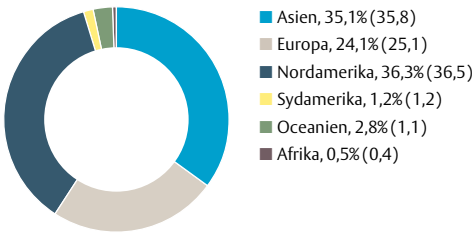
Hållbarhetsrevisioner av direkta materialleverantörer i identifierade riskländer



Antal direkta materialleverantörer



Fördelning av inköp från direkta materialleverantörer



Hantering av leveranskedjan

Materialrelaterade nyckeltal

Område	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Andel leverantörskostnader för direkt material från hållbarhetsreviderade leverantörer i identifierade riskländer	97%	91%	86%	93%	94%	92%
Antal hållbarhetsrevisioner av direkta materialleverantörer i identifierade riskländer	1 175	940	861	874	765	701

S4 Konsumenter och slutanvändare



Varje dag hjälper vi miljarder människor att uppleva en tryggare och öppnare värld. Den globala medianåldern ökar och leder till en åldrande befolkning med rörelse- och funktionshinder. Det innebär att tillgänglighet och inkluderande produktutformning är avgörande för att alla ska få tillträde till och kunna använda byggnader. Rätt utformning av omgivningen runt en dörr gör en enormt stor skillnad för personer med nedsatt muskel- eller greppstyrka eller för personer som använder barnvagn eller rullstol.

Våra karuselldörrar skapar rymliga entréer och har avancerad sensortechnik som säkerställer smidig funktion och ett säkert flöde av människor. Dessutom kompletteras de med sidodörrar för ökad tillgänglighet och snabbare utrymning. Våra dörrar kan öppnas och stängas mycket sakta och garanterar därmed en säker passering för alla som har svårt att röra sig. Vi tänker även på dörrens vikt, att beslagen är enkla att greppa och nå, utseendet och det utrymme en dörr behöver för att inte gå emot hinder när den öppnas.

Under ledning av teknikdirektören arbetar vi enligt vår innovationspolicy som föreskriver att kundrelevans och efterlevnad är övergripande prioriteter för alla våra produkter och lösningar. Innovationspolicyn refererar inte till andra, externa standarder, utan endast till interna standarder. Det finns ingen policy för mänskliga rättigheter relaterad till konsumenter och slutanvändare. Innovationspolicyn följer inte internationellt erkända instrument. Vi deltar aktivt i relevanta organisationer för att driva på utvecklingen av standarder i vår bransch. Våra användar- och servicemanualer innehåller tydliga anvisningar som hjälper konsumenterna att underhålla produkter-na med stöd från vår serviceorganisation. Detta

maximerar hållbarhet och livslängd, minskar risken för funktionsfel och gör produkten säker. Det inträffar få olycksfall tack vare detta. Vi är anslutna till Science Based Targets initiative (SBTi) och siktar på att minska vårt koldioxidavtryck i Scope 3 med 28 procent till 2030 på basis av referensåret 2019.

Vi använder regelbunden feedback från kunderna som basis för konstruktionsändringar och, beroende på hur allvarliga problemen är, kan denna feedback resultera i produktåterkallning eller produktionsstopp. Vår produktutvecklingsprocess följer kontinuerligt upp kundtillfredsställelsen och efterlevnaden av standarder och lagkrav för att förhindra negativa inverkaner för slutanvändarna. Produktförändringar utförs av utvecklingspersonal. Mål för produktutveckling används endast för intern styrning och är ingenting som sätts eller följs upp av slutanvändare. Det betyder att utvecklingsstegen är vår egen, interna egendom.

Vårt VoC-program (Voice of the Customer) som leds av den kommersiella direktören omfattar nyckeltalet Net Promoter Score (NPS) och alla divisioner använder NPS@ alltmer och kompletterar det med kvalitativa undersökningar av kundupplevelsen. Resultatet och referensåret för beräkningen behålls endast som en intern matris. Ett annat fokusområde är användarupplevelse (UX, User Experience) där vi gör flera satsningar för att förbättra UX-mognaden och utnyttja designsystem över hela koncernen. Målet är att förbättra kundupplevelsen vid alla kontaktpunkter med våra varumärken, och genom dedikerade resurser och investeringar vill vi öka förståelsen för kundernas köpresa och identifiera förbättringsmöjligheter. Eftersom VoC täcker både tekniska och kommersiella aspekter av kundbehoven använder vi en tvärfunktionell metod och inkluderar produktchefer, försäljnings- och marknadsteam samt FoU i processen. Synpunkter från VoC kan användas för att utforska alla typer av frågor för att till exempel göra byggnader tillgängliga med rullstol enligt beskrivningen i början av detta avsnitt.

Kunderna kan nå oss via våra kommersiella orga-



nisationer och online-kanaler om det skulle uppstå problem med våra produkter. Vi följer uppförandekoden för att bekräfta kundernas synpunkter och uppfyller kraven i dataskyddsförordningen (GDPR) för att garantera säker hantering av personuppgifter. Vi har även en visseblåsarfunktion för anonym feedback som kan nås via olika medier, såsom ASSA ABLOYs webbplats. När det gäller allvarliga problem med

mänskliga rättigheter kopplade till kunder och slutanvändare hänvisar vi till avsnitt S1 Den egna arbetskraften. Om våra produkter leder till väsentlig inverkan på våra kunder tar vi omgående itu med problemet och löser det på bästa möjliga sätt för vår kund eller slutanvändare. Vi tar inte upp specifik, väsentlig inverkan för kunden eller slutanvändaren i rapporten.



Styrningsinformation

G1 Ansvarsfullt företagande

Korruption och mutor

Policy mot korruption

Utöver uppförandekoden, som omfattar en mängd frågor kopplade till ansvarsfullt företagande, har vi också en specifik policy mot korruption som kompletterar och bygger vidare på uppförandekoden. Denna policy betonar att vi har en nolltolerans mot mutor och korruption och beskriver våra processer för att identifiera och hantera risker för mutor och korruption i vår verksamhet. Precis som koncernens övriga policyer är den godkänd av styrelsen och gäller för alla anställda.

Eftersom korruption är djupt oetiskt och leder till växande ojämlikhet, ökade kostnader för att bedriva affärsverksamhet och minskad effektivitet, arbetar vi aktivt för att förhindra korruption i vår verksamhet. Vår policy för korruptionsbekämpning följer internationella standarder, i enlighet med FN:s konvention mot korruption, för att förhindra, upptäcka och hantera eventuell korruption – och den utvärderas och uppdateras regelbundet vid behov. Intressenter inkluderar arbetstagare, leverantörer, agenter och distributörer. Representation och gåvor, bidrag till politiska och välgörande ändamål, riskbedömningar, personalutbildning, intressekonflikter, tredjeparts-due diligence och rapportering är några av policyns viktigaste delar. Intressenternas intressen av att vi följer lagar och regler samt bedriver vår verksamhet på ett etiskt hållbart sätt har således tagits i beaktande i våra policybeslut.

Under 2024 reviderade koncernen sin policy för korruptionsbekämpning för att bli ännu bättre på att hantera dessa frågor.

Policyn mot korruption finns tillgänglig på ASSA ABLOYs webbplats, tillsammans med uppförandekoden och uppförandekoden för affärspartners: www.assaabloy.com/group/en/sustainability/sustainability-governance/anti-corruption-compliance.

Alla relevanta anställda på ASSA ABLOY, inklusive

koncernledningen, får information om policyn mot korruption och uppförandekoden. Detta säkerställs bland annat genom att policyer och annan relaterad information läggs upp på vårt intranät och obligatorisk utbildning genomförs enligt beskrivningen nedan.

Att förhindra och upptäcka risken för korruption

Risken för korruption och mutor är större inom vissa funktioner och regioner i vår organisation, och vi använder ett riskbaserat tillvägagångssätt för att fokusera våra insatser i enlighet därmed. Vi är en global koncern och bedriver därmed verksamhet i vissa länder där risken för korruption uppfattas som hög, enligt Transparency Internationals CPI-index (Corruption Perception Index). Dessutom hanteras en stor del av vår försäljning av tredjeparter, som exempelvis återförsäljare, och en viktig del i vårt arbete med korruptionsbekämpning är att säkerställa att tredjeparter som agerar på uppdrag av oss uppfyller ASSA ABLOYs standarder.

Vi har etablerat en tredjepartsprocess för due diligence som fastställer kraven som måste uppfyllas vid samarbete med nya affärspartners. Skärpta due diligence-åtgärder vidtas främst i regioner där risken för korruption uppfattas som hög, till exempel tillväxtmarknader och länder med låga poäng i Transparency Internationals senaste CPI-index.

Enligt våra policyer måste alla förbindelser med affärspartners regleras i skriftliga avtal, inklusive våra standardklausuler för efterlevnad eller motsvarande. Dessutom strävar vi efter att säkerställa att alla affärspartners undertecknar uppförandekoden för affärspartners. Under 2024 dömdes vi inte för något brott mot lagar mot korruption och mutor och därmed betalades heller inga böter.

Vi har också en compliance-process som utgör

en del av förvärvsprocessen. Syftet med detta är att påtala eventuella problem redan i början av förvärvsprocessen för att kunna bedöma risknivån i ett tidigt skede samt åtgärda specifika problemområden.

Implementeringen av uppförandekoden och relaterade policyer granskas via vår etablerade process för internkontroll i alla rörelsedrivande bolag och interna revisioner. 2024 genomförde vi dessutom speciella interna revisioner med särskilt fokus på korruption på enheter med verksamhet i Asien, Mellanöstern, Sydamerika, Afrika, Nordamerika och Europa.

Rapportering

Vår strävan efter ett ansvarsfullt socialt och etiskt agerande inkluderar vår visselblåsarprocess, som omfattar flera rapporteringsvägar och riktar sig till både interna och externa intressenter. Arbetstagarna förväntas rapportera missförhållanden till sin chef, divisionens Compliance Officer eller en lokal personalrepresentant via e-post, vanlig post eller online via ett rapporteringsverktyg som tillhandahålls av en tredjepart.

På ASSA ABLOY accepterar vi inte någon form av repressalier mot någon som säger ifrån och i god tro uttrycker sina farhågor och åsikter. Detta framgår av vår uppförandekod och vårt visselblåsardirektiv. Om en visselblåsare väljer att vara anonym kan personen inte spåras eller identifieras av vare sig ASSA ABLOY eller leverantören av vårt externa, webbaserade rapporteringsverktyg.

Dessutom har vi etablerat en standardrutin som, utöver visselblåsardirektivet, omfattar en mer detaljerad process för ärendehantering och beskriver hanteringen av inkommande anmälningar och efterföljande utredningar. Syftet är att säkerställa att misstänkta överträdelser utreds på ett grundligt och objektivt sätt. I de flesta fall görs utredningarna av

interna resurser (från våra juridiska avdelningar och personal- eller internrevisionsavdelningar beroende på ärendet i fråga), men vid behov anlitas även externa utredare och experter.

ASSA ABLOYs uppförandekodskommitté, under ledning av vår personaldirektör, övervakar både det övergripande förfarandet och alla misstänkta överträdelser med hög risk, för att säkerställa hantering på lämpligt sätt och i rätt tid. Därmed säkerställs också att koncernledningen informeras om resultaten.

Utbildning i korruptionsbekämpning

Alla våra anställda måste genomföra en nätutbildning om uppförandekoden som en del av sin onboarding-process, och precis som alla våra andra utbildningar om efterlevnad måste den genomföras på nytt vart tredje år. Utbildningen omfattar en mängd olika ämnen och ger en god förståelse för våra policyer om ansvarsfullt företagande, inklusive policyn mot korruption och etiska riktlinjer.

Dessutom har vi en separat nätutbildning om antikorruption och mutor, baserad på koncernens policy mot korruption, inklusive etiska affärsmetoder, som är obligatorisk för vissa målgrupper. Även denna måste repeteras vart tredje år. Målgrupperna baseras på utvalda funktioner som är relevanta för utbildningen och inkluderar till exempel chefer och personal inom försäljning och inköp. Därmed anser vi att alla funktioner i riskzonen täcks av utbildningskraven mot korruption.

Dessa nätutbildningar är globala och finns tillgängliga på flera olika språk.



Hantering av leverantörsrelationer och betalningsprocesser

ASSA ABLOY främjar ett aktivt och etiskt samarbete med våra leverantörer, präglad av ömsesidig respekt och gemensamma värderingar. En hållbar affärsförbindelse kräver engagemang från båda håll.

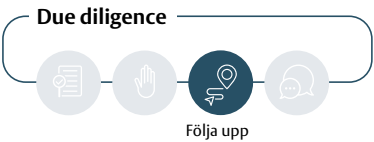
Etiska värderingar: Båda parterna upprätthåller en hög nivå av integritet och trovärdighet, inklusive efterlevnad av lagar och andra regler.

Hållbarhet och ansvar: Ömsesidigt ansvar för sociala och hållbarhetsrelaterade frågor på lång sikt, med målet att bygga varaktiga relationer.

Mänskliga rättigheter och arbetsförhållanden: Ömsesidig respekt för frågor som mänskliga rättigheter, arbetsförhållanden samt hälsa och säkerhet.

Miljömässigt ansvar: Det finns ett starkt fokus på miljömässigt ansvar, där leverantörerna förväntas följa miljölagstiftningen och sträva efter att ständigt förbättra sin miljöprestanda.

Ett exempel på etiska affärsmetoder i vår uppförandekod är att betala leverantörerna i tid. ASSA ABLOY förbinder sig att se till att leverantörerna får betalt i tid, vilket reflekterar vårt bredare åtagande att tillämpa rättvisa och ansvarsfulla affärsmetoder. ASSA ABLOY ska därför betala inom den betalningsfrist som avtalats, under förutsättning att leverantören tillhandahåller en korrekt och fullständig faktura. Detta gäller alla leverantörer, inklusive små och medelstora företag.



För närvarande följer vi inte upp något av följande nyckeltal:

- Genomsnittligt antal dagar för betalning av en faktura från det datum då den avtalsmässiga eller lagstadgade betalningsfristen börjar löpa.
- Procentandel av betalningar som är förenliga med standardmässiga betalningsvillkor.
- Antal utestående rättsliga förfaranden gällande försenade betalningar.

Vi kommer inte att lämna ut följande uppgifter för 2024, eftersom de är affärsmässigt känsliga:

- Beskrivning av företagens standardmässiga betalningsvillkor i antal dagar, redovisat utifrån huvudkategorier av leverantörer.

För närvarande kan vi inte lämna ut nedanstående uppgifter, eftersom dessa saknas i formella direktiv eller liknande.

- Kontextuella uppgifter om betalningsrutiner; fakturan ska betalas inom den betalningsfrist som avtalats, förutsatt att fakturan är korrekt och fullständig.
- Beskrivning av policy för att förhindra sena betalningar, framför allt till små och medelstora företag.

Tabell över utbildning

Utbildning	Uppförandekod*	Korruptionsbekämpning*
Andel som slutfört kursen	87%	88%

* Uppförandekod – andel av alla anställda som måste genomföra kursen via e-lärande. Kurser på plats är exkluderade. Korruptionsbekämpning – andel av riskutsatta funktioner som täcks av utbildningsprogram = antalet ordinarie anställda som har slutfört den anvisade kursen/totalt antal ordinarie anställda som anvisats kursen de tre senaste åren.

ESRS-index

Avsnitt	Upplysningskrav	Avsnitt	Sida	Punktnummer (i relevanta fall)	Ytterligare information
Allmän information					
ESRS 2: Allmänna upplysningar	BP-1 Allmän grund för utarbetandet av hållbarhetsrapporterna	HR	65-66		
	BP-2 Upplysningar med avseende på särskilda omständigheter	HR	65-66		
	GOV-1 Förvaltnings-, lednings- och tillsynsorganens roll	HR	66-67		
	GOV-2 Information som lämnas till och hållbarhetsfrågor som behandlas av företagets förvaltnings-, lednings- och tillsynsorgan	HR	66-67		
	GOV-3 Integration av hållbarhetsrelaterade resultat i incitamentssystem	HR	67	12	
	GOV-4 Förklaring om tillbörlig aktsamhet	HR	68-70		
	GOV-5 Riskhantering och intern kontroll över hållbarhetsrapportering	HR	67	1, 11	
	SBM-1 Strategi, affärsmodell och värdekedja	HR	67	6-8	
	SBM-2 Intressenters intressen och synpunkter	HR	68, 70		
	SBM-3 Väsentliga inverknings-, risker och möjligheter och deras förhållande till strategi och affärsmodell	HR	71-77		
	IRO-1 Beskrivning av arbetsgången för att fastställa och bedöma väsentliga inverknings-, risker och möjligheter	HR	71-77		
	IRO-2 Upplysningskrav i ESRS-standarder som omfattas av företagets hållbarhetsrapport	HR	105-109		
	MDR-P Minimikrav på upplysningsinnehåll	HR	66, 67, 80		
	MDR-A Minimikrav på upplysningsinnehåll	HR	64, 71-77, 85, 90, 91, 93-104		
	MDR-M Minimikrav på upplysningsinnehåll	HR	64, 85, 90, 91, 93-104		
	MDR-T Minimikrav på upplysningsinnehåll	HR	64, 85, 90, 91, 93-104		
Miljö					
ESRS E1: Klimatförändringar Begränsning av klimatförändringar och Energi	E1-1 Omställningsplan för begränsning av klimatförändringarna	HR	85-89		
	E1-2 Policyer för begränsning av och anpassning till klimatförändringarna	HR	80, 85		
	E1-3 Åtgärder och resurser med avseende på klimatförändringar	HR	85-89		
	E1-4 Mål för begränsning av och anpassning till klimatförändringarna	HR	64, 85-89		
	E1-5 Energianvändning och energimix	HR	88		
	E1-6 Brutto för Scope 1, 2, 3 och totala utsläpp av växthusgaser	HR	89		
	E1-7 Växthusgasupptag och begränsningsprojekt för växthusgaser som finansieras genom koldioxidkrediter	HR	87	9	
	E1-8 Intern koldioxidprissättning	HR	87	8	
	E1-9 Förväntade finansiella effekter genom väsentliga fysiska risker och omställningsrisker och potentiella klimatrelaterade möjligheter	HR	71, 78		
ESRS E3: Vattenresurser och marina resurser Vatten	E3-1 Policyer för vattenresurser och marina resurser	HR	80, 90		
	E3-2 Åtgärder och resurser för vattenresurser och marina resurser	HR	64, 90		
	E3-3 Mål för vattenresurser och marina resurser	HR	64, 91		
	E3-4 Vattenförbrukning	HR	91		
	E3-5 Förväntade finansiella effekter av konsekvenser, risker och möjligheter som har att göra med vattenresurser eller marina resurser	HR	72		
ESRS E5: Resursanvändning och cirkulär ekonomi Resursinflöden, inklusive resursanvändning Resursutflöden för produkter och tjänster Avfall	E5-1 Policyer för resursanvändning och cirkulär ekonomi	HR	80, 93	7	
	E5-2 Åtgärder och resurser för resursanvändning och cirkulär ekonomi	HR	64, 93		
	E5-3 Mål för resursanvändning och cirkulär ekonomi	HR	64, 92, 93		
	E5-4 Resursinflöden		92	5-7	
	E5-5 Resursutflöden		93		
	E5-6 Förväntade finansiella effekter av konsekvenser, risker och möjligheter som har att göra med resursanvändning och cirkulär ekonomi	HR	73		

HR = Hållbarhetsrapporten
FR = Finansiella rapporter

Avsnitt	Upplysningskrav	Avsnitt	Sida	Punktnummer (i relevanta fall)	Ytterligare information
Samhällsansvar					
ESRS G1: Den egna arbetskraften Arbetsförhållanden Övriga arbetsrelaterade rättigheter	S1-1 Policyer för den egna arbetskraften	HR	80, 94-95		
	S1-2 Rutiner för kontakter med arbetstagare och deras företrädare angående inverknings	HR	94		
	S1-3 Rutiner för att gottgöra för negativa inverknings och kanaler genom vilka de egna arbetstagarna kan uppmärksamma problem	HR	94-95, 103		
	S1-4 Åtgärder avseende väsentliga inverknings för den egna arbetskraften och strategier för att minska de väsentliga riskerna och utnyttja de väsentliga möjligheterna, vad gäller den egna arbetskraften, och dessa åtgärders ändamålsenlighet	HR	74, 94-97		
	S1-5 Mål för hur väsentliga negativa inverknings ska hanteras, positiva inverknings stärkas och väsentliga risker och möjligheter hanteras	HR	64, 96-97		
	S1-6 Uppgifter om företagets anställda	HR, FR	97, 141		Sida 141, Not 35
	S1-7 Uppgifter om arbetstagare i den egna arbetskraften som inte är anställda	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-8 Kollektivavtalsäckning och social dialog	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-9 Mångfaldsindikatorer	HR	64, 95-97		
	S1-10 Tillräckliga löner	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-11 Socialt skydd	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-12 Personer med funktionsnedsättning	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-13 Mått för utbildning och kompetensutveckling	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-14 Mått för hälsa och säkerhet	HR	64, 95-97		
	S1-15 Mått för balans mellan arbete och fritid	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-16 Ersättningsmått (löneskillnader och total ersättning)	HR	96		Ingen data tillgänglig 2024
	S1-17 Incidenter, anmälningar och allvarliga inverknings relaterade till mänskliga rättigheter	HR	94-95		
ESRS S2: Arbetstagare i värdekedjan Arbetsförhållanden Övriga arbetsrelaterade rättigheter	S2-1 Policyer för arbetstagare i värdekedjan	HR	80, 98		
	S2-2 Rutiner för kontakter med arbetstagare i värdekedjan angående inverknings	HR	98-100		
	S2-3 Rutiner för att gottgöra för negativa inverknings och kanaler genom vilka arbetstagare i värdekedjan kan uppmärksamma problem	HR	98-100		
	S2-4 Åtgärder avseende väsentliga inverknings för arbetstagare i värdekedjan och strategier för att hantera de väsentliga riskerna och utnyttja de väsentliga möjligheterna, vad gäller arbetstagare i värdekedjan, och dessa åtgärders ändamålsenlighet	HR	98-100		
	S2-5 Mål för hur väsentliga negativa inverknings ska hanteras, positiva inverknings stärkas och väsentliga risker och möjligheter hanteras	HR	64, 98, 100		
ESRS S4: Konsumenter och slutanvändare Personlig säkerhet för konsumenter och/eller slutanvändare	S4-1 Policyer för konsumenter och slutanvändare	HR	80, 102		
	S4-2 Rutiner för kontakter med konsumenter och slutanvändare angående inverknings	HR	102		
	S4-3 Rutiner för att gottgöra för negativa inverknings och kanaler genom vilka konsumenter och slutanvändare kan uppmärksamma problem	HR	102		
	S4-4 Åtgärder avseende väsentliga inverknings för konsumenter och slutanvändare och strategier för att hantera de väsentliga riskerna och utnyttja de väsentliga möjligheterna, vad gäller konsumenter och slutanvändare, och dessa åtgärders ändamålsenlighet	HR	102		
	S4-5 Mål för hur väsentliga negativa inverknings ska hanteras, positiva inverknings stärkas och väsentliga risker och möjligheter hanteras	HR	102		
Styrning					
ESRS G1: Ansvarsfullt företagande Företagskultur Skydd av visselblåsare Hantering av förbindelser med leverantörer inklusive betalningsrutiner Korruption och mutor	G1-1 Affärsetiska policyer och företagskultur	HR	80, 103		
	G1-2 Hantering av förbindelser med leverantörer	HR	104		
	G1-3 Förebyggande arbete mot, och upptäckt av, korruption och mutor	HR	103		
	G1-4 Bekräftade fall av korruption och mutor	HR	103		
	G1-5 Politiskt inflytande och lobbyverksamhet	HR	103		
	G1-6 Betalningspraxis	HR	104		

HR = Hållbarhetsrapporten
FR = Finansiella rapporter

Tillägg B: Förteckning över datapunkter i övergripande och tematiska standarder som härrör från annan EU-lagstiftning

ESRS 2 och dess bilagor utgör en helhet. I tabellen nedan visas de datapunkter i ESRS 2 och tematiska ESRS som härrör från annan EU-lagstiftning.

Upplyningskrav och relaterad datapunkt	Referens i förordningen om hållbarhetsupplysningar	Referens i tredje pelaren	Referens i referensvärdesförordningen	Referens i EU:s klimatlag	Sida	Ytterligare information
ESRS 2 GOV-1 Jämnare könsfördelning i styrelserna punkt 21 (d)	●		●		66	
ESRS 2 GOV-1 Procentandel oberoende styrelseledamöter punkt 21 (e)			●		66	
ESRS 2 GOV-4 Redogörelse för due diligence (tillbörlig aktsamhet) punkt 30	●				68-70	
ESRS 2 SBM-1 Inblandning i verksamheter kopplade till fossila bränslen punkt 40 d i	●	●	●			Ej tillämplig
ESRS 2 SBM-1 Inblandning i verksamheter kopplade till kemikalieproduktion punkt 40 d ii	●		●			Ej tillämplig
ESRS 2 SBM-1 Deltagande i verksamhet med anknytning till kontroversiella vapen punkt 40 d iii	●		●			Ej tillämplig
ESRS 2 SBM-1 Inblandning i verksamheter kopplade till odling och produktion av tobak punkt 40 d iv			●			Ej tillämplig
ESRS E1-1 Omställningsplan för att uppnå klimatneutralitet senast 2050 punkt 14				●	85-86	
ESRS E1-1 Företag som är uteslutna från EU-referensvärdena för anpassning till Parisavtalet punkt 16 g		●	●			Ej tillämplig
ESRS E1-4 Minskingsmål för utsläpp av växthusgaser punkt 34	●	●	●		64, 85-86	
ESRS E1-5 Energiförbrukning från fossila källor uppdelad efter källor (endast sektorer med hög klimatpåverkan) punkt 38	●					Ej tillämplig
ESRS E1-5 Energianvändning och energimix punkt 37	●				88	
ESRS E1-5 Energiintensitet förknippad med verksamheter i sektorer med hög klimatpåverkan punkterna 40–43	●					Ej tillämplig
ESRS E1-6 Brutto och totala växthusgasutsläpp Scope 1, 2, 3 punkt 44	●	●			88-89	
ESRS E1-6 Bruttoutsläppsintensitet för växthusgasutsläpp punkterna 53–55	●	●	●		89	
ESRS E1-7 Upptag av växthusgaser och koldioxidkrediter punkt 56				●	87	
ESRS E1-9 Referensportföljens exponering mot klimatrelaterade fysiska risker punkt 66			●		71, 78	
ESRS E1-9 Uppdelning av monetära belopp efter akut och kronisk fysisk risk, punkt 66 a ESRS E1-9 Plats för betydande tillgångar utsatta för väsentlig fysisk risk, punkt 66 c		●			78	

Upplyningskrav och relaterad datapunkt	Referens i förordningen om hållbarhetsupplysningar	Referens i tredje pelaren	Referens i referensvärdesförordningen	Referens i EU:s klimatlag	Sida	Ytterligare information
ESRS E1-9 Uppdelning av det redovisade värdet på sina fastighetsstillgångar efter energieffektivitetsklasser punkt 67 c		●				
ESRS E1-9 Portföljens grad av exponering mot klimatrelaterade möjligheter punkt 69			●		71, 73	
ESRS E2-4 Mängden av varje förorening som förtecknas i bilaga II till förordningen om ett europeiskt register över utsläpp och överföringar som släpps ut i luft, vatten och mark, punkt 28	●					Ej tillämplig
ESRS E3-1 Vattenresurser och marina resurser punkt 9	●				90, 91	
ESRS E3-1 Särskild strategi punkt 13	●				80	
ESRS E3-1 Hållbara oceaner och hav punkt 14	●				90	
ESRS E3-4 Totalt återvunnet och återanvänt vatten punkt 28 c	●				91	
ESRS E3-4 Total vattenförbrukning i m³ per nettoinkomst av egen verksamhet punkt 29	●				91	
ESRS 2 – IRO 1 – E4 punkt 16 a i	●					Ej tillämplig
ESRS 2 – IRO 1 – E4 punkt 16 b	●					Ej tillämplig
ESRS 2 – IRO 1 – E4 punkt 16 c	●					Ej tillämplig
ESRS E4-2 Hållbara mark-/jordbruksmetoder/-policyer punkt 24 b	●					Ej tillämplig
ESRS E4-2 Hållbara metoder/policyer för hållbarhet i haven punkt 24 c	●					Ej tillämplig
ESRS E4-2 Policyer för att behandla avskogning punkt 24 d	●					Ej tillämplig
ESRS E5-5 Icke-återvunnet avfall punkt 37 d	●				93	
ESRS E5-5 Farligt avfall och radioaktivt avfall punkt 39	●				93	
ESRS 2 – SBM3 – S1 Risk att utsättas för tvångsarbete punkt 14 f	●				94-96	
ESRS 2 – SBM3 – S1 Risk att utsättas för barnarbete punkt 14 g	●				94-96	
ESRS S1-1 Åtaganden i policy för mänskliga rättigheter punkt 20	●				94-95	
ESRS S1-1 Strategier för tillbörlig aktsamhet i frågor som behandlas i Internationella arbetsorganisationens (ILO) grundläggande konventioner 1–8, punkt 21			●		80, 94, 98	
ESRS S1-1 Processer och åtgärder för att förhindra människohandel punkt 22	●				94-95	
ESRS S1-1 Strategi för förebyggande av arbetsplatsolyckor eller ett system för att hantera sådana punkt 23	●				80, 94	
ESRS S1-3 Mekanismer för klagomålshantering i samband med personalfrågor punkt 32 c	●				80	
ESRS S1-14 Antal dödsfall och antal och andel arbetsrelaterade olyckor punkt 88 b och c	●		●		97	

Upplyningskrav och relaterad datapunkt	Referens i förordningen om hållbarhetsupplysningar	Referens i tredje pelaren	Referens i referensvärdesförordningen	Referens i EU:s klimatlag	Sida	Ytterligare information
ESRS S1-14 Antal dagar förlorade på grund av skador, olyckor, dödsfall eller sjukdom punkt 88 e	●				97	
ESRS S1-16 Ojusterad löneklyfta mellan könen punkt 97 a	●		●			Ej tillämplig
ESRS S1-16 Överdrivet hög VD-lön punkt 97 b	●					Ej tillämplig
ESRS S1-17 Fall av diskriminering, punkt 103 a	●				95	
ESRS S1-17 Underlåtenhet att iaktta FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och OECD:s riktlinjer punkt 104 a	●		●		94-95	
ESRS 2 – SBM3 – S2 Betydande risk för barnarbete eller tvångsarbete i värdekedjan punkt 11 b	●				98-101	
ESRS S2-1 Åtaganden i policy för mänskliga rättigheter punkt 17	●				80, 98-101	
ESRS S2-1 Policyer för arbetstagare i värdekedjan punkt 18	●				80, 98-101	
ESRS S2-1 Respekterar inte FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och OECD:s riktlinjer punkt 19	●		●		68	
ESRS S2-1 Strategier för tillbörlig aktsamhet i frågor som behandlas i Internationella arbetsorganisationens (ILO) grundläggande konventioner 1–8, punkt 19	●		●		80	
ESRS S2-4 Människorättsfrågor och människorättsfall kopplade till företagets värdekedja i tidigare och senare led punkt 36	●				98-100	
ESRS S3-1 Människorättsåtaganden punkt 16	●					Ej tillämplig
ESRS S3-1 Underlåtenhet att iaktta FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter, ILO:s principer eller OECD:s riktlinjer punkt 17	●		●			Ej tillämplig
ESRS S3-4 Människorättsfrågor och människorättsincidenter punkt 36	●					Ej tillämplig
ESRS S4-1 Policyer för konsumenter och slutanvändare punkt 16	●				102	
ESRS S4-1 Underlåtenhet att iaktta FN:s vägledande principer för företag och mänskliga rättigheter och OECD:s riktlinjer punkt 17	●		●		102	
ESRS S4-4 Människorättsfrågor och människorättsincidenter punkt 35	●				102	
ESRS G1-1 FN:s konvention mot korruption punkt 10 b	●				103	
ESRS G1-1 Skydd för visselblåsare punkt 10 d	●				103	
ESRS G1-4 Böter för brott mot lagar mot korruption och mutor punkt 24 a	●		●		103-104	
ESRS G1-4 Standarder för bekämpning av korruption och mutor punkt 24 b	●				103-104	

Finansiella rapporter



Omsättning och resultat

- **Nettoomsättningen ökade med totalt 7 procent till 150 162 MSEK (140 716). Den organiska tillväxten var –1 procent (3) medan tillväxten från förvärv och avyttringar netto uppgick till 8 procent (8).**
- **Rörelseresultatet (EBIT) ökade med 11 procent till 24 275 MSEK (21 785), en rörelsemarginal om 16,2 procent (15,5).**
- **Vinst per aktie före och efter full utspädning ökade med 15 procent till 14,08 SEK (12,27).**

Omsättning

Koncernens omsättning för 2024 uppgick till 150 162 MSEK (140 716), motsvarande en ökning med 7 procent (16). Den organiska tillväxten var –1 procent (3) medan förvärv och avyttringar netto var 8 procent (8). Valutakurseffekten var 0 procent (5).

Förändring av omsättning

%	2023	2024
Organisk tillväxt	3	–1
Förvärv och avyttringar	8	8
Valutakurseffekter	5	0
Totalt	16	7

Omsättning per produktgrupp

Omsättningen av mekaniska lås, låssystem och tillbehör uppgick till 25 procent (23) av total omsättning. Omsättningen av elektromekaniska och elektroniska lås uppgick till 30 procent (30) medan entréautomatik uppgick till 30 procent (30). Omsättningen av säkerhetsdörrar och beslag uppgick till 15 procent (17).

Kostnadsstruktur

Koncernens totala lönekostnader inklusive sociala kostnader och pensionskostnader var 45 184 MSEK (40 783), motsvarande 30 procent (29) av omsättningen. Medelantalet anställda var 62 825 (56 845).

Materialkostnader var 50 542 MSEK (50 364), vilket motsvarar 34 procent (36) av omsättningen och övriga inköps-

kostnader uppgick till 24 602 MSEK (22 350) motsvarande 16 procent (16) av omsättningen. Avskrivningar och nedskrivningar på anläggningstillgångar var 5 645 MSEK (7 646), motsvarande 4 procent (5) av omsättningen.

Rörelseresultat

Koncernens rörelseresultat (EBIT) för 2024 uppgick till 24 275 MSEK (21 785), en ökning med 11 procent. Det motsvarar en rörelsemarginal om 16,2 procent (15,5). Resultatökningen var främst hänförlig till en stark tillväxt i fast valuta, god hävstång från försäljningspris i relation till materialkostnader och effektiviseringar och kostnadsbesparingar. Det omstruktureringsprogram som lanserades under 2023 bidrog också i hög grad med goda besparingar under året.

Moderbolagets rörelseresultat för 2024 uppgick till 2 138 MSEK (2 951). Årets resultatförändring beror främst på lägre koncerninterna rörelseintäkter.

Jämförelsestörande poster

Det redovisades jämförelsestörande poster för både 2024 och för 2023, enligt nedan. Belopp anges före inkomstskatt.

2024

- Justerad köpeskilling och avvecklingskostnader relaterat till 2023 års avyttring av Emtek och Smart Residential i USA och Kanada, –21 MSEK.

2023

- Realisationsresultat vid avyttring av Emtek och Smart Residential i USA och Kanada, 3 588 MSEK.
- Nedskrivning av immateriella tillgångar i divisionen Global Technologies, –2 271 MSEK.
- Omstruktureringsprogram, –1 250 MSEK.
- Lageromvärdering relaterat till företagsförvärv, –466 MSEK.

Resultat före skatt

Koncernens resultat före skatt uppgick till 20 893 MSEK (19 254). Valutaeffekten på resultatet före skatt uppgick till –23 MSEK (883). Finansnettot uppgick till –3 382 MSEK (–2 531), där årets ökning främst beror på ökade räntekostnader. Vinstmarginalen uppgick till 13,9 procent (13,7).

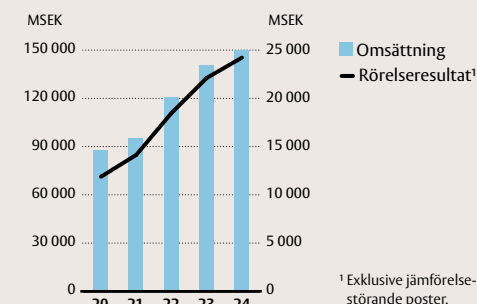
Inkomstskatt

Koncernens kostnad för inkomstskatt uppgick till 5 272 MSEK (5 615), vilket motsvarar en effektiv skattesats om 25,2 procent (29,2). Effektiv skattesats för jämförelseåret påverkades i hög grad av jämförelsestörande poster, främst relaterat till realisationsresultatet från avyttringar samt nedskrivningar av immateriella tillgångar. Den effektiva skattesatsen exklusive jämförelsestörande poster var 25,2 procent (23,4).

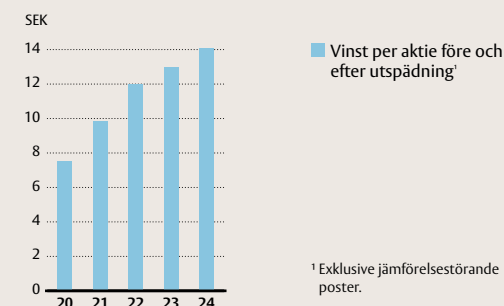
Vinst per aktie

Koncernens vinst per aktie före och efter full utspädning uppgick till 14,08 SEK (12,27), en ökning med 15 procent. Ökningen av vinst per aktie var 4 procent exklusive jämförelsestörande poster.

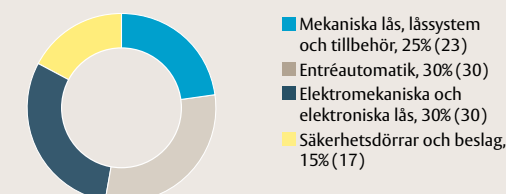
Omsättning och rörelseresultat



Vinst per aktie före och efter utspädning



Omsättning per produktgrupp, 2024



Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	2023	2024
Försäljningsintäkter	2	140 716	150 162
Kostnad för sålda varor		-84 212	-87 434
Bruttoresultat		56 504	62 728
Försäljningskostnader		-21 397	-24 105
Administrationskostnader	3	-7 551	-8 334
Forsknings- och utvecklingskostnader		-5 712	-6 101
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	4	-1 393	17
Nedskrivning av goodwill och andra förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	14	-2 271	-
Realisationsresultat vid avyttring av dotterbolag		3 588	24
Resultatandel i intressebolag	5	18	45
Rörelseresultat	7-9, 25, 35	21 785	24 275
Finansiella intäkter	10	157	133
Finansiella kostnader	9, 11, 25	-2 687	-3 515
Resultat före skatt		19 254	20 893
Inkomstskatt	12	-5 615	-5 272
Årets resultat		13 639	15 621
Årets resultat hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		13 633	15 639
Innehav utan bestämmande inflytande		7	-18
Vinst per aktie			
Före och efter utspädning, SEK	13	12,27	14,08
Före och efter utspädning och exklusive jämförelsestörande poster, SEK	13	13,54	14,09

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	Not	2023	2024
Årets resultat		13 639	15 621
Övrigt totalresultat:			
Poster som inte ska omklassificeras till resultaträkningen			
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	25	-8	22
Uppskjuten skatt avseende omvärdering av nettopensionsförpliktelser		7	48
Summa		-1	70
Poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen			
Andel av övrigt totalresultat i intressebolag		-63	-1
Kassaflödessäkringar		-66	94
Säkringskostnad		-23	-8
Omräkningsdifferenser omklassificerade till resultaträkningen		-	-
Omräkningsdifferenser		-2 537	5 663
Skatt hänförlig till poster som senare kan omklassificeras till resultaträkningen		5	-3
Summa		-2 684	5 745
Summa övrigt totalresultat		-2 685	5 814
Totalresultat för året		10 954	21 435
Totalresultat för året hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		10 953	21 459
Innehav utan bestämmande inflytande		2	-24

Kommentarer per division

ASSA ABLOY är organiserat i fem divisioner. EMEA (Europa, Mellanöstern, Indien och Afrika), Americas (Nord- och Sydamerika) och Asia Pacific (Asien och Oceanien) tillverkar och säljer mekaniska och elektromekaniska lås, säkerhetsdörrar och beslag på sina respektive geografiska marknader. Global Technologies verkar över hela världen inom produktområdena accesssystem, säkert utfärdande av kort, identifieringsteknologi samt hotellås. Entrance Systems är en global leverantör av automatiska dörrar, portar och service.

Opening Solutions EMEA

Omsättningen uppgick till 25 098 MSEK (24 831) med en organisk tillväxt om 0 procent (–2). Tillväxt från förvärv, avyttringar och interna segmentsöverlåtelser var 1 procent (6). Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 3 552 MSEK (3 388) med en rörelsemarginal (EBIT) om 14,2 procent (13,6). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 15,9 procent (14,8). Det operativa kassaflödet före ej kassaflödespåverkande poster och betald ränta var 3 872 MSEK (4 183).

Organisk försäljning var stabil för EMEA under året, påverkat av en fortsatt svag privatbostadsmarknad. Effektiviseringar och besparingar bidrog till en ökad rörelsemarginal under året samtidigt som kassaflödet var fortsatt starkt.

Opening Solutions Americas

Omsättningen uppgick till 44 340 MSEK (38 009) med en organisk tillväxt om 2 procent (6). Tillväxt från förvärv och avyttringar var 16 procent (22). Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 8 207 MSEK (7 186), med en rörelsemarginal (EBIT) om 18,5 procent (18,9). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelse-

störande poster var 12,7 procent (16,3). Det operativa kassaflödet före ej kassaflödespåverkande poster och betald ränta var 7 581 MSEK (8 181).

Organisk tillväxt för Americas var god för de kommersiella kundsegmenten i Nordamerika. Försäljningen var stabil för privatbostadsmarknaden. I Latinamerika var tillväxten stark, främst i Brasilien. Rörelsemarginalen och kassaflödet var fortsatt på höga nivåer.

Opening Solutions Asia Pacific

Omsättningen uppgick till 9 120 MSEK (10 284) med en organisk tillväxt om –6 procent (–2). Tillväxt från förvärv, avyttringar och interna segmentsöverlåtelser netto var –3 procent (5). Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 619 MSEK (662) med en rörelsemarginal (EBIT) om 6,8 procent (6,4). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster var 5,8 procent (5,8). Det operativa kassaflödet före ej kassaflödespåverkande poster och betald ränta var 997 MSEK (1 213).

Divisionens försäljning minskade under året, påverkad av en allmänt svag privatbostadsmarknad. Organisk försäljning var stabil i Syd Korea, men försäljningen minskade i Kina och Sydostasien. Rörelsemarginalen ökade under året tack vare fortsatta effektiviseringar och kostnadsbesparingar.

Global Technologies

Omsättningen uppgick till 24 179 MSEK (23 099) med en organisk tillväxt om –2 procent (9). Tillväxt från förvärv och interna segmentsöverlåtelser netto var 7 procent (5). Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 4 224 MSEK (3 996) med en rörelsemarginal (EBIT) om 17,5 procent (17,3). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster var 14,8 procent (15,2). Det operativa kassaflödet före ej kassaflödespåverkande poster och betald ränta var 4 585 MSEK (4 145).

Den organiska försäljningen minskade för Global Technologies, främst på grund av höga jämförelsetal inom affärsenheten Physical Access Control. Organisk tillväxt var stark för affärsenheten Global Solutions. Rörelsemarginalen ökade tack vare effektiviseringar och god kostnadskontroll och kassaflödet stärktes ytterligare.

Entrance Systems

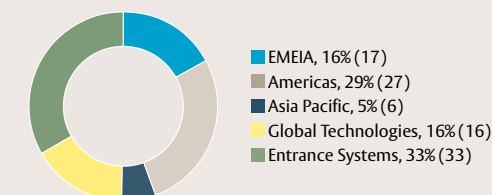
Omsättningen uppgick till 49 451 MSEK (46 665) med en organisk tillväxt om –1 procent (1). Tillväxt från förvärv och avyttringar var 7 procent (2). Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 8 493 MSEK (7 807) med en rörelsemarginal (EBIT) om 17,2 procent (16,7). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster var 20,1 procent (20,3). Det operativa kassaflödet före ej kassaflödespåverkande poster och betald ränta var 10 017 MSEK (10 391).

Tillväxten för Entrance Systems var stark inom affärssegmenten Pedestrian och Perimeter Security medan övriga segment påverkades negativt av en svagare efterfrågan i Nordamerika. Tillväxt inom service var god under året. Divisionens rörelsemarginal förbättrades och kassaflödet var fortsatt mycket starkt.

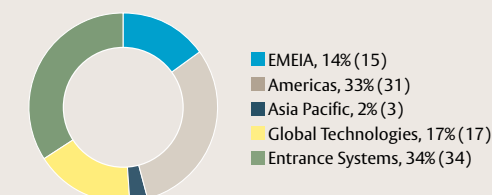
Övrigt

Kostnader för koncerngemensamma funktioner som till exempel koncernledning, ekonomi och finans, inköp och koncerngemensam produktutveckling uppgick till 799 MSEK (854). I övrigt ingår elimineringar av försäljning mellan koncernens segment.

Extern omsättning, 2024

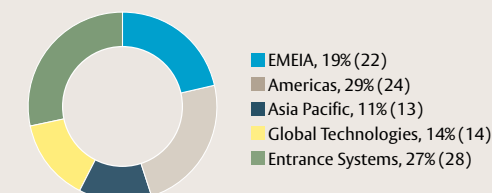


Rörelseresultat, 2024¹



¹ "Övrigt" ingår ej i beräkningen. Se avsnittet Kommentarer per division för vad som ingår i övrigt.

Medelantal anställda, 2024



Rapportering per division

	EMEIA		Americas		Asia Pacific		Global Technologies		Entrance Systems		Övrigt		Totalt	
MSEK	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Försäljningsintäkter, externt	24 214	24 447	37 867	44 213	9 133	8 200	22 930	23 955	46 570	49 347	–	–	140 716	150 162
Försäljningsintäkter, internt	617	651	141	128	1 151	920	169	224	95	104	–2 173 ¹	–2 027 ¹	–	–
Försäljningsintäkter	24 831	25 098	38 009	44 340	10 284	9 120	23 099	24 179	46 665	49 451	–2 173	–2 027	140 716	150 162
Organisk tillväxt	–2%	0%	6%	2%	–2%	–6%	9%	–2%	1%	–1%	–	–	3%	–1%
Förvärv och avyttringar	6%	1%	22%	16%	5%	–3%	5%	7%	2%	7%	–	–	8%	8%
Valutaeffekt	5%	0%	6%	–1%	2%	–2%	5%	0%	6%	0%	–	–	5%	0%
Rörelseresultat (EBIT) exklusive jämförelsestörande poster	3 388	3 552	7 186	8 207	662	619	3 996	4 224	7 807	8 493	–854	–799	22 185	24 296
Rörelsemarginal (EBIT)	13,6%	14,2%	18,9%	18,5%	6,4%	6,8%	17,3%	17,5%	16,7%	17,2%	–	–	15,8%	16,2%
Operativt kassaflöde														
Rörelseresultat (EBIT) exklusive jämförelsestörande poster	3 388	3 552	7 186	8 207	662	619	3 996	4 224	7 807	8 493	–854	–799	22 185	24 296
Avskrivningar och nedskrivningar	1 055	989	1 154	1 604	424	401	1 013	1 006	1 484	1 592	44	53	5 174	5 645
Rörelsens nettoinvesteringar	–627	–434	–631	–740	–202	63	–378	–440	–576	–483	–6	–29	–2 419	–2 063
Amorteringar av leasingsskulder	–276	–280	–255	–342	–129	–130	–188	–202	–675	–812	–21	–30	–1 543	–1 797
Förändring av rörelsekapitalet	643	44	726	–1 148	457	45	–298	–3	2 352	1 228	–44	43	3 836	208
Operativt kassaflöde per division	4 183	3 872	8 181	7 581	1 213	997	4 145	4 585	10 391	10 017	–881	–763	27 232	26 289
Ej kassaflödespåverkande poster											123	14	123	14
Erlagd och erhållen ränta											–2 122	–3 251	–2 122	–3 251
Operativt kassaflöde													25 232	23 052
Sysselsatt kapital														
Goodwill	13 232	14 552	32 382	36 524	5 379	5 582	18 989	21 504	22 891	28 711	–	–	92 873	106 874
Övriga immateriella tillgångar	1 366	1 498	21 652	22 753	1 937	1 863	2 968	3 848	6 876	8 531	32	39	34 831	38 531
Materiella anläggningstillgångar	3 166	3 287	3 037	3 487	1 398	1 331	1 556	1 763	2 260	2 740	43	45	11 460	12 653
Nyttjanderättstillgångar	976	831	1 598	1 606	295	309	553	768	1 858	2 671	17	110	5 296	6 295
Övrigt sysselsatt kapital	2 120	2 256	2 875	3 636	1 324	1 399	1 827	2 136	3 830	3 180	84	412	12 060	13 019
Justerat sysselsatt kapital	20 860	22 423	61 544	68 006	10 332	10 485	25 891	30 018	37 715	45 833	177	607	156 520	177 373
Strukturresev	–298	–60	–150	–22	–43	9	–89	74	–182	–35	–5	–5	–767	–39
Sysselsatt kapital	20 562	22 363	61 395	67 984	10 289	10 494	25 802	30 093	37 533	45 798	172	602	155 753	177 333
Avkastning på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster	14,8%	15,9%	16,3%	12,7%	5,8%	5,8%	15,2%	14,8%	20,3%	20,1%	–	–	15,6%	14,4%
Genomsnittligt justerat sysselsatt kapital	22 872	22 353	44 025	64 462	11 396	10 656	26 295	28 510	38 502	42 249	–	–	142 611	168 363
Medelantal anställda	12 188	12 212	13 358	17 889	7 099	6 758	7 895	8 651	16 028	17 035	276	279	56 845	62 825

¹ Varav elimineringar –2 027 MSEK (–2 173).

Segmenten har fastställts baserat på den rapportering som sker till den verkställande direktören som följer upp det övergripande resultatet och fattar beslut om resursfördelning. De olika segmenten genererar sina intäkter från tillverkning och försäljning av mekaniska, elektromekaniska och elektroniska lås, låssystem och tillbehör samt säkerhetsdörrar och beslag.

Omsättningens fördelning baseras på försäljning till kund i respektive land. Försäljning mellan segment sker på marknadsmässiga villkor.

För mer information om försäljning se vidare not 2.

Finansiell ställning

Sysselsatt kapital uppgick till 177 333 MSEK (155 753) vid årets utgång. Ökningen under året var främst en effekt av genomförda förvärv och valutaeffekter.

Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 14,4 procent (15,6).

Nettoskuld/EBITDA uppgick vid årets utgång till en kvot om 2,3 (2,3).

MSEK	2023	2024
Sysselsatt kapital	155 753	177 333
– varav goodwill	92 873	106 874
Nettoskuld	64 109	70 253
Eget kapital	91 644	107 080
– varav innehav utan bestämmande inflytande	16	10

Sysselsatt kapital

Det sysselsatta kapitalet i koncernen, beräknat som totala tillgångar reducerat med räntebärande tillgångar och icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatteskuld, uppgick till 177 333 MSEK (155 753). Avkastningen på sysselsatt kapital exklusive jämförelsestörande poster var 14,4 procent (15,6).

Immateriella tillgångar uppgick till 145 405 MSEK (127 704). Ökningen förklaras huvudsakligen av genomförda förvärv och valutaeffekter. Under året har goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod tillkommit med en preliminär värdering om 9 820 MSEK (42 549) till följd av genomförda förvärv och justeringar av föregående års förvärv.

En värderingsmodell, baserad på diskonterade framtida kassaflöden, används för att utvärdera eventuella nedskrivningsbehov av goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod. Inga nedskrivningar av immateriella tillgångar skedde under året. En nedskrivning av immateriella tillgångar under 2023 inom division Global Technologies uppgick till en rörelsekostnad om 2 271 MSEK.

Materiella anläggningstillgångar uppgick till 12 653 MSEK (11 460). Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar reducerat med försäljning av materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 2 063 MSEK (2 419). Totala av- och nedskrivningar exklusive jämförelsestörande poster uppgick till 5 645 MSEK (5 174).

Kundfordringar uppgick till 23 444 MSEK (20 934) och varulagret var 21 020 MSEK (18 603) vid utgången av året. Genomsnittlig kredittid för kundfordringar uppgick till 50 dagar (49). Varulagrets genomloppstid uppgick i genomsnitt till 108 dagar (114). Rörelsekapitalet, justerat för förvärv och avyttringar samt valutaeffekter, var stabilt under året.

Nettoskuldsättning

Nettoskulden uppgick till 70 253 MSEK (64 109) vid årets slut. Ökningen under året beror främst på en fortsatt hög förvärvstakt och valutaeffekter. Det operativa kassaflödet har varit fortsatt mycket starkt under året tack vare en god intjänning och ett effektivt utnyttjande av rörelsekapital.

Extern finansiering

Den största delen av finansieringen utgörs av ett GMTN-program om 42 657 MSEK (38 365) varav 38 688 MSEK (35 679) är långfristiga, ett bilateralt banklån om MUSD 500 (500) samt lån från finansiella institutioner såsom Europeiska Investeringsbanken (EIB) om total 641 MUSD varav 571 MUSD (641) är långfristiga och Nordiska Investeringsbanken om 235 MEUR (235). Under året gjordes 8 nya emissioner under GMTN-programmet om totalt 5 518 MSEK med löptider om 3,2 till 8 år. Ett nytt bilateralt banklån om 200 MCAD togs också upp för att diversifiera låneportföljen. Övriga förändringar i långa lån förklaras framför allt av att en del av ursprungligen långa lån nu har kortare tid än 1 år till förfall. Lånens storlek har påverkats av valutaförändringar, framförallt genom en starkare USD, vilket ökat lånevolymen.

Koncernens kortfristiga lånefinansiering utgörs huvudsakligen av två Commercial Paper-program om maximalt 1 000

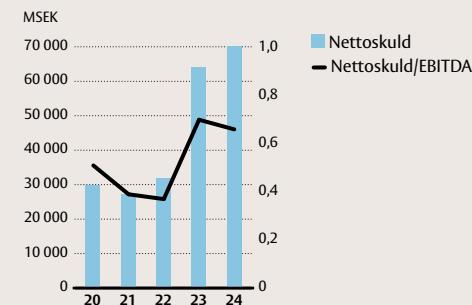
MUSD (1 000) respektive 5 000 MSEK (5 000). Vid årsskiftet var utestående balans under Commercial Paper-programmen 6 177 MSEK (4 906). Därutöver finns väsentliga kreditlöften främst i form av en Multi Currency Revolving Credit Facility på 1 116 MEUR (1 200). Vid årets slut var den genomsnittliga löptiden för koncernens räntebärande skulder, exklusive pensionsavsättningar och leasingåtaganden, 44 månader (52) Likvida medel uppgick till 4 504 MSEK (1 466). De likvida medlen är placerade i banker med hög kreditvärdighet.

Vissa av koncernens större finansieringsavtal innehåller en sedvanlig så kallad "Change of Control"-klausul. Klausulen innebär att långivarna äger rätt att, under vissa förutsättningar, påkalla omförhandlingar av villkoren eller säga upp avtalen om kontrollen över bolaget förändras.

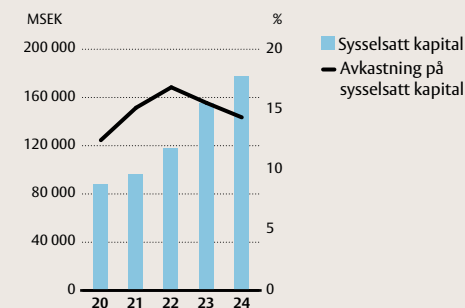
Eget kapital

Koncernens eget kapital vid årets slut uppgick till 107 080 MSEK (91 644). Avkastningen på eget kapital var 15,7 procent (15,3) och skuldsättningsgraden, beräknad som nettoskuld dividerad med eget kapital, uppgick till 0,66 (0,70). Soliditeten var vid årets slut 47,9 procent (46,7).

Nettoskuldsättning



Sysselsatt kapital och avkastning på sysselsatt kapital



Koncernens balansräkning

MSEK	Not	2023	2024
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella tillgångar	14	127 704	145 405
Materiella anläggningstillgångar	15	11 460	12 653
Nyttjanderättstillgångar	16	5 296	6 295
Andelar i intressebolag	18	622	710
Övriga finansiella tillgångar	20	412	698
Uppskjutna skattefordringar	19	1 863	2 097
Summa anläggningstillgångar		147 357	167 859
Omsättningstillgångar			
Varulager	21	18 603	21 020
Kundfordringar	22	20 934	23 444
Aktuella skattefordringar		2 022	1 385
Övriga kortfristiga fordringar		1 898	1 942
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	2	2 908	3 008
Derivatinstrument	36	926	419
Kortfristiga placeringar	36	236	25
Likvida medel	36	1 466	4 504
Summa omsättningstillgångar		48 994	55 747
SUMMA TILLGÅNGAR		196 351	223 605

MSEK	Not	2023	2024
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
<i>Moderbolagets aktieägare</i>			
Aktiekapital	24	371	371
Övrigt tillskjutet kapital		9 675	9 675
Reserver	33	9 455	15 206
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		72 128	81 819
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		91 629	107 071
Innehav utan bestämmande inflytande		16	10
Summa eget kapital		91 644	107 080
Långfristiga skulder			
Långfristiga lån	36	49 917	54 989
Långfristiga leasingskulder	36	4 001	4 817
Uppskjutna skatteskulder	19	2 991	3 322
Pensionsavsättningar	25	1 435	1 478
Övriga långfristiga avsättningar	26	891	527
Övriga långfristiga skulder	2, 36	897	922
Summa långfristiga skulder		60 131	66 056
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga lån	36	9 833	11 958
Kortfristiga leasingskulder	36	1 443	1 737
Derivatinstrument	36	331	445
Leverantörsskulder		11 320	12 593
Aktuella skatteskulder		1 744	1 470
Kortfristiga avsättningar	26	736	431
Övriga kortfristiga skulder	2, 27, 36	5 017	6 302
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	2, 28	14 152	15 532
Summa kortfristiga skulder		44 576	50 469
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		196 351	223 605

Kassaflöde

Kassaflöde

Operativt kassaflöde för 2024 var mycket starkt i relation till årets intjäning, motsvarande en kassakonvertering om 110% (128). Kassaflödet var på en fortsatt hög nivå, tack vare en god intjäning kombinerat med ett effektivt utnyttjande av rörelsekapitalet.

Förvärvsaktiviteten var fortsatt hög under året och kassaflöde från förvärv och avyttringar av dotterbolag netto uppgick till –11 676 MSEK (–45 453).

Operativt kassaflöde

MSEK	2023	2024
Rörelseresultat (EBIT)	21 785	24 275
Omstruktureringskostnader	1 250	–
Lageromvärdering hänförlig till företagsförvärv	466	–
Realisationsresultat från avyttringar	–3 588	21
Nedskrivning av immateriella tillgångar	2 271	–
Avskrivningar och övriga nedskrivningar	5 174	5 645
Rörelsens nettoinvesteringar	–2 419	–2 063
Förändring av rörelsekapital	3 836	208
Amorteringar av leasingskulder	–1 543	–1 797
Erlagd och erhållen ränta	–2 122	–3 251
Ej kassaflödespåverkande poster	123	14
Operativt kassaflöde	25 232	23 052
Kassakonvertering	1,28	1,10

Koncernens operativa kassaflöde uppgick till 23 052 MSEK (25 232) vilket motsvarar 110 procent (128) av resultat före skatt exklusive jämförelsestörande poster.

Rörelsens nettoinvesteringar

Nettoinvesteringar i immateriella och materiella anläggnings-tillgångar uppgick till 2 063 MSEK (2 419), vilket motsvarar 1,4 procent (1,7) av koncernens omsättning.

Förändring av rörelsekapitalet

MSEK	2023	2024
Varulager	2 380	–60
Kundfordringar	–49	–280
Leverantörsskulder	–214	153
Övrigt rörelsekapital	1 720	395
Förändring i rörelsekapital	3 836	208

Varulagrets genomloppstid minskade under året och uppgick i genomsnitt till 108 dagar (114). Kapitalbindning i rörelsekapitalet var sammantaget stabilt under året, vilket påverkade kassaflödet positivt med 208 MSEK (3 836) sammantaget.

Brygga mellan kassaflöde från löpande verksamheten och operativt kassaflöde

MSEK	2023	2024
Kassaflöde från löpande verksamheten	21 294	21 391
Omstruktureringsbetalningar	613	748
Rörelsens nettoinvesteringar	–2 419	–2 063
Amorteringar av leasingskulder	–1 543	–1 797
Återläggning av betald skatt	7 289	4 772
Operativt kassaflöde	25 232	23 052

Investeringar i dotterbolag

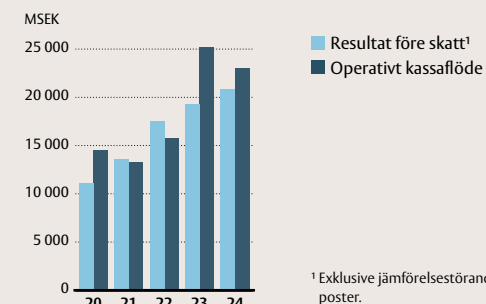
Kassaflöde från investeringar i dotterbolag uppgick till –12 136 MSEK (–53 566) medan avyttringar av dotterbolag genererade ett positivt kassaflöde om 460 MSEK (8 114). Kassaflödeseffekten från förvärv och avyttringar uppgick därmed sammantaget till –11 676 MSEK (–45 453). Förvärvstakten var fortsatt hög under året med totalt 26 förvärv genomförda. Förvärvad kassa var 532 MSEK (1 175).

Nettoskuldens förändring

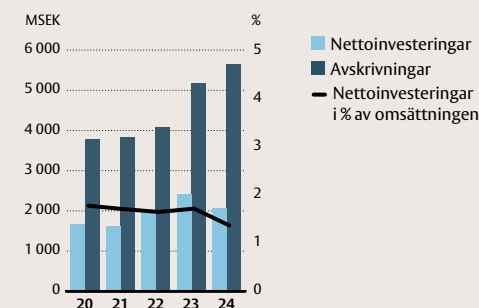
Nettoskulden har främst påverkats av det starkt positiva operativa kassaflödet, förvärvsbetalningar, skattebetalningar, utdelning till aktieägarna samt omräkningseffekter. Ökningen av nettoskulden under året är i huvudsak en effekt av en fortsatt hög förvärvstakt och valutaeffekter.

MSEK	2023	2024
Nettoskuld vid årets början	31 732	64 109
Operativt kassaflöde	–25 232	–23 052
Omstruktureringsbetalningar	613	748
Betald inkomstskatt	7 289	4 772
Förvärv och avyttringar	46 826	13 108
Utdelning	5 332	5 999
Omvärdering av nettopensionsförpliktelsen	8	–22
Förändring av leasingskulder	628	241
Omräkningsdifferens m.m.	–3 085	4 349
Nettoskuld vid årets slut	64 109	70 253

Resultat före skatt och operativt kassaflöde



Investeringar



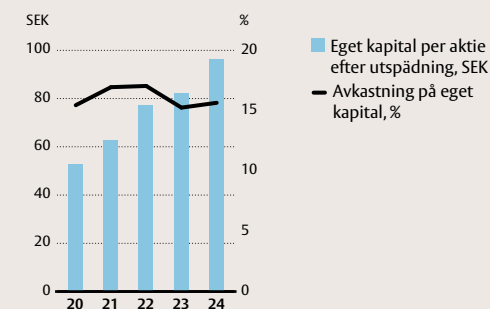
Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Not	2023	2024
LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		21 785	24 275
Återläggning av			
Av- och nedskrivningar	8	5 174	5 645
Jämförelsestörande poster	13	400	21
Övriga ej kassaflödespåverkande poster	31	123	14
Omstruktureringsbetalningar	26	-613	-748
Förändring av rörelsekapital	31	3 836	208
Kassaflöde före räntor och skatt		30 704	29 415
Erlagd ränta		-2 136	-3 366
Erhållen ränta		14	115
Betald inkomstskatt		-7 289	-4 772
Kassaflöde från löpande verksamheten		21 294	21 391
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar	14, 15	-2 639	-2 562
Försäljningar av materiella anläggningstillgångar och immateriella tillgångar	14, 15	220	499
Investeringar i dotterbolag	34	-53 566	-12 136
Avyttringar av dotterbolag	31	8 114	460
Övriga investeringar och försäljningar		-27	-186
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-47 899	-13 925
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Utdelning		-5 332	-5 999
Upptagna långfristiga lån	36	33 129	7 044
Amorteringar av ursprungligen långfristiga lån	36	-3 659	-3 736
Amorteringar av leasingkulder		-1 543	-1 797
Förvärv av andelar i dotterföretag från innehav utan bestämmande inflytande		-38	-33
Aktiesparplaner		-79	-112
Förändring kortfristiga lån mm		2 247	185
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		24 726	-4 447
ÅRETS KASSAFLÖDE		-1 880	3 019
LIKVIDA MEDEL			
Likvida medel vid årets början		3 417	1 466
Årets kassaflöde		-1 880	3 019
Omräkningsdifferens i likvida medel		-71	20
Likvida medel vid årets slut	36	1 466	4 504

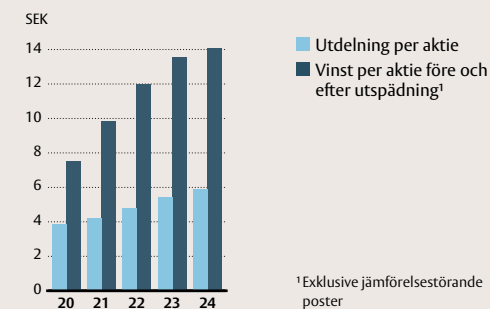
Förändringar i koncernens eget kapital

MSEK	Moderbolagets aktieägare					Totalt
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Reserver (se not 33)	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Innehav utan bestämmande inflytande	
Ingående balans 1 januari 2023	371	9 675	12 133	63 835	12	86 026
Årets resultat				13 633	7	13 639
Övrigt totalresultat			-2 679	-1	-5	-2 685
Summa totalresultat			-2 679	13 632	2	10 954
Utdelning				-5 332	-	-5 332
Aktiesparplaner				-7	-	-7
Summa tillskott från och värdeöverföringar till moderbolagets aktieägare				-5 338	-	-5 338
Förändringar av innehav utan bestämmande inflytande				-	2	2
Summa transaktioner med aktieägare				-5 338	2	-5 336
Utgående balans 31 december 2023	371	9 675	9 455	72 128	16	91 644
Ingående balans 1 januari 2024	371	9 675	9 455	72 128	16	91 644
Årets resultat				15 639	-18	15 621
Övrigt totalresultat			5 751	70	-6	5 814
Summa totalresultat			5 751	15 708	-24	21 435
Utdelning				-5 998	-1	-5 999
Aktiesparplaner				-19	-	-19
Summa tillskott från och värdeöverföringar till moderbolagets aktieägare				-6 017	-1	-6 017
Förändringar av innehav utan bestämmande inflytande				-	18	18
Summa transaktioner med aktieägare				-6 017	18	-5 999
Utgående balans 31 december 2024	371	9 675	15 206	81 819	10	107 080

Eget kapital per aktie efter utspädning samt avkastning på eget kapital



Utdelning och vinst per aktie



¹ Exklusive jämförelsestörande poster

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	Not	2023	2024
Administrationskostnader	3, 6, 8, 9	-3 141	-3 316
Forsknings- och utvecklingskostnader	6, 8, 9	-2 396	-2 187
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	4	8 488	7 641
Rörelseresultat	9, 35	2 951	2 138
Finansiella intäkter	10	1 848	7 500
Finansiella kostnader	9, 11	-1 990	-3 117
Resultat före bokslutsdispositioner och skatt		2 809	6 520
Koncernbidrag		1 008	1 406
Förändring överavskrivningar		244	203
Inkomstskatt	12	-696	-581
Årets resultat		3 365	7 548

Moderbolagets rapport över totalresultat

MSEK	2023	2024
Årets resultat	3 365	7 548
Övrigt totalresultat	-	-
Summa totalresultat	3 365	7 548

Moderbolagets balansräkning

MSEK	Not	2023	2024
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	14	2 775	1 695
Materiella anläggningstillgångar	15	33	27
Aktier i dotterbolag	17	49 412	51 938
Övriga finansiella anläggningstillgångar	20	503	505
Summa anläggningstillgångar		52 722	54 165
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos dotterbolag		40 566	45 441
Övriga kortfristiga fordringar		79	145
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		85	74
Likvida medel	36	0	2
Summa omsättningstillgångar		40 730	45 662
SUMMA TILLGÅNGAR		93 452	99 827
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital	23		
Aktiekapital	24	371	371
Uppskrivningsfond		275	275
Reservfond		8 905	8 905
Fond för utvecklingsutgifter		58	31
Fritt eget kapital			
Överkursfond		787	787
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		14 734	16 292
Summa eget kapital		25 130	26 661
Obeskattade reserver		1 021	818
Långfristiga skulder			
Långfristiga lån	36	35 550	39 129
Summa långfristiga skulder		35 550	39 129
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga lån	36	2 687	3 969
Leverantörsskulder		187	135
Kortfristiga skulder till dotterbolag		28 204	28 441
Övriga kortfristiga skulder		45	8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	28	629	665
Summa kortfristiga skulder		31 751	33 219
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		93 452	99 827

Moderbolagets kassaflödesanalys

MSEK	Not	2023	2024
LÖPANDE VERKSAMHETEN			
Rörelseresultat		2 951	2 138
Av- och nedskrivningar	8	1 226	1 105
Övriga ej kassaflödespåverkande poster		72	93
Kassaflöde före räntor och skatt		4 250	3 336
Erlagd och erhållen ränta		-1 158	-1 599
Erhållen utdelning		1 139	6 011
Erlagd och erhållen inkomstskatt		-442	-678
Kassaflöde före förändring av rörelsekapital		3 789	7 070
Förändring av rörelsekapital		-6	937
Kassaflöde från löpande verksamheten		3 783	8 007
INVESTERINGSVERKSAMHETEN			
Investeringar i materiella- och immateriella anläggningstillgångar		-8	-20
Investeringar i dotterbolag		-6 103	-2 731
Avyttringar av dotterbolag		-	205
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-6 110	-2 546
FINANSIERINGSVERKSAMHETEN			
Utdelning		-5 332	-5 998
Upptagna lån		10 929	3 408
Amortering av lån		-3 192	-2 756
Aktiesparplaner		-79	-112
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		2 327	-5 459
ÅRETS KASSAFLÖDE		0	2
LIKVIDA MEDEL			
Likvida medel vid årets början		0	0
Årets kassaflöde		0	2
Likvida medel vid årets slut		0	2

Moderbolagets förändringar i eget kapital

MSEK	Bundet eget kapital				Fritt eget kapital		Totalt
	Aktiekapital	Uppskrivningsfond	Reservfond	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Balanserade vinstmedel	
Ingående balans 1 januari 2023	371	275	8 905	140	787	16 626	27 104
Årets resultat						3 365	3 365
Summa totalresultat						3 365	3 365
Utdelning						-5 332	-5 332
Aktiesparplaner						-7	-7
Omklassificering				-82		82	-
Summa transaktioner med aktieägare				-82		-5 257	-5 339
Utgående balans 31 december 2023	371	275	8 905	58	787	14 734	25 130
Ingående balans 1 januari 2024	371	275	8 905	58	787	14 734	25 130
Årets resultat						7 548	7 548
Summa totalresultat						7 548	7 548
Utdelning						-5 998	-5 998
Aktiesparplaner						-19	-19
Omklassificering				-27		27	-
Summa transaktioner med aktieägare				-27		-5 990	-6 017
Utgående balans 31 december 2024	371	275	8 905	31	787	16 292	26 661

Noter

NOT 1 Väsentliga redovisnings- och värderingsprinciper

Koncernen

ASSA ABLOY ABs (publ.), org.nr 556059-3575, årsredovisning innehåller koncernens redovisning för verksamhetsåret 1 januari–31 december 2024, inklusive upplysningar om verksamhetens art och inriktning. Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor och alla belopp är i miljontals kronor, om inte annat anges.

ASSA ABLOY är ett svenskt publikt aktiebolag som är världsledande inom accesslösningar, med innovationer som möjliggör trygga, säkra och bekväma accesslösningar för såväl fysiska som digitala platser. Företaget är ett aktiebolag registrerat i Sverige, med säte i Stockholm, Sverige och noterat på Nasdaq Stockholm. Adressen till huvudkontoret, tillika den plats där företaget bedriver sin huvudsakliga verksamhet, är Klarabergsviadukten 90, 111 64 Stockholm.

ASSA ABLOY tillämpar IFRS Redovisningsstandarder (IFRS) sådana de antagits av Europeiska Unionen (EU) samt årsredovisningslagen och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapportering RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Redovisningsprinciperna baseras på de per 2024-12-31 antagna IFRS och har tillämpats på alla presenterade år, om inte annat anges. I det följande presenteras de viktigaste redovisningsprinciperna som tillämpats vid upprättandet av de finansiella rapporterna, vilka utgörs av den information som lämnas på sidorna 44–59 och 110–146. Rapporteringsvaluta är svenska kronor (SEK) och de finansiella rapporterna presenteras i miljontals kronor, om inte annat anges.

Grund för rapporternas upprättande

ASSA ABLOYs koncernredovisning har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder, IFRS, såsom de antagits av EU. Koncernredovisningen har upprättats enligt anskaffningsvärdemetoden förutom vad beträffar finansiella tillgångar och skulder (inklusive derivatinstrument) värderade till verkligt värde via resultaträkningen.

Totalsumman i tabeller och räkningar summerar inte alltid på grund av avrundningsdifferenser. Syftet är att varje delrad ska överensstämma med sin ursprungskälla och därför kan avrundningsdifferenser uppstå.

Viktiga uppskattningar och antaganden för redovisningsändamålet

Uppskattningar och bedömningar utvärderas löpande och baseras på såväl historisk erfarenhet som rimliga förväntningar på framtiden.

För koncernen bedöms de uppskattningar och bedömningar som görs i samband med nedskrivningsprövning på goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod vara av mest väsentlig betydelse för koncernredovisningen. Koncernen prövar årligen, samt vid indikation på nedskrivningsbehov, om det föreligger nedskrivningsbehov på redovisade värden. Återvinningsvärden på kassagenererande enheter fastställs genom beräkning av nyttjandevärden. Beräkningarna baseras på vissa antaganden om framtiden. Väsentliga antaganden och effekter av rimliga förändringar av dessa framgår av not 14.

Väsentlig betydelse för koncernredovisningen har även de aktuariella antaganden som görs vid beräkning av förmånsbaserade ersättningar till anställda efter avslutad anställning. Information om de aktuariella antaganden återfinns i not 25.

Nya och ändrade standarder som tillämpas av koncernen

Följande standarder och ändringar tillämpas av koncernen för första gången för räkenskapsår som börjar 1 januari 2024:

- Disclosure of Non-current Liabilities with Covenants and Classification of Liabilities as Current or Non-current, ändringar av IAS 1
 - Supplier Finance Arrangements, ändringar av IAS 7 och IFRS 7
 - Lease Liability in a Sale and Leaseback, ändringar av IFRS 16
- Ändringarna som anges ovan hade ingen inverkan på beloppen som redovisades i jämförelseperioden och har inte haft någon väsentlig effekt på innevarande period.

Nya och ändrade IFRS som ej trätt i kraft

IFRS 18 Presentation och upplysningar i finansiella rapporter träder i kraft 1 januari 2027, med retroaktiv tillämpning. IFRS 18 inför nya krav för presentation i resultaträkningen, aggregering och uppdelning av finansiell information samt presentation av ledningsdefinierade resultatmått. Dessutom finns följdändringar av flera standarder, såsom IAS 7 Rapport över kassaflöden. Koncernen arbetar för närvarande med att identifiera alla effekter som ändringarna kommer att innebära för de finansiella rapporterna och dess noter.

Koncernredovisning

Koncernredovisningen omfattar ASSA ABLOY AB (moderbolaget) och företag över vilka koncernen har bestämmande inflytande.

Innehav utan bestämmande inflytande

Koncernen avgör individuellt för varje förvärv om innehav utan bestämmande inflytande i det förvärvade företaget ska

redovisas till verkligt värde eller till innehavets proportionella andel av det förvärvade företags nettotillgångar.

Segmentrapportering

Den högste verkställande beslutsfattaren är koncernchefen och verkställande direktören i moderbolaget. Divisionerna utgör den operationella strukturen för intern kontroll och rapportering samt utgör koncernens segment för extern finansiell rapportering. Inga segment har slagits samman i koncernens rapportering.

Koncernens verksamhet är organisatoriskt uppdelad i fem divisioner. Tre divisioner baseras på produkter som säljs på lokala marknader inom respektive division: EMEA, Americas och Asia Pacific. Global Technologies och Entrance Systems utgörs av produkter som säljs på den globala marknaden.

Omräkning av utländsk valuta

Funktionell valuta motsvarar lokal valuta i respektive land där koncernbolagen bedriver verksamhet. Transaktioner i utländsk valuta omräknas till funktionell valuta genom tillämpning av de valutakurser som gäller på transaktionsdagen. Valutakursvinster och -förluster som uppstår vid betalning av transaktioner i utländsk valuta, liksom vid omräkning av monetära balansposter i utländsk valuta till balansdagens kurs, redovisas normalt i resultaträkningen. Undantag utgör transaktioner relaterade till kvalificerade säkringar av kassaflöden som redovisas i övrigt totalresultat. Fordringar och skulder värderas till balansdagens kurs.

Vid omräkning av utländska dotterföretags bokslut, som upprättats i funktionell valuta som avviker från koncernens rapportvaluta, omräknas alla balansposter utom nettoresultatet till balansdagens kurs och nettoresultatet omräknas till genomsnittskurs. Resultaträkningen omräknas till genomsnittskurs för perioden. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av utländska dotterföretag redovisas i omräkningsdifferensen i övrigt totalresultat.

IAS29 tillämpas sedan 2023 för ASSA ABLOYs verksamhet i Turkiet, då en verksamhet i Turkiet förvärvades i slutet av 2022. Det index som har tillämpats är konsumentprisindex med basperiod 2002, från det turkiska statistikinstitutet. Omvärdering av tidsperioder före 2023 redovisas i omräkningsdifferensen inom eget kapital. Tillämpningen av IAS 29 har inte haft någon väsentlig effekt på koncernens finansiella rapporter.

Kurserna, i förhållande till koncernens rapporteringsvaluta (SEK), på de väsentliga i koncernen ingående valutorna i vägda genomsnitt respektive per balansdagen framgår av följande tabell.

Land	Valuta	Genomsnittskurs		Slutkurs	
		2023	2024	2023	2024
Förenade Arabemiraten	AED	2,88	2,87	2,72	2,99
Argentina	ARS	0,040	0,009	0,011	0,009
Australien	AUD	7,02	6,96	6,83	6,86
Brasilien	BRL	2,12	1,96	2,06	1,78
Kanada	CAD	7,83	7,70	7,55	7,64
Schweiz	CHF	11,77	12,01	11,88	12,19
Chile	CLP	0,013	0,011	0,011	0,011
Kina	CNY	1,49	1,47	1,41	1,51
Tjeckien	CZK	0,48	0,45	0,45	0,45
Danmark	DKK	1,54	1,53	1,48	1,54
Euroland	EUR	11,44	11,41	11,06	11,46
Storbritannien	GBP	13,15	13,49	12,74	13,83
Hongkong	HKD	1,35	1,35	1,28	1,42
Ungern	HUF	0,030	0,029	0,029	0,028
Israel	ILS	2,87	2,86	2,76	3,00
Indien	INR	0,128	0,126	0,120	0,129
Kenya	KES	0,076	0,078	0,064	0,085
Sydkorea	KRW	0,0081	0,0077	0,0077	0,0075
Mexiko	MXN	0,60	0,58	0,59	0,54
Malaysia	MYR	2,32	2,32	2,18	2,46
Norge	NOK	1,01	0,98	0,98	0,97
Nya Zeeland	NZD	6,50	6,39	6,34	6,23
Polen	PLN	2,52	2,65	2,55	2,69
Rumänien	RON	2,31	2,29	2,22	2,30
Thailand	THB	0,30	0,30	0,29	0,32
Turkiet	TRY	0,46	0,32	0,34	0,31
USA	USD	10,57	10,55	9,99	10,99
Sydafrika	ZAR	0,58	0,58	0,54	0,59

Resultaträkning

I resultaträkningen redovisas kostnaderna fördelade per funktion.

Intäkter

Koncernens intäkter utgörs huvudsakligen av produktförsäljning. Service relaterad till sålda produkter utgör en begränsad del av intäkterna. Intäktsredovisning vid försäljning av koncernens produkter görs vid en viss given tidpunkt när kunden får kontroll över produkten, normalt vid leverans. ASSA ABLOY utför även installationstjänster vilka redovisas över tid. För

Not 1 fortsättning

kortare installationsuppdrag redovisas intäkten i praktiken när installationen slutförts. Intäkter från servicekontrakt intäktsförs över tid.

Vid produktförsäljning redovisas en fordran när varorna har levererats, då detta vanligtvis är den tidpunkt ersättningen blir ovillkorlig. Betalningsvillkoren för kundfordringar skiljer sig åt mellan geografiska marknader, typ av vara eller tjänst liksom för olika kunder.

ASSA ABLOY allokera transaktionspriset till varje prestationsåtagande på basis av ett fristående försäljningspris. Det fristående försäljningspriset är det pris till vilket koncernen skulle sälja varan eller tjänsten separat till en kund. I de fall ett fristående försäljningspris inte är direkt observerbart beräknas det vanligtvis baserat på metoden med anpassad marknadsbedömning alternativt som förväntade kostnader plus vinstmarginal.

Eventuella rabatter allokeras proportionerligt till alla prestationsåtaganden i avtalet, såvida det inte föreligger observerbara bevis om att rabatten inte avser alla prestationsåtaganden.

Återstående prestationsåtaganden för avtal med ursprunglig förväntad löptid på högst ett år vid balansdagen, redovisas till det belopp som ASSA ABLOY har rätt att fakturera. Detta eftersom koncernen har rätt till ersättning från en kund till det belopp som direkt motsvarar värdet för kunden av företagets prestation som uppnåtts till balansdagen.

ASSA ABLOY erhåller i begränsad omfattning förskott från kunder. Inga kundavtal inom koncernen avseende varu- eller tjänsteförsäljning bedöms innehålla en betydande finansieringskomponent. Koncernen redovisar inga avtalsutgifter då koncernen tillämpar den praktiska lösning som medges av standarden och som innebär att tillkommande utgifter för att erhålla ett kundavtal redovisas som kostnader när de uppkommer om avskrivningstiden för den tillgång som koncernen annars skulle ha redovisat är högst ett år.

Ersättning från försäkringar och rättstvister redovisas när det är så gott som säkert att ett inflöde av resurser kommer att uppstå.

Internförsäljning

Transaktioner mellan koncernbolag sker på affärsmässiga grunder och därmed till marknadspriser.

Statliga bidrag

Bidrag relaterade till tillgångar redovisas genom att bidraget reducerar tillgångens redovisade värde.

Rörelsekostnader

Operativa kostnader redovisas i sina respektive funktioner enligt nedan.

- Kostnad för sålda varor motsvarar direkta och indirekta kostnader hänförliga till omsättningen, såsom utgifter för handelsvaror, personal och konsulter, samt avskrivningar avseende anläggningstillgångar i tillverkningsprocessen.

- Försäljningskostnader omfattar försäljnings- och marknadsföringsinsatser. Kostnaderna avser även personal och inhyrda konsulter, avskrivningar, resor samt marknadsföring och PR relaterade aktiviteter.
- Administrativa kostnader omfattar kostnader som inte är direkt hänförliga till försäljning, tillverkning eller inköp. Kostnaderna omfattar bland annat administrativa lokaler, juridik och ekonomifunktion.
- Forsknings- och utvecklingskostnader omfattar kostnader för utveckling och framtagning av produkter som inte är aktiverbara. ASSA ABLOY har en fastställd process med väldefinierade steg för att definiera forsknings- respektive utvecklingsfasen i koncernens produktutveckling. Processen fungerar även som verktyg för att bedöma när utgifterna ska kostnadsföras respektive aktiveras. Utgifter för forskning kostnadsförs när de uppkommer och utgörs av förstudier, kravställning och specifikation. Utgifter för utvecklingsarbeten redovisas i balansräkningen, i den omfattning som dessa utgifter förväntas generera framtida ekonomiska fördelar samt under förutsättning att de ekonomiska fördelarna kan mätas på ett tillförlitligt sätt. Utvecklingsfasen inbegriper produkt- och processdesign, industrialisering och marknadsförberedelser. Aktiverade utgifter skrivs av linjärt över bedömd nyttjandeperiod, vanligtvis 3–5 år. Endast utgifter för utveckling av nya produkter aktiveras, medan utgifter för vidareutveckling av befintliga produkter kostnadsförs när de uppkommer.

Inkomstskatter

Uppskjuten skatteskuld avseende temporära skillnader som hänför sig till investeringar i dotterföretag redovisas inte i koncernredovisningen då moderbolaget kan styra tidpunkten för återföring av de temporära skillnaderna och det inte bedöms sannolikt att en återföring sker inom överskådlig tid.

Koncernen värderar varje osäker skatteposition utifrån antingen det mest sannolika beloppet eller det förväntade värdet baserat på vilken metod som förväntas förutse utfallet på bäst sätt. Bedömningar omprövas när det finns ny information som påverkar tidigare bedömningar.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod.

Likvida medel

Likvida medel omfattar kassa- och banktillgodohavanden samt kortfristiga finansiella placeringar med förfallodag inom tre månader från anskaffningstidpunkten som är utsatta för en obetydlig risk för värdefluktuationer.

Goodwill och övriga förvärvsrelaterade immateriella tillgångar

Goodwill allokeras till kassagenererande enheter (KGE), som utgörs av koncernens fem divisioner förutom Global Technologies vars två affärsenheter, HID och Global Solutions, utgör var sin KGE.

Koncernens KGE testas årligen, samt vid indikation på nedskrivningsbehov, för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov. Nedskrivningsprövning genomförs på kassagenererande enheter och sker systematiskt på årlig basis med hjälp av en värderingsmodell baserad på diskonterade framtida kassaflöden. Övriga förvärvsrelaterade immateriella tillgångar utgörs huvudsakligen av olika typer av immateriella tillgångar såsom varumärken, teknologi och kundrelationer. Förvärvsrelaterade identifierbara immateriella tillgångar redovisas till verkligt värde på förvärvsdagen och därefter till anskaffningsvärdet reducerat med ackumulerade av- och nedskrivningar. Avskrivning sker linjärt över uppskattad nyttjandeperiod och uppgår till 5–12 år för teknologi och till 8–15 år för kundrelationer. Förvärvsrelaterade immateriella tillgångar med en obestämbar nyttjandeperiod testas årligen, samt vid indikation på nedskrivningsbehov, för att identifiera eventuellt nedskrivningsbehov på samma sätt som goodwill.

Övriga immateriella tillgångar

En immateriell tillgång som inte är förvärvsrelaterad redovisas till anskaffningsvärde och skrivs av över bedömd nyttjandeperiod, vanligtvis 3–5 år.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för ackumulerade av- och nedskrivningar. Inga avskrivningar görs på mark. För övriga tillgångar skrivs anskaffningsvärdet av linjärt över bedömd nyttjandeperiod vilket för koncernen ger följande genomsnittliga avskrivningsperioder:

- Byggnader 25–50 år.
- Markanläggningar 10–25 år.
- Maskiner 7–10 år.
- Inventarier 3–6 år.

Vinst eller förlust vid avyttring av en materiell anläggningstillgång redovisas i resultaträkningen som övrig rörelseintäkt eller övrig rörelsekostnad.

Leasingavtal

Inom koncernen finns ett stort antal ingångna leasingavtal där koncernen är leasetagare, huvudsakligen avseende kontor, lokaler och fordon. Koncernen redovisar en nyttjanderättstillgång och en leasingkulld motsvarande nuvärdet av framtida leasingbetalningar i balansräkningen den dag som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning. Vid beräkning av nuvärdet används koncernens marginella låneränta per valuta. Vid beräkning av värdet på nyttjanderätten och leasingkulden har koncernen gjort uppskattningar och antaganden såsom antaganden om huruvida eventuella optioner att förlänga eller avsluta ett leasingavtal kommer nyttjas.

Etter inledningsdatumet värderas nyttjanderättstillgången till anskaffningsvärde och skrivs av linjärt över leasingperioden eller över nyttjandeperioden för den underliggande tillgången om äganderätten bedöms övergå till koncernen vid utgången av leasingperioden. Avskrivningarna redovisas som kostnader inom rörelseresultatet medan räntekostnader hänförliga till leasingkulden redovisas i finansnettot.

I kassaflödesanalysen fördelas leasingbetalningarna mellan erlagda räntor i kassaflöde från löpande verksamheten och amortering av leasingkulder i finansieringsverksamheten. I det operativa kassaflödet inkluderas amortering av leasingkulder som en komponent i rörelsen.

Koncernen redovisar inte någon nyttjanderätt och leasingkulld avseende åtaganden för korttidsleasingavtal och leasingavtal till lågt värde. Leasingbetalningar avseende sådana avtal redovisas som rörelsekostnader över leasingperioden.

Varulager värderas med tillämpning av först-in-först-ut-principen till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Varulager

Varulager värderas med tillämpning av först-in-först-ut-principen till det lägsta av anskaffningsvärdet och nettoförsäljningsvärdet på balansdagen.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde utgörs främst av kundfordringar och likvida medel.

Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet

Per balansdagen utgörs denna kategori av aktier och andelar samt derivat med positivt verkligt värde som inte används för säkringsredovisning.

Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

Denna kategori omfattar derivat med negativt verkligt värde som inte används för säkringsredovisning och tilläggsköpeskillningar. Skulderna värderas löpande till verkligt värde och värdeförändringarna redovisas i resultaträkningen.

Beloppsmässigt väsentliga tilläggsköpeskillningar diskonteras till nuvärde. Förvärvsrelaterade transaktionskostnader kostnadsförs löpande.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Upplupet anskaffningsvärde bestäms utifrån den effektivränta som beräknades då skulden togs upp. Det innebär att över- och undervärden liksom direkta emissionskostnader periodiseras över skuldens löptid. Långfristiga låneskulder har en förväntad löptid längre än ett år medan kortfristiga låneskulder har en löptid kortare än ett år.

Not 1 fortsättning

Redovisning och värdering av finansiella tillgångar och skulder

Förvärv respektive avyttring av finansiella tillgångar redovisas på affärsdagen, vilket motsvarar den tidpunkt då koncernen förpliktigt sig till köpet respektive försäljningen.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernen tillämpar den förenklade ansatsen för att beräkna reserven för förväntade kreditförluster gällande kundfordringar som finns i IFRS 9. Metoden innebär att en reservering görs för förväntade kreditförluster under kundfordringarnas hela löptid. Vid beräkning av de förväntade kreditförlusterna har kundfordringarna grupperats utifrån antal dagars dröjsmål. De förväntade kreditförlusterna på ej förfallna kundfordringar baseras huvudsakligen på de senaste årens faktiska kreditförluster.

De nedskrivningar som skulle komma ifråga för övriga finansiella tillgångar som är inom tillämpningsområdet för förväntade kreditförluster har inte bedömts vara väsentliga.

Derivatinstrument och säkringsåtgärder

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen på kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar. Metoden för redovisning av vinst eller förlust är beroende av om derivatinstrumentet klassificeras som ett säkringsinstrument och i så fall den säkrade postens karaktär. Derivat som inte klassificeras som säkringsinstrument redovisar värdeförändringar löpande över resultaträkningen bland finansiella poster, antingen som intäkt eller kostnad.

Verkligt värde på valutaterminer nuvärdeberäknas utifrån gällande terminskurser på balansdagen, medan ränteswappar värderas med beräkning av framtida diskonterade kassaflöden.

Information om verkligt värde för derivatinstrument finns i not 36, "Finansiell riskhantering och finansiella instrument". Verkligt värde för derivat med en löptid längre än 12 månader klassificeras som långfristiga räntebärande lån eller fordringar. Övriga derivat klassificeras som kortfristiga räntebärande skulder respektive placeringar.

Säkringar av verkligt värde

För derivat som identifierats som och uppfyller kraven för säkring av verkligt värde redovisas värdeförändringar såväl från den säkrade posten som säkringsinstrumentet löpande i resultaträkningen (bland finansiella poster). Säkringar av verkligt värde används för säkring av ränterisk i upplåningen kopplad till fasta räntebindningar. Om säkringen inte längre skulle uppfylla kraven för säkringsredovisning löses verkligt värdejusteringen av bokfört värde upp över resultaträkningen över kvarvarande löptid med hjälp av effektivräntemetoden.

Kassaflödessäkringar

För derivat som identifierats som och uppfyller kraven för kassaflödessäkringar redovisas värdeförändringar från säkringsinstrumentet löpande i Övrigt totalresultat för den del som avser den effektiva delen av säkringarna. Resultat som uppstår från ineffektiva delar av derivaten redovisas direkt i resultaträkningen bland finansiella poster. När ett säkringsinstrument löper ut, säljs eller inte längre uppfyller villkoren för säkringsredovisning och ackumulerade vinster eller förluster avseende säkringen finns i eget kapital kvarstår dessa vinster/förluster i eget kapital och resultatförs samtidigt som den prognosticerad transaktionen slutligen redovisas i resultaträkningen. När en prognosticerad transaktion inte längre förväntas ske överförs den ackumulerade vinst eller förlust som redovisas i eget kapital omedelbart till Övrigt totalresultat i resultaträkningen. När en prognosticerad transaktion inte längre förväntas inträffa redovisas det resultat som redovisats i Övrigt totalresultat direkt bland finansiella poster.

Säkringar av nettoinvesteringar

För derivat som identifierats som och uppfyller kraven för säkring av nettoinvesteringar redovisas den del av värdeförändringar i verkligt värde som klassificeras som effektiv i övrigt totalresultat. Den ineffektiva delen av vinsten eller förlusten redovisas direkt i periodens resultat bland finansiella poster. Ackumulerad vinst eller förlust inom övrigt totalresultat redovisas i resultaträkningen när utlandsverksamheten, eller del av verksamheten, avyttras.

Finansiella garantier

Finansiella garantier redovisas som finansiella skulder när garantin lämnas. Skulden redovisas initialt till verkligt värde och därefter till det högsta av:

- Det belopp som beräknats med hjälp av modellen för förväntade kreditförluster i enlighet med IFRS 9 Finansiella instrument, och
- Det belopp som ursprungligen redovisades efter avdrag, i tillämpliga fall, för ackumulerade periodiseringar.

Det verkliga värdet på finansiella garantiavtal beräknas som nuvärdet av skillnaden mellan framtida kontraktuella nettokassaflöden (enligt skuldebrevet) och de betalningar som skulle krävas utan garantin. Alternativt värderas garantiavtalet till det uppskattade belopp som skulle betalas till tredje part för att denna skulle överta skulden.

Tillgångar och skulder i avyttringsgrupp som innehas för försäljning

Tillgångar och skulder klassificeras som innehas för försäljning när deras redovisade värden huvudsakligen kommer att återvinnas genom försäljning, och när en sådan försäljning anses

mycket sannolik. Tillgångarna och skulderna redovisas till det lägsta av redovisat värde och verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader. Per balansdagen har koncernen inga tillgångar eller skulder som innehas för försäljning.

Aktierelaterade incitamentsprogram

Koncernen har aktierelaterade ersättningsplaner i form av ASSA ABLOYs aktiesparprogram. Detaljerad information om de olika programmens utformning återfinns i not 35 Personal. För aktiesparprogram redovisas personalkostnader under intjänandeperioden baserat på aktiernas verkliga värde vid tilldelningstidpunkten, det vill säga när bolaget och de anställda ingått överenskommelse om villkoren och bestämmelser för programmet.

Det verkliga värdet är baserat på aktiekursen på tilldelningsdagen, reducering av det verkliga värdet med avseende på förväntad utdelning har ej skett då deltagarna blir kompenserade för detta. De anställda betalar ett pris motsvarande aktiekursen vid investeringstillfället. Intjänandevillkoren är inte aktiemarknadsbaserade och påverkar det antal aktier som ASSA ABLOY kommer att ge den anställda vid tilldelning. Om en anställd slutar spara i programmet redovisas samtliga återstående personalkostnader i resultaträkningen. Personalkostnader för aktier hänförliga till det prestationsbaserade programmet beräknas vid varje redovisningstillfälle utifrån en bedömning av sannolikheten för att prestationsmålen kommer att uppnås. Kostnaderna beräknas med utgångspunkt från det antal aktier som ASSA ABLOY räknar med att behöva reglera vid intjänandeperiodens slut. När tilldelning av aktier sker ska sociala avgifter betalas i vissa länder för värdet av den anställdes förmån. Detta värde baseras på verkligt värde vid varje redovisningstidpunkt och redovisas som avsättning för sociala avgifter.

Aktiesparprogrammen är i allt väsentligt eget kapitalreglerade och belopp motsvarande personalkostnaden redovisas mot balanserade vinstmedel i eget kapital. I resultaträkningen fördelas personalkostnaden på respektive funktion.

Klimatrelaterade frågor

ASSA ABLOY har analyserat sina klimatrelaterade risker och möjligheter genom två av de scenarier som identifierats av FN:s klimatpanel (IPCC):

- RCP 2,6 – Växthusgasutsläppen minskar radikalt under kommande årtionden.
 - RCP 6 – Växthusgasutsläppen minskar i otillräcklig takt. Se mer information om hållbarhet i förvaltningsberättelsen.
- De risker som identifierats inkluderar osäkerhet i leverantörskedjan och brist på material. ASSA ABLOY har vid upprättande av den konsoliderade finansiella informationen analyse-

rat dessa scenarier inverkan på de uppskattningar och antaganden som använts. Bedömningen inkluderade:

- Klimatförändringarnas effekt på analysen av indikation på nedskrivningsbehov och de prognoser för kassaflöden som använts i nedskrivningsprövningen av goodwill och immateriella tillgångar med obestämbart nyttjandeperiod. Se not 14 för information om använda antaganden.
- Effekten av klimatförändringar på redovisning av avsättningar för miljöåtaganden.

För 2024 har klimatförändringarna inte bedömts ha någon väsentlig inverkan på de finansiella rapporterna eller på de uppskattningar och antaganden som har gjorts vid upprättandet av årsredovisningen.

Moderbolagets redovisningsprinciper

Koncernens moderbolag, ASSA ABLOY AB, bedriver koncernledning och tillhandahåller koncerngemensamma funktioner. Moderbolagets intäkter utgörs av koncerninterna franchise-intäkter och royaltyintäkter. De väsentliga balansposterna utgörs av aktier i dotterföretag, koncerninterna fordringar och skulder samt extern upplåning. Moderbolaget har upprättat sin årsredovisning enligt årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapportering RFR 2 Redovisning för juridiska personer. RFR 2 innebär att moderbolaget i årsredovisningen för den juridiska personen ska tillämpa samtliga av EU godkända IFRS och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag och tillägg som ska göras från IFRS.

Intäkter

Moderbolagets intäkter utgörs av koncerninterna franchise-intäkter och royaltyintäkter. I resultaträkningen redovisas dessa intäkter som övriga rörelseintäkter för att tydliggöra att moderbolaget inte har någon produktförsäljning som övriga externt verksamhetsdrivande koncernföretag.

Utdelningar

Utdelningsintäkt redovisas när rätten att erhålla betalning bedöms som säker.

Forsknings- och utvecklingskostnader

Forsknings- och utvecklingskostnader kostnadsförs när de uppkommer med undantag av större produktutvecklingsprojekt som har aktiverats.

Immateriella anläggningstillgångar

Immateriella anläggningstillgångar består av patenterad teknologi och andra immateriella rättigheter. Immateriella tillgångar skrivs av över max 5 år, förutom förvärvsrelaterade immateriella tillgångar som skrivs av på 5–10 år.

Not 1 fortsättning

Materiella anläggningstillgångar

Ägda materiella anläggningstillgångar i moderbolaget redovisas till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar på samma sätt som för koncernen. De materiella anläggningstillgångarna skrivs av över bedömd nyttjandeperiod vilket för inventarier innebär 5–10 år och för IT-utrustning 3–5 år.

Kundfordringar

Kundfordringar redovisas inledningsvis till verkligt värde och därefter till upplupet anskaffningsvärde med tillämpning av effektivräntemetoden. Moderbolaget tillämpar den förenklade ansatsen för att beräkna reserven för förväntade kreditförluster som finns i IFRS 9. De förväntade kreditförlusterna hänförliga till moderbolagets kundfordringar har dock bedömts vara oväsentliga.

Pensionsförpliktelser

Moderbolagets pensionsförpliktelser redovisas i enlighet med förenklingsregeln i RFR2, vilken innebär att förmånsbestämda pensioner redovisas som en avgiftsbestämd plan. Pensionsförpliktelserna täcks genom att försäkring tecknas hos försäkringsbolag.

Leasingavtal

Moderföretaget redovisar leasingavtal i enlighet med RFR 2 vilket innebär att leasingavgifter kostnadsförs linjärt över leasingperioden.

Aktier i dotterbolag

Aktier i dotterbolag redovisas till anskaffningsvärde med avdrag för nedskrivningar och med tillägg av förvärvskostnader. När det finns en indikation på att aktier och andelar i dotterbolag eller intresseföretag minskat i värde görs en beräkning av återvinningsvärdet. Är detta lägre än det redovisade värdet görs en nedskrivning. Nedskrivningar redovisas bland Finansiella kostnader i resultaträkningen.

Koncernbidrag

Moderbolaget redovisar koncernbidrag i enlighet med RFR 2. Mottagna och lämnade koncernbidrag redovisas bland bokslutsdispositioner i resultaträkningen. Skatteeffekten på koncernbidrag redovisas i enlighet med IAS 12 i resultaträkningen.

Eventualförpliktelser

Moderbolaget har tecknat borgensförbindelser till förmån för dotterbolagen. En sådan förpliktelse klassificeras enligt IFRS som ett finansiellt garantiavtal. För dessa avtal tillämpar moderbolaget lättnadsregeln i RFR 2, och redovisar därmed borgensförbindelsen som en eventualförpliktelse.

NOT 2 Intäkter från avtal med kunder och segmentsinformation

Uppdelning av intäkter från avtal med kunder

Försäljning per produktgrupp

MSEK	EMEIA		Americas		Asia Pacific		Global Technologies		Entrance Systems		Övrigt		Koncernen	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Mekaniska lås, låssystem och tillbehör	11 653	11 518	15 691	21 769	5 286	5 135	416	443	9	7	-780	-874	32 275	37 999
Elektromekaniska och elektroniska lås	8 002	8 401	9 281	10 740	2 193	1 636	22 510	23 708	1 304	1 231	-1 128	-853	42 161	44 864
Säkerhetsdörrar och beslag	4 722	4 774	12 953	11 718	2 606	2 257	173	28	3 984	4 359	-150	-182	24 288	22 955
Entréautomatik	454	405	84	113	200	92	-	-	41 369	43 852	-114	-119	41 992	44 344
Totalt	24 831	25 098	38 009	44 340	10 284	9 120	23 099	24 179	46 665	49 451	-2 173	-2 027	140 716	150 162

Försäljning per världsdel

MSEK	EMEIA		Americas		Asia Pacific		Global Technologies		Entrance Systems		Övrigt		Koncernen	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Europa	21 211	21 475	85	87	568	686	6 243	6 844	18 395	19 166	-841	-1 000	45 661	47 257
Nordamerika	691	681	34 201	39 951	2 436	2 122	11 089	11 377	25 136	26 765	-871	-541	72 682	80 354
Central- och Sydamerika	99	106	3 448	3 891	48	52	900	793	159	284	-37	-55	4 617	5 071
Afrika	973	1 045	10	7	14	7	662	932	68	75	-36	-42	1 691	2 025
Asien	1 689	1 641	249	372	4 284	3 518	2 894	3 013	1 509	1 647	-226	-239	10 399	9 952
Oceanien	168	150	17	32	2 934	2 736	1 310	1 221	1 399	1 514	-162	-150	5 666	5 503
Totalt	24 831	25 098	38 009	44 340	10 284	9 120	23 099	24 179	46 665	49 451	-2 173	-2 027	140 716	150 162

Försäljning till kunder i respektive land

MSEK	Koncernen		MSEK	Koncernen		MSEK	Koncernen	
	2023	2024		2023	2024		2023	2024
USA	64 522	71 151	Norge	1 341	1 310	Japan	284	344
Frankrike	7 409	7 077	Indien	1 163	1 252	Ungern	282	311
Storbritannien	6 410	6 676	Sydkorea	1 290	1 238	Kroatien	228	306
Kanada	5 540	6 440	Österrike	886	1 046	Rumänien	262	305
Tyskland	5 380	5 743	Nya Zeeland	976	1 044	Taiwan	311	303
Sverige	5 018	5 035	Irland	925	903	Estland	268	285
Australien	4 646	4 392	Förenade Arabemiraten	664	879	Kenya	142	272
Nederländerna	3 051	3 121	Sydafrika	637	771	Thailand	266	259
Mexiko	2 620	2 763	Tjeckien	643	617	Guatemala	206	253
Kina	3 165	2 582	Saudiarabien	669	566	Costa Rica	185	239
Brasilien	2 218	2 291	Turkiet	579	566	Filippinerna	330	219
Schweiz	1 674	1 957	Singapore	491	504	Nigeria	116	176
Spanien	1 599	1 876	Chile	492	482	Malaysia	186	170
Belgien	1 924	1 876	Hong Kong	380	452	Malta	162	157
Finland	1 859	1 840	Colombia	401	397	Övriga länder	3 610	3 809
Danmark	1 619	1 741	Portugal	378	389	Totalt	140 716	150 162
Polen	1 521	1 557	Israel	360	382			
Italien	1 236	1 464	Peru	191	374			

Not 2 fortsättning

Redovisning av intäkter

Av koncernens intäkter 2024 har 22 197 MSEK (19 365) redovisats över tid, medan 127 965 MSEK (121 351) avsåg åtaganden som överförts vid en viss tidpunkt.

Avtalstillgångar och avtalsskulder

Koncernen redovisar följande intäktsrelaterade avtalstillgångar och avtalsskulder:

Avtalstillgångar

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Upplupna intäkter	974	1 104
Totalt	974	1 104

Avtalsskulder

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Långfristiga förskott från kunder och förutbetalda intäkter	70	78
Kortfristiga förskott från kunder och förutbetalda intäkter	3 474	3 982
Totalt	3 543	4 060

Avtalstillgångar har under året ökat med 130 MSEK varav förvärvade bolag har bidragit med 5 MSEK. Avtalsskulder har ökat med 517 MSEK. Förvärvade och avyttrade bolag har netto ökat avtalsskulder med 592 MSEK under året. Den totala avtalsskulden per 31 december 2023 om 3 543 MSEK har i allt väsentligt intäktsförts under 2024.

Återstående prestationsåtaganden

Det sammanlagda transaktionspris som fördelats till ouppfyllda prestationsåtaganden per balansdagen uppgår till 25 885 MSEK. Av beloppet förväntas 24 017 MSEK intäktsföras 2024 medan 1 868 MSEK beräknas intäktsföras under 2025 eller senare.

Per 31 december 2023 uppgick det sammanlagda transaktionspriset som fördelats till ouppfyllda prestationsåtaganden till 22 974 MSEK.

Tillgångar och skulder i segmenten

MSEK	EMEIA		Americas		Asia Pacific		Global Technologies		Entrance Systems		Övrigt		Koncernen	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Tillgångar i segmenten	27 179	29 023	74 774	78 466	12 074	11 661	31 487	36 418	47 870	58 342	2 514	4 738	195 898	218 648
- varav goodwill	13 232	14 552	32 382	36 524	5 379	5 582	18 989	21 504	22 891	28 711	-	-	92 873	106 874
Ej fördelade tillgångar													453	4 957
Summa tillgångar													196 351	223 605
Skulder i segmenten	7 476	7 472	12 705	12 877	3 237	2 757	6 111	7 159	11 395	14 435	61 466	68 679	102 388	113 379
Ej fördelade skulder													2 319	3 146
Totalt													104 707	116 525

NOT 3 Ersättning till revisorer

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Revisionsuppdrag				
EY	90	83	11	15
Övriga	33	52	-	-
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdrag				
EY	0	0	0	0
Skatterådgivning				
EY	3	4	-	-
Övriga	27	27	3	3
Övriga tjänster				
EY	6	9	4	5
Övriga	7	70	2	1
Totalt	166	245	20	23

Revisionsarvode för EY i Sverige uppgick under året till 22 MSEK (14) och arvode för extra-tjänster uppgick till 0 MSEK (0).

NOT 4 Övriga rörelseintäkter och -kostnader

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Förändring av försäkringsreserv	66	75
Omvärdering tilläggsköpeskillingar	30	46
Resultat vid försäljning av anläggningstillgångar	59	107
Omstruktureringskostnader	-42	-
Rörelserelaterade skatter	-65	-29
Transaktionskostnader vid förvärv	-923	-307
Valutakursdifferenser	-113	-107
Övrigt, netto	-405	231
Totalt	-1 393	17

Utöver ovan särredovisas den väsentliga posten Realisationsresultat vid avyttring av dotterbolag i resultaträkningen.

Moderbolaget

Övriga rörelseintäkter i moderbolaget utgörs huvudsakligen av franchise- och royaltyintäkter från dotterbolagen.

NOT 5 Resultatandel i intressebolag

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Goal Co., Ltd	7	22
PT Jasuindo Arjo Wiggins Security	11	12
Saudi Crawford Doors Ltd	–	6
Skidata Parking System Ltd	–	2
Övriga	–	4
Totalt	18	45

NOT 6 Redovisning av leasingavtal för moderbolaget

Moderbolaget redovisar leasingavtal i enlighet med RFR 2 vilket innebär att leasingavgifter kostnadsförs linjärt över leasingperioden. Leasingavtal i moderbolaget avser huvudsakligen förhyrda lokaler och bilar.

MSEK	Moderbolaget	
	2023	2024
Under året betalda leasingavgifter	19	19
Totalt	19	19

Nominella värdet av avtalade framtida leasingavgifter:

Förfaller till betalning:		
(2024) 2025	18	25
(2025) 2026	18	23
(2026) 2027	5	15
(2027) 2028	–	11
(2028) 2029	–	11
Totalt	41	85

NOT 7 Kostnader fördelade på kostnadslag och funktion

I resultaträkningen redovisas kostnaderna fördelade per funktion, förutom väsentliga poster som har särredovisats: Nedskrivning av goodwill och andra förvärvsrelaterade immateriella tillgångar är hänförligt till funktionen Försäljningskostnader, vilken inklusive dessa nedskrivningar uppgår till 24 105 MSEK (23 668). Nedan visas de funktionsindelade kostnaderna fördelade på de viktigaste kostnadsslagen.

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Ersättningar till anställda (not 35)	40 783	45 184
Direkta materialkostnader	50 364	50 542
Av- och nedskrivningar (not 8, 14, 15)	7 646	5 645
Övriga inköpskostnader	22 350	24 602
Totalt	121 144	125 974

NOT 8 Av- och nedskrivningar

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Immateriella tillgångar	4 195	1 865	1 210	1 089
Maskiner	905	917	–	–
Inventarier	544	606	16	17
Byggnader	393	350	–	–
Markanläggningar	3	7	–	–
Nyttjanderättstillgångar	1 606	1 900	–	–
Totalt	7 646	5 645	1 226	1 105

NOT 9 Valutakursdifferenser i resultaträkningen

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Valutakursdifferenser redovisade i rörelseresultatet	–102	–82	48	19
Valutakursdifferenser redovisade i finansiella kostnader	30	29	2	–3
Totalt	–72	–53	50	16

NOT 10 Finansiella intäkter

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Mottagna utdelningar från dotterbolag	–	–	1 136	6 008
Mottagna utdelningar från intressebolag	–	0	3	3
Realisationsresultat från försäljning av dotterbolag	–	–	0	0
Värdeförändring aktier och andelar	–	–	–	–
Koncerninterna ränteintäkter	–	–	709	1 489
Externa ränteintäkter och liknande resultatposter	139	119	–	0
Övriga finansiella intäkter	17	13	0	0
Totalt	157	133	1 848	7 500

NOT 11 Finansiella kostnader

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Räntekostnader ¹	–2 289	–3 136	–1 849	–3 091
Räntekostnader leasingkulder	–183	–275	–	–
Räntekostnader pensionsavsättningar, netto	–52	–56	–	–
Valutakursdifferenser finansiella poster	30	29	2	–3
Övriga finansiella kostnader	–194	–77	–143	–23
Totalt	–2 687	–3 515	–1 990	–3 117

¹ Varav –244 MSEK (253) är hänförliga till värdeförändringar derivatinstrument, ej säkringsredovisning, för koncernen.

NOT 12 Inkomstskatt

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Aktuell skatt	–6 321	–4 919	–676	–580
Skatt hänförlig till tidigare år	118	–206	2	0
Utländsk kupongskatt	–15	–46	–1	–3
Uppskjuten skatt	604	–102	–22	2
Totalt	–5 615	–5 272	–696	–581

Förklaring till skillnaden mellan nominell svensk skattesats och effektiv skattesats baserad på resultat före skatt:

Procent	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Svensk inkomstskattesats	21	21	21	21
Effekt av utländska skattesatser	3	3	–	1
Ej skattepliktiga intäkter/ej avdragsgilla kostnader	1	1	–9	–15
Utnyttjade/nya ej värderade underskottsavdrag	1	1	–	–
Skatt hänförlig till tidigare år	–1	–1	–	–
Jämförelsestörande poster (se not 13)	6	0	–	–
Övrigt	–1	0	–	–
Skattesats enligt resultaträkningen	29	25	12	7

OECD Pillar 2 modellregler

ASSA ABLOY omfattas av OECD:s Pillar 2 modellregler. Enligt lagstiftningen är koncernen skyldig att betala en tilläggsskatt för skillnaden mellan deras GloBE effektiva skattesats per jurisdiktion och minimiskatten på 15 procent. Lagstiftning om Pillar 2 har trätt i kraft i Sverige, den jurisdiktion där ASSA ABLOY är registrerat.

Koncernen tillämpar undantaget för att redovisa och lämna information om uppskjutna skattefordringar och skatteskulder relaterade till inkomstskatter från Pillar 2, som anges i ändringarna av IAS 12 vilka utfärdades i maj 2023.

ASSA ABLOY har utvärderat sin exponering mot Pillar 2-lagstiftningen för räkenskapsår 2024. Baserat på detta kommer den totala tilläggsskatten som kommer att tas ut avseende räkenskapsår 2024 att vara oväsentlig.

En majoritet av enheterna i koncernen har en effektiv skattesats som överstiger 15 procent, varför ASSA ABLOY endast blir föremål för tilläggsskatt avseende verksamheter i ett fåtal jurisdiktioner. Dessa jurisdiktioner är mestadels jurisdiktioner med en nominell bolagsskattesats under 15 procent, eller jurisdiktioner med en nominell bolagsskattesats på omkring 15 procent. Detta beror på effekten av specifika justeringar som följer av lagstiftningen om Pillar 2, som ger upphov till olika effektiva skattesatser jämfört med de som beräknas i enlighet med punkt 86 i IAS 12.

NOT 13 Vinst per aktie

Vinst per aktie före och efter utspädning

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	13 633	15 639
Nettovinst	13 633	15 639
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	1 110 776	1 110 776
Vinst per aktie (SEK)	12,27	14,08

Inga av koncernens utestående aktiesparprogram bedöms kunna medföra väsentlig framtida utspädning.

Vinst per aktie före och efter utspädning och exklusive jämförelsestörande poster

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare	13 633	15 639
Jämförelsestörande poster		
Nedskrivning av goodwill och andra förvävsrelaterade immateriella tillgångar	2 271	–
Skatteeffekt nedskrivning av goodwill och andra förvävsrelaterade immateriella tillgångar	–143	–
Realisationsresultat från avyttring av Emtek och Smart Residential, inkl. exitkostnader	–3 588	21
Skatteeffekt realisationsresultat från avyttring av Emtek och Smart Residential, inkl. exitkostnader	1 522	–5
Omstruktureringskostnader	1 250	–
Skatteeffekt omstruktureringskostnader	–253	–
Resultatföring av verkligt värde-värdering i förvärvet av HHI	466	–
Skatteeffekt resultatföring av verkligt värde-värdering i förvärvet av HHI	–117	–
Summa jämförelsestörande poster efter skatt	1 409	15
- varav jämförelsestörande poster före skatt	400	21
- varav skatteeffekt av jämförelsestörande poster	1 009	–5
Nettovinst efter jämförelsestörande poster	15 042	15 654
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier (tusental)	1 110 776	1 110 776
Vinst per aktie exklusive jämförelsestörande poster (SEK)	13,54	14,09

NOT 14 Immateriella tillgångar

2024, MSEK	Koncernen			Moderbolaget	
	Goodwill	Varumärken	Övriga immateriella tillgångar	Totalt	Immateriella tillgångar
Ingående ackumulerat anskaffningsvärde	99 092	25 433	21 675	146 200	11 962
Inköp	–	0	278	279	9
Förvärv av dotterbolag	8 474	1 436	1 293	11 203	–
Avyttring av dotterbolag	–151	–	–	–151	–
Försäljningar, utrangeringar och justeringar	–	–	–353	–353	–
Omklassificeringar	–	1	34	35	–
Omräkningsdifferenser	6 177	2 086	1 420	9 683	–
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	113 593	28 958	24 346	166 896	11 971
Ingående ackumulerade av-/nedskrivningar	–6 219	–1 322	–10 956	–18 496	–9 187
Förvärv av dotterbolag	–30	–3	–64	–98	–
Avyttring av dotterbolag	–	–	–	–	–
Försäljningar, utrangeringar och justeringar	–	0	225	225	–
Avskrivningar	–	–1	–1 857	–1 859	–1 089
Nedskrivningar	–	–	–6	–6	–
Nedskrivningar redovisade mot strukturresev	–	–	–	–	–
Omklassificeringar	–	0	5	5	–
Omräkningsdifferenser	–469	–95	–699	–1 263	–
Utgående ackumulerade av-/nedskrivningar	–6 719	–1 421	–13 351	–21 491	–10 275
Bokfört värde	106 874	27 537	10 995	145 405	1 695

2023, MSEK	Koncernen			Moderbolaget	
	Goodwill	Varumärken	Övriga immateriella tillgångar	Totalt	Immateriella tillgångar
Ingående ackumulerat anskaffningsvärde	80 728	10 217	15 285	106 230	11 959
Inköp	–	1	270	270	3
Förvärv av dotterbolag	25 464	16 625	7 250	49 340	–
Avyttring av dotterbolag	–3 218	–253	–255	–3 725	–
Försäljningar, utrangeringar och justeringar	–	–3	–175	–178	–
Omklassificeringar	–	28	–8	20	–
Omräkningsdifferenser	–3 882	–1 182	–693	–5 756	–
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	99 092	25 433	21 675	146 200	11 962
Ingående ackumulerade av-/nedskrivningar	–4 854	–1 323	–9 155	–15 333	–7 976
Avyttring av dotterbolag	–	–	135	135	–
Försäljningar, utrangeringar och justeringar	–	–	135	135	–
Avskrivningar	–	–2	–1 624	–1 626	–1 135
Nedskrivningar	–1 741	–86	–660	–2 487	–75
Nedskrivningar redovisade mot strukturresev	–	0	–82	–82	–
Omräkningsdifferenser	376	89	297	762	–
Utgående ackumulerade av-/nedskrivningar	–6 219	–1 322	–10 956	–18 496	–9 187
Bokfört värde	92 873	24 112	10 719	127 704	2 775

Not 14 fortsättning

Övriga immateriella tillgångar består huvudsakligen av kundrelationer och teknologi. Bokfört värde på immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod, exklusive goodwill, uppgår till 27 456 MSEK (24 077) och avser varumärken.

Nyttjandeperioden har fastställts som obestämbar i de fall tidsperioden, under vilken en tillgång bedöms komma att bidra med ekonomiska fördelar, inte kan bestämmas.

Nedskrivningsprövning av goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod

Goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod allokeras på koncernens kassagenererande enheter (KGE). Sedan 2023 har koncernen sex KGE, vilka motsvarar koncernens fem divisioner förutom Global Technologies vars två affärsenheter, HID och Global Solutions, nu utgör var sin KGE. Global Solutions och HID har genom senaste årens förvärv och strategi börjat skilja sig åt avseende affärsmodell och teknologi, varmed även deras kassaflöden blivit mer avskilda från varandra.

Koncernen undersöker varje år för respektive kassagenererande enhet om något nedskrivningsbehov föreligger för goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod samt när händelser eller förändringar i förhållanden indikerar att det redovisade värdet kanske inte är återvinningsbart. Återvinningsvärdet för kassagenererande enheter har fastställts genom beräkning av nyttjandevärde. Dessa beräkningar utgår ifrån uppskattade framtida kassaflöden baserade på finansiella prognoser som täcker en femårsperiod. Kassaflöden bortom prognosperioden extrapoleras med hjälp av bedömd tillväxttakt enligt uppgift nedan.

Väsentliga antaganden som använts för beräkning av nyttjandevärden:

- Prognosticerad rörelsemarginal.
- Tillväxttakt för att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden.
- Diskonteringsränta efter skatt tillämpad för uppskattade framtida kassaflöden.

Ledningen har fastställt den prognosticerade rörelsemarginalen baserat på tidigare resultat och förväntningar på den framtida marknadsutvecklingen. För att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden har en tillväxttakt om 3 procent (3) använts för samtliga KGE. Denna tillväxttakt bedöms vara en konservativ skattning. Vidare har en genomsnittlig diskonteringsränta i lokal valuta efter skatt använts vid beräkningarna. Skillnaden i värde mot om en diskonteringsränta före skatt hade använts bedöms inte vara väsentlig. Diskonteringsräntan har fastställts genom beräkning av den viktade kapitalkostnaden (WACC) för respektive kassagenererande enhet.

Klimatrelaterade riskers inverkan på framtida kassaflöden har också beaktats på KGE-nivå, inklusive åtaganden för investeringsutgifter och driftsutgifter. Inga väsentliga ekonomiska konsekvenser för innevarande års nedskrivningsbedömning identifierades.

Nedan sammanfattas goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod fördelat på respektive KGE:

2024, MSEK	EMEIA	Americas	Asia Pacific	HID	Global Solutions	Entrance Systems	Totalt
Goodwill	14 552	36 524	5 582	17 154	4 350	28 711	106 874
Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod	469	17 335	1 277	1 356	273	6 746	27 456
Totalt	15 021	53 859	6 860	18 510	4 623	35 457	134 330

2023

Sammantaget ligger den använda diskonteringsräntan efter skatt i intervallet 8,0–9,0 procent (EMEIA 8,0 procent, Americas 8,0 procent, Asia Pacific 9,0 procent, HID 8,0 procent, Global Solutions 8,0 procent och Entrance Systems

2024

En diskonteringsränta efter skatt på 8,0 procent har använts för samtliga kassagenererande enheter. Inga nedskrivningar av goodwill och andra immateriella tillgångar har gjorts under året.

8,0 procent). 2023 gjordes nedskrivning av goodwill och andra immateriella tillgångar uppgående till 2 271 MSEK, främst hänförlig till Citizen ID i division Global Technologies.

Nedan sammanfattas goodwill och immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod fördelat på respektive KGE:

2023, MSEK	EMEIA	Americas	Asia Pacific	HID	Global Solutions	Entrance Systems	Totalt
Goodwill	13 232	32 382	5 379	16 179	2 810	22 891	92 873
Immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod	409	15 743	1 238	939	125	5 624	24 077
Totalt	13 642	48 125	6 617	17 118	2 935	28 514	116 950

Känslighetsanalys

Känslighetsanalys har gjorts för respektive kassagenererande enhet. Resultatet av analysen redovisas sammantaget nedan.

2024

Om den uppskattade rörelsemarginalen efter prognosperiodens utgång hade varit en procentenhet lägre än ledningens bedömning, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 5 procent (EMEIA 6 procent, Americas 4 procent, Asia Pacific 9 procent, HID 5 procent, Global Solutions 5 procent, Entrance Systems 5 procent).

Om den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden hade varit en procentenhet lägre än grundantagandet om 3 procent, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 13 procent (EMEIA 13 procent, Americas 13 procent, Asia Pacific 13 procent, HID

13 procent, Global Solutions 13 procent, Entrance Systems 13 procent).

Om den uppskattade vägda kapitalkostnaden som tillämpats för diskonterade kassaflöden för koncernen hade varit en procentenhet högre än grundantagandet om 8,0 procent, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 17 procent (EMEIA 17 procent, Americas 17 procent, Asia Pacific 17 procent, HID 17 procent, Global Solutions 17 procent, Entrance Systems 17 procent).

Dessa beräkningar är hypotetiska och ska inte ses som en indikation på att dessa faktorer är mer eller mindre troliga att förändras. Känslighetsanalysen bör därför tolkas med försiktighet.

Inget av de hypotetiska fallen ovan skulle föranleda en nedskrivning av goodwill i en enskild kassagenererande enhet.

2023

Om den uppskattade rörelsemarginalen efter prognosperiodens utgång hade varit en procentenhet lägre än ledningens bedömning, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 5 procent (EMEIA 5 procent, Americas 4 procent, Asia Pacific 8 procent, HID 4 procent, Global Solutions 5 procent, Entrance Systems 5 procent).

Om den uppskattade tillväxttakten för att extrapolera kassaflöden bortom prognosperioden hade varit en procentenhet lägre än grundantagandet om 3 procent, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 13 procent (EMEIA 13 procent, Americas 13 procent, Asia Pacific 10 procent, HID 13 procent, Global Solutions 13 procent, Entrance Systems 13 procent).

Om den uppskattade vägda kapitalkostnaden som tillämpats för diskonterade kassaflöden för koncernen hade varit en procentenhet högre än grundantagandet om 8,0–9,0 procent, skulle det samlade återvinningsvärdet minska med 17 procent (EMEIA 17 procent, Americas 17 procent, Asia Pacific 15 procent, HID 17 procent, Global Solutions 17 procent, Entrance Systems 17 procent).

Dessa beräkningar är hypotetiska och ska inte ses som en indikation på att dessa faktorer är mer eller mindre troliga att förändras. Känslighetsanalysen bör därför tolkas med försiktighet.

Inget av de hypotetiska fallen ovan skulle föranleda en nedskrivning av goodwill i en enskild kassagenererande enhet.

NOT 15 Materiella anläggningstillgångar

	Koncernen					Moderbolaget	
2024, MSEK	Byggnader	Mark och mark-anläggningar	Maskiner	Inventarier	Pågående nyanläggningar	Totalt	Inventarier
Ingående ackumulerat anskaffningsvärde	8 369	1 284	12 949	6 007	1 456	30 066	151
Inköp	100	0	412	499	1 273	2 283	11
Förvärv av dotterbolag	239	21	444	230	8	942	–
Avyttring av dotterbolag	–	–	–2	–42	–	–43	–
Försäljningar och utrangeringar	–387	–14	–794	–613	–64	–1 871	–6
Omklassificeringar	412	23	823	189	–1 484	–37	–
Omräkningsdifferenser	549	91	973	372	77	2 062	–
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	9 282	1 405	14 805	6 641	1 266	33 400	155
Ingående ackumulerade av- och nedskrivningar	–4 616	–127	–9 354	–4 508	–	–18 606	–118
Förvärv av dotterbolag	–95	–1	–238	–150	–	–484	–
Avyttring av dotterbolag	0	–	2	28	–	30	–
Försäljningar och utrangeringar	271	0	759	578	–	1 609	6
Avskrivningar	–345	–7	–898	–571	–	–1 821	–17
Nedskrivningar	–5	–	–21	–33	–	–59	–
Nedskrivningar redovisade mot strukturresev	0	–	2	–2	–	0	–
Omklassificeringar	–1	–2	–12	12	–	–3	–
Omräkningsdifferenser	–318	–6	–756	–333	–	–1 413	–
Utgående ackumulerade av- och nedskrivningar	–5 109	–143	–10 515	–4 980	–	–20 747	–128
Bokfört värde	4 173	1 262	4 290	1 662	1 266	12 653	27

	Koncernen					Moderbolaget	
2023, MSEK	Byggnader	Mark och mark-anläggningar	Maskiner	Inventarier	Pågående nyanläggningar	Totalt	Inventarier
Ingående ackumulerat anskaffningsvärde	7 787	1 258	12 205	5 664	1 232	28 146	147
Inköp	310	1	363	407	1 287	2 369	5
Förvärv av dotterbolag	524	79	530	214	75	1 422	–
Avyttring av dotterbolag	–83	–16	–156	–53	–30	–339	–
Försäljningar och utrangeringar	–103	–19	–227	–190	–45	–585	–2
Omklassificeringar	144	14	693	146	–1 018	–20	–
Omräkningsdifferenser	–209	–33	–459	–181	–45	–927	–
Utgående ackumulerat anskaffningsvärde	8 369	1 284	12 949	6 007	1 456	30 066	151
Ingående ackumulerade av- och nedskrivningar	–4 431	–128	–9 145	–4 336	–	–18 040	–104
Avyttring av dotterbolag	24	2	118	38	–	182	–
Försäljningar och utrangeringar	69	–	225	169	–	463	2
Avskrivningar	–289	–3	–797	–525	–	–1 613	–16
Nedskrivningar	–23	–	–84	–4	–	–111	–
Nedskrivningar redovisade mot strukturresev	–81	–	–24	–16	–	–120	–
Omklassificeringar	–	–	–	–	–	–	–
Omräkningsdifferenser	114	2	352	165	–	633	–
Utgående ackumulerade av- och nedskrivningar	–4 616	–127	–9 354	–4 508	–	–18 606	–118
Bokfört värde	3 753	1 157	3 596	1 499	1 456	11 460	33

NOT 16 Nyttjanderättstillgångar

I balansräkningen redovisas följande belopp avseende nyttjanderättstillgångar.

	Koncernen	
MSEK	2023	2024
Byggnader	4 253	4 807
Maskiner	32	31
Fordon	894	1 302
Övriga inventarier	117	155
Totalt	5 296	6 295

Tillkommande nyttjanderätter under 2024 uppgick till 2 689 MSEK (3 440).

I resultaträkningen redovisas följande belopp relaterade till leasingavtal:

	Koncernen	
MSEK	2023	2024
Avskrivningar hänförliga till nyttjanderättstillgångar:		
Byggnader	–1 164	–1 352
Maskiner	–11	–12
Fordon	–396	–491
Övriga inventarier	–34	–45
Rörelsekostnader hänförliga till:		
Korttidsleasingavtal	–54	–66
Leasingavtal av lågt värde	–23	–12
Variabla leasingbetalningar ej inkluderade i leaseingskulder	–30	–23
Räntekostnader hänförliga till:		
Leasingskulder	–183	–275
Totalt	–1 896	–2 275

Det totala kassaflödet hänförligt till leasingavtal under 2024 var 2 072 MSEK (1 726).

NOT 17 Aktier i dotterbolag

Företagsnamn	Org. nummer, säte	Moderbolaget		Redovisat värde, MSEK
		Antal aktier	Ägarandel, %	
ASSA Sverige AB	556061-8455, Eskilstuna	70	100	197
ASSA ABLOY Entrance Systems AB	556204-8511, Landskrona	1 000	100	287
ASSA ABLOY Global Solutions AB	556666-0618, Stockholm	1 306 891	100	475
ASSA ABLOY Kredit AB	556047-9148, Stockholm	400	100	6 036
ASSA ABLOY Holding AB	559180-8646, Stockholm	6 500	100	7 813
ASSA ABLOY Försäkrings AB	516406-0740, Stockholm	60 000	100	185
ASSA ABLOY Asia Holding AB	556602-4500, Stockholm	1 000	100	2 001
ASSA ABLOY OY	1094741-7, Joensuu	800 000	100	4 257
ASSA ABLOY Norge A/S	979207476, Moss	150 000	100	538
ASSA ABLOY Danmark A/S	CVR 10050316, Herlev	60 500	100	376
ASSA ABLOY Deutschland GmbH	HR B 66227, Berlin	1	100	1 086
ASSA ABLOY Nederland Holding B.V.	52153924, Raamsdonksveer	180	100	771
ASSA ABLOY France SAS	412140907, R.C.S. Versailles	15 184 271	100	1 964
HID Global Switzerland S.A.	CH-232-0730018-2, Granges	2 500	100	47
ASSA ABLOY Entrance Systems Austria GmbH	A-2320 Schwechat	1	100	109
ASSA ABLOY Ltd	2096505, Willenhall	1 330 000	100	3 091
Mul-T-Lock Ltd	520036583, Yavne	13 787 856	100	901
ASSA ABLOY Holdings (SA) Ltd	1948/030356/06, Roodepoort	100 220	100	447
ASSA ABLOY Inc	039347-83, Oregon	100	100	9 157
ABLOY Canada Inc.	1148165260, Montreal	1	100	0
ASSA ABLOY of Canada Ltd	104722749 RC0003, Ontario	9 621	100	511
ASSA ABLOY Australia Pacific Pty Ltd	ACN 095354582, Oakleigh, Victoria	48 190 000	100	844
Cerramex, S.A de C.V	CER8805099Y6, Mexiko City	4	0 ¹	0
ASSA ABLOY Mexico, S.A de CV	AAM961204CI1, Mexiko City	50 108 549	100	1 329
Cerraduras y Candados Phillips S.A de C.V	CCP910506LK2, Mexiko City	112	0 ¹	0
ASSA ABLOY Colombia S.A.S	860009826-8, Bogota	3 115 080	100	203
ASSA ABLOY Asia Pacific Ltd	53451, Hong Kong	999 999	99 ¹	72
ASS AABLOY Entrance Systems IDDS AB	556071-8149, Landskrona	25 000 000	100	5 323
ASSA ABLOY Portugal, Unipessoal, Lda (Portugal)	PT500243700, Alfragide	1	100	23
ASSA ABLOY Holding Italia S.p.A.	IT01254420597, Rom	650 000	100	1 019
HID SA (Argentina)	CUIT 30-61783980-2, Buenos Aires	240	2 ¹	0
HID Global SAS	FR21341213411, Nanterre	1 000 000	100	2 672
ASSA ABLOY East Africa Ltd	C.20402, Nairobi	13 500	100	90
Omni-ID Ltd	6163600, Bristol	2 200 000	100	26
ASSA ABLOY Industrietore GmbH	574125b, Schwechat	1 000	100	0
HID Ireland Limited	752101, Galway	1 000 000	100	88
HID Global Tanzania	140894, Dar Es Salaam	459	100	0
Totalt				51 938

¹ Koncernens innehav uppgår till 100 procent.

NOT 18 Andelar i intressebolag

Företagsnamn	Registreringsland	Koncernen				
		Antal andelar	Kapitalandel 2023, %	Kapitalandel 2024, %	Redovisat värde 2023, MSEK	Redovisat värde 2024, MSEK
Goal Co., Ltd	Japan	2 778 790	46	46	557	571
PT Jasuindo Arjo Wiggins Security	Indonesien	1 533 412	49	49	46	61
Skidata (India) Private Ltd	Indien	9 608	–	49	–	22
Skidata Parking System Ltd	Storbritannien	2 600	–	26	–	30
SARA Loading Bay Ltd	Storbritannien	4 990	50	50	13	14
Saudi Crawford Doors Ltd	Saudiarabien	800	40	40	5	5
Övriga					1	7
Totalt					622	710

NOT 19 Uppskjuten inkomstskatt

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Uppskjutna skattefordringar		
Anläggningsstillgångar	288	274
Pensioner	232	297
Underskottsavdrag med mera	84	75
Övriga uppskjutna skattefordringar	2 345	2 894
Kvittade uppskjutna skattefordringar	–1 087	–1 444
Uppskjutna skattefordringar	1 863	2 097
Uppskjutna skatteskulder		
Anläggningsstillgångar	2 197	2 155
Pensioner	192	161
Övriga uppskjutna skatteskulder	1 689	2 451
Kvittade uppskjutna skatteskulder	–1 087	–1 444
Uppskjutna skatteskulder	2 991	3 322
Uppskjuten skatt, netto	–1 128	–1 225

I posterna Övriga uppskjutna skattefordringar och skulder, ingår uppskjuten skatt på nyttjanderättstillgångar och leasingkulder från leasingavtal uppgående till 1 402 MSEK (1 034) respektive 1 341 MSEK (1 004).

Förändring i uppskjuten skatt

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Ingående balans	–1 472	–1 128
Förvärv och avyttringar	–276	27
Redovisning i resultaträkningen	604	–102
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	7	48
Valutakursdifferenser	9	–70
Utgående balans	–1 128	–1 225

Koncernens totala underskottsavdrag uppgår till 7 743 MSEK varav 7 102 MSEK (5 757) utgör underskottsavdrag för vilka uppskjutna skattefordringar ej har värderats eftersom det bedöms som osäkert i vilken utsträckning det är sannolikt att avdragen kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning.

De ovärderade underskotten härrör från bolag i följande länder:

MSEK	2024	MSEK	2024
Angola	3	Nederländerna	91
Australien	3	Nigeria	3
Belgien	3	Portugal	49
Brasilien	841	Schweiz	21
Chile	66	Slovakien	80
Danmark	56	St Lucia	2
Filippinerna	4	Storbritannien	326
Finland	1	Sydafrika	73
Frankrike	1 020	Tanzania	16
Indonesien	8	Thailand	17
Indien	79	Tjeckien	19
Irland	1	Turkiet	41
Israel	41	Tyskland	64
Italien	470	Uganda	34
Kina	3 308	Vietnam	10
Malaysia	11	Österrike	286
Mexiko	55	Totalt	7 102

Av de totala underskottsavdragen förfaller 3 909 MSEK inom fem år medan 3 834 MSEK inte har någon förfallotidpunkt.

NOT 20 Övriga finansiella tillgångar

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Andelar i intressebolag	–	–	461	462
Andra aktier och andelar	115	325	–	–
Långfristiga räntebärande fordringar	223	224	–	–
Övriga långfristiga fordringar	75	148	41	44
Totalt	412	698	503	505

NOT 21 Varulager

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Material och förrådsartiklar	5 777	5 939
Produkter i arbete	3 689	4 051
Färdiga varor	8 981	10 875
Förskott till leverantörer	156	155
Totalt	18 603	21 020

Nedskrivning av lager uppgick under året till 534 MSEK (1 434).

NOT 22 Kundfordringar

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Kundfordringar	23 844	26 307
Kreditförlustreserv	–2 910	–2 864
Totalt	20 934	23 444

Kundfordringar per valuta

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
USD	9 446	11 020
EUR	4 711	5 279
GBP	1 058	1 092
CAD	743	729
SEK	717	720
AUD	603	513
CNY	592	466
BRL	324	316
Övriga valutor	2 740	3 310
Totalt	20 934	23 444

Åldersanalys av årets kundfordringar

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Ej förfallna kundfordringar	16 759	18 862
<i>Förfallna kundfordringar:</i>		
<3 månader	4 719	4 927
3–12 månader	1 136	1 269
> 12 månader	1 230	1 250
	7 085	7 445
<i>Nedskrivna kundfordringar:</i>		
Ej förfallna	–767	–788
<i>Förfallna kundfordringar:</i>		
<3 månader	–639	–596
3–12 månader	–275	–232
> 12 månader	–1 228	–1 247
	–2 910	–2 864
Totalt	20 934	23 444

Förändring i kreditförlustreserv avseende kundfordringar

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Ingående balans	2 145	2 910
Förvärv och avyttringar av dotterbolag	743	29
Konstaterade förluster	–351	–288
Återförda utnyttjade belopp	–211	–362
Reservering för osäkra kundfordringar	727	365
Omräkningsdifferenser	–143	211
Utgående balans	2 910	2 864

NOT 23 Moderbolagets eget kapital och förslag till vinstdisposition

Moderbolagets eget kapital uppdelas i bundet och fritt eget kapital. Bundet eget kapital utgörs av aktiekapital, uppskrivningsfond, reservfond och fond för utvecklingsutgifter. Reservfonden består av överkurs (vid emission av aktier erhållet belopp överstigande aktiernas nominella belopp) avseende aktier som emitterades till och med 2005. Fritt eget kapital utgörs av överkursfond, balanserade vinstmedel och årets resultat.

Till årsstämman förfogande står vinstmedel om 17 079 458 049 SEK. Styrelsen föreslår en utdelning för räkenskapsåret 2024 om 5,90 kronor per aktie, totalt 6 553 580 371 SEK, och att resterande belopp, 10 525 877 679 SEK, överföres i ny räkning.

NOT 24 Aktiekapital, antal aktier och utdelning per aktie

	Antal aktier, tusental			
	A-aktier	B-aktier	Totalt	Aktiekapital, TSEK
Ingående balans per 1 jan 2023	57 525	1 055 052	1 112 576	370 859
Utgående balans per 31 dec 2023	57 525	1 055 052	1 112 576	370 859
Antal röster, tusental	575 259	1 055 052	1 630 311	
Ingående balans per 1 jan 2024	57 525	1 055 052	1 112 576	370 859
Utgående balans per 31 dec 2024	57 525	1 055 052	1 112 576	370 859
Antal röster, tusental	575 259	1 055 052	1 630 311	

Samtliga aktier har ett kvotvärde om cirka 0,33 SEK (0,33) och har lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat. Samtliga aktier är berättigade till utdelning som fastställs i efterhand. Varje aktie av serie A medför tio röster och varje aktie av serie B en röst. Alla emitterade aktier är fullt betalda.

Vägt genomsnittligt antal aktier i tusental har under året uppgått till 1 110 776 (1 110 776). Inga av koncernens utestående aktiesparprogram bedöms kunna medföra väsentlig framtida utspädning. Totalt antal aktier i eget förvar per 31 december 2024 uppgick till 1 800 000. Inga aktier har återköpts under året.

Under räkenskapsåret utbetald utdelning uppgick totalt till 5 998 MSEK (5 332), vilket motsvarar 5,40 SEK (4,80) per aktie.

NOT 25 Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning omfattar pensioner och sjukvårdsersättningar. Pensionsplaner klassificeras som antingen förmånsbestämda planer eller avgiftsbestämda planer. Pensionsåtaganden i balansräkningen är huvudsakligen hänförliga till förmånsbestämda pensionsplaner. ASSA ABLOY har förmånsbestämda pensionsplaner i ett antal länder. De mest omfattande förmånsbestämda planerna finns i USA, Storbritannien och Schweiz.

De förmånsbestämda planerna i USA, Storbritannien och Schweiz tryggas av tillgångar inom ramen för pensionsstiftelser. I USA finns även ofonderade planer för sjukvårdsersättningar efter avslutad anställning, som redovisas på samma sätt som förmånsbestämda pensionsplaner.

Stiftelsernas verksamhet regleras av nationella bestämmelser och praxis. Ansvaret för övervakning av pensionsplanerna och dess tillgångar ligger främst hos stiftelsernas respektive styrelse men kan även ligga mer direkt hos företaget. Koncernen har en övergripande policy för inom vilka ramar tillgångsallokeringen bör hålla sig. Varje stiftelse anpassar sin tillgångsallokering efter hur det lokala pensionsåtagandet ser ut, framförallt återstående löptid och fördelning mellan aktiva medlemmar och pensionärer. Koncernen har inte ändrat de processer som används för att hantera dessa risker.

Placeringarna är väl diversifierade för att inte en enskild placerings värdenedgång skall ha någon väsentlig påverkan på förvaltningstillgångarna. Den största andelen av tillgångarna är placerade i aktier då koncernen anser att aktier långsiktigt ger den bästa avkastningen till en acceptabel risknivå. Den totala allokeringen till aktier bör dock inte överstiga 60 procent av de totala tillgångarna. De räntebärande tillgångarna placeras i en kombination av vanliga statsobligationer och företagsobligationer men även i inflationsskyddade realräntebeståndsobligationer. Den genomsnittliga löptiden för dessa är normalt något kortare än löptiden på den underliggande skulden. Andelen obligationer i fonderna bör inte understiga 30 procent av tillgångarna. Mindre andelar av tillgångarna placeras även i fastigheter och alternativa placeringar, främst hedgefonder.

Per 31 december 2024 uppgår andelen aktier till 23 procent (25) och räntebärande värdepapper till 38 procent (43) av förvaltningstillgångarna, medan övriga tillgångar uppgår till 39 procent (32). Den faktiska avkastningen på förvaltningstillgångarna under 2024 var 214 MSEK (427), medan effekten av förändrade antaganden på pensionsskulden uppgick till -177 MSEK (27).

Svenska koncernbolag beräknar särskild löneskatt på skillnaden mellan pensionsskuld fastställd enligt IAS 19 och skuld enligt de regler som tillämpas i juridisk person.

Belopp som redovisas i resultaträkningen

Pensionskostnader, MSEK	2023	2024
Avgiftsbestämda pensionsplaner	957	1 064
Förmånsbestämda pensionsplaner	171	173
Sjukvårdsersättningar efter avslutad anställning	30	28
Totalt	1 158	1 264
varav redovisat inom:		
Rörelseresultat	1 106	1 209
Finansnetto	52	56

Belopp som redovisas i balansräkningen

Pensionsavsättningar, MSEK	2023	2024
Avsättningar för förmånsbestämda pensionsplaner	935	944
Avsättningar för sjukvårdsersättningar efter avslutad anställning	483	510
Avsättningar för avgiftsbestämda pensionsplaner	17	24
Totalt	1 435	1 478

Pensioner i Alecta

Åtaganden för ålderspension och familjepension för tjänstemän i Sverige tryggas bland annat genom försäkring i Alecta. Enligt UFR 10 är detta en förmånsbestämd plan som omfattar flera arbetsgivare. För räkenskapsåret 2024 har bolaget inte haft tillgång till sådan information som gör det möjligt att redovisa denna plan som en förmånsbestämd plan. Pensionsplanen enligt ITP som tryggas genom en försäkring i Alecta redovisas därför som en avgiftsbestämd plan. Årets avgifter för pensionsförsäkringar som är tecknade i Alecta uppgår till 14 MSEK (14), varav för moderbolaget 8 MSEK (8). Avgifterna för pensionsförsäkringar förväntas vara i stort sett oförändrade under 2025.

Alectas överskott kan fördelas till försäkringstagarna och/eller de försäkrade. Per 31 december 2024 uppgick Alectas överskott i form av den kollektiva konsolideringsnivån preliminärt till 162 procent (159 procent per 31 december 2023). Den kollektiva konsolideringsnivån utgörs av marknadsvärdet på Alectas tillgångar i procent av försäkringsåtagandena beräknade enligt Alectas försäkringstekniska beräkningsantaganden, vilka inte överensstämmer med IAS 19. Den kollektiva konsolideringsnivån tillåts normalt att variera mellan 125 och 175 procent. Om konsolideringsnivån avviker från detta intervall ska åtgärder i form av justering av premienivån vidtas för att återgå till normalintervallet.

Specifikation av förmånsbestämda pensionsplaner, sjukvårdsersättningar och förvaltningstillgångar per land

Specifikation av pensionsavsättningar, MSEK	Storbritannien		Schweiz		USA		Övriga länder		Totalt	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Nuvärde av fonderade förmånsbestämda förpliktelser	3 506	3 545	1 619	1 808	1 831	1 870	638	742	7 595	7 964
Verkligt värde på förvaltningstillgångar	-4 171	-4 235	-1 358	-1 522	-2 061	-2 315	-153	-251	-7 742	-8 322
Nettovärde fonderade planer	-665	-690	261	287	-230	-445	486	491	-147	-358
Nuvärde av ofonderade förmånsbestämda förpliktelser	-	-	-	-	-	-	1 082	1 302	1 082	1 302
Nuvärde av ofonderade sjukvårdsersättningar	-	-	-	-	479	506	3	3	483	510
Nettovärde förmånsbestämda pensionsplaner	-665	-690	261	287	250	61	1 571	1 797	1 418	1 454
Avsättningar för avgiftsbestämda pensionsplaner	-	-	-	-	6	3	11	20	17	24
Totalt	-665	-690	261	287	255	65	1 583	1 817	1 435	1 478

Väsentliga aktuariella antaganden

Väsentliga aktuariella antaganden (vägt genomsnitt), %	Storbritannien		Schweiz		USA	
	2023	2024	2023	2024	2023	2024
Diskonteringsränta	4,8	5,5	1,7	1,1	4,9	5,5
Förväntad årlig löneökning	n/a	n/a	1,1	1,1	4,0	4,0
Förväntad årlig pensionsökning	3,6	3,7	0,0	0,0	1,5	1,5
Förväntad årlig ökning i sjukvårdsersättningar	n/a	n/a	n/a	n/a	5,0	5,0
Förväntad årlig inflation	3,0	3,2	1,3	1,0	n/a	n/a

Not 25 fortsättning

Förändring i pensionsförpliktelser

2024, MSEK	Sjukvårds- ersättningar	Förmåns- bestämda pensionsplaner	Förvaltnings- tillgångar	Totalt
Ingående balans 1 januari 2024	482	8 677	-7 742	1 418
Förvärv och avyttringar	-	92	-	92
Redovisat i resultaträkningen:				
Kostnader avseende tjänstgöring under året	3	136	-	139
Kostnader för tjänstgöring under tidigare år	-	6	-	6
Räntekostnad/-intäkt	24	360	-329	56
Summa redovisat i resultaträkningen	28	502	-329	201
Redovisat i övrigt totalresultat:				
Avkastning på förvaltningstillgångar, exklusive belopp inkluderade ovan	-	-	114	114
Vinst/förlust från förändringar i demografiska antaganden	-	46	-	46
Vinst/förlust från förändringar i finansiella antaganden	-10	-212	-	-222
Erfarenhetsbaserade vinster/förluster	-	41	-	41
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	-10	-125	114	-21
Omräkningsdifferenser	48	560	-600	7
Summa redovisat i övrigt totalresultat	37	435	-486	-13
In-/utbetalningar:				
Avgifter från arbetsgivaren	-	-	-97	-97
Avgifter från anställda	0	74	-74	0
Utbetalda ersättningar	-38	-513	406	-145
Summa in- och utbetalningar	-38	-439	234	-243
Utgående balans 31 december 2024	510	9 267	-8 322	1 454

2023, MSEK	Sjukvårds- ersättningar	Förmåns- bestämda pensionsplaner	Förvaltnings- tillgångar	Totalt
Ingående balans 1 januari 2023	524	8 535	-7 717	1 343
Förvärv och avyttringar	-	62	33	95
Redovisat i resultaträkningen:				
Kostnader avseende tjänstgöring under året	4	122	-	126
Kostnader för tjänstgöring under tidigare år	-	18	-	18
Räntekostnad/-intäkt	26	361	-336	52
Summa redovisat i resultaträkningen	30	501	-336	196
Redovisat i övrigt totalresultat:				
Avkastning på förvaltningstillgångar, exklusive belopp inkluderade ovan	-	-	-91	-91
Vinst/förlust från förändringar i demografiska antaganden	-	-128	-	-128
Vinst/förlust från förändringar i finansiella antaganden	-16	171	-	155
Erfarenhetsbaserade vinster/förluster	0	72	-	72
Omvärdering av nettopensionsförpliktelser	-16	115	-91	8
Omräkningsdifferenser	-23	17	-23	-29
Summa redovisat i övrigt totalresultat	-39	131	-114	-21
In-/utbetalningar:				
Avgifter från arbetsgivaren	-	-	-103	-103
Avgifter från anställda	0	104	-96	8
Utbetalda ersättningar	-33	-657	590	-100
Summa in- och utbetalningar	-33	-553	391	-196
Utgående balans 31 december 2023	482	8 677	-7 742	1 418

Fördelning av förvaltningstillgångar

Förvaltningstillgångar	2023	2024
Noterade aktier	1 900	1 897
Statsobligationer	896	1 582
Företagsobligationer	2 003	1 412
Realränteobligationer	458	147
Fastigheter	421	409
Likvida medel	93	400
Alternativa placeringar	-	-
Försäkringsbrev och andra tillgångar	1 971	2 475
Totalt	7 742	8 322

Känslighetsanalys av pensionsförpliktelser och sjukvårdsersättningar

Effekt på pensionsförpliktelser och sjukvårds- ersättningar av 0,5 procentenhets förändring i signifikanta aktuariella antaganden, %	+0,5 %	-0,5 %
Diskonteringsräntan	-5,3	6,2
Inflationen	2,3	-2,1
Pensionsökningar	2,8	-1,6
Förväntad årlig ökning i sjukvårdsersättningar	3,1	-2,9

Ovan presenteras känslighetsanalyser för de viktigaste antaganden som påverkar den redovisade pensionsskulden. Notera dock att känslighetsanalysen inte är menad att uttrycka en åsikt från ASSA ABLOY om sannolikheten för att dessa inträffar.

För 2025 är ASSA ABLOYs bedömning avseende effekter av framtida kassaflöden att endast mindre tillskott till pensionsplanerna kommer att vara erforderliga.

NOT 26 Övriga avsättningar

MSEK	Koncernen		
	Struktur-reserv	Övrigt	Totalt
Ingående balans 1 jan 2024	767	860	1 627
Årets avsättningar	–	213	213
Förvärv av dotterbolag	–	31	31
Avyttring av dotterbolag	–	–2	–2
Återföring outnyttjade belopp	–	–69	–69
Betalningar	–748	–100	–848
Utnyttjat utan kassaflödeseffekt	0	–	0
Omräkningsdifferenser	21	–14	7
Utgående balans 31 dec 2024	39	919	958

MSEK	Koncernen		
	Struktur-reserv	Övrigt	Totalt
Ingående balans 1 jan 2023	294	650	944
Årets avsättningar	1 250	253	1 503
Förvärv av dotterbolag	57	46	103
Avyttring av dotterbolag	–	–4	–4
Återföring outnyttjade belopp	–	–15	–15
Betalningar	–613	–70	–683
Utnyttjat utan kassaflödeseffekt	–202	–	–202
Omräkningsdifferenser	–20	0	–20
Utgående balans 31 dec 2023	767	860	1 627

Fördelning i balansräkningen:	Koncernen	
	2023	2024
Övriga långfristiga avsättningar	891	527
Övriga kortfristiga avsättningar	736	431
Totalt	1 627	958

Den utgående strukturrenserven är huvudsakligen hänförlig till det omstruktureringsprogram som initierades 2023. Strukturreserven förväntas utnyttjas under det kommande året. Långfristig del av reserven uppgår till 0 MSEK. Se även förvaltningsberättelsen för mer information om strukturprogrammen.

Övriga avsättningar avser bland annat legala åtaganden inklusive framtida miljörelaterade åtgärder.

NOT 27 Övriga kortfristiga skulder

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Moms och punktskatter	1 033	1 325
Innehållen källskatt	187	195
Erhållna förskott	2 048	2 468
Sociala avgifter och andra skatter	120	135
Kortfristiga tilläggsköpeskillningar	789	1 109
Övriga kortfristiga skulder	841	1 070
Totalt	5 017	6 302

NOT 28 Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Personalrelaterade kostnader	5 218	5 971	194	188
Kundrelaterade kostnader	2 093	2 534	–	–
Förutbetalda intäkter	1 426	1 513	–	–
Upplupna räntekostnader	500	432	340	405
Övrigt	4 915	5 082	95	72
Totalt	14 152	15 532	629	665

NOT 29 Ställda säkerheter för skulder till kreditinstitut

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Fastighetsinteckningar	8	6	–	–
Övriga inteckningar och pantsättningar	69	72	–	–
Totalt	77	78	–	–

NOT 30 Eventualförpliktelser

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Garantier till förmån för dotterbolag	–	–	16 015	17 575
Övriga garantier och eventualförpliktelser	103	77	–	–
Totalt	103	77	16 015	17 575

Utöver garantier redovisade i tabellen ovan har koncernen ett stort antal mindre bankgarantier beträffande fullgörande av åtaganden i den löpande verksamheten. Några väsentliga skulder förväntas inte uppkomma genom dessa garantier.

Förfallstruktur – garantier, MSEK	Koncernen	
	2023	2024
< 1 år	76	64
> 1 < 2 år	2	5
> 2 < 5 år	18	1
> 5 år	7	8
Totalt	103	77

NOT 31 Kassaflödesposter

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet		
Resultat vid försäljning av anläggningstillgångar	–59	–107
Resultat vid försäljning av dotterbolag	0	–45
Förändring av pensionsavsättningar	144	137
Resultat från andelar i intresseföretag	–18	–45
Utdelning från andelar i intresseföretag	3	3
Omvärdering tilläggsköpeskillningar	–30	–46
Övrigt	82	118
Justering för poster som ej ingår i kassaflödet	123	14
Förändring av rörelsekapital		
Varulager ökning/minskning (–/+)	2 380	–60
Kundfordringar ökning/minskning (–/+)	–49	–280
Leverantörsskulder ökning/minskning (+/–)	–214	153
Övrigt rörelsekapital ökning/minskning (–/+)	1 720	395
Förändring av rörelsekapital	3 836	208
Avyttring av dotterbolag		
Erhållna köpeskillningar netto	8 294	473
Likvida medel i avyttrade dotterbolag	–180	–13
Förändring i koncernens likvida medel vid avyttring	8 114	460

NOT 32 Väsentliga händelser efter räkenskaps-årets utgång

ASSA ABLOY avyttrade huvuddelen av verksamheten inom Citizen ID till TOPPAN i slutet av januari 2025. Avyttringen av återstående del av Citizen IDs verksamhet till TOPPAN kräver uppfyllandet av sedvanliga villkor och regulatoriska godkännanden.

NOT 33 Reserver

MSEK	Säkringsreserv		Omräknings- differenser	Totalt
	Kassaflödes- säkringar	Säkring av verkligt värde		
Ingående balans 1 januari 2023	-249	–	12 383	12 133
Övrigt totalresultat i intressebolag	–	–	–63	–63
Kassaflödessäkringar	–66	–	–	–66
Säkring av nettoinvestering	–	–	–	–
Säkringskostnad	–21	–2	–	–23
Omräkningsdifferenser	0	–	–2 532	–2 532
Skatt hänförlig till reserver	–	–	5	5
Utgående balans 31 december 2023	–335	–2	9 793	9 455
Ingående balans 1 januari 2024	–335	–2	9 793	9 455
Övrigt totalresultat i intressebolag	–	–	–1	–1
Kassaflödessäkringar	94	–	–	94
Säkring av nettoinvestering	–	–	–	–
Säkringskostnad	6	–14	–	–8
Omräkningsdifferenser	–	–	5 669	5 669
Skatt hänförlig till reserver	–	3	–6	–3
Utgående balans 31 december 2024	–235	–14	15 454	15 206

Kassaflödessäkringar inkluderar säkringar av nettoinvestering. Av den utgående balansen utgör 255 MSEK belopp relaterade till stängda säkringsrelationer avseende nettoinvesteringar där säkrat föremål kvarstår.

NOT 34 Rörelseförvärv

Konsoliderade förvärv 2024

Förvärvad verksamhet	Division	Antal anställda	Försäljning 2023 (MSEK)	Konsoliderings- månad
Integrated Warehouse Solutions	Entrance systems	550	1 850	2024-01
Cemoel	Global technologies	60	70	2024-02
Kadex	Global technologies	<50	50	2024-03
Axxess Industries	Global technologies	<50	<50	2024-04
Industrial door	Entrance systems	<50	90	2024-04
Messerschmitt Systems	Global technologies	100	130	2024-04
Nomadix & Global Reach	Global technologies	120	300	2024-04
Spaltabdichtung	Entrance systems	<50	<50	2024-04
Amecor	EMEIA	120	150	2024-05
Vizzia	Global technologies	<50	90	2024-06
Wesko Locks	Americas	70	170	2024-06
G-mac	Entrance systems	<50	<50	2024-07
Cole Kepro	Americas	65	160	2024-08
Elite Entrances	Entrance systems	<50	80	2024-08
Modern	Entrance systems	<50	60	2024-08
Sewio	Global technologies	<50	<50	2024-08
Level Lock	Americas	70	170	2024-09
Skidata	Entrance systems	1 280	3 500	2024-09
Beyron Door	Entrance systems	<50	60	2024-10
IXLA	Global technologies	50	150	2024-11
Lawrence Doors	Entrance systems	120	320	2024-11
Premier Steel Doors and Frames	Americas	90	420	2024-11
9Solutions	Global technologies	<50	110	2024-12
Door Team	Entrance systems	<50	<50	2024-12
Roger	EMEIA	100	110	2024-12
Norshield Security Products	Americas	70	170	2024-12

Nedan följer beskrivning av några av de större förvärv som genomförts under 2024, samt därefter några av koncernens större förvärv under 2023. I förvaltningsberättelsen återfinns ytterligare information om genomförda förvärv.

2024

Integrated Warehouse Solutions

I januari 2024 förvärvades Integrated Warehouse Solutions, en amerikansk tillverkare av dockningsutrustning för lastkajer. Verksamheten har sitt huvudkontor i Burleson, USA.

I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken, teknologi och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

Nomadix och Global Reach

I april 2024 förvärvades Nomadix och Global Reach i USA och Storbritannien, ledande leverantörer av Wi-Fi access och interaktionslösningar för hotell och kommersiella fastigheter. Respektive huvudkontor ligger i Los Angeles, USA och London, England.

I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken, teknologi och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

Not 34 fortsättning

Amecor

I maj 2024 förvärvades Amecor, en sydafrikansk tillverkare av kommunikationsutrustning för larmtjänster för den sydafrikanska säkerhetsmarknaden. Verksamheten har sitt huvudkontor i Johannesburg, Sydafrika.

I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

	2023	2024
MSEK	Totalt	Totalt
Förvärvspris		
Erlagda köpeskillingar avseende årets förvärv	54 292	12 796
Innehållna och villkorade köpeskillingar avseende årets förvärv	508	678
Justering av förvärvspris avseende föregående års förvärv	10	-517
Summa	54 810	12 957
Verkligt värde på förvärvade tillgångar och skulder		
Immateriella tillgångar	24 422	2 662
Materiella anläggningstillgångar	1 480	476
Nyttjanderättstillgångar	1166	617
Pensionstillgångar	-	1
Uppskjutna skattefordringar	301	202
Övriga finansiella tillgångar	193	72
Varulager	4 098	1 420
Kortfristiga fordringar och placeringar	2 305	1 556
Likvida medel	1 175	532
Uppskjutna skatteskulder	-550	-180
Pensionsavsättningar	-101	-118
Övriga långfristiga skulder	-1 794	-1 014
Kortfristiga skulder	-3 350	-1 686
Summa	29 346	4 541
Innehav utan bestämmande inflytande i förvärvade verksamheter	-	27
Goodwill	25 464	8 443
Erlagda köpeskillingar avseende årets förvärv	54 292	12 796
Likvida medel i förvärvade dotterbolag	-1 175	-532
Erlagda köpeskillingar avseende förvärv genomförda tidigare år	449	-127
Förändring i koncernens likvida medel vid förvärv	53 566	12 136
Nettoomsättning från förvärvstidpunkten	9 499	4 010
EBIT från förvärvstidpunkten	891	337
Nettoresultat från förvärvstidpunkten	331	407

I tabellen ingår justeringar av verkligt värde på förvärvade nettotillgångar från förvärv genomförda under tidigare år. Förvärvsanalyser har upprättats för samtliga förvärv under 2024, varav några är preliminära och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet. Förvärvade enheters årsomsättning

2024 uppgick till totalt 7 782 MSEK (19 276) och nettoresultatet till totalt 271 MSEK (810). Förvärvsrelaterade kostnader för 2024 uppgick till 307 MSEK (923) och har redovisats som övriga rörelsekostnader i resultaträkningen.

Skidata

I september 2024 förvärvades Skidata, en internationell ledande leverantör av lösningar för accesskontroll. Verksamheten har sitt huvudkontor i Salzburg, Österrike. Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

Level Lock

I september 2024 förvärvades Level Lock, en amerikansk leverantör av tekniklösningar. Verksamheten har sitt huvudkontor i Redwood City, USA. Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

Lawrence Doors

I november 2024 förvärvades Lawrence Doors, en amerikansk tillverkare av rullportar i stål, stålåtspaneler och jalousier. Verksamheten har sitt huvudkontor i Baldwin Park, USA. Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

Premier Steel Doors and Frames

I december 2024 förvärvades Premier Steel Doors and Frames, en amerikansk tillverkare av ihåliga metalldörrar och karmar, dörrsystem i metall och aluminiumfönster. Verksamheten har sitt huvudkontor i Monroe, USA. Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

9Solutions

I december 2024 förvärvades 9Solutions, en finsk leverantör av inregrerade AI-drivna lokaliseringslösningar i realtid för kritisk kommunikation och samarbete inom hälsovården, med fokus på äldreomsorg. Verksamheten har sitt huvudkontor i Oulu, Finland.

Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

Roger

I december 2024 förvärvades Roger, en polsk tillverkare av accesskontrollsystem och relaterad hårdvara. Verksamheten har sitt huvudkontor i Gosciszewo, Polen. Per balansdagen är förvärvsanalysen preliminär med avseende på värdering av immateriella tillgångar och kommer att slutföras inom ett år efter förvärvsdatumet.

2023

Mottura Serrature

I maj 2023 förvärvades Mottura Serrature, en tillverkare av högsäkerhetslås och cylindrar för privatbostäder. Verksamheten har sitt huvudkontor i närheten av Turin, Italien. I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

Hardware and Home Improvement (HHI)

I juni 2023 slutfördes förvärvet av Hardware and Home Improvement ("HHI") divisionen inom Spectrum Brands. Verksamheten har sitt huvudkontor i Kalifornien, USA, och är en ledande leverantör av säkerhetsprodukter, VVS-utrustning och dörrbeslag för det nordamerikanska bostadssegmentet. I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av teknologi, kundrelationer och varumärken särredovisats, se vidare i årsredovisningen för 2023.

Evolis

I september 2023 förvärvades Evolis, en tillverkare av skrivare för ID-kort och kringprodukter. Verksamheten har sitt huvudkontor i Angers, Frankrike. I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken, teknologi och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

Ghost Controls

I december 2023 förvärvades Ghost Controls, en leverantör av öppnare för automatiska grindar för privatbostäder. Verksamheten har sitt huvudkontor i Florida, USA. I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

Leone Fence

I december 2023 förvärvades Leone Fence, en tillverkare, distributör och installatör av skalskyddsprodukter för kommersiella och privata fastigheter. Verksamheten har sitt huvudkontor i Ontario, Kanada. I förvärvsanalysen har immateriella tillgångar i form av varumärken och kundrelationer särredovisats. Resterande goodwill är huvudsakligen hänförd till synergier och andra immateriella tillgångar som ej uppfyller kriterierna för separat redovisning.

NOT 35 Personal
Löner och andra ersättningar, samt sociala kostnader

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Löner och andra ersättningar	32 097	35 189	316	343
Sociala kostnader	8 686	9 995	178	190
– varav pensionskostnader	1 125	1 209	56	60
Totalt	40 783	45 184	493	533

Ersättningar och övriga förmåner till ledande befattningshavare 2024, TSEK

Namn	Lön/arvode	Rörlig lön	Aktierelaterad ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnader
Nico Delvaux, verkställande direktör och koncernchef	25 870	18 967	10 240	195	8 815
Övriga ledande befattningshavare (9 tjänster)	78 604	40 352	18 806	4 040	10 723
Totala ersättningar och förmåner	104 473	59 318	29 045	4 235	19 538

Totala ersättningar och förmåner till ledande befattningshavare uppgick år 2023 till 190,7 MSEK.

Arvode till styrelsens ledamöter 2024 (inklusive utskottsarbete), TSEK

Namn och befattning	Styrelse	Ersättningsutskott	Revisionsutskott	Totalt
Johan Hjertsonsson, ordförande	3 160	180	–	3 340
Carl Douglas, vice ordförande	1 175	–	–	1 175
Erik Ekudden, ledamot	935	90	–	1 025
Sofia Schörling Högberg, ledamot	935	–	–	935
Lena Olving, ledamot	935	–	300	1 235
Victoria Van Camp, ledamot	935	–	300	1 235
Joakim Weidemanis, ledamot	935	–	–	935
Susanne Pahlén Åklundh, ledamot	935	–	440	1 375
Arbetsstagarrepresentanter (4 st)	–	–	–	–
Totalt	9 945	270	1 040	11 255

Totala arvoden till styrelsens ledamöter uppgick år 2023 till 10,5 MSEK.

Löner och ersättningar till styrelsen och moderbolagets ledning
Löner och andra ersättningar till styrelsen och moderbolagets ledning för år 2024 uppgick till 78 MSEK (70) exklusive pensionskostnader och sociala avgifter. Pensionskostnaderna uppgick till 11 MSEK (10). Pensionsförpliktelser till flera ledande befattningshavare säkras via pantförskrivna kapitalförsäkringar.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare
De nuvarande riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare som antogs av årsstämman 2022 framgår nedan. Styrelsen har inte föreslagit några nya riktlinjer inför årsstämman 2025.

Tillämpningsområde
Styrelsen föreslår att årsstämman beslutar om följande riktlinjer för ersättning och andra anställningsvillkor för VD och koncernchef samt övriga medlemmar av ASSA ABLOYs koncernledning ("Koncernledningen").
Riktlinjerna ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna antagits av årsstämman 2022. Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman.
Beträffande anställningsförhållanden för medlem av Koncernledningen som är anställd eller bosatt utanför Sverige eller är utländsk medborgare får vederbörliga anpassningar göras för att följa tvingande regler eller etablerad lokal praxis, varvid dessa riktlinjers övergripande ändamål så långt möjligt ska tillgodoses.

Främjande av ASSA ABLOYs affärsstrategi, långsiktiga intressen och hållbarhet
En av de strategier för värdeskapande som ASSA ABLOY arbetar efter är Ständig utveckling genom våra medarbetare. I syfte att ASSA ABLOY fortsatt ska kunna rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare ska grundprincipen vara att ersättning och andra anställningsvillkor erbjuds på marknadsmässiga och konkurrenskraftiga villkor med beaktande av såväl global ersättningspraxis som praxis i hemlandet för varje medlem av Koncernledningen. Dessa riktlinjer möjliggör att Koncernledningen kan erbjudas en marknadsmässig och konkurrenskraftig totalersättning. Därigenom skapas förutsättningar för en framgångsrik implementering av koncernens affärsstrategi, som på en övergripande nivå är att leda trenden mot världens mest innovativa och väl designade accesslösningar, samt tillvaratagande av ASSA ABLOYs långsiktiga intressen inklusive dess hållbarhet. Ytterligare information om ASSA ABLOYs affärsstrategi och dess hållbarhetsredovisning finns på ASSA ABLOYs hemsida assaabloy.com.
ASSA ABLOY har pågående långsiktiga aktiesparprogram som har beslutats av bolagsstämman och därför inte omfattas av dessa riktlinjer. Av samma skäl omfattas inte heller kommande långsiktiga aktiesparprogram som styrelsen föreslår att bolagsstämman ska anta. Syftet med långsiktiga aktiesparprogram är att stärka ASSA ABLOYs förmåga att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare, bidra till att ASSA ABLOY tillhandahåller en marknadsmässig och konkurrenskraftig totalersättning och förena aktieägarnas och berörda medarbetares intressen. Genom ett långsiktigt aktiesparprogram knyts medarbetares belöning till ASSA ABLOYs framtida resultat- och värdeutveckling. Prestationskraven relaterar för närvarande till vinst per aktie. Programmen ställer vidare krav på egen investering och flerårig innehavstid. Ytterligare information om dessa program finns på ASSA ABLOYs hemsida assaabloy.com.

Ersättningsformer
Den totala årliga ersättningen till medlemmarna av Koncernledningen ska vara marknadsmässig och konkurrenskraftig samt avspegla respektive medlem av Koncernledningens ansvar och prestation. Den totala årliga ersättningen ska bestå av fast grundlön, rörlig kontanterersättning, pensionsförmåner och övriga förmåner (vilka anges exklusive sociala avgifter nedan). Bolagsstämman kan därutöver – och oberoende av dessa riktlinjer – besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar.
Den rörliga kontanterersättningen ska vara kopplad till förutbestämda och mätbara mål, vilka beskrivs vidare nedan, och får uppgå till högst 75 procent av den årliga grundlönen. För att säkerställa ersättningsnivåernas marknadsmässighet och konkurrenskraft med beaktande av rådande marknadsförhållanden i USA får den rörliga kontanterersättningen för medlemmar av Koncernledningen anställda i USA, uppgå till högst 100 procent av den årliga grundlönen.

Ytterligare rörlig kontanterersättning kan utgå i specifika fall i form av ersättning med engångsbelopp, detta förutsatt att sådan ersättning endast lämnas på individnivå i syfte att rekrytera ledande befattningshavare. Sådan ersättning får inte överstiga ett belopp motsvarande 100 procent av den årliga grundlönen och den maximala rörliga kontanterersättningen, samt inte utges mer än en gång per år och individ.
Medlemmarna av Koncernledningen ska omfattas av avgiftsbestämda pensionsplaner för vilka försäkringspremierna baseras på respektive medlems årliga grundlön och betalas av ASSA ABLOY under anställningen. Försäkringspremierna ska uppgå till högst 35 procent av den årliga grundlönen.
Övriga förmåner, till exempel tjänstebil, livförsäkring, extra sjukförsäkring eller företagshälsövärd, ska kunna utgå i den utsträckning detta bedöms vara marknadsmässigt på den aktuella marknaden för respektive medlem av Koncernledningen. Premier och andra kostnader i anledning av sådana förmåner får sammanlagt uppgå till högst 10 procent av den årliga grundlönen. Vidare ska bostadsförmån kunna utgå i enlighet med ASSA ABLOYs policyer. Kostnaderna för bostadsförmån får sammanlagt uppgå till högst 25 procent av den årliga grundlönen. Premier och andra kostnader för övriga förmåner samt bostadsförmån får dock sammanlagt uppgå till högst 30 procent av den årliga grundlönen.
Kriterier för tilldelning av rörlig kontanterersättning
Den rörliga kontanterersättningen ska vara kopplad till förutbestämda och mätbara finansiella mål, såsom vinst per aktie (EPS), rörelseresultat (EBIT), kassaflöde och organisk tillväxt, och kan även vara kopplad till strategiska och/eller funktionsmål individuellt anpassade utifrån ansvar och funktion. Dessa mål ska vara utformade i syfte att främja ASSA ABLOYs affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, genom att exempelvis ha en koppling till affärsstrategin eller främja den ledande befattningshavarens långsiktiga utveckling inom ASSA ABLOY.
Ersättningsutskottet ska för styrelsen bereda, följa och utvärdera frågor rörande rörlig kontanterersättning till Koncernledningen. Inför varje årlig mätperiod för uppfyllelse av kriterier för tilldelning av rörlig kontanterersättning ska styrelsen, baserat på ersättningsutskottets arbete, fastställa vilka kriterier som bedöms relevanta för den kommande mätperioden. När mätperioden har avslutats ska det fastställas i vilken utsträckning kriterierna uppfyllts. Bedömningar avseende huruvida finansiella mål har uppnåtts ska baseras på fastställt finansiellt underlag för aktuell period.
Rörlig kontanterersättning kan utbetalas efter avslutad mätperiod eller vara föremål för uppskjuten utbetalning. Utbetald rörlig kontanterersättning kan återkrävas när sådan rätt följer av allmänna rättsprinciper.

Not 35 fortsättning

Anställningstid och upphörande av anställning

Medlemmarna av Koncernledningen ska vara anställda tills vidare. Vid uppsägning från ASSA ABLOYs sida får uppsägningstiden vara högst 12 månader för VD och 6 månader för övriga medlemmar av Koncernledningen. Vid uppsägning av VD ska ersättningskyldigheten för ASSA ABLOY, inklusive avgångsvederlag och ersättning under uppsägningstiden, maximalt motsvara 24 månaders grundlön och övriga anställningsförmåner. Vid uppsägning av någon annan medlem av Koncernledningen ska ersättningen från ASSA ABLOY maximalt motsvara 6 månaders grundlön och övriga anställningsförmåner samt därutöver ett avgångsvederlag om ytterligare maximalt 12 månaders grundlön. Vid egen uppsägning får uppsägningstiden vara högst 6 månader, utan rätt till avgångsvederlag.

Medlem av Koncernledningen ska, för tid då avgångsvederlag inte utgår, kunna ersättas för konkurrensbegränsande åtaganden. Sådan ersättning får sammanlagt uppgå till högst 60 procent av den månatliga grundlönen vid tidpunkten för uppsägning och ska endast betalas under den tid som det konkurrensbegränsande åtagandet är tillämpligt, som längst en period om 12 månader.

Ersättning och anställningsvillkor för anställda

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa ersättningsriktlinjer har ersättning och anställningsvillkor för ASSA ABLOYs anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningskomponenter samt ersättningsökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av ersättningsutskottets och styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna.

Beslutsprocessen för att fastställa, se över och genomföra riktlinjerna

I ersättningsutskottets uppgifter ingår att bereda styrelsens beslut om förslag till riktlinjer för ersättning till Koncernledningen. Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. Riktlinjerna ska gälla till dess att nya riktlinjer antagits av bolagsstämman. Ersättningsutskottet ska även följa och utvärdera program för rörliga ersättningar för Koncernledningen, tillämpningen av riktlinjer för ersättning till Koncernledningen samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i ASSA ABLOY. Ersättningsutskottets leda-

möter är oberoende i förhållande till bolaget och bolagsledningen. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte verkställande direktören eller andra medlemmar av Koncernledningen i den mån de berörs av frågorna.

Avvikelse från riktlinjerna

Styrelsen får besluta att tillfälligt frångå riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose ASSA ABLOYs långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa ASSA ABLOYs ekonomiska bärkraft. Som angivits ovan ingår det i ersättningsutskottets uppgifter att bereda styrelsens beslut i ersättningsfrågor, vilket innefattar beslut om avsteg från riktlinjerna.

Beskrivning av betydande förändringar av riktlinjerna och hur aktieägarnas synpunkter beaktats

Dessa riktlinjer, som föreslås inför årsstämman 2022, är i stor uträkning likalydande med de riktlinjer som beslutades av årsstämman 2020. I de nu föreslagna riktlinjerna har emellertid en möjlighet att betala ut ytterligare kontant rörlig ersättning introducerats och därtill har den maximala nivån för rörlig kontanterättning justerats för medlemmar av Koncernledningen anställda i USA. Se vidare under rubriken "Ersättningsformer" ovan. Inga synpunkter på ersättningsriktlinjerna har framkommit i samband med stämmobehandling.

Aktiesparprogram

På årsstämman 2010 beslutades det att införa ett långsiktigt aktiesparprogram (LTI 2010) för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen. Syftet var att skapa förutsättningar för att behålla och rekrytera kvalificerade medarbetare till koncernen, bidra till att tillhandahålla en marknadsmässig och konkurrenskraftig totalersättning samt förena aktieägarnas och de berörda medarbetarnas intressen.

På årsstämmorna för åren 2011–2024 beslutades det att införa ytterligare aktiesparprogram för ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen. Aktiesparprogrammen benämndes LTI 2011–LTI 2024.

LTI 2011–LTI 2017 var utformade enligt liknande villkor som de för LTI 2010. LTI 2018–LTI 2024 har baserats på liknande principer som tidigare program, men med förlängd mätperiod om tre år för prestationsvillkoret och borttagande av matchningsaktierna.

För varje B-aktie som VD förvärvat inom ramen för LTI 2022, LTI 2023 och LTI 2024 har bolaget tilldelat sex prestationsbaserade aktierätter. För varje B-aktie som övriga medlemmar av koncernledningen förvärvat har bolaget tilldelat fem prestationsbaserade aktierätter. För övriga deltagare har bolaget tilldelat fyra prestationsbaserade aktierätter.

I enlighet med villkoren för de tre programmen (LTI 2022–LTI 2024) har de anställda förvärvat totalt 514 676 B-aktier i ASSA ABLOY AB, varav 181 515 B-aktier förvärvats under 2024 inom ramen för LTI 2024.

Varje prestationsbaserad aktierätt för LTI 2022, LTI 2023 och LTI 2024 ger innehavaren rätt att vederlagsfritt erhålla en B-aktie i bolaget tre år efter tilldelning, under förutsättning att innehavaren, med vissa undantag, fortfarande är anställd inom koncernen vid offentliggörandet av delårsrapporten för första kvartalet 2025 (LTI 2022), första kvartalet 2026 (LTI 2023) och första kvartalet 2027 (LTI 2024) och har behållit de aktier som förvärvats inom ramen för respektive program. Utöver ovan nämnda villkor, beror antalet prestationsbaserade aktierätter som berättigar innehavaren till B-aktier i bolaget på den årliga utvecklingen för ASSA ABLOYs vinst per aktie baserat på av styrelsen fastställda intervall under mätperioden 1 januari 2022 – 31 december 2024 (LTI 2022), mätperioden 1 januari 2023 – 31 december 2025 (LTI 2023) och mätperioden 1 januari 2024 – 31 december 2026 (LTI 2024), där respektive år under mätperioden jämförs med det föregående året. Utfallen beräknas årligen, varvid en tredjedel av de prestationsbaserade aktierätterna mäts mot utfallet för det första året i mätperioden, en tredjedel mäts mot utfallet för det andra året i mätperioden och en tredjedel mäts mot utfallet för det tredje året i mätperioden. Utfallet för respektive år mäts linjärt. Uppnås inte miniminivån i intervallet för året kommer de relevanta prestationsbaserade aktierätterna inte berättiga till några B-aktier. Uppnås maximinivån i intervallet berättigar varje prestationsbaserad aktierätt kopplad till det relevanta året innehavaren till en B-aktie i slutet av den treåriga intjänandeperioden förutsatt att övriga villkor är uppfyllda.

Prestationsvillkoret har uppfyllts till 100 procent för LTI 2022. Uppfyllandet av prestationsvillkoret för LTI 2023 respektive LTI 2024 avses redovisas i årsredovisningen för räkenskapsåret 2025 respektive 2026.

Antalet utestående prestationsbaserade aktierätter för LTI 2024 uppgår till 764 882 stycken. Det totala antalet utestående prestationsbaserade aktierätter för LTI 2022, LTI 2023 och LTI 2024 uppgår per balansdagen 31 december 2024 till 2 055 687 stycken.

Det verkliga värdet är baserat på aktiekursen på respektive tilldelningsdag. Nuvärdesberäkningen är baserad på data från en extern part. Verkligt värde är även justerat för prestationsbaserade aktierätter som ej förväntas realiseras vid löptidens slut för respektive program. Bolaget värderar även sannolikheten för att resultatmålen ska uppnås när kompensationskostnaden beräknas.

Verkligt värde för ASSA ABLOYs B-aktie vid tilldelningsdagen för LTI 2024, den 13 juni 2024, var 311,30 SEK. Verkligt värde för ASSA ABLOYs B-aktie vid tilldelningsdagen för LTI 2023, den 9 juni 2023, var 255,90 SEK. Verkligt värde för ASSA ABLOYs B-aktie vid tilldelningsdagen för LTI 2022, den 2 juni 2022, var 242,70 SEK.

Den totala kostnaden 2024 för aktiesparprogram (LTI 2021–LTI 2024) exklusive sociala avgifter och finansieringskostnad och före inkomstskatt var 93 MSEK (72). I april 2024 skedde en inlösen av aktiesparprogrammet LTI 2021 motsvarande 363 694 B-aktier (314 857) för ett totalt marknadsvärde vid tidpunkten för inlösen om 112 MSEK (79). Utbetalt belopp enligt ovan för inlösen av LTI 2021 redovisades direkt mot eget kapital.

Uppsägning och avgångsvederlag

Vid uppsägning av VD ska ersättningskyldigheten för bolaget motsvara maximalt 24 månaders grundlön och övriga anställningsförmåner. Vid uppsägning av någon av de övriga personerna i koncernledningen ska ersättningen från bolaget maximalt motsvara sex månaders grundlön och övriga anställningsförmåner samt därutöver ytterligare 12 månaders grundlön.

Not 35 fortsättning

Medelantal anställda per land fördelat på kvinnor och män

	Koncernen					
	2023			2024		
	Totalt	Varav kvinnor	Varav män	Totalt	Varav kvinnor	Varav män
USA	13 615	4 081	9 534	15 261	4 419	10 842
Kina	5 793	2 227	3 566	6 193	2 539	3 654
Mexiko	3 396	1 169	2 227	4 423	1 716	2 708
Frankrike	3 053	808	2 244	3 024	868	2 156
Storbritannien	2 831	805	2 027	2 878	796	2 082
Brasilien	2 144	790	1 354	2 372	799	1 573
Sverige	2 244	668	1 576	2 282	681	1 601
Indien	1 917	201	1 715	2 011	216	1 795
Tyskland	1 919	528	1 391	1 933	474	1 459
Filippinerna	945	520	425	1 811	848	963
Polen	1 469	364	1 104	1 496	400	1 097
Nederländerna	1 294	265	1 028	1 375	287	1 088
Australien	1 385	389	996	1 375	467	909
Tjeckien	1 283	494	789	1 331	516	815
Kanada	977	239	738	1 318	370	947
Finland	952	275	677	967	277	691
Malaysia	912	423	489	888	409	479
Spanien	637	167	470	766	195	571
Rumänien	785	292	493	753	289	464
Belgien	725	144	581	722	156	566
Schweiz	686	137	548	714	143	571
Sydafrika	647	273	374	702	292	410
Italien	483	124	359	548	151	397
Sydkorea	540	140	400	522	141	381
Danmark	419	78	340	453	90	363
Österrike	228	31	196	451	78	373
Peru	140	49	90	447	145	302
Irland	385	136	250	435	151	284
Portugal	380	222	158	430	248	182
Nya Zeeland	428	121	307	420	123	297
Taiwan	220	108	112	419	233	186
Turkiet	440	221	219	415	196	220
Thailand	422	310	112	394	287	107
Förenade Arabemiraten	383	54	329	381	46	335
Övriga	2 767	916	1 853	2 913	902	2 011
Totalt	56 845	17 771	39 073	62 825	19 949	42 875

	Moderbolaget					
	2023			2024		
	Totalt	Varav kvinnor	Varav män	Totalt	Varav kvinnor	Varav män
Sverige	263	103	160	266	104	163
Totalt	263	103	160	266	104	163

Ledande befattningshavare och styrelseledamöter fördelat på kvinnor och män

	2023			2024		
	Totalt	Varav kvinnor	Varav män	Totalt	Varav kvinnor	Varav män
Styrelsen¹	8	4	4	8	4	4
Koncernledning	10	2	8	10	1	9
–varav moderbolagets ledning	2	0	2	2	0	2
Totalt	18	6	12	18	5	13

¹ Exklusive arbetstagarrepresentanter.

NOT 36 Finansiell riskhantering och finansiella instrument

Finansiell riskhantering
Genom sin internationella verksamhet är ASSA ABLOY exponerat för flera typer av finansiella risker. Den finansiella riskhanteringen utförs i enlighet med koncernens finanspolicy. Principerna för den finansiella riskhanteringen beskrivs nedan.

Organisation och aktiviteter
ASSA ABLOYs finanspolicy, vilken fastställs av styrelsen, utgör ett ramverk av riktlinjer och föreskrifter för hantering av finansiella risker och finansiella aktiviteter.
ASSA ABLOYs finansiella aktiviteter koordineras centralt och huvuddelen av de finansiella transaktionerna ingås genom dotterbolaget ASSA ABLOY Financial Services AB som är koncernens internbank. Externa finansiella transaktioner utförs av Treasury. Treasury uppnår betydande stordriftsfördelar vid förhandling av avtal gällande upplåning, ränteriskhanteringen samt hantering av valutaflöden.

Kapitalstruktur
Målet med koncernens kapitalstruktur är att trygga koncernens förmåga att fortsätta sin verksamhet, att kunna generera god avkastning till aktieägarna och nytta för andra intressenter. Genom att upprätthålla en optimal kapitalstruktur hålls kapitalkostnaderna på en låg nivå. Koncernen kan anpassa kapitalstrukturen utifrån de behov som uppstår genom att göra förändringar i den utdelning som betalas till aktieägarna, återbetala kapital till aktieägarna, utfärda nya aktier eller sälja tillgångar för att minska skulderna. Koncernen bedömer behovet av kapital bland annat på basis av förhållandet mellan nettoskuld och eget kapital.

Nettoskuld beräknas som räntebärande skulder, inklusive negativa marknadsvärden på derivat, plus pensionsavsättningar och leasingåtaganden minskat med likvida medel, övriga räntebärande placeringar och positiva marknadsvärden i derivat. Tabellen ”Nettoskuldsättning och eget kapital” visar ställningen per den 31 december.

Nettoskuldsättning och eget kapital

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Långfristiga räntebärande fordringar	–223	–224
Kortfristiga placeringar	–236	–25
Derivatinstrument – Positiva marknadsvärden	–926	–419
Likvida medel	–1 466	–4 504
Långfristiga lån	49 917	54 989
Kortfristiga lån	9 833	11 958
Leasingskulder	5 443	6 554
Pensionsavsättningar	1 435	1 478
Derivatinstrument – negativa marknadsvärden	331	445
Totalt	64 109	70 253
Eget kapital	91 644	107 080
Skuldsättningsgrad	0,70	0,66

Rating
En annan viktig variabel vid bedömningen av koncernens kapitalstruktur är den kreditrating som kreditvärderingsinstitutet åsätter koncernens skulder. För att ha tillgång till både lång- och kortfristig finansiering från kapitalmarknaderna är det väsentligt att upprätthålla en god kreditrating. ASSA ABLOY upprätthåller både en lång- och kortfristig kreditrating från S&P Global samt en kortfristig rating från Moody's. Ingen rating har varit föremål för förändring under 2024.

Institut	Kortsiktigt	Utsikt	Långsiktigt	Utsikter
Standard & Poor's	A2	Stabila	A –	Stabila
Moody's	P2	Stabila	n/a	

Not 36 fortsättning

Förfallostruktur – finansiella instrument¹

MSEK ²	31 december 2023				31 december 2024			
	< 1 år	> 1 < 2 år	> 2 < 5 år	> 5 år	< 1 år	> 1 < 2 år	> 2 < 5 år	> 5 år
Långfristiga banklån	-1 005	-6 454	-5 736	-4 144	-1 670	-9 691	-5 784	-2 103
Långfristiga kapitalmarknadslån	-4 569	-4 811	-15 677	-21 180	-5 375	-9 461	-13 778	-21 621
Kortfristiga banklån	-1 730				-1 373			
Företagscertifikat samt kortfristiga kapitalmarknadslån	-4 951				-6 205			
Derivat (utflöde)	-29 059				-25 391			
Derivat, säkringsredovisning (utflöde)	-910	-902	-7 949	-1 140	-952	-7 901	-1 147	-748
Summa per period	-42 224	-12 167	-29 363	-26 464	-40 966	-27 053	-20 709	-24 472
Likvida medel inklusive räntebärande fordringar	1 783				4 715			
Långfristiga räntebärande fordringar	39	7	199		0	72	176	2
Derivat (inflöde)	29 059				25 208			
Derivat, säkringsredovisning (inflöde)	743	743	8 051	1 088	776	7 336	1 145	850
Tilläggsköpeskillningar	-789	-233	-23		-1 109	-206	-47	0
Kundfordringar	20 934				23 444			
Leverantörsskulder	-11 320				-12 594			
Leasingskulder	-1 622	-1 287	-1 947	-1 510	-1 987	-1 535	-2 412	-1 790
Netto	-3 396	-12 936	-23 083	-26 886	-2 513	-21 385	-21 847	-25 410
Bekräftade kreditlöften	10 336		-12 340		12 794	-12 794		
Justerad förfalloprofil ¹	6 940	-12 936	-35 423	-26 886	10 281	-34 180	-21 847	-25 410

¹ Förfallostruktur garantier se not 30.
² Beloppen i tabellen är odiskonterade samt inkluderar framtida kända räntebetalningar varför de exakta beloppen delvis ej återfinns i balansräkningen.

Finansieringsrisk och förfallostruktur

Finansieringsrisken definieras som risken att ej kunna möta betalningsåtaganden som ett resultat av otillräcklig likviditet eller svårigheter att få extern finansiering. ASSA ABLOY hanterar finansieringsrisken på konsoliderad nivå. Treasury ansvarar för extern upplåning och externa placeringar. ASSA ABLOY strävar efter att vid varje tillfälle ha tillgång till kortfristiga såväl som långfristiga låneramar. Enligt finanspolicyn bör tillgängliga låneramar inklusive tillgängliga likvida medel omfatta en reserv (medel som är tillgängliga men som inte används) motsvarande minst 10 procent av koncernens omsättning.

Förfallostruktur

Tabellen "Förfallostruktur" ovan visar förfallotidpunkterna för ASSA ABLOYs finansiella instrument inklusive bekräftade kreditlöften. Förfallotidpunkterna är inte koncentrerade till en speciell tidpunkt inom den närmsta framtiden. En viktig komponent i likviditetsplaneringen är koncernens Multi Currency Revolving Credit Facility om totalt 1 116 MEUR. Löptiden är till april 2026. Vid årsskiftet var denna kreditfacilitet outnyttjad i sin helhet.

Vidare tar tabellen hänsyn till de finansiella tillgångar som finns. Tabellen visar odiskonterade kassaflöden samt framtida kända räntebetalningar relaterade till koncernens finansiella instrument per balansdagen varför samma belopp ej återfinns i balansräkningen.

Likvida medel och andra räntebärande fordringar

Kortfristiga räntebärande placeringar uppgick vid årets slut till 939 MSEK (2). Utöver likvida medel finns räntebärande fordringar med en löptid om mer än tre månader om 249 MSEK (459) samt finansiella derivat med ett positivt marknadsvärde om 419 MSEK (926) som ingår i definitionen av finansiell nettoskuld. Placeringar av likvida medel sker huvudsakligen på bankkonton, depositioner i banker eller i räntebärande instrument med hög likviditet och som utges av emittenter med ett kreditbetyg om minst A-, enligt S&P Global eller liknande institut. Den genomsnittliga löptiden för likvida medel var 3 dagar (5) vid utgången av 2024.

Moderbolagets likvida medel finns på ett underkonto till koncernens gemensamma koncernkonto.

MSEK	Koncernen		Moderbolaget	
	2023	2024	2023	2024
Kassa och bank	1 463	3 565	0	2
Kortfristiga placeringar med löptid under 3 månader	2	939	–	–
Likvida medel	1 466	4 504	0	2
Kortfristiga placeringar med löptid mer än 3 månader	236	25	–	–
Långfristiga räntebärande fordringar	223	224	–	–
Positivt marknadsvärde derivat	926	419	–	–
Totalt	2 851	5 172	0	2

Ränterisker i räntebärande tillgångar

Treasury hanterar ränterisken i räntebärande tillgångar. Derivatinstrument såsom ränteswappar och FRA (Forward Rate Agreements) kan användas för att hantera ränterisken. De räntebärande tillgångarna är till största delen kortfristiga. Räntebindningstiden för denna typ av kortfristiga placeringar var 7 dagar (90) vid slutet av 2024. En förändring nedåt på avkastningskurvan med en procentenhet skulle minska koncernens ränteutgifter med cirka 0 MSEK (0) och koncernens eget kapital med 0 MSEK (0).

Räntebärande skulder

Den största delen av finansieringen utgörs av ett GMTN-program om 42 657 MSEK (38 365) varav 38 688 MSEK (35 679) är långfristiga, ett bilateralt banklån om MUSD 500 (500) samt lån från finansiella institutioner såsom Europeiska Investeringsbanken (EIB) om total 641 MUSD varav 571 MUSD (641) är långfristiga och Nordiska Investeringsbanken om 235 MEUR (235). Under året gjordes 8 nya emissioner under GMTN-programmet om totalt 5 592 MSEK med löptider om 3,2 till 8 år. Ett nytt bilateralt banklån om 200 MCAD togs också upp för att diversifiera låneportföljen. Övriga förändringar i långa lån förklaras framför allt av att en del av ursprungligen långa lån nu har kortare tid än 1 år till förfall. Lånens storlek har påverkats av valutaförändringar, framförallt genom en starkare USD vilket ökat lånevolymen.

Koncernens kortfristiga lånefinansiering utgörs huvudsakligen av två Commercial Paper-program om maximalt 1 000 MUSD (1 000) respektive 5 000 MSEK (5 000). Vid årsskiftet var utestående balans under Commercial Paper-programmen 6 177 MSEK (4 906). Utöver de kreditfaciliteter som beskrivits under avsnittet Förfallostruktur, finns väsentliga kreditlöften främst i form av en Multi Currency Revolving Credit Facility på 1 116 MEUR (1 200). Vid årets slut var den genomsnittliga löptiden för koncernens räntebärande skulder, exklusive pensionsavsättningar och leasingåtaganden, 44 månader (52).

Vissa av koncernens större finansieringsavtal innehåller en sedvanlig så kallad "Change of Control"-klausul. Klausulen innebär att långivarna äger rätt att, under vissa förutsättningar, påkalla omförhandlingar av villkoren eller säga upp avtalen om kontrollen över bolaget förändras.

Not 36 fortsättning

Extern finansiering/nettoskuld

Kreditramar/faciliteter	Belopp, MSEK	Löptid	Redovisat värde, MSEK	Valuta	Belopp 2023	Belopp 2024	Varav moderbolaget, MSEK
Multi-Currency RCF	12 794	Apr 2026	–	EUR	1 116	1 116	
Term loan facility	5 496	Okt 2025	5 496	USD	500	500	
Banklån	1 526	Sep 2026	1526	CAD	–	200	
Banklån EIB	2 506	Aug 2027 ³	2 506	USD	263	228	
Banklån EIB	3 770	Aug 2030 ³	3 770 ¹	USD	343	343	
Banklån NIB	773	Jun 2026	773	EUR	68	68	
Banklån NIB	774	Jun 2028	774	EUR	68	68	
Banklån NIB	1 146	Jun 2029	1 146	EUR	100	100	
Global MTN Program	110 692	Mar 2026	229	EUR	20	20	229
		Sep 2026	6 905 ^{1 2}	EUR	600	600	6 856
		Okt 2026	275	SEK	275	275	275
		Okt 2026	150	SEK	150	150	150
		Nov 2026	621 ²	CHF	50	50	609
		Feb 2027	343	EUR	30	30	343
		Feb 2027	573	EUR	50	50	573
		Mar 2027	2 997 ¹	SEK	2 500	3 000	2 997
		Jun 2027	282 ²	NOK	300	300	290
		Sep 2027	572	EUR	50	50	572
		Okt 2027	182 ²	NOK	200	200	194
		Okt 2027	1 099	USD	100	100	1 099
		Feb 2028	824 ¹	USD	–	75	824
		Apr 2028	1 201	SEK	–	1 200	1 201
		Maj 2029	171	EUR	15	15	171
		Jun 2029	110	USD	10	10	110
		Aug 2029	114	EUR	10	10	114
		Aug 2029	999 ¹	SEK	–	1 000	999
		Okt 2029	301 ²	EUR	28	28	319
		Okt 2029	297	EUR	26	26	297
		Dec 2029	1 062 ²	USD	100	100	1 092
		Mar 2030	343	EUR	30	30	343
		Apr 2030	799	EUR	70	70	799
		Jun 2030	1 099	USD	100	100	1 099
		Sep 2030	6 937 ²	EUR	600	600	6 836
		Feb 2031	114	EUR	10	10	114
		Sep 2031	1 098	USD	–	100	1 098
		Mar 2032	963 ²	NOK	–	1 000	967
		Aug 2034	1 135	EUR	100	100	1 135
		Sep 2035	6 972 ²	EUR	600	600	6 810
Övriga långfristiga lån	229		229				
Totala långfristiga lån/faciliteter	139 707		54 989				38 517
Banklån EIB	768	Mar 2025 ³	768	USD	17	70	
Global MTN Program	3 953		3 953	SEK		3 953	3 953

Kreditramar/faciliteter	Belopp, MSEK	Löptid	Redovisat värde, MSEK	Valuta	Belopp 2023	Belopp 2024	Varav moderbolaget, MSEK
Global CP Program	10 994		2 141	USD	109	195	
			1 249	EUR	170	109	
Svenskt CP Program	5 000		2 787	SEK	1 934	2 787	
Övriga banklån	785		785				
Checkkredit	3 702		276				
Totala kortfristiga lån/faciliteter	25 202		11 958				3 953
Totala lån/faciliteter	164 909		66 948				3 953
Likvida medel			–4 504				–2
Långfristiga och kortfristiga räntebärande placeringar			–249				
Derivatinstrument			26				
Pensionsavsättningar			1 478				
Leasingskulder			6 554				109
Nettoskuld			70 253				42 577

¹ Lånet föremål för kassaflödessäkring, helt eller delvis.

² Lånet föremål för säkring av verkligt värde, helt eller delvis.

³ Lånen är amorterande. I tabellen har lånens snittförfallodag angivits.

Förändring lån

MSEK	Långfristiga lån	Kortfristiga lån	Totalt
Ingående balans 1 januari 2024	49 918	9 833	59 750
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	7 044	–	7 044
Amortering av ursprungligen långfristiga lån	–	–3 736	–3 736
Nettoförändring kortfristiga lån	–	929	929
Summa	7 044	–2 808	4 236
Ej kassaflödespåverkande förändringar			
Förvärv av dotterbolag	–	–	–
Avyttring av dotterbolag	–	–	–
Omklassificeringar	–4 748	4 748	–
Orealiserade valutakursdifferenser	2 790	267	3 057
Övriga förändringar	–24	–16	–40
Omräkningsdifferenser	11	–66	56
Summa	–1 972	4 932	2 961
Utgående balans 31 december 2024	54 989	11 958	66 948

Not 36 fortsättning

MSEK	Långfristiga lån	Kortfristiga lån	Totalt
Ingående balans 1 januari 2023	20 523	9 304	29 826
Kassaflöde från finansieringsverksamheten			
Upptagna långfristiga lån	33 129	–	33 129
Amortering av ursprungligen långfristiga lån	–	–3 659	–3 659
Nettoförändring kortfristiga lån	–	608	608
Summa	33 129	–3 052	30 078
Ej kassaflödespåverkande förändringar			
Förvärv av dotterbolag	2	3	4
Avyttring av dotterbolag	–	–	–
Omklassificeringar	–3 727	3 727	–
Orealiserade valutakursdifferenser	–269	–77	–347
Övriga förändringar	421	–	421
Omräkningsdifferenser	–151	–71	–232
Summa	–3 735	3 581	–154
Utgående balans 31 december 2023	49 917	9 833	59 750

Ränterisker i upplåning

Förändringar i räntenivån har en direkt inverkan på ASSA ABLOYs räntenetto. Identifiering och hantering av koncernens ränteexponering sker inom Treasury, som analyserar koncernens ränteexponering och beräknar resultateffekten av förändringar i räntenivån över rullande 12 månader. Koncernen eftersträvar att ha en blandning av fast och rörlig ränta i låneportföljen och använder ränteswappar och valutaränteswappar för att löpande justera räntebindningen. Finanspolicyn stipulerar att den genomsnittliga räntebindningstiden i normalfallet ska vara inom intervallet 12 och 36 månader. Vid årets utgång uppgick den genomsnittliga räntebindningstiden på bruttoskulden, exklusive pensionsskulder och lease-åtaganden, till cirka 28 månader (31). En förändring uppåt på avkastningskurvan med en procentenhet skulle öka koncernens räntekostnader med cirka 350 MSEK (291) och minska koncernens egna kapital med 262 MSEK (218).

Förändring leasingsskulder

MSEK	Koncernen	
	2023	2024
Ingående balans	3 907	5 443
Förvärv av dotterbolag	1 155	534
Avyttring av dotterbolag	–62	–16
Nya och avslutade leasingavtal	2 177	2 059
Amorteringar av leasingsskulder	–1 543	–1 797
Omräkningsdifferenser	–191	330
Utgående balans	5 443	6 554

Fördelning i balansräkningen:	Koncernen	
	2023	2024
Långfristiga leasingsskulder	4 001	4 817
Kortfristiga leasingsskulder	1 443	1 737
Totalt	5 443	6 554

Valutasammansättning

Valutasammansättningen av ASSA ABLOYs upplåning är beroende av valutafördelningen av koncernens tillgångar och övriga skulder. Valutaswappar och valutaränteswappar används för att uppnå den önskade valutafördelningen.

Nettoskulsättning per valuta

MSEK	31 december 2023		31 december 2024	
	Nettoskuld exkl derivat	Nettoskuld inkl derivat	Nettoskuld exkl derivat	Nettoskuld inkl derivat
USD	21 050	33 770	23 674	39 335
EUR	34 125	7 919	32 363	12 444
SEK	5 851	9 616	8 249	5 870
AUD	200	2 490	145	2 787
CAD	134	2 109	1 576	1 747
GBP	–577	2 075	–546	1 586
CNY	346	1 534	243	1 434
PLN	42	588	4	1 097
BRL	812	812	676	676
CHF	748	810	788	580
KRW	380	600	268	503
Övrigt	998	1 786	2 813	2 192
Totalt	64 109	64 109	70 253	70 253

Valutarisk

Valutarisker påverkar ASSA ABLOY huvudsakligen genom omräkning av sysselsatt kapital och nettoskuld, genom omräkning av resultat i utländska dotterbolag samt genom resultateffekter på flöden av varor mellan länder med olika valutor.

Transaktionsexponering

Valutarisken i form av transaktionsexponering, eller export respektive import av varor, är relativt begränsad inom koncernen, även om den kan vara betydande för enskilda affärsenheter. Huvudprincipen är att låta valutaförändringar slå igenom i affärsrörelsen så snabbt som möjligt. Som ett resultat av detta säkras i normalfallet inte de löpande valutaflödena.

Transaktionsflöden avseende större valutor (import + och export –)

Valuta, MSEK	Valutaexponering	
	2023	2024
AUD	676	658
CAD	1 227	1 665
CHF	–795	–899
CNY	–2 712	–2 909
CZK	–910	–1 064
EUR	2 208	989
GBP	1 185	1 142
MXN	–1 031	–1 151
SEK	–1 312	–1 470
USD	4 204	4 108

Omräkningsexponering i resultatet

Tabellen nedan visar effekterna på koncernens resultat före skatt av en rimligt möjlig förändring, i detta fall vid 10-procents försvagning av den svenska kronan (SEK) gentemot de större valutorna, med alla andra variabler konstanta.

Effekt på rörelseresultat före skatt vid 10 procent försvagning av SEK

Valuta, MSEK	2023	2024
AUD	83	66
BRL	25	30
CAD	66	78
CHF	72	75
DKK	22	20
EUR	298	359
HKD	48	36
MXN	28	27
NOK	24	26
USD	1 544	1 676

Omräkningsexponering i balansräkningen

Effekterna av omräkning av eget kapital begränsas av att en stor del av finansieringen sker i lokal valuta. Kapitalstrukturen i varje land optimeras med utgångspunkt i lokal lagstiftning. När så är möjligt, efter lokala förutsättningar, eftersträvas generellt samma skuldsättningsgrad per valuta som i koncernen som helhet för att enskilda valutors rörelser ska få begränsad effekt. Treasury använder valuta-derivat och lån för att åstadkomma lämplig finansiering och för att eliminera oönskad valutaexponering.

Not 36 fortsättning

I tabellen "Nettoskuldssättning per valuta" på sidan 144 visas användningen av valutaderivat i relation till finansiering i större valutor. Terminkontrakten används för att neutralisera den exponering som uppkommer mellan extern skuld och interna behov.

Finansiell kreditrisk

Finansiell riskhantering exponerar ASSA ABLOY för vissa motpartrisker. Denna exponering uppstår bland annat genom placering av överskottslikviditet samt genom skuldebrev och derivatinstrument.

ASSA ABLOYs policy är att minimera den potentiella kreditrisken för överskottslikviditet genom att använda kassaflöde från dotterbolagen för att amortera på koncernens lån. Detta hanteras främst via så kallade cash pools som inrättats av Treasury. Cirka 96 procent (97) av koncernens försäljning reglerades via cashpooler under 2024. Mindre belopp kan under kortare tid befinna sig på andra lokala banker beroende på hur kunder väljer att betala. Koncernen kan också kortsiktigt placera överskottslikviditet i bank för att matcha upplåningen och kassaflödet. De banker där överskottslikviditet placeras har hög rating. Mot bakgrund av detta och placeringarnas korta löptider bedöms effekten av den beräknade kreditrisken vara försumbar.

För att motpartriskerna ska kunna begränsas fördelas derivatinstrument mellan banker med utgångspunkt från de risknivåer som definieras i finanspolicyen. Treasury tecknar endast derivatkontrakt med banker som har en hög rating.

ISDA-avtal (full nettning av transaktioner vid en parts oförmåga att fullfölja åtaganden) har ingåtts vad gäller ränte- och valutaderivat. Effekten av denna nettning visas i tabellen på sidan 145.

Kommersiell kreditrisk

Koncernens kundfordringar är fördelade över ett stort antal kunder som är spridda internationellt. Det finns ingen enskild kund som står för mer än 2 procent av koncernens försäljning. Koncentrationen av kreditrisker förknippade med kundfordringarna bedöms vara begränsad, men koncentrationen av kreditriskerna har ökat genom förvärvet av HHI som har en mer koncentrerad kundbas. Det verkliga värdet på kundfordringarna motsvarar det redovisade värdet. Kreditrisker relaterade till operativ verksamhet hanteras lokalt på bolagsnivå och följs upp på divisionsnivå. För ytterligare information se not 22 samt avsnitt "nedskrivning av finansiella tillgångar" i redovisningsinformation.

Råvarurisk

Koncernen exponeras för prisrisker relaterade till inköp av vissa råvaror (framför allt metaller) som används i tillverkningen. Koncernen använder inte finansiella terminkontrakt för att säkra råvaruinköp.

Verkligt värde på finansiella instrument

Finansiella derivatinstrument såsom valuta- och ränteterminer används i erforderlig utsträckning. Syftet med att använda derivatinstrument är begränsat till att reducera exponering mot finansiella risker.

De positiva och negativa verkliga värdena i tabellen "Utestående derivatinstrument" på sidan 146 visar verkliga värden om instrumenten avslutades vid årsskiftet, baserat på tillgängliga verkliga värden och är de samma som de redovisade värdena i balansräkningen. Det nominella beloppet motsvarar kontraktens bruttovärde.

För redovisningsändamål klassificeras finansiella instrument utifrån värderingskategorier i IFRS 9. Tabellen "Finansiella instrument" på sidan 146 ger en översikt över finansiella tillgångar och skulder, värderingskategori samt redovisat och verkligt värde per post.

Riskhantering genom säkringsredovisning

Koncernen har under året använt sig av säkringsredovisning i den finansiella riskhanteringen. Säkringar kan delas in i kassaflödessäkringar, säkringar av verkligt värde samt säkringar av nettoinvesteringar. Förändringar i dessa framgår av tabellen nedan. För information avseende effekter i övrigt totalresultat från kassaflödessäkringar, vilka inkluderar säkringar av nettoinvesteringar, se not 33. Säkringar av verkligt värde används för att hantera ränterisk som uppstår när koncernen tar upp lån till fast ränta. Kassaflödessäkringar av ränterisk i lån med rörlig ränta används för att justera ränterisken från rörliga räntor. Säkringar av nettoinvesteringar används för att hantera valutarisken som uppstår genom investeringar i utländska dotterbolag.

Ränterisken relaterade till de långfristiga lånen säkras med hjälp av ränteswappar. För ett antal lån används även så kallade valutaränteswappar för att hedga både ränte- och valutaexponeringar relaterade till upplåningen. För risker relaterat till nettoinvesteringar i utländska dotterbolag appliceras endast säkringsredovisning för att hantera valutarisk, inga andra relaterade risker hanteras av de säkringar som appliceras.

Upplysningar om kvittning av finansiella tillgångar och skulder

MSEK	2023					2024				
	Brutto-belopp	Belopp som kvittas i balansräkningen	Nettobelopp redovisade i balansräkningen	Belopp som omfattas av nettningavtal men ej kvittas	Netto-belopp	Brutto-belopp	Belopp som kvittas i balansräkningen	Nettobelopp redovisade i balansräkningen	Belopp som omfattas av nettningavtal men ej kvittas	Netto-belopp
Finansiella tillgångar	926	–	926	311	615	419	–	419	231	188
Finansiella skulder	331	–	331	311	20	445	–	445	231	214

Kvittade finansiella tillgångar och finansiella skulder utgörs endast av derivatinstrument.

ASSA ABLOY säkrar inte 100 % av sina långfristiga lån eller sina nettoinvesteringar. Istället beslutas från fall till fall när säkringsredovisning blir tillämpligt, i enlighet med angivna risknivåer i finanspolicyen.

För verkligt värde-säkringar använder koncernen främst ränteswappar som har motsvarande kritiska villkor som den säkrade posten, så som referensränta, likviddag, förfallodag och nominella belopp. På så sätt säkerställs att det finns ett ekonomiskt samband mellan säkringsposterna och säkringsinstrumenten. Effektiviteten i säkringsförhållandet mäts genom periodiska framåtblickande mätningar där det säkerställs att ett ekonomiskt samband fortfarande föreligger. Exempel på identifierade källor till ineffektivitet i säkrings-

Redovisning av säkringsredovisade instrument

MSEK	Kassaflödes-säkring 2023	Kassaflödes-säkring 2024	Säkring av verkligt värde 2023	Säkring av verkligt värde 2024
Redovisat värde på säkrad post – verkligt värde	–	–	12 336	13 138
Redovisat värde på säkrad post – kassaflöde	12 219	14 724	–	–
Säkringsinstrumentets nominella belopp	12 219	14 724	12 336	13 138
Förfallodatum	2026 till 2033	2026 till 2033	2025 till 2035	2025 till 2035
Hedge ratio	1:1	1:1	1:1	1:1
Total effekt av säkring på säkrad post	–	–	–542	–76
Upplupet återstående belopp för avslutade säkringar (räntesäkringar)	–	–	83	71
Upplupet återstående belopp för avslutade säkringar (säkringar av nettoinvesteringar)	–255	–255	–	–
Värdeförändring i säkringsinstrumenten sedan 1 januari	554	–514	86	137
Värdeförändring i säkrade poster	–	–	–88	–152
Säkringskostnad för valutabasisspread	–21	6	–2	–14
Ineffektivitet redovisad i resultatet	0	0	0	0

Värdeförändring av verkligt värde-säkrade poster bokförs mot långfristiga lån, värdeförändring säkringsinstrument bokförs mot derivatinstrument, eventuell ineffektivitet bokförs mot ränteintäkter respektive kostnader. Värdeförändringar av säkringsinstrumenten i kassaflödessäkringar av ränterisker och valutarisker redovisas över övrigt totalresultat, eventuell

förhållandet är bland annat om en eventuell kreditrisksjustering i ränteswappen inte matchas av motsvarande justering på lånet, eller om differenser i de kritiska termerna mellan ränteswappen och lånet av någon anledning skulle uppstå. Då koncernen även använder valutaränteswappar kan resultat uppstå om den så kallade valutabasissspreaden mellan olika valutor förändras. Valutabasissspreaden redovisas i övrigt totalresultat. Alla kritiska villkor matchade under året. Ingen ineffektivitet har uppstått på grund av att de kritiska villkoren ej varit uppfyllda. De förändringar som har skett hittills till följd av Referensräntereformen (IBOR-reformen) har inte haft någon väsentlig påverkan på koncernens säkringsrelationer under 2024.

ineffektivitet bokförs mot ränteintäkter eller räntekostnader respektive valutavinster eller valutaförluster. Värdeförändringar av säkringar av nettoinvesteringar, bokförs mot säkringsreserv i eget kapital. Värdeförändringar från förändringar i valutabasissspreaden bokförs som säkringskostnad i övrigt totalresultat.

Not 36 fortsättning

Utestående derivatinstrument per den 31 december

Instrument, MSEK	31 december 2023			31 december 2024		
	Positivt mark-nadsvärde ²	Negativt mark-nadsvärde ²	Nominellt värde	Positivt mark-nadsvärde ²	Negativt mark-nadsvärde ²	Nominellt värde
Valutaterminer	293	170	19 857	103	224	17 288
Räntederivat ¹ , säkringar av verkligt värde	326	94	6 808	274	87	7 405
Räntederivat ¹ , kassaflödessäkring	–	67	4 677	42	27	6 495
Valutaräntederivat, säkringar av verkligt värde	–	310	5 529	–	127	5 732
Valutaräntederivat, kassaflödessäkring	617	–	7 542	20	–	8 228
Summa	1 236	643	44 412	439	465	45 150

¹ För räntederivat är endast ena benet inräknat i nominellt värde.
² Tillgångar bokförs mot upplupna intäkter och skulder mot upplupna kostnader.

Finansiella instrument: redovisade värden och verkliga värden per värderingskategori

MSEK	2023		2024	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Kundfordringar	20 934	20 934	23 444	23 444
Övriga finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde	534	534	397	397
Likvida medel	1 466	1 466	4 504	4 504
Finansiella tillgångar värderade till verkligt värde via resultatet				
Aktier och andelar	115	115	325	325
Derivatinstrument				
Säkringsredovisning	633	633	316	316
Innehas för handel	293	293	103	103
Summa finansiella tillgångar	23 975	23 975	29 089	29 089
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Leverantörsskulder	11 320	11 320	12 594	12 594
Leasingskulder ¹	5 443	5 443	6 554	6 554
Långfristiga lån – säkringsredovisning	19 222	19 222	19 902	19 902
Långfristiga lån – ej säkringsredovisning ¹	30 695	29 988	35 088	35 072
Kortfristiga lån – säkringsredovisning	–	–	877	877
Kortfristiga lån – ej säkringsredovisning ¹	9 834	9 781	11 081	11 103
Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultatet				
Tilläggsköpeskillingar	1 045	1 045	1 362	1 362
Derivatinstrument				
Säkringsredovisning	161	161	221	221
Innehas för handel	170	170	224	224
Summa finansiella skulder	77 890	77 129	87 902	87 909

¹ Fjölårets siffror har korrigerats till följd av de innehåll ofullständiga uppgifter.

Verkligt värde för den långfristiga upplåningen baseras på observerbar data genom att diskontera kassaflöden till marknadsränta, vilket bedöms motsvara nivå 2 enligt verkligt värdehierarkin. Verkligt värde för korta fordringar och skulder bedöms överensstämma med bokfört värde.

Finansiella instrument: värderade till verkligt värde

MSEK	2023				2024			
	Redovisade värden	Noterade priser (nivå 1)	Observerbar data (nivå 2)	Ej observerbar data (nivå 3)	Redovisade värden	Noterade priser (nivå 1)	Observerbar data (nivå 2)	Ej observerbar data (nivå 3)
Finansiella tillgångar								
Derivatinstrument	926	–	926	–	419	–	419	–
Finansiella skulder								
Derivatinstrument	331	–	331	–	445	–	445	–
Tilläggsköpeskillingar	1 045	–	–	1 045	1 362	–	–	1 362

Värderingen till verkligt värde klassificeras hierarkiskt i tre olika nivåer baserat på de indata som använts i värderingen av instrumenten. Tilläggsköpeskillingar avser tillkommande betalningar för förvärvade bolag. En tilläggsköpeskillings storlek är vanligtvis kopplad till resultat- och försäljningsutvecklingen i ett förvärvat bolag under en viss tidsperiod.

Tilläggsköpeskillingar värderas på förvärvsdagen utifrån företagsledningens bästa bedömning av det framtida utfallet. Diskontering sker vid större belopp. Tillhör nivå 3 i hierarkin. För derivat beräknas nuvärdet av framtida kassaflöden baserat på observerbara avkastningskurvor och valutakurser på balansräkningsdagen. Dessa tillhör nivå 2 i hierarkin.

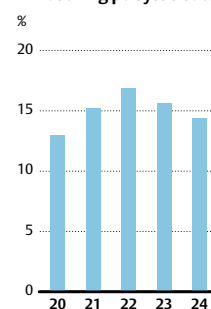
Fem år i sammandrag

Belopp i MSEK om ej annat anges	2020	2021	2022	2023	2024
Omsättning och resultat					
Försäljningsintäkter	87 649	95 007	120 793	140 716	150 162
Organisk tillväxt, %	-8	11	12	3	-1
Förvärv och avyttringar, %	4	2	2	8	8
Rörelseresultat (EBIT) exklusive jämförelsestörande poster	11 916	14 181	18 532	22 185	24 296
Rörelseresultat (EBIT)	12 458	14 181	18 532	21 785	24 275
Resultat före skatt (EBT)	11 676	13 538	17 521	19 254	20 893
Årets resultat	9 172	10 901	13 296	13 639	15 621
Kassaflöde					
Kassaflöde från löpande verksamhet	13 658	12 456	14 357	21 294	21 391
Kassaflöde från investeringsverksamhet	-6 741	-3 094	-10 561	-47 899	-13 925
Kassaflöde från finansieringsverksamhet	-4 558	-7 813	-4 699	24 726	-4 447
Årets kassaflöde	2 359	1 549	-904	-1 880	3 019
Operativt kassaflöde	14 560	13 265	15 808	25 232	23 052
Sysselsatt kapital och finansiering					
- Goodwill	58 344	62 502	75 873	92 873	106 874
- Övriga immateriella tillgångar	14 108	13 834	15 024	34 831	38 531
- Materiella anläggningstillgångar	8 026	8 753	10 106	11 460	12 653
- Nyttjanderättstillgångar	3 513	3 436	3 804	5 296	6 295
- Övrigt sysselsatt kapital	5 867	8 796	13 244	12 060	13 019
Justerat sysselsatt kapital	89 858	97 321	118 052	156 520	177 373
- Strukturresev	-1 224	-658	-294	-767	-39
Sysselsatt kapital	88 634	96 663	117 758	155 753	177 333
Innehav utan bestämmande inflytande	9	9	12	16	10
Eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande	58 870	69 582	86 014	91 629	107 071
Data per aktie, SEK					
Vinst per aktie före och efter utspädning	8,26	9,81	11,97	12,27	14,08
Vinst per aktie före och efter utspädning och exklusive jämförelsestörande poster	7,54	9,81	11,97	13,54	14,09
Eget kapital per aktie efter utspädning	53,00	62,64	77,44	82,49	96,39
Utdelning per aktie	3,90	4,20	4,80	5,40	5,90 ¹
Kurs på B-aktien vid årets slut	202,50	276,20	223,70	290,30	326,80

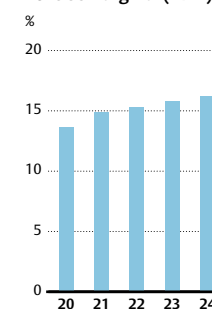
Belopp i MSEK om ej annat anges	2020	2021	2022	2023	2024
Nyckeltal					
Rörelsemarginal (EBIT), % exklusive jämförelsestörande poster	13,6	14,9	15,3	15,8	16,2
Rörelsemarginal (EBIT), %	14,2	14,9	15,3	15,5	16,2
Vinstmarginal (EBT), %	13,3	14,2	14,5	13,7	13,9
Kassakonvertering	1,31	0,98	0,90	1,28	1,10
Avkastning på sysselsatt kapital, %	12,5	15,2	16,9	15,6	14,4
Avkastning på eget kapital, %	15,5	17,0	17,1	15,3	15,7
Soliditet, %	50,1	53,5	55,7	46,7	47,9
Skuldsättningsgrad	0,51	0,39	0,37	0,70	0,66
Nettoskuld/EBITDA	1,9	1,5	1,4	2,3	2,3
Totalt antal aktier, tusental	1 112 576	1 112 576	1 112 576	1 112 576	1 112 576
Antal utestående aktier, tusental	1 110 776	1 110 776	1 110 776	1 110 776	1 110 776
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier före och efter utspädning, tusental	1 110 776	1 110 776	1 110 776	1 110 776	1 110 776
Medelantal anställda	48 471	50 934	52 463	56 845	62 825

¹ Av styrelsen förslagen utdelning.

Avkastning på sysselsatt kapital

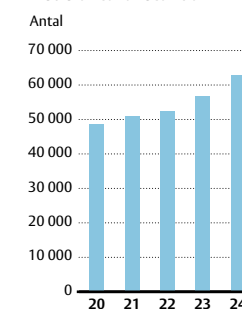


Rörelsemarginal (EBIT)²



² Exklusive jämförelsestörande poster

Medelantal anställda



Kommentarer till fem år i sammandrag

2020

Efterfrågan påverkades negativt under året av covid-19-pandemin. Organisk tillväxt var –8 procent för koncernen, med en negativ försäljningsutveckling för samtliga divisioner. Kostnadsbesparingar och personalreduktioner har till stor del motverkat den negativa resultateffekten från den lägre omsättningen. Ett nytt omstruktureringsprogram lanserades även vid slutet på året, där ett tiotal fabriker och ett trettiotal kontor planeras stängas under en tvåårsperiod. Det operativa kassaflödet har varit fortsatt starkt, bland annat tack vare kostnadsbesparingar och reducerad rörelsekapitalbindning.

Efterfrågan var generellt sett stabilare för de mognare marknaderna i Europa och USA jämfört med utvecklingen för tillväxtmarknaderna, främst Asien, Mellanöstern och Afrika. Satsningen på produktutveckling och innovation har fortsatt med oförminskad styrka. Stora investeringar har gjorts i FoU och personalstyrkan inom R&D-funktionen har bibehållits intakt under året.

Årets rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster minskade med 20 procent. Kassaflödet var fortsatt starkt. Förvärsaktiviteten var fortsatt hög under året, bland annat slutfördes förvärvet av agta record.

2021

De mogna marknaderna i USA och Europa återhämtade sig successivt under året, trots en fortsatt covid-19-pandemi och restriktioner i flertalet länder. I Asien innebar de fortsatta restriktionerna en mer dämpad återhämtning av efterfrågan. Den organiska tillväxten var mycket stark för koncernen som helhet, 11 procent, med en positiv försäljningsutveckling för samtliga divisioner.

Ökande materialkostnader samt brist på vissa komponenter innebar samtidigt en operationell utmaning och medförde en negativ påverkan på försäljning och resultat. Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster ökade sammanlagt med 19 procent och rörelsemarginalen uppgick till 14,9 procent (13,6). Det operativa kassaflödet var fortsatt starkt under året.

Förvärsaktiviteten var hög med tretton verksamheter förvärvade, främst i USA och Europa. Ytterligare förvärsavtal har tecknats under året, främst avseende HHI, en ledande leverantör inom det nordamerikanska bostadssegmentet. Avyttring har skett av den nordiska låssmedskedjan och säkerhetsinstallatören CERTEGO.

Satsningen på produktutveckling och innovation har fortsatt på en hög nivå under året, bland annat med lansering av fler än 400 nya produkter på marknaden.

Hållbarhetsarbetet är ett fortsatt prioriterat område för ASSA ABLOY. Under året infördes nya initiativ i vår strävan efter att uppnå koncernens hållbarhetsmål för 2025 med fortsatta minskningar av utsläpp, avfall och vattenförbrukning.

2022

Efterfrågan var stark under året för flertalet större marknadsregioner med undantag för Asien. Marknaderna i både Americas och Europa utvecklades väl. I Asien var efterfrågan fortsatt svag, främst avseende Kina. Den organiska tillväxten var mycket stark för koncernen som helhet, 12 procent. Tillväxten inom elektromekaniska produkter fortsatte att utvecklas väl.

Affärsverksamheten påverkades negativt av ökande inflation, höga materialkostnader och störningar i leveranskedjorna. Dessa utmaningar kunde emellertid

hanteras på ett bra sätt tack vare starka insatser från vår personal. Rörelseresultatet ökade med 31 procent och rörelsemarginalen uppgick till 15,3 procent (14,9). Det operativa kassaflödet var fortsatt starkt.

Förvärsaktiviteten var mycket hög under året med 21 verksamheter förvärvade, främst i USA och Europa.

Satsningen på produktutveckling och innovation har fortsatt i oförminskad styrka under året, bland annat i form av stora personalrekryteringar.

Hållbarhetsarbetet är ett fortsatt prioriterat område för ASSA ABLOY. Under året har koncernen bland annat fått sina hållbarhetsmål bekräftade av Science Based Targets-initiativet (SBTi).

2023

Den organiska tillväxten var god under året, trots en successivt svagare efterfrågan från privatbostadsmarknaden i allmänhet. Den nordamerikanska marknaden fortsatte att utvecklas väl under året inom de kommersiella affärssegmenten. I Europa var efterfrågan stabil. I Asien var efterfrågan fortsatt svag. Den organiska tillväxten uppgick sammanlagt till 3 procent. Tillväxten inom elektromekaniska produkter fortsatte att utvecklas väl.

Rörelseresultatet förbättrades tack vare en stark tillväxt i fast valuta, god hävstång från försäljningspris i relation till materialkostnader kombinerat med kontinuerliga effektiviseringar och kostnadsbesparingar. Ett nytt omstruktureringsprogram lanserades i början på året. Rörelseresultatet exklusive jämförelsestörande poster ökade med 20 procent och motsvarande rörelsemarginal uppgick till 15,8 procent (15,3). Det operativa kassaflödet var fortsatt mycket starkt, tack vare en god intjäning och minskad rörelsekapitalbindning.

Förvärsaktiviteten var mycket hög under året med 24 verksamheter förvärvade, främst i USA och Europa.

Förvärvet av HHI var det största förvärvet i ASSA ABLOYS historia och stärker väsentligt närvaron på privatbostadsmarknaden i Nordamerika. I samband med förvärvet av HHI avyttrades Emtek och Smart Residential-verksamheten i USA och Kanada.

Vinst per aktie exklusive jämförelsestörande poster ökade med 13 procent jämfört med föregående år.

2024

I Nordamerika och Europa var organisk försäljning stabil för året. Organisk tillväxt var stark för Latinamerika och Afrika medan den var negativ för Asien och Oceanien. Den organiska tillväxten uppgick totalt sett till –1 procent. Tillväxt från förvärv och avyttringar var fortsatt stark och uppgick sammanlagt till 8 procent.

Rörelseresultatet ökade med 11 procent till 24 275 MSEK (21 785), främst tack vare en stark tillväxt i fast valuta, god hävstång från försäljningspris i relation till materialkostnader kombinerat med kontinuerliga effektiviseringar och kostnadsbesparingar. Rörelsemarginalen uppgick till 16,2 procent (15,5), vilket är i linje med koncernens långsiktiga marginalmål. Det operativa kassaflödet var också fortsatt mycket starkt, tack vare en god intjäning och en stabil rörelsekapitalbindning.

Förvärsaktiviteten var fortsatt mycket hög under året med 26 verksamheter förvärvade, främst i USA och Europa. Två avtal om avyttringar tecknades under året, bland annat om försäljning av affärsenheten Citizen ID inom divisionen Global Technologies.

Vinst per aktie före och efter full utspädning ökade med 15 procent jämfört med föregående år.

Definitioner av nyckeltal

Organisk tillväxt

Förändring av försäljningsintäkter i jämförbara enheter efter justering för förvärv, avyttringar och valutakurseffekter.

Rörelsemarginal (EBITDA)

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar i förhållande till försäljningsintäkter.

Rörelsemarginal (EBITA)

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella tillgångar värderade i samband med företagsförvärv, i förhållande till försäljningsintäkter.

Rörelsemarginal (EBIT)

Rörelseresultat i förhållande till försäljningsintäkter.

Vinstmarginal (EBT)

Resultatet före skatt i förhållande till försäljningsintäkter.

Jämförelsestörande poster

Omstruktureringskostnader samt väsentliga resultatposter av engångskaraktär såsom omvärdering av tidigare ägd intressebolagsandel och nedskrivning av goodwill.

Operativt kassaflöde

Kassaflöde från löpande verksamheten exklusive omstruktureringsbetalningar och betald inkomstskatt minus nettoinvesteringar och amorteringar av leasingskulder. Se uppställningen av operativt kassaflöde för ingående delar.

Kassakonvertering

Operativt kassaflöde i förhållande till resultat före skatt exklusive jämförelsestörande poster.

Nettoinvesteringar

Investeringar i, reducerat med försäljning av, immateriella tillgångar och materiella anläggningstillgångar.

Sysselsatt kapital

Balansomslutning minskad med räntebärande tillgångar och icke räntebärande skulder inklusive uppskjuten skatteskuld.

Genomsnittligt justerat sysselsatt kapital

Genomsnittligt sysselsatt kapital exklusive omstruktureringsreserver under de senaste 12 månaderna.

Nettoskuld

Räntebärande skulder minskat med räntebärande placeringar. Se uppställning av nettoskulden för ingående delar.

Nettoskuld/EBITDA

Nettoskuld vid periodens slut i förhållande till 12 månaders rullande EBITDA.

Skuldsättningsgrad

Nettoskuld i förhållande till eget kapital.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen.

Eget kapital per aktie

Eget kapital exklusive innehav utan bestämmande inflytande i förhållande till antal utestående aktier.

Avkastning på eget kapital

12 månaders rullande resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till genomsnittligt eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare.

Avkastning på sysselsatt kapital

12 månaders rullande rörelseresultat (EBIT), exklusive jämförelsestörande poster, i förhållande till genomsnittligt justerat sysselsatt kapital.

Vinst per aktie före och efter utspädning

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare i förhållande till vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Inga av koncernens utestående aktiesparprogram bedöms kunna medföra väsentlig framtida utspädning.

Vinst per aktie före och efter utspädning exklusive jämförelsestörande poster

Årets resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare exklusive jämförelsestörande poster, netto efter skatt, i förhållande till vägt genomsnittligt antal utestående aktier. Inga av koncernens utestående aktiesparprogram bedöms kunna medföra väsentlig framtida utspädning.

Styrelsens och verkställande direktörens försäkrar

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att koncernredovisningen har upprättats i enlighet med internationella redovisningsstandarder IFRS sådana de antagits av EU och ger en rättvisande bild av koncernens ställning och resultat. Årsredovisningen har upprättats i enlighet med god redovisningssed och ger en rättvisande bild av moderbolagets ställning och resultat.

Förvaltningsberättelsen för koncernen och moderbolaget ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar också att koncernredovisningen och årsredovisningen har upprättats i enlighet med de europeiska standarderna för hållbarhetsrapportering ESRS och de specifikationer som antagits med stöd av EU:s taxonomiförordning.

Stockholm den 12 mars 2025

Johan Hjertonsson
Ordförande

Carl Douglas
Vice ordförande

Nico Delvaux
Verkställande direktör

Erik Ekudden
Styrelseledamot

Sofia Schörling Högberg
Styrelseledamot

Lena Olving
Styrelseledamot

Victoria Van Camp
Styrelseledamot

Joakim Weidemanis
Styrelseledamot

Susanne Pahlén Åklundh
Styrelseledamot

Rune Hjältn
Styrelseledamot
Arbetsstagarrepresentant

Bjarne Johansson
Styrelseledamot
Arbetsstagarrepresentant

Vår revisionsberättelse har avgivits den 14 mars 2025

Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor
Huvudansvarig revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i ASSA ABLOY AB (publ), org.nr 556059-3575

Rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för ASSA ABLOY AB (publ) för år 2024 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 50–59 och hållbarhetsrapporten på sidorna 60–109. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 43–146 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt International Financial Reporting Standards (IFRS), så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Våra uttalanden omfattar inte bolagsstyrningsrapporten på sidorna 50–59 eller hållbarhetsrapporten på sidorna 60–109. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget och koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehåll-
et i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets revisionsutskott i enlighet med Revisorsförordningens (537/2014) artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbjudna tjänster som avses i Revisorsförordningens (537/2014) artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden. Beskrivningen nedan av hur revisionen genomfördes inom dessa områden ska läsas i detta sammanhang.

Vi har fullgjort de skyldigheter som beskrivs i avsnittet Revisorns ansvar i vår rapport om årsredovisningen också inom dessa områden. Därmed genomfördes revisionsåtgärder som utformats för att beakta vår bedömning av risk för väsentliga fel i årsredovisningen och koncernredovisningen. Utfallet av vår granskning och de granskningsåtgärder som genomförts för att behandla de områden som framgår nedan utgör grunden för vår revisionsberättelse.

Goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämd nyttjandeperiod

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Värdet av goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod uppgår per den 31 december 2024 till 134,3 miljarder SEK. Bolaget utför nedskrivningsprövningar årligen samt även i de fall där nedskrivningsindikatorer har identifierats. Återvinningsvärdet för varje kassagenererande enhet fastställs såsom nyttjandevärdet, vilket beräknas utifrån det diskonterade nuvärdet av uppskattade framtida kassaflöden. Centrala antaganden i dessa beräkningar utgör budgeterad rörelsemarginal, tillväxttakt för att extrapolera kassaflöden i framtiden samt diskonteringsränta som tillämpas på uppskattade framtida kassaflöden. Tillämpad diskonteringsränta (även benämnd WACC – "Weighted Average Cost of Capital") framgår av not 14. Nedskrivningsprövning är en komplex process och innehåller en hög grad av bedömning avseende framtida kassaflöden och andra antaganden, inte minst då den grundas på estimat avseende hur bolagets verksamhet kommer att påverkas av framtida utveckling på marknaden och av övriga ekonomiska skeenden. Vi anser därför att värderingen av goodwill och andra immateriella tillgångar med obestämbar nyttjandeperiod är ett särskilt betydelsefullt område för revisionen.	I vår revision har vi utvärderat och granskat nyckel-antaganden, tillämpning av allmänt vedertagen värderingsteori, diskonteringsränta och annan källdata som använts av bolaget. Vi har gjort en oberoende bedömning om huruvida det föreligger en risk att rimligt sannolika händelseförlopp skulle ge upphov till en situation där återvinningsvärdet skulle understiga redovisade värden. I denna bedömning har vi även jämfört bolagets historiska prognoser i nedskrivningsprövningar med de belopp som slutligen utfallit, för att därmed bedöma bolagets historiska precision i sina uppskattningar och bedömningar. Vi har inkluderat interna värderingsexperter med erforderlig specialistkompetens i vårt team vid utförandet av ovanstående granskning. Vi har sedan slutligen bedömt om upplysningar som lämnas i not 14 i bolagets noter är ändamålsenliga, särskilt vad gäller upplysningarna om vilka av de angivna antagandena som är mest känsliga vid beräkning av nyttjandevärdet samt känslighetsanalysen för dessa antaganden.

Avsättningar – omstruktureringsprogram

Beskrivning av området	Hur detta område beaktades i revisionen
Omstruktureringsprogrammen beskrivs i årsredovisningen i förvaltningsberättelsen och i not 26. Utgående balans för reserv för omstruktureringsprogram per den 31 december 2024 uppgår till 0,04 miljarder SEK. En avsättning för omstruktureringsåtgärder redovisas när koncernen har upprättat en detaljerad plan och genomförandet av planen antingen har påbörjats eller kommunicerats till berörda parter. I vår revision har vi fokuserat på redovisning i rätt period och värderingen av avsättningar till omstruktureringsprogram då den baseras på ledningens uppskattningar och bedömningar. Med anledning av de väsentliga beloppen och det betydande inslaget av bedömningar anser vi att Avsättningar för omstruktureringsåtgärder är ett särskilt betydelsefullt område för revisionen.	Vi har granskat bolagets process för att identifiera omstruktureringsprojekt och den estimerade kostnaden för dessa projekt. Våra gransknings-åtgärder inkluderar en utvärdering av att omstruktureringsprogrammen i all väsentlighet följer regelverket för redovisning av avsättningar, dvs IAS 37. Vi har utvärderat huruvida det föreligger en befintlig förpliktelse per den 31 december 2024 och vi har granskat värderingen av förpliktelsen som representerar framtida utgifter. Vi har utmanat företagsledningens antaganden som ligger till grund för avsättningarna i syfte att bedöma rimligheten i avsättningen. Vi har, baserat på risk och väsentlighet, stämt av parametrarna i beräkningen mot underlag. Detta inkluderar bland annat granskning av; protokoll, avtal och kommunikation till anställda. Vi har utvärderat ledningens bedömningar av kvarvarande framtida kassaflöden genom att granska ledningens kvartalsvisa uppföljning per projekt. Slutligen har vi granskat de upplysningar avseende omstruktureringsåtgärder som bolaget lämnat i not 26.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–42, 60–109, 147–149 och 158–161. Den andra informationen består även av ersättningsrapporten som vi inhämtade före datumet för denna revisionsberättelse. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa

den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande

direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Styrelsens revisionsutskott ska, utan att det påverkar styrelsens ansvar och uppgifter i övrigt, bland annat övervaka bolagets finansiella rapportering.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om att årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid

kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

Som del av en revision enligt ISA använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Dessutom:

- identifierar och bedömer vi riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen och koncernredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, utformar och utför granskningsåtgärder bland annat utifrån dessa risker och inhämtar revisionsbevis som är tillräckliga och ändamålsenliga för att utgöra en grund för våra uttalanden. Risker för att inte upptäcka en väsentlig felaktighet till följd av oegentligheter är högre än för en väsentlig felaktighet som beror på misstag, eftersom oegentligheter kan innefatta agerande i maskopi, förfalskning, avsiktliga utelämnanden, felaktig information eller åsidosättande av intern kontroll.
- skaffar vi oss en förståelse av den del av bolagets interna kontroll som har betydelse för vår revision för att utforma granskningsåtgärder som är lämpliga med hänsyn till omständigheterna, men inte för att uttala oss om effektiviteten i den interna kontrollen.
- utvärderar vi lämpligheten i de redovisningsprinciper som används och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen och tillhörande upplysningar.
- drar vi en slutsats om lämpligheten i att styrelsen och verkställande direktören använder antagandet om fortsatt drift vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen. Vi drar också en slutsats, med grund i de inhämtade revisionsbevisen, om det finns någon väsentlig osäkerhetsfaktor som avser sådana händelser eller förhållanden som kan leda till betydande tvivel om bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. Om vi drar slutsatsen att det finns en väsentlig osäkerhetsfaktor, måste vi i revisionsberättelsen fästa uppmärksamheten på upplysningarna i årsredovisningen om den väsentliga osäkerhetsfaktorn eller, om sådana upplysningar är otillräckliga, modifiera uttalandet om årsredovis-

ningen och koncernredovisningen. Våra slutsatser baseras på de revisionsbevis som inhämtas fram till datumet för revisionsberättelsen. Dock kan framtida händelser eller förhållanden göra att ett bolag inte längre kan fortsätta verksamheten.

- utvärderar vi den övergripande presentationen, strukturen och innehållet i årsredovisningen och koncernredovisningen, däribland upplysningarna, och om årsredovisningen och koncernredovisningen återger de underliggande transaktionerna och händelserna på ett sätt som ger en rättvisande bild.
- inhämtar vi tillräckliga och ändamålsenliga revisionsbevis avseende den finansiella informationen för enheterna eller affärsaktiviteterna inom koncernen för att göra ett uttalande avseende koncernredovisningen. Vi ansvarar för styrning, övervakning och utförande av koncernrevisionen. Vi är ensamt ansvariga för våra uttalanden.

Vi måste informera styrelsen om bland annat revisionens planerade omfattning och inriktning samt tidpunkten för den. Vi måste också informera om betydelsefulla iakttagelser under revisionen, däribland de eventuella betydande brister i den interna kontrollen som vi identifierat.

Vi måste också förse styrelsen med ett uttalande om att vi har följt relevanta yrkesetiska krav avseende oberoende, och ta upp alla relationer och andra förhållanden som rimligen kan påverka vårt oberoende, samt i tillämpliga fall åtgärder som har vidtagits för att eliminera hoten eller motåtgärder som har vidtagits.

Av de områden som kommuniceras med styrelsen fastställer vi vilka av dessa områden som varit de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen, inklusive de viktigaste bedömda riskerna för väsentliga felaktigheter, och som därför utgör de för revisionen särskilt betydelsefulla områdena. Vi beskriver dessa områden i revisionsberättelsen såvida inte lagar eller andra författningar förhindrar upplysning om frågan.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Revisorns granskning av förvaltning och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning av ASSA ABLOY AB (publ) för år 2024 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i

överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättnings-skyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

Som en del av en revision enligt god revisionssed i Sverige använder vi professionellt omdöme och har en professionellt skeptisk inställning under hela revisionen. Granskningen av förvaltningen och förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust grundar sig främst på revisionen av räkenskaperna. Vilka tillkommande granskningsåtgärder som utförs baseras på vår professionella bedömning med utgångspunkt i risk och väsentlighet. Det innebär att vi fokuserar granskningen på sådana åtgärder, områden och förhållanden som är väsentliga för verksamheten och där avsteg och överträdelse skulle ha särskild betydelse för bolagets situation. Vi går igenom och prövar fattade beslut, beslutsunderlag, vidtagna åtgärder och

andra förhållanden som är relevanta för vårt uttalande om ansvarsfrihet. Som underlag för vårt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har vi granskat styrelsens

Revisorns granskning av Esef-rapporten

Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (Esef-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för ASSA ABLOY AB (publ) för år 2024.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalande

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 *Revisorns granskning av Esef-rapporten*. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till ASSA ABLOY AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att Esef-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta Esef-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

motiverade yttrande samt ett urval av underlagen för detta för att kunna bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om Esef-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att Esef-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i Esef-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar ISQM 1 Kvalitetsstyrning för revisionsföretag som utför revision och översiktlig granskning av finansiella rapporter samt andra bestyrkandeuppdrag och närallgande tjänster som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer och rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att Esef-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisningen och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och

verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärderna omfattar huvudsakligen validering av att Esef-rapporten upprättats i ett giltigt

XHTML-format och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar, kassaflödesanalys samt noter i Esef-rapporten har märkts med iXBRL i enlighet med vad som följer av Esef-förordningen.

Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 50–59 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt

International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplysningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar samt i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Revisorns yttrande avseende den lagstadgade hållbarhetsrapporten

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten på sidorna 60–109 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen enligt den äldre lydelsen i årsredovisningslagen som gällde före den 1 juli 2024.

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår gransk-

ning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Ernst & Young AB med Hamish Mabon som huvudansvarig revisor, Box 7850, 103 99 Stockholm, utsågs till ASSA ABLOY ABs (publ) revisor av bolagsstämman den 24 april 2024 och har varit bolagets revisor sedan 29 april 2020.

Stockholm den 14 mars 2025

Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

Revisorns granskningsberättelse av ASSA ABLOY AB (publ) frivilligt upprättade hållbarhetsrapport

Till ASSA ABLOY AB (publ), org.nr 559184-9848

Slutsats

Vi har fått i uppdrag av styrelsen att översiktligt granska hållbarhetsrapporten för ASSA ABLOY AB (publ) för räkenskapsåret 2024. Hållbarhetsrapporten ingår på sidorna 60-109 i detta dokument.

Grundat på vår översiktliga granskning som beskrivs i avsnittet Revisorns ansvar har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att hållbarhetsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 6 kap. 12-12f§§ vilket inbegriper,

- om hållbarhetsrapporten uppfyller kraven i ESRS,
- om den process som företaget har genomfört för att identifiera rapporterad hållbarhetsinformation har utförts såsom den beskrivs i hållbarhetsrapporten,
- efterlevnaden av rapporteringskraven i EU:s gröna taxonomiförordning artikel 8.

Grund för slutsats

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 19 Revisorns översiktliga granskning av den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vår slutsats.

Övrig upplysning

Hållbarhetsrapporten för föregående räkenskapsår har inte varit föremål för översiktlig granskning och någon granskning av jämförelsetalen i hållbarhetsrapporten för år 2023 (räkenskapsåret) har därmed inte utförts.

Annan information än hållbarhetsrapporten

Detta dokument innehåller även annan information än hållbarhetsrapporten och återfinns på sidorna 1–59, 110–150 och 157–161. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vår slutsats avseende hållbarhetsrapporten omfattar inte denna information och vi uttalar ingen slutsats med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår översiktliga granskning av hållbarhetsrapporten är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med hållbarhetsrapporten. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under den översiktliga granskningen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att hållbarhetsrapporten har upprättats i enlighet med 6 kap. 12–12f §§ årsredovisningslagen, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta hållbarhetsrapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vårt ansvar är att uttala en slutsats om hållbarhetsrapporten är upprättad enligt 6 kap. 12–12f §§ årsredovisningslagen på grundval av vår granskning. Granskningen har utförts enligt FARs rekommendation RevR 19 Revisorns översiktliga granskning av den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Denna rekommendation kräver att vi planerar och utför våra granskningsåtgärder för att uppnå begränsad säkerhet att hållbarhetsrapporten är upprättad i enlighet med dessa krav.

De granskningsåtgärder som har utförts för att inhämta bevis är mer begränsade än för ett uppdrag där uttalandet görs med rimlig säkerhet och den säkerhet som har uppnåtts är därför lägre än för ett uppdrag där uttalandet görs med rimlig säkerhet. Det innebär att det inte är möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om ett uppdrag där uttalandet görs med rimlig säkerhet utförts.

Revisionsföretaget tillämpar ISQM 1 (International Standard on Quality Management), som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer eller rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Vi är oberoende i förhållande till ASSA ABLOY AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta underlag till hållbarhetsrapporten. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i hållbarhetsrapporten vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören upprättar hållbarhetsrapporten i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att uttala en slutsats om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för upprättandet av hållbarhetsrapporten, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder.

Våra granskningsåtgärder avseende den process som företaget har genomfört för att identifiera hållbarhetsinformation att rapportera inkluderade, men var inte begränsade till följande:

- Erhålla en förståelse för processen genom att:
 - Genomföra förfrågningar för att förstå källorna till den information som används av företagsledningen (t.ex. intressentdialoger, affärsplaner och strategidokument), och
 - Granska företagets interna dokumentation av sin process.
- Utvärdera om den information som erhållits från våra åtgärder om den process som implementerats av företaget överensstämmer med beskrivningen av processen i hållbarhetsrapporten.

Våra granskningsåtgärder avseende hållbarhetsrapporten inkluderade, men var inte begränsade till följande:

- Genom förfrågningar erhålla en allmän förståelse för den interna kontrollmiljön, rapporteringsprocesserna, och informationssystemen som är relevanta för upprättandet av informationen i hållbarhetsrapporten,
- Utvärdera om information som identifierats som väsentlig genom den process som bolaget genomfört för att identifiera innehållet i hållbarhetsrapporten också ingår,
- Utvärdera om strukturen och presentationen av hållbarhetsrapporten är förenlig med kraven i ESRS,
- Genom förfrågningar och analytiska granskningsåtgärder inhämta underlag på metoderna för att ta fram väsentliga uppskattningar och framåtblickande information och på hur dessa metoder tillämpades,

- Erhålla förståelse för processen för att identifiera ekonomiska verksamheter som omfattas av EU:s gröna taxonomi och de motsvarande upplysningarna i hållbarhetsrapporten.

Begränsningar i upprättandet av hållbarhetsrapporten

Vid rapportering av framåtblickande information i enlighet med ESRS, måste styrelsen och verkställande direktören för ASSA ABLOY AB (publ) förbereda framåtblickande information utifrån angivna antaganden om händelser som kan inträffa i framtiden och möjliga framtida aktiviteter av ASSA ABLOY AB (publ). Faktiska utfall kommer sannolikt att bli annorlunda eftersom förväntade händelser ofta inte inträffar som förväntat.

Stockholm, den 14 mars 2025

Ernst & Young AB

Hamish Mabon
Auktoriserad revisor

ASSA ABLOY-aktien

Kursutveckling

Aktiemarknaden utvecklades negativt i början av året men började stiga under andra halvan av januari. Högre än förväntad inflation i viktiga marknader under mars och april påverkade aktiemarknaden negativt, men marknaden fortsatte sedan att utvecklas positivt och i slutet på juni hade OMX Stockholm PI

ökat med 8,0 procent efter att inflationen börjat minska och förväntningarna på fallande räntor ökade.

ASSA ABLOY-aktien hade en stabil utveckling i början på året och började att stiga under februari. I slutet på juni hade aktien ökat med 3,2 procent.

Under första halvan av augusti föll den globala aktiemarknaden med cirka 10 procent på grund av

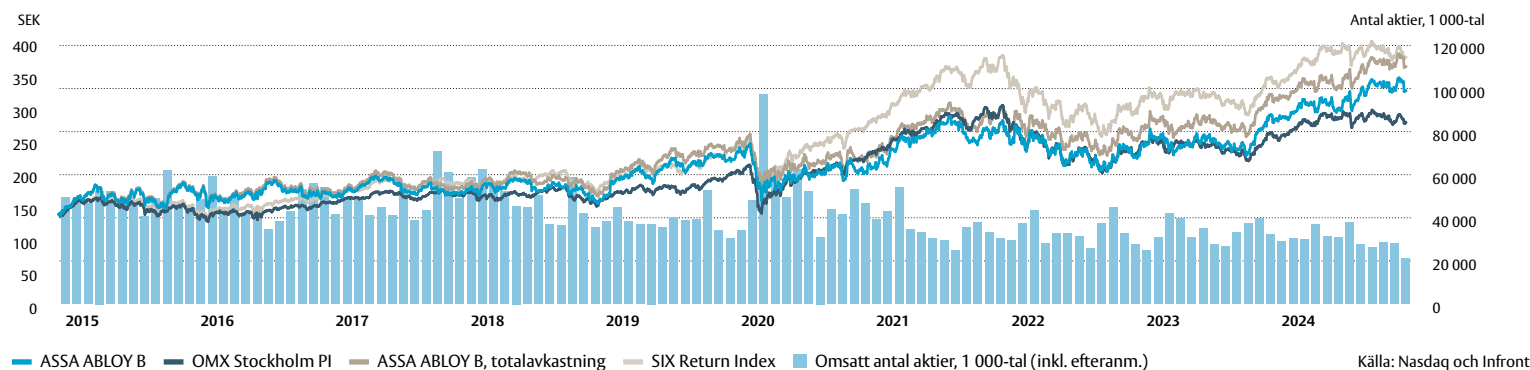
oro över svagare ekonomier, men i slutet av augusti hade aktiemarknaden återhämtat sig. Från slutet av september till slutet av året föll OMX Stockholm PI med 6,0 procent i samband med ökad oro för färre räntesänkningar. För helåret ökade OMX Stockholm PI med 5,7 procent och ASSA ABLOYs aktiekurs stängde på 326,80 SEK, en ökning med 12,6 procent.

Den högsta stängningskursen under 2024 för ASSA ABLOYs B-aktie noterades den 6 december, då aktien stängde på 346,80 SEK. Den lägsta stängningskursen på 278,10 SEK noterades den 5 januari. Börsvärdet vid årets slut uppgick till SEK 363 590 M (322 981) beräknat på både A- och B-aktier.

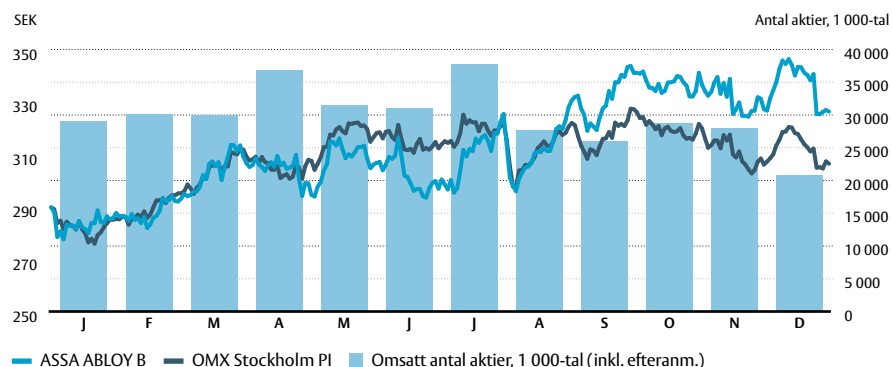
Notering och omsättning

ASSA ABLOYs B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm, Large Cap-listan, sedan den 8 november 1994 under ISIN-koden SE 0007100581. Den 8 november 2024 hade aktiekursen ökat med 18 069 procent jämfört med stängningskursen den 8 november 1994. Omsättningen i B-aktien på Nasdaq Stockholm under 2024 uppgick till 358 miljoner aktier (400), motsvarande en omsättningshastighet om 34 procent (38). Handeln med aktien sker numera både på reglerade marknadsplatser och på andra handelsplattformar där en stor andel av aktiehandeln äger rum utanför Nasdaq Stockholm.

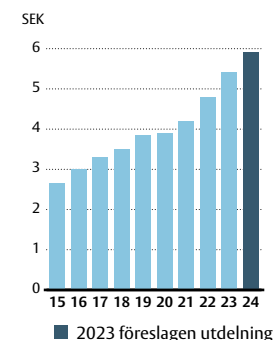
Kursutveckling och omsättning 2015–2024



Kursutveckling och omsättning 2024



Utdelning per aktie 2014–2024



Data per aktie

SEK/aktie ¹	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023	2024
Vinst efter skatt och utspädning	6,93	7,09 ²	7,77	8,09 ²	9,22 ²	7,54 ²	9,81	11,97	13,54 ²	14,09 ²
Utdelning	2,65	3,00	3,30	3,50	3,85	3,90	4,20	4,80	5,40	5,90 ³
Direktavkastning, % ⁴	1,5	1,8	1,9	2,2	1,8	1,9	1,5	2,1	1,9	1,8
Utdelningsandel, % ⁵	38,2	42,3	42,5	43,3	41,8	51,7	42,8	40,1	39,9	41,9
Börskurs, vid periodens slut	178,00	169,10	170,40	158,15	219,00	202,50	276,20	223,70	290,30	326,80
Högsta börskurs	189,00	190,10	197,10	193,90	231,40	246,50	288,20	281,80	290,50	346,80
Lägsta börskurs	135,00	148,40	163,80	155,85	154,45	159,35	200,20	203,70	226,10	278,10
Eget kapital	37,43	42,51	45,60	46,71	53,25	53,00	62,64	77,44	82,49	96,39
Antal aktier, miljoner	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6	1 112,6

¹ Justeringar har gjorts avseende genomförda nyemissioner och aktie-split 3:1 under 2015 för samtliga historiska perioder före 2015.

² Exklusive jämförelsestörande poster.

³ Av styrelsen föreslagen utdelning.

⁴ Utdelning i procent av börskursen vid periodens slut.

⁵ Utdelning i procent av vinst per aktie efter skatt och utspädning exklusive jämförelsestörande poster.

Ägarstruktur

Antalet aktieägare i bolaget uppgick vid utgången av 2024 till 59 699 (57 080) och de tio största aktieägarnas innehav uppgick till 35,1 procent (35,7) av aktiekapitalet och 55,7 procent (56,1) av rösterna. Ägare med mer än 50 000 aktier motsvarande totalt

285 aktieägare, representerade 97 procent (97) av aktiekapitalet och 98 procent (98) av rösterna. Investerare utanför Sverige innehade 64,1 procent (64,5) av aktiekapitalet och 43,7 procent (44,0) av rösterna, och var huvudsakligen baserade i USA och Storbritannien.

ASSA ABLOYs tio största aktieägare

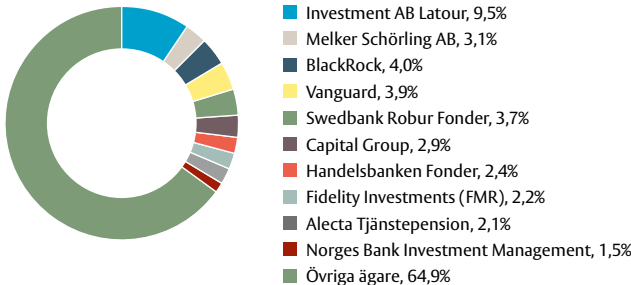
Uppgifterna baseras på aktieboken per 31 december 2024.

Aktieägare	A-aktier	B-aktier	Totalt antal aktier	Kapital ¹ , %	Röster ¹ , %
Investment AB Latour	41 595 729	63 864 435	105 460 164	9,5	29,4
Melker Schörling AB	15 930 240	18 106 557	34 036 797	3,1	10,9
BlackRock		44 025 745	44 025 745	4,0	2,7
Vanguard		42 958 768	42 958 768	3,9	2,6
Swedbank Robur Fonder		40 699 175	40 699 175	3,7	2,5
Capital Group		32 010 731	32 010 731	2,9	2,0
Handelsbanken Funds		26 910 014	26 910 014	2,4	1,7
Fidelity Investments		24 597 457	24 597 457	2,2	1,5
Alecta Tjänstepension		22 924 073	22 924 073	2,1	1,4
Norges Bank		16 989 122	16 989 122	1,5	1,0
Övriga aktieägare		721 964 288	721 964 288	64,9	44,3
Totalt antal	57 525 969	1 055 050 365	1 112 576 334	100,0	100,0

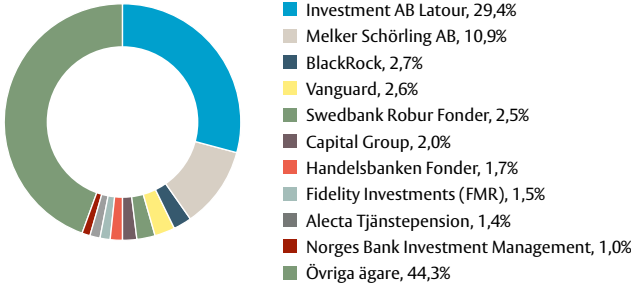
¹ Baserat på antal utestående aktier och röster om 1 112 576 334 respektive 1 630 310 055.

Källa: Modular Finance AB och Euroclear Sweden AB.

Ägarstruktur (kapitalsorterad)



Ägarstruktur (röstsorterad)



Aktiekapital och rösträtt

Aktiekapitalet uppgick vid årets slut 2024 till 370 858 778, fördelat på totalt 1 112 576 334 aktier, varav 57 525 969 A-aktier och 1 055 050 365 B-aktier. Samtliga aktier har ett kvotvärde om 0,33 SEK och ger lika rätt till andel i bolagets tillgångar och resultat. Det totala antalet röster uppgick till 1 630 310 055. Varje A-aktie medför tio röster och varje B-aktie en röst.

Återköp av egna aktier

Sedan 2010 har styrelsen begärt och fått mandat av årsstämman att köpa tillbaka och överlåta ASSA ABLOYS B-aktier. Syftet har bland annat varit att kunna säkra bolagets förpliktelser med anledning av bolagets aktiespararprogram (LTI). Årsstämman 2024 gav styrelsen bemyndigande att under perioden fram till nästa årsstämma förvärva högst så många B-aktier att ASSA ABLOY efter varje förvärv innehar högst 10 procent av det totala antalet aktier i bolaget. Totalt 1 800 000 B-aktier innehas av ASSA ABLOY efter återköp. Anskaffningsvärdet för dessa aktier uppgår till 103 MSEK. Aktierna utgör cirka 0,2 procent av aktiekapitalet och varje aktie har ett kvotvärde om cirka 0,33 SEK. Inga återköp av aktier genomfördes under 2024.

Utdelningspolicy och utdelning

ASSA ABLOYS utdelningspolicy innebär att utdelningen långsiktigt ska motsvara 33–50 procent av resultatet efter schablonskatt, dock med beaktande av ASSA ABLOYS långsiktiga finansieringsbehov. Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna på 5,90 SEK per aktie (5,40) för räkenskapsåret 2024. Det föreslås att utdelningen betalas ut i två lika stora delar, den första med avstämningsdag den 25 april 2025 och den andra med avstämningsdag den 11 november 2025. Om förslaget antas av årsstämman beräknas den första utbetalningen ske den 30 april 2025 och den andra utbetalningen den 14 november 2025. Förslaget motsvarar en total direktavkastning för B-aktien på 1,8 procent (1,9). Totalavkastningen under 2024 för ASSA ABLOYS aktie, det vill säga kursutveckling och återinvesterade utdelningar, blev 14,5 procent, jämfört med det återinvesterade indexet SIX Return Index i Stockholm som steg 8,6 procent. Under tioårsperioden 2015–2024 har en investering i ASSA ABLOYS B-aktie givit en totalavkastning på 180 procent, jämfört med det återinvesterade indexet SIX Return Index i Stockholm som stigit med 155 procent.

Aktiekapitalets utveckling

År	Transaktion	A-aktier	C-aktier	B-aktier	Aktiekapital, SEK ¹
1989			20 000		2 000 000
1994	100:1 split			2 000 000	2 000 000
1994	Fondemission				
1994	Apportemission	1 746 005	1 428 550	50 417 555	53 592 110
1996	Nyemission	2 095 206	1 714 260	60 501 066	64 310 532
1996	Konvertering av C-aktier till A-aktier	3 809 466		60 501 066	64 310 532
1997	Nyemission	4 190 412		66 541 706	70 732 118
1998	Konverterade skuldförbindelser	4 190 412		66 885 571	71 075 983
1999	Konverterade skuldförbindelser före split	4 190 412		67 179 562	71 369 974
1999	Fondemission				
1999	4:1 split	16 761 648		268 718 248	285 479 896
1999	Nyemission	18 437 812		295 564 487	314 002 299
1999	Konverterade skuldförbindelser efter split och nyemissioner	18 437 812		295 970 830	314 408 642
2000	Konverterade skuldförbindelser	18 437 812		301 598 383	320 036 195
2000	Nyemission	19 175 323		313 512 880	332 688 203
2000	Apportemission	19 175 323		333 277 912	352 453 235
2001	Konverterade skuldförbindelser	19 175 323		334 576 089	353 751 412
2002	Nyemission	19 175 323		344 576 089	363 751 412
2002	Konverterade skuldförbindelser	19 175 323		346 742 711	365 918 034
2010	Konverterade skuldförbindelser	19 175 323		347 001 871	366 177 194
2011	Konverterade skuldförbindelser	19 175 323		349 075 055	368 250 378
2012	Konverterade skuldförbindelser	19 175 323		351 683 455	370 858 778
2015	3:1 split	57 525 969		1 055 050 365	370 858 778

¹ 1 SEK per aktie före split 2015 – utgående antal aktier i perioden och cirka 0,33 SEK per aktie efter split 2015. Utgående antal aktier i perioden 1 112 576 334 (inklusive återköp av egna aktier).

Information till aktieägare

Årsstämma

ASSA ABLOY ABs årsstämma 2025 kommer att hållas onsdagen den 23 april 2025 kl. 15.30 på 7A Posthuset, Vasagatan 28, 111 20 Stockholm.

Rätt att delta och anmälan

Rätt att delta i årsstämman har den som:

- är införd som aktieägare i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken fredagen den 11 april 2025, och
- har anmält sig till ASSA ABLOY AB senast tisdagen den 15 april 2025. Anmälan ska göras på bolagets hemsida assaabloy.com/bolagsstamma, per telefon 08-402 90 71 eller per post till adress ASSA ABLOY AB, "Årsstämman 2025", c/o Euroclear Sweden AB, Box 191, 101 23 Stockholm.

Vid anmälan ska uppges namn, person- eller organisationsnummer, adress, telefonnummer samt eventuella biträden.

Fullmakt

Om aktieägaren företräds genom ombud ska en skriftlig och daterad fullmakt undertecknad av aktieägaren bifogas anmälan och fullmakten måste uppvisas i original senast på årsstämman. Fullmaktsformulär tillhandahålls på begäran och kommer även finnas tillgängligt på bolagets hemsida assaabloy.com/bolagsstamma. Om fullmakten är utfärdad av en juridisk person, ska registreringsbevis eller motsvarande behörighetshandling bifogas.

Förvaltarregistrerade aktier

Aktieägare som har sina aktier förvaltarregistrerade genom bank eller annan förvaltare måste, utöver anmälan om deltagande i årsstämman, begära att

deras aktier tillfälligt förs in i aktieboken hos Euroclear Sweden AB i eget namn (så kallad rösträttsregistrering) för att få delta i årsstämman. Framställningen av bolagsstämmoaktieboken per avstämningsdagen fredagen den 11 april 2025 kommer beakta rösträttsregistreringar som har gjorts senast tisdagen den 15 april 2025. Berörda aktieägare måste, i enlighet med respektive förvaltares rutiner, i god tid dessförinnan begära att förvaltare genomför sådan rösträttsregistrering.

Valberedning

Valberedningen har till uppgift att på aktieägarnas uppdrag lämna förslag till stämмоordförande, styrelse, styrelseordförande, vice styrelseordförande, revisor, styrelsearvode med uppdelning mellan ordförande, vice ordförande och övriga ledamöter samt ersättning för utskottsarbete, arvode för bolagets revisor samt eventuella förändringar av instruktionerna för valberedningen.

Inför årsstämman 2025 utgörs valberedningen av Johan Menckel (Investment AB Latour), Mikael Ekdahl (Melker Schörling AB), Marianne Nilsson (Swedbank Robur Fonder), Yvonne Sörberg (Handelsbanken Fonder) och Carina Silberg (Alecta). Johan Menckel är valberedningens ordförande.

Utdelning

Styrelsen föreslår en utdelning till aktieägarna på 5,90 SEK per aktie för räkenskapsåret 2024. Det föreslås att utdelningen betalas ut i två lika stora delar, den första med avstämningsdag den 25 april 2025 och den andra med avstämningsdag den 11 november 2025. Om förslaget antas av årsstämman beräknas den första utbetalningen ske den 30 april 2025 och den andra utbetalningen den 14 november 2025.

Finansiell kalender och kontaktuppgifter

Årsstämma och utdelning

Årsstämma	23 april 2025
Aktierna handlas utan rätt till utdelning om 2,95 SEK	24 april 2025
Avstämningsdag för utdelning	25 april 2025
Utbetalning av utdelning	30 april 2025
Aktierna handlas utan rätt till utdelning om 2,95 SEK	10 november 2025
Avstämningsdag för utdelning	11 november 2025
Utbetalning av utdelning	14 november 2025

Ekonomisk rapportering

Delårsrapport januari–mars 2025	23 april 2025
Halvårsrapport januari–juni 2024	17 juli 2025
Delårsrapport januari–september 2024	21 oktober 2025
Årsrapport 2025	februari 2026

Mer information

Christiane Belfrage

Corporate Communications

Telefon 08 506 485 10

Christiane.Belfrage@assaabloy.com

Björn Tibell

Investor Relations

Telefon 08 506 485 73

Bjorn.Tibell@assaabloy.com

Rapporter kan beställas från ASSA ABLOY AB

- Hemsida assaabloy.com
- Telefon 08 506 485 00
- Email info@assaabloy.com
- Post ASSA ABLOY AB
Box 70340
107 23 Stockholm
Sverige



ASSA ABLOYs årsredovisning för räkenskapsåret 1 januari–31 december 2024 är daterad 12 mars 2025.

Detta exemplar av den årliga finansiella rapporteringen för ASSA ABLOY AB (publ) för det räkenskapsåret som slutade den 31 december 2024 presenteras inte i det ESEF-format som specificeras i kommissionens tekniska standarder för tillsyn (delegerad förordning (EU) nr 2019/815). Rapporteringspaket enligt EFES finns på ASSA ABLOYs hemsida assaabloy.com.

Produktion: ASSA ABLOY i samarbete med Narva.
Foto: ASSA ABLOYs bildbank, med flera.
Tryck: By Wind, Stockholm, 2025.

